

أثر التجارة الالكترونية في الجزائر: تشخيص الصعوبات واستشراف للحلول

ط.د. بنكوس المختار¹، ط.د. ساحلي جميلة²

¹ جامعة البليدة 02، mokhtarbenkous@gmail.com

² جامعة البليدة 02، sahlidjamila1@gmail.com

تاریخ القبول : 2021/05/13 : تاریخ النشر: 2021/07/01 : تاريخ الاستلام : 2021/05/08 :

مستخلص

أدى التطور التكنولوجي إلى إحداث الكثير من التغيرات والتطورات في مختلف المجالات الاقتصادية، فقد بُرِزَتْ تكنولوجيا المعلومات والاتصالات، لتحدث ثورة حقيقية في كل مناطي الحياة اليومية كالتجارة والتعليم والعمل وغيرها. ومن بين المصطلحات الجديدة هو مصطلح التجارة الالكترونية الذي أصبح ي التداول بين الأفراد. ويُعود ظهور هذا المصطلح إلى ثلاثة عقود مضت، ثم تطور المفهوم خلال الربع الأخير من القرن الماضي بتطور الأجهزة الإلكترونية التي تخدم مصالح المستهلك ورغباته.

فالنمو المتسارع للتجارة الالكترونية والاتجاه الدولي المتزايد لنشر تطبيقاتها لم يترك للجزائر أي مجال للتعدد والمماطلة في تطبيق هذه التجارة. فهي تسعى جاهدة لللحق بالركب العالمي للتطورات التكنولوجية وتعظيم الاستفادة من التقنيات الحديثة، غير أنها لم تستطع لحد الآن تسخير هذه التقنيات بشكل فعال لاستخدامها في النشاط التجاري.

مقدمة:

لقد أدى التطور التكنولوجي إلى إحداث الكثير من التغيرات والتطورات في مختلف المجالات الاقتصادية، فقد بُرِزَتْ تكنولوجيا المعلومات والاتصالات، لحدث ثورة حقيقية في كل مناطي الحياة اليومية كالتجارة والتعليم والعمل وغيرها. ومن بين المصطلحات الجديدة هو مصطلح التجارة الالكترونية الذي أصبح ي التداول بين الأفراد. ويُعود ظهور هذا المصطلح إلى ثلاثة عقود مضت، ثم تطور المفهوم خلال الربع الأخير من القرن الماضي بتطور الأجهزة الإلكترونية التي تخدم مصالح المستهلك ورغباته.

فالنمو المتسارع للتجارة الالكترونية والاتجاه الدولي المتزايد لنشر تطبيقاتها لم يترك للجزائر أي مجال للتعدد والمماطلة في تطبيق هذه التجارة. فهي تسعى جاهدة لللحق بالركب العالمي للتطورات التكنولوجية وتعظيم الاستفادة من التقنيات الحديثة، غير أنها لم تستطع لحد الآن تسخير هذه التقنيات بشكل فعال لاستخدامها في النشاط التجاري.

فمن خلال هذه الدراسة سنحاول الإجابة على التساؤل التالي:

ما هو واقع التجارة الالكترونية في الجزائر؟ وما هي أهم الحلول المقترحة لتنظيم في الجزائر؟

فرضيات الدراسة:

للتجارة الالكترونية مفاهيم متعددة بتنوعها المأمول من حلائمها.

¹ المؤلف المرسل: بنكوس المختار، الإيميل: mokhtarbenkous@gmail.com

- تجعل التجارة الإلكترونية المبادرات التجارية أكثر سهولة ويسرا، مما يتيح امكانية الوصول إلى أكبر عدد ممكن الأسواق المحلية والعالمية.
- توجد عدة عراقيل ومعوقات تحد من تطوير التجارة الإلكترونية في الجزائر منها ما هو توعوي البعض الآخر تكنولوجي.
- يمكن للجزائر ان تطور التجارة الإلكترونية والاستفادة من مزاياها، فيما لو يتم اتخاذ الاجراءات المناسبة وتوفير المتطلبات الالزامية.

منهج الدراسة: لقد تم الاعتماد في انجاز هذه الدراسة على المنهج الوصفي من أجل الإللام بجميع جوانب الدراسة.

أهداف الدراسة: نهدف من خلال هذه الدراسة إلى التعرف أو الوقوف على حال الجزائر فيما يخص تكنولوجيا المعلومات والاتصالات، لما لها من علاقة مباشرة بتطبيقات التجارة الإلكترونية، وكذا حصر السبل الكفيلة لتمكين الجزائر من الاستفادة بهذه التطبيقات.

تقسيمات الدراسة: ارتأينا أن نقسم هذه الدراسة إلى قسمين رئيسيين هما:

أولاً: التجارة الإلكترونية في الجزائر والصعوبات المعترضة.

ثانياً: الحلول المقترحة لتنظيم التجارة الإلكترونية في الجزائر.

أولاً : التجارة الإلكترونية في الجزائر والصعوبات المعترضة

1. مفهوم التجارة الإلكترونية:

إن التجارة الإلكترونية عبارة عن مصطلح حديث صار كثير التداول في الأدبيات المعاصرة. ويمكن استعراض عدة نماذج من التعريفات:

أ. **تعريف المشرع الجزائري:** عرف المشرع الجزائري التجارة الإلكترونية على أنها: النشاط الذي يقوم بموجبه مورد إلكتروني باقتراح أو ضمان توفير سلع وخدمات عن بعد لمستهلك إلكتروني، عن طريق الاتصالات الإلكترونية. (الجريدة الرسمية، 2018، صفحة 5)

ب. **تعريف منظمة التجارة العالمية:** تعرف التجارة الإلكترونية بأنها العملية التي تشتمل على أنشطة إنتاج السلع والخدمات وتوزيعها وتسويتها وبيعها أو تسليمها من خلال الوسائل الإلكترونية. (الشويف، 2013، صفحة 47)

ج. **تعريف وزارة الصناعة والتجارة الفرنسية:** ترى أن "التجارة الإلكترونية تشمل جميع المبادرات الإلكترونية ذات العلاقة بالنشاطات التجارية فهي تعنى بتلك العلاقات بين المؤسسات والإدارات والمبادرات بين المؤسسات والمستهلكين، فالتجارة الإلكترونية تغطي في نفس الوقت: تبادل المعلومات والمعاملات الخاصة بالمنتجات والتجهيزات، والسلع الاستهلاكية والخدمات (المالية، القانونية...)، وسائل وطرق الاتصال المستعملة والمتنوعة. (بحثي، 2005، صفحة 40)

د. **من وجهة النظر التجارية:** تعني توفر الإمكانيات لبيع وشراء المنتجات والمعلومات على الانترنت وغيرها من الخدمات المباشرة.

ه. **من وجهة نظر قطاع الخدمات:** هي أداة من أجل تلبية رغبات الشركات والمستهلكين والمديرين في خفض تكلفة الخدمة ورفع كفاءتها والعمل على تسريع توصيلها. (الطائي، 2010، الصفحات 17-18)

و. من وجهة نظر قطاع الاتصالات: تعرف على أنها "وسيلة من أجل توصيل المعلومات أو الخدمات أو المنتجات عبر خطوط الهاتف أو عبر شبكات الكمبيوتر أو عبر أي وسيلة تقنية".

م. من وجهة نظر المجتمع: تعني "توفير المكان/الملنقي لأفراد المجتمع لأغرض التعلم، التعامل والتعاون".

ن. من وجهة نظر الأعمال الإلكترونية: التعريف الموسع للتجارة الإلكترونية والذي يشير إلى تلك العمليات التي تتضمن شراء وبيع السلع والخدمات والمعلومات، خدمة الزبائن، التعاون مع شركاء الأعمال وانجاز المعاملات الإلكترونية داخل المنظمات. (الشويف، 2013، صفحة 51)

2. **أشكال التجارة الإلكترونية:** يمكن تلخيص أشكال التجارة الإلكترونية في العناصر التالية: (العوضي، 2010 ، صفحة 170)

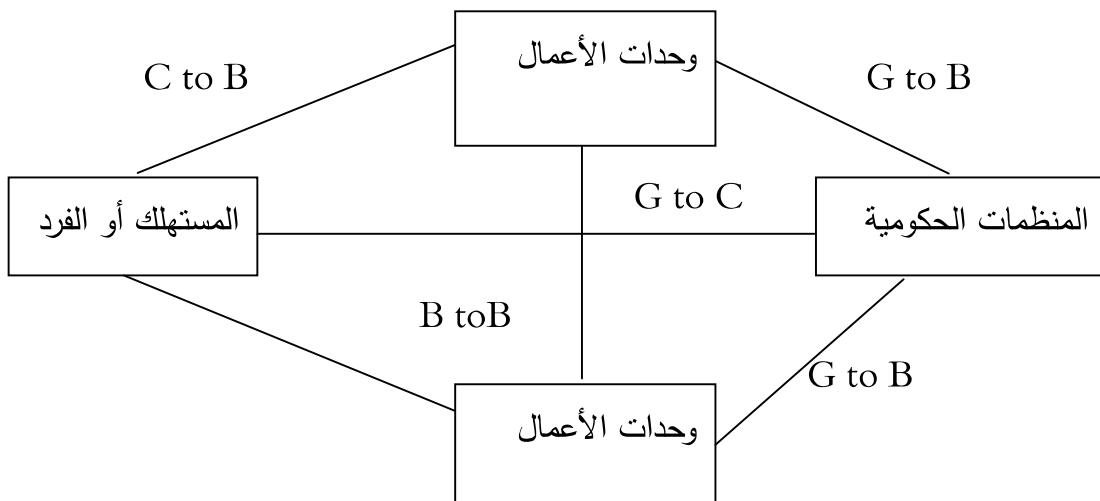
- **التجارة الإلكترونية بين وحدة أعمال ووحدة أعمال Business to Business:** تستعمل هذا النوع من التجارة الإلكترونية مؤسسات أعمال مع بعضها البعض، فتقوم منشأة الأعمال بإجراء الاتصالات لتقديم طلبات الشراء إلى مورديها باستخدام شبكة الاتصالات وتكنولوجيات المعلومات كما يمكنها أن تسلم الفواتير والقيام بعمليات الدفع عبر هذه التكنولوجيا، هذا الشكل من التجارة هو الأكثر شيوعا في الوقت الحالي سواء على المستوى المحلي أو العالمي.

- **التجارة الإلكترونية بين وحدات الأعمال والأفراد Business to Consumer :** بظهور التسوق على الانترنت أصبح للمستهلك إمكانية القيام بشراء السلع المتاحة ودفع قيمتها عن طريق بطاقات الائتمان أو المصارف الإلكترونية أو عن طريق النقود عند استلام السلعة.

- **التجارة الإلكترونية بين القطاعات الحكومية والأفراد Consumer to Government :** هذا الشكل من التجارة الإلكترونية حديث النشأة وغير موسع وهو ينظم العديد من الأنشطة، من بينها دفع الضرائب الإلكترونية.

- **التجارة الإلكترونية بين القطاعات الحكومية ووحدات الأعمال Business to Government :** يتبع النشاط التجاري لوحدات الأعمال أصبحت لا تستطيع أن تغطي كل معاملاتها الإدارية في وقتها ولهذا تم استخدام التجارة الإلكترونية في تغطية معظم التحويلات، كدفع الضرائب ومختلف المعاملات التي تتم بين الشركات والهيئات الحكومية.

الشكل (01) : أشكال التجارة الإلكترونية.



المصدر: جييجع نبيلة، التجارة الإلكترونية في العالم العربي وأهم المعوقات التي تحد من تطويرها، مجلة آفاق علوم الادارة الاقتصاد، المجلد 02، العدد 280، 2018، ص 02.

3. الصعوبات المعرضة لتطبيق التجارة الإلكترونية في الجزائر:

تواجه الجزائر كغيرها من الدول العربية جملة من العوائق والتحديات لإنشاء تجارة إلكترونية تضاهي نظيرتها

في الدول المتقدمة، ويمكن إجمال أهم المعوقات والصعوبات التي تواجهها في الجزائر:

أ. العقبات التقنية والتكنولوجية:

- ضعف البنية التحتية للاتصالات في الجزائر وعدم مواكبتها للتطورات التقنية العالمية، التي تشتمل على الاتصالات وما يرتبط بها من برامج وتجهيزات وأنظمة سوف يحد من أمن الشبكة المالية ويعيق سرعة تنقل البيانات في الشبكة التجارية، مما يسبب فشلاً في إقامة التجارة الإلكترونية. فرغم الجهدات التي تبذلها الجزائر لتعزيز البنية التحتية لاتصالاتها إلا أنها مازالت متاخرة في هذا المجال، فالجزائر تحتل الرتبة 176 فيما يخص سعة الانترنت والتي تقدر بواحد ميغا بيت ونصف، وهذا على الصعيد العالمي وحسب المعايير فإن أربعة ميغا بيت حسب البعض وعشرة حسب البعض الآخر هي الرتبة التي منها يمكن القول أن سعة الانترنت كبيرة (*haut débit*)، ففي الدول المتقدمة تصل أضعاف سعة الانترنت في الجزائر. (صراع، 2013، صفحة 173)

- ضعف الثقافة والوعي التكنولوجي بين أفراد المجتمع الجزائري: إن تدني مستوى الثقافة الرقمية يؤثر سلباً على تطور وانتشار التجارة الإلكترونية، فإن فئة واسعة من الجزائريين تعاني من ضعف مستوى الوعي بالاستخدام الصحيح لتقنيات المعلومات في قطاع الأعمال، أيضاً قصور الكوادر البشرية المدرية والمؤهلة في تقنيات المعلومات وتطبيقات التجارة الإلكترونية، وهذا بسبب ضعف مستوى التكوين المتخصص في تكنولوجيا الإعلام والاتصال على مستوى المعاهد والمؤسسات، وضعف إمكانيات البحث والتطوير العلمي والتكنولوجي الذي يؤدي دوراً مركزاً في اقتناص وإناج المعرفة التكنولوجية الضرورية للاستفادة من التجارة الإلكترونية، فلم توجه الجزائر الاهتمام الكافي لهذا المجال. (سعد غالب و العلاق، 2004، صفحة 199).

ب. عقبات تجارية:

يتطلب التحول من بيئه التجارة التقليدية إلى بيئه التجارة الالكترونية تبادل الأعمال والأنشطة التجارية بوسائل رقمية، مما يمثل تحديا حقيقيا أمام المؤسسات والمشروعات التجارية في الجزائر، حيث تفتقر غالبيتها إلى قابلية التحول الجذري إلى مؤسسات إلكترونية. فأغلب المؤسسات الجزائرية مرتبطة ارتباطا وثيقاً منذ نشأتها بأنمط التجارة التقليدية وعدم استيعابها بشكل كاف لمفهوم الأعمال الالكترونية، والذي يجعل دون اعتمادها التجارة الالكترونية التي تتطلب أولا قناعة كافية بأهمية وفائدة التجارة عبر الانترنت ومن ثم تبني خطط واستراتيجيات للتحول إلى التجارة الالكترونية. كذلك نقص خبرات المؤسسات الجزائرية في مجال التجارة الالكترونية يجعل دون ذلك، فمفهوم التجارة الالكترونية لا يزال غامضا عند العديد من المؤسسات الجزائرية، فهذه المؤسسات تفضل أن تقوم بالإعلان عن منتجاتها عن طريق اللافتات الإشهارية ووسائل أخرى دون أن تستغل الانترنت لتسويق وبيع منتجاتها. (راس و مسعودي، 2012، الصفحات 13-12)

ج. عقبات قانونية وتشريعية: (علاوة و مولاي، 2011، صفحة 12)

تمثل التشريعات والقوانين المتعلقة بكيفية تنظيم التجارة الالكترونية أحد أهم البنى المؤسساتية لقيام التجارة الالكترونية، وتواجه الجزائر كغيرها من الدول العربية ودول العالم أجمع تحديا حقيقيا في وضع تشريعات وضوابط قانونية تتلائم وأنمط التجارة الالكترونية الحديثة. ويمكن عرض أهم التحديات القانونية التشريعية في المعاملات الالكترونية:

- صعوبة الملاحة القانونية لكثير من معاملات التجارة الالكترونية وخاصة بمحظ بعض السلع مثل الأدوية المخدرة (الصيادة الالكترونية) ومن ثم وجود فجوة بين قوانين التجارة الالكترونية والتجارة التقليدية.
- وجود فجوة بين في التشريع الضريبي الذي تمت صياغته وفقا لطبيعة معاملات التجارة التقليدية ومستحدثات تكنولوجيا المعلومات، الأمر الذي يخضع المستهلك للضريبة وفقا للتجارة التقليدية وعدم إخضاعه عندما يشتري نفس السلعة أو الخدمة إلكترونيا.
- صعوبة تحديد هوية الممول ومعرفة عنوان منشأته وكيانه القانوني، وذلك في ظل سهولة التنقل عبر الواب لممارسة العمليات التجارية الالكترونية دون الحاجة إلى الانتقال إلى بلد المستهلك.

د. عقبات اجتماعية ونفسية:

تعلق الأسباب الاجتماعية والنفسية المعرقلة للتجارة الالكترونية بخصائص المجتمع الجزائري والذي لا يزال يتنتظره العديد من الأشياء حتى يتمكن من الانضمام إلى جمجم المعلومات ومنها: (ميهمي، 2019، الصفحات 99-100)

- **اللغة:** من بين تحديات التجارة الالكترونية عامل اللغة، والذي يعتبر من بين القضايا الحاسمة في استخدام الشبكات للأغراض التجارية، حيث معظم التعاملات التجارية الالكترونية تتم بالإنجليزية.

- **العائق النفسي:** إن من بين ما يعرقل التحول إلى التجارة الالكترونية ويجعلها بدلا غير واقعيا، هو سلوك المستهلك ونظرة المجتمع الجزائري إزاء الانفتاح على العالم الخارجي وإبرام نوع حديث من الصفقات التجارية التي تتعدى الحدود، فالمستهلك الجزائري غير متعدد على هذا النوع من المبادرات والتسويق عبر وسيط الكتروني، مما أدى إلى عدم تقبله فكرة التجارة الالكترونية ومقاومته لها، وهذا نظير السلوك الذي يتميز به، كانعدام ثقة المستهلك في الباعة المجهولين الذين لا يراهم أمامه مباشرة؛ عدم انغراس التجارة في عادات المجتمع، فالكثير يفضلون معاينة البضائع والخدمات عن قرب ولمسها

وتحسّسها وربما تذوقها قبل إقامة الصفقة. أيضاً تخوف المستهلك من عنصر المخاطرة الذي يميز التجارة الإلكترونية، فهناك احتمال بث معلومات غير صادقة من طرف التاجر حول مواصفات السلعة وأسعارها، وأيضاً التخوف من عملية سرقة البيانات والمعلومات خاصة المتعلقة بأرقام البطاقات البنكية. (صراع، 2013، صفحة 176)

هـ. عقبات أمنية وتنظيمية:

رغم توفر الجزائر على برامج الأمان والحماية لنظم المعلومات والتجارة الإلكترونية كالتشفير والشهادات الرقمية، إلا أن التجارة الإلكترونية تعاني من عمليات الاحتيال والابتزاز وقرصنة الحسابات وغسيل الأموال، هذا ما أثر سلباً على معيار الأمان والضمان للمتعاملين التجاريين والمستهلكين، ومنهم من يشعرهم بذلك بالتخوف من التعامل بالتجارة الإلكترونية، وبالتالي لابد من كسب ثقة الأشخاص لزيادة عدد المتعاملين في هذا القطاع. أما فيما يخص العقبات التنظيمية فيمكن أن نختصرها في سوء التنظيم والتسيير الذي تعاني منه الإدارة العامة الجزائرية، بالإضافة إلى أمراض البيروقراطية كالبطء والروتين والإهمال والتسيب. بالإضافة إلى ضعف التنسيق بين وزارة البريد وتكنولوجيات الإعلام والاتصال مع بقية الوزارات. وبطء إجراءات تحويل الأموال عبر البنوك. (ابراشة و هي، بدون سنة نشر، الصفحات 77-78)

ثانياً: حلول وسائل توسيع استخدام التجارة الإلكترونية في الجزائر

في ظل تنامي اهتمام العالم بالتجارة الإلكترونية، يتعدى على الجزائر أن تدرك وضعها على الخريطة التجارية الإلكترونية، وأن تحاول الاستفادة من الفرص التي تتيحها هذه التجارة من خلال تدرك التأثر الحال، ولن يتم ذلك إلى بإيجاد الحلول المناسبة واتخاذ بعض القرارات والإجراءات قصد النهوض بهذه التجارة نحو الأفضل، وفي هذا البحث سوف نحاول أن نستشرف بعض الحلول والإجراءات الواجبة الاتخاذ بغية تمكين ونشر التجارة الإلكترونية في الجزائر.

1. نشر الوعي وتوسيع الشفافة الإلكترونية:

إن التحول نحو التجارة الإلكترونية وما ينجم عنه من تعامل في عالم افتراضي خالي من الوسائل المادية ولا يعترف بالحدود زمانية كانت أو مكانية، يشكل تحدياً كبيراً لعادات وإستهلاكات وأفكار تجارية مستقرة منذ حقبة زمنية طويلة، ولذلك لا يمكن تطبيق التجارة الإلكترونية إلى في ضوء خطة إعلامية تبشيرية علمية مدروسة بعناية ومحضضة حسب الفئات التي تم مخاطبتها، ولنجاح هذه الخطوة الإعلامية في أداء الدور المنوط بها تستند في تركيزها على على نشر الشفافة والمعرفة باستخدام الانترنت، وتحسين الجمهور بفوائد هذه التجارة وتكوين مواردبشرية كفؤة في هذا المجال إضافة إلى نظام تعليمي وتكويني فعال يتلاءم مع هذا النوع من المعاملات، وذلك من خلال جملة من الإجراءات كما يلي ذكرها: (دمش، 2011، الصفحات 288-290)

- تنظيم ملتقيات تحسيسية وندوات وأيام دراسية حول التجارة الإلكترونية، وذلك بالتعاون مع شركات تقنية متخصصة في هذا المجال.

- الاستعانة بكافة وسائل الإعلام السمعية والبصرية والمقرؤة بغية إيصال الوعي الإلكتروني لكافة فئات المجتمع.
- إنشاء مكاتب ومصالح تتولى مهمة التخاطب مع الجمهور وتقوم بالرد على جميع التساؤلات والاستفسارات فيما يتعلق بهذا النوع من التجارة.

2. تنمية الموارد البشرية وتطوير المناهج الدراسية:

تشكل الموارد البشرية أساساً لتنمية المعاملات الالكترونية، لذا من الضروري إعداد الكوادر البشرية من المحترفين وذلك من خلال تطوير المناهج الدراسية بالجامعات طبقاً لمتطلبات سوق العمل وربط برامج التدريب بما يتعلّق بالتجارة الالكترونية، ويتزوّد الشباب بالمهارات الالزامية لاستخدام الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات في ميدان التجارة الالكترونية، وتنمية مهاراتهم في مختلف المجالات المتعلقة بالصناعة المصرفية والمبيعات والتسويق وتطوير الأعمال وخدمة الزبائن وغيرها (شنيمة، 2019، صفحة 107)

3 توفير بنية معلوماتية متينة:

من خلال تبني نظم وشبكات حديثة في قطاع الاتصالات السلكية واللاسلكية كنظام عصبي على توفير اتصالات في غاية السرعة والكفاءة وكذا العمل على نشر الإنترت وتقوية سعة النفاذ إليها لأوسع شريحة في المجتمع وبأسعار تنافسية والتعجيل بالإصلاحات والمشاريع الطموحة في مجال تكنولوجيا الإعلام والاتصال فتأجيل البرامج لا يخدم السياسة التنموية للجزائر للنهوض بهذا القطاع

4 إصدار تشريعات وقواعد قانونية ملائمة:

إن المعاملات الالكترونية التي ينجزها الأفراد تسهم في بروز مجموعة من المسائل التي تلعب دوراً أساسياً لإقامة ثقة في التجارة الالكترونية بجعلها أداة مقبولة، دون أن يشوّها أي نزاع وبالتالي على الدولة القيام بوضع التشريعات واللوائح التنظيمية الملائمة والتي تعمل على حماية مصالح أطراف التبادل من جهة، وتتضمن السير الحسن للتجارة وتعزز ثقة المستخدمين للفضاءات الالكترونية (صيد و محز، 2010، صفحة 273).

5 تفعيل الشراكة مع المستثمرين الأجانب:

خاصة الدول الرائدة في مجال التجارة الالكترونية من أجل تبادل الخبرات وتكوين الإطارات في مجال تصميم البرمجيات والنظم وحماية وامن الواقع من خلال الدورات التدريبية في سبيل عصرنة وتحديث وسائل الدفع الالكترونية من خلال اعتماد بطاقات الائتمان والبطاقات الذكية وتكييف المجتمع الجزائري على هذا النوع من الوسائل واعتباره كإلزامية وضرورة حتمية من أجل النهوض وتطوير القطاع المصرفي فحسب الدراسات فإن معاملات الدفع الالكتروني تصل أرباحها حتى 8 مليار دولار (صراع، 2014، صفحة 177)

6 رفع معدل الإنفاق على أنشطة البحث و التطوير:

يمثل البحث والتطوير أحد أهم الجوانب في التطور التطور والتقدم التكنولوجي فالدخول في اقتصاد المعرفة والتجارة الالكترونية، يستدعي ضرورة الخروج من النظرة الضيقية لقطاع البحث على انه لا يحقق قيمة مضافة أو انه قطاع غير منتج، لهذا يتلزم وضع خطة عمل للبحث العلمي لتطوير تكنولوجيا المعلومات والاتصالات تستهدف استقطاب الباحثين والاستفادة من خبراتهم لزيادة ذخيرة المعرفة العلمية، واستعمالها في إنتاج وتطوير منتجات أو خدمات جديدة متعلقة بتكنولوجيا المعلومات والاتصالات (ميهمي، 2019، صفحة 113)

وهذا ويمكن تلخيص وتبسيط مجمل الحلول الواجبة الاتخاذ للنهوض بالتجارة الالكترونية في الجزائر من خلال الشكل الموجي:

الشكل (02): تلخيص وتبسيط لأهم الإجراءات الواجبة اتخاذها للنهوض بالتجارة الإلكترونية في الجزائر

سبل اقتصادية ومالية	سبل تشريعية	سبل تكنولوجية	سبل توعوية
<ul style="list-style-type: none"> - الشراكة بين القطاع العام والخاص. - تنمية ودعم المؤسسات نحو التحول الرقمي. - تطوير وتوعية الهيكل الاقتصادي. - رفع مستوى الإنفاق على انشطة البحث والتطوير. - تخفيض تكاليف الانتاج من خلال منح الاعفاءات الضريبية. 	<ul style="list-style-type: none"> - وضع إطار قانوني محكم لمزاولة التجارة الإلكترونية. - التعاقد الإلكتروني. - الإثبات والتوثيق. - الخصوصية والأمن المعلوماتي. - حماية المستهلك. - الملكية الفكرية. 	<ul style="list-style-type: none"> - تعليم استخدام الانترنت. - تحرير سوق الخدمات للاتصالات. - تشجيع القطاع الخاص على الاستثمار في تكنولوجيا الإعلام والاتصال. - خلق صناعة محلية لتكنولوجيا المعلومات والاتصالات. 	<ul style="list-style-type: none"> - التنقيف التكنولوجي. - تثمين دور التعليم. - اعداد مجتمع الاعمال للتجارة الإلكترونية. - ممارسة الحكومة للتجارة الإلكترونية. - استعمال وسائل الإعلام للترويج بالتجارة الإلكترونية.

المصدر: من إعداد الباحثان بناءاً على ما سبق.

إن التجارة الإلكترونية في العالم تعرف تقدماً كبيراً سنة تلوى الأخرى ناهيك عن التقدم التكنولوجي المتتسارع الذي يشهده العالم والذي جعل منه قرية صغيرة، إلا إن الجزائر لا تزال تعاني من صعوبة في تكيف المواطن مع التجارة الإلكترونية كثقافة وأسلوب حياة، فرغم الخطابات الرسمية والجهود المبذولة لإطلاق هذا النوع من التجارة فلا تزال تعاني تأثراً كبيراً في هذا الجانب، لذلك على الجزائر الإسراع في اتخاذ القرارات الالزامية للنهوض باقتصادها بغية مواكبة التطورات الحاصلة في العالم ودول الجوار، ولن يتهم هذا التطور إلا بفتح المجال على مصراعيه للمؤسسات الاقتصادية الأجنبية للاستفادة من خبراتها وللمحلية بتسهيل العقبات الإدارية والضريبية لغزو مختلف المجالات المساعدة على تطوير هذا النوع من التجارة، بالإضافة إلى عصرنة أنظمة الدفع الإلكتروني في البنوك واللحالت ... الخ

الخاتمة

في عالم طفت فيه لغة المعرفة، أصبح التقدم التكنولوجي هو المحرك الرئيسي للاقتصاد العالمي، وأصبحي تطور الامم وازدهارها يتعلق بمدى تبنيها لهذه التكنولوجيا، وهو ما جعل جل دول العالم تدرك أهمية هذه التكنولوجيا، وفي هذا السياق تسعى الجزائر للحاق بركب الدول المتطرفة التي تستخدم التكنولوجيا لتطوير اقتصادها، لهذا فالتجارة الإلكترونية لم تعد موضوعاً تقبل به الجزائر أو ترفضه وإنما أصبح واقعاً معيشياً وضرورياً حتمياً تفرض وجودها اليوم على جميع أصحاب الأعمال والمؤسسات الاقتصادية في العالم، لذا على الجزائر السعي أكثر لمواكبة التطورات السريعة الحاصلة في مجال تكنولوجيا المعلومات والاتصالات والتي صارت تؤثر على كافة المجالات الاقتصادية والاجتماعية وحتى السياسية، وبالتالي تأثر كذلك على الإنتاج وفرص العمل وزيادة الدخل القومي وبناءاً على هذه الدراسة كانت النتائج كالتالي:

- التجارة الإلكترونية عبارة عن منهج حديث للأعمال يعتمد على تكنولوجيا الإعلام والاتصال خاصة الانترنت،

- تتعدد تصنيفات التجارة الإلكترونية بناءً على العلاقات بين الأفراد والأطراف المعاملة.
- ضعف واضح للتجارة الإلكترونية في الجزائر ومشاكل وصعوبات جمة منها ما يتعلق بالوعي الثقافي التكنولوجي ومنها ما تعلق ببنية الاتصالات والمعلومات خاصة ضعف تدفق الانترنت و عدم كفاءة نظام الدفع الإلكتروني.
- بذلت الجزائر بعض المجهودات في سبيل ارساء التجارة الإلكترونية لكنها لا تزال بعيدة نوعاً ما حتى تصل إلى مستوى دول الجوار.
وكاقتراحات يمكن إدراجها في هذه الورقة البحثية نقترح ما يلي:
- دعم الاستعداد الإلكتروني لكافة فئات المجتمع وتشجيعهم على التحول إلى التجارة الإلكترونية، وذلك بتتنمية العنصر البشري وإطلاق حملت إعلامية واسعة عبر مختلف القنوات والجرائد.
- توفير بنية تحتية قوية مكونة من شبكات اتصال حديثة ذات سرعة فائقة وقدرة كبيرة لحماية المعلومات.
- السهر على إيجاد التنظيم القانوني والتشريعي اللازم لقيام التجارة الإلكترونية في الجزائر، يحمي حقوق المستهلكين والبائعين.
- عقد اتفاقيات مع الدول الرائدة في مجال التجارة الإلكترونية والاستفادة من خبراتهم في هذا المجال.
- إعطاء أهمية لقطاع البحث العلمي من خلال تثمين الدراسات وإنشاء مراكز و هيئات متخصصة في هذا المجال.
- فتح المجال لاستثمار في القطاع الإلكتروني للشركات الخاصة والأجنبية خاصة فيما يتعلق بمشاريع البنية التحتية التقنية.

قائمة المراجع والمصادر:

1. الجريدة الرسمية للجمهورية الجزائرية، العدد 28، المادة 06، 16 مايو 2018، ص 5.
2. محمد عمر الشويف. (2013). التجارة الالكترونية في ظل النظام التجاري العالمي الجديد، ط 01، دار زهران للنشر والتوزيع، عمان، ص 47.
3. ابراهيم بختي، (2005). التجارة الالكترونية، ديوان المطبوعات الجامعية، الجزائر، ص 40.
4. محمد عبد حسين الطائي، (2010). التجارة الالكترونية المستقبل الواعد للأجيال القادمة، ط 1، دار الثقافة للنشر والتوزيع، عمان-الأردن، ص 17-18.
5. محمد عمر الشويف، مرجع سبق ذكره، ص 51.
6. أحمد عبد الله العوضي، (2010). العوامل المؤثرة في التسويق والتجارة الالكترونية، مجلة الاقتصاد والمجتمع، العدد 6، ص 170.
7. صراع كريمة، (2014). واقع وآفاق التجارة الالكترونية في الجزائر، مذكرة مقدمة لنيل شهادة ماجستير في العلوم التجارية، تخصص إستراتيجية، جامعة وهران، 2014/2013، ص 173.
8. سعد غالب ياسين، بشير عباس العلاق، (2004). التجارة الالكترونية، دار المناهج للنشر والتوزيع، الأردن، ص 199.
9. مراد رايس، عبد الهادي مسعودي، عوائق اعتماد التجارة في الوطن العربي والإسلامي، الملتقى العلمي الدولي الخامس حول الاقتصاد الافتراضي وانعكاساته على الاقتصاديات الدولية، 13-14 مارس 2012، الخميس مليانة، ص 12-13.
10. علاوة محمد لحسن، مولاي خضر عبد الرزاق، (26-27 أفريل 2011). آليات التجارة الالكترونية كأداة لتفعيل التجارة العربية البينية، الملتقى العلمي الدولي الرابع حول عصر نظام الدفع في البنوك الجزائرية وإشكالية التجارة الالكترونية في الجزائر، المركز الجامعي الخميس مليانة، ، ص 12.
11. ميهوبي مراد، (08 أكتوبر 2019). التجارة الالكترونية في الجزائر الصعوبات والحلول، ملتقى وطني حول: الاطار القانوني لممارسة التجارة الالكترونية على ضوء القانون 05-18، كلية الحقوق والعلوم السياسية، جامعة 8 ماي 1945 قمالة، ص 99-100.
12. صراع كريمة، مرجع سبق ذكره، ص 176.
13. ابرادشة فريد، عامر هني، البنوك العمومية ودورها في تعزيز التجارة الالكترونية في الجزائر: واقع وآفاق، مجلة البحوث السياسية والإدارية، العدد 13، جامعة الجلفة، ص 77-78.
14. ديمش سمية، التجارة الالكترونية حياثاتها وواقعها في الجزائر، مذكرة مقدمة لنيل شهادة ماجستير في العلوم الاقتصادية، تخصص تحليل واستشراف اقتصادي، جامعة متوري قسنطينة، 2010/2011، ص 288-290.
15. بن شنينة كريمة، مقومات تنشيط التجارة الالكترونية والصيغة الالكترونية بالجزائر: مجلة الرياض لاقتصاديات الاعمال، ص 107.
16. صيد كريمة، محرز نور الدين. (2010). نظام الدفع الالكتروني ودوره في تفعيل التجارة الالكترونية مع الاشارة لحالة الجزائر. مجلة الاقتصاد الجديد. العدد 2 . ص 273.

17. صراع كريمة. مرجع سبق ذكره. ص 177.
18. ميهوبي مراد. مرجع سبق ذكره. ص 113