

[المجلد: السابع/ العدد: الأول/ (أفريل 2023)/ الصفحات: 043-058]

آليات تمويل المؤسسات الصغيرة والمتوسطة عن طريق  
البنوك الاسلامية «صيغة المضاربة نموذجاً»

محفوظي إبراهيم الخليل<sup>(1)</sup>؛ عيجولي خالد<sup>(2)</sup>؛ محفوظي فؤاد<sup>(3)</sup>.

✉ ibrahim.mahfoudi@univ-djelfa.dz

(1) طالب دكتوراه، جامعة جلفة [الجزائر]

✉ k.aidjouli@univ-djelfa.dz

(2) أستاذ تعليم العالي، جامعة جلفة [الجزائر]

✉ mahfoudif@yahoo.fr

(3) أستاذ محاضر، جامعة جلفة [الجزائر]

تاريخ النشر: 2023/08/18

تاريخ القبول: 2023/08/14

تاريخ الإرسال: 2023/05/19

**الملخص:** تهدف هذه الدراسة إلى معرفة آليات تمويل المؤسسات الصغيرة والمتوسطة عن طريق البنوك الاسلامية -صيغة المضاربة نموذجاً-، وذلك من خلال التعرض للمؤسسات الصغيرة والمتوسطة والبنوك الاسلامية ومصادر تمويلها .

وقد إعتد في دراستنا على المنهج الوصفي والتحليلي في معالجة إشكالية الموضوع وقد توصلنا إلى انه المؤسسات الصغيرة والمتوسطة هي مقالة مستقلة يسهر على تسييرها أشخاص ذاتيين، وان البنوك الاسلامية بتوفير احتياجات العملاء من التمويلات المختلفة (المراجعة، المشاركة، الإجارة، المضاربة..)، كما ان المضاربة توفر مجالا واسعا أمام أصحاب المهارات للإبداع والتميز وتسخير مواهبهم في الإنتاج والابتكار دونما عوائق من أصحاب الأموال؛

**الكلمات المفتاحية:** المؤسسات الصغيرة والمتوسطة، البنوك الاسلامية، المضاربة

تصنيف « ج .ال »: 182، G20.



brahimkalil5@gmail.com

\* البريد الإلكتروني للمُرسل:



**Mechanisms Of Financing Small And Medium  
Enterprises Through Islamic Banks  
«The Model Of Speculation»**

MAHFOUDI IBRAHIM EL KHALIL<sup>\*(1)</sup>; AIDJOULI KHALED<sup>(2)</sup>;  
MAHFOUDI FOUAD<sup>(3)</sup>

- (1) University Of Djelfa [Algérie] ibrahim.mahfoudi@univ-djelfa.dz  
(2) University Of Djelfa [Algérie] k.aidjouli@univ-djelfa.dz  
(3) University Of Djelfa [Algérie] mahfoudif@yahoo.fr

Received: 19/05/2023

Accepted: 14/08/2023

Published: 18/08/2023

**Abstract:** This study aims to know the mechanisms of financing small and medium enterprises through Islamic banks - the form of speculation as a model -, through exposure to small and medium enterprises and Islamic banks and their sources of financing.

In our study, we relied on the descriptive and analytical approach in addressing the problem of the subject, and we concluded that small and medium enterprises are independent enterprises that are run by private persons, and that Islamic banks provide customers with various financing needs (murabaha, participation, leasing, speculation...), as well as Mudarabah provides a wide scope for those with skills to innovate and excel, and harness their talents in production and innovation without hindrance from the owners of funds.

**Keywords:** small and medium enterprises, Islamic banks, speculation

**«JEL» Classification: I82, G20.**

\* Corresponding author:

brahimkalil5@gmail.com



مقدمة: تعتبر المؤسسات الصغيرة والمتوسطة وعاء رئيسي لاستقطاب اليد العاملة وتنمية الاقتصاد وهذا راجع لأهمية ماتقدمه للاقتصاد، وترتكز أهميتها من كون قدرة جميع الدول سواء المتقدمة أو النامية منها وضع قواعد لتطويرها. حيث أصبح تمويلها الشغل الشاغل للسياسات الاقتصادية في دول العالم، وتعتبر مشكلة التمويل من أهم المشاكل التي تلاقي المؤسسات الصغيرة والمتوسطة صعوبة فيها خاصة في الدول الإسلامية، وذلك نظراً لخصوصيتها وهذا ما جعلها تبحث عن بدائل تمويلية تكون أكثر ملائمة، ومن بين هذه البدائل التمويل لصيغ الإسلامية.

ومن خلال ما سبق نطرح:

إشكالية البحث:

ماهية آليات تمويل المؤسسات الصغيرة والمتوسطة عن طريق البنوك الإسلامية؟

أسئلة البحث:

- ما المقصود لمؤسسات الصغيرة والمتوسطة وما هي خصائصها؟
- ماهي الصيغ التمويلية التي تتيحها البنوك الإسلامية؟
- كيف يتم تمويل المؤسسات الصغيرة والمتوسطة لمضاربة؟

فرضيات البحث:

- تساهم المؤسسات الصغيرة والمتوسطة في زدة العمالة؛
- هناك العديد من الصيغ التمويلية التي تتيحها البنوك الإسلامية للمؤسسات؛
- المضاربة هي تعاقد طرفين يقدم فيه الطرف الأول المال ويقوم لثاني لعمل ويتم اقتسام الربح وعدم اقتسام الخسارة

أهداف البحث:

- معرفة المفاهيم المختلفة للمؤسسات الصغيرة والمتوسطة وأهميتها؛
- دراسة الطرق التمويلية للبنوك الإسلامية؛
- إبراز الكيفية التي يتم بها تمويل المؤسسات الصغيرة والمتوسطة عن طريق المضاربة.

منهجية البحث:

للإجابة على الإشكالية المطروحة في هذه الدراسة إعتد على منهج الوصفي والمنهج التحليلي حيث: استعملنا الأسلوب الوصفي: لتكوين إطار نظري لدراسة من خلال جمع المعلومات والبيانات عن أدبيات البنوك الإسلامية والمؤسسات الصغيرة والمتوسطة.

استعملنا الأسلوب التحليلي: لتحليل ودراسة كيفية تمويل المؤسسات الصغيرة والمتوسطة عن طريق المضاربة الإسلامية.

## هيكل البحث

- الاطار العام للمؤسسات الصغيرة والمتوسطة؛
- ماهية البنوك الإسلامية؛
- تمويل المؤسسات الصغيرة والمتوسطة بصيغة المضاربة.

### المحور الأول: الاطار العام للمؤسسات الصغيرة والمتوسطة:

#### أولاً. مفهومها

أظهرت مختلف الدراسات التي تم القيام بها على المؤسسات الصغيرة والمتوسطة إلى وجود العديد من التعاريف لهذا النوع من المؤسسات وأن العديد من الدول ليس لديها تعريف رسمي لهذا النوع من الأعمال، حيث يرتبط تعريف كل دولة بدرجة النمو الاقتصادي ويكون التعريف المعتمد إما بنص قانوني، أو تعريفاً إدارياً... الخ وسيتم في ما يلي إدراج مختلف التعاريف لبعض الدول ثم التعريف الذي تعتمده الجزائر للمؤسسات الصغيرة والمتوسطة.<sup>1</sup>

**تعريف الولايات المتحدة الأمريكية:** يعرف القانون الخاص لمقاولات الصغيرة والمتوسطة بـ USA المؤسسات الصغيرة والمتوسطة على أنها مقاولات مستقلة يسهر على تسييرها أشخاص ذاتيين ولا يكون لها مركز صدارة في القطاع الذي تشتغل به وهي تضم أقل من 500 عامل.<sup>2</sup>

**تعريف الاتحاد الأوروبي للمؤسسات الصغيرة والمتوسطة:** تمثل المؤسسات الصغيرة والمتوسطة ما نسبته 99% حيث قدم الاتحاد الأوروبي التعريف الجديد للمؤسسات الصغيرة والمتوسطة وذلك رغم التعقيدات التي واجهها في تحديد ذلك، وقام الاتحاد الأوروبي بصدور التعريف عام 361/2003 الذي يقدم الكيفية التي تم بها التوصل إلى التعريف المقترح والعوامل الرئيسية التي تحدد ما إذا كانت المؤسسة صغيرة أو متوسطة والتي هي في الأساس متمثلة في عدد الموظفين وجمالي قيمة الموازنة العامة.<sup>3</sup>

حسب المشرع الجزائري:<sup>4</sup>

أما المؤسسة المتوسطة فطبقاً للمادة 08 "فهي كل مؤسسة تشغل ما بين 50 إلى 250 فرداً ورقم أعمالها ما بين 400 مليون إلى 4 ملايين دينار جزائري و مجموع حصيلتها السنوية ما بين 200 مليون إلى مليار دينار جزائري."

أما المؤسسة الصغيرة فقد عرفتها المادة 09 "على أنها مؤسسة تشغل ما بين 10 إلى 49 فرداً ورقم أعمالها لا يتجاوز 400 مليون دينار جزائري أو مجموع حصيلتها السنوية لا يتجاوز 200 مليون دينار في حين".

عرفت المادة 10 المؤسسة الصغيرة جداً: «على أنها مؤسسة تشغل من 1 إلى 09 أفراد ورقم أعمالها أقل من 40 مليون دينار جزائري أو مجموع حصيلتها السنوية لا يتجاوز 20 مليون دينار جزائري.

## ثانياً. خصائصها: 5

1. **سهولة تكوين هذه المؤسسات:** تتميز هذه المؤسسات انخفاض قيمة رأس المال المطلوب لتأسيسها وتشغيلها و لتالي محدودية القروض اللازمة والمخاطر الناجمة عليه، مما يساعد على سهولة سيس وتشغيل مثل هذه المؤسسات، كما تتميز بسهولة إجراءات تكوينها وتمتع انخفاض تكاليف التأسيس والتكاليف الإدارية نظراً لبساطة وسهولة هيكلها الإداري والتنظيمي وجمعها في أغلب الأحيان بين الإدارة والتشغيل.
2. **توفير الوظائف الجديدة:** هذه المؤسسات تسعى إلى توفير العمل للعمال الذين لا يلبون احتياجات المؤسسات الكبرى، وتدفع في العادة أجوراً أقل مما تدفعه المؤسسات الكبرى، حيث تكون في المتوسط مؤهلاتهم العلمية أدنى من تلك التي يتحصل عليها الذين يعملون في المؤسسات الكبرى، كما هو الشأن في الولايات المتحدة الأمريكية حيث يتزايد استمرار عدد العاملين في المؤسسات الصغيرة. ففي الفترة ما بين 1988 و 1992 فإن نسبة 70% من النمو الوظيفي حدث في هذه المؤسسات والتي تستقطب العديد من الأفراد الذين لم يسبق لهم العمل و لتالي تساهم في تخفيض حجم البطالة.
3. **تقديم منتجات وخدمات جديدة:** التجربة العملية في بعض البلدان، خاصة في الولايات المتحدة الأمريكية، دلت أن المؤسسات الصغيرة تساهم بشكل فعال في النمو الاقتصادي من خلال تبنيها وتشجيعها للاختراعات، حيث أن 98% من التطور الجوهري للمنتجات الجديدة كانت نقطة انطلاقه المؤسسات الصغيرة. ففي الولايات المتحدة الأمريكية تنفق المؤسسات الصغيرة ما يقرب من 95% من تكاليف البحث والتطور، و لتالي يظهر دورها حلياً في التنمية والتطور الاقتصادي.
4. **توفير احتياجات المؤسسات الكبرى:** تعتبر المؤسسات الصغيرة والمتوسطة سندا أساسياً للمؤسسات الكبرى فهي ومن خلال التعاقد من الباطن تقييم ارتباطات وثيقة للمؤسسات الكبرى، سواء المحلية أو الخارجية فإلى جانب دورها مورد، فهي تقوم بدور الموزعين وتقديم خدمات ما بعد البيع الخاصة لعملاء، وعادة ما تبني المؤسسات الكبيرة إستراتيجيتها لاعتماد على الموردين الخارجيين الصغار والذين يتصفون بدرجة عالية من الاعتمادية والمرونة.
5. **تقديم السلع والخدمات الخاصة:** إن تلبية الحاجات الخاصة لمستهلك لا تتم عبر المؤسسات الكبيرة. فهناك طلبات خاصة جدا لمستهلك لا تلبها المؤسسات الكبرى لاعتمادها على الأنشطة التي تحقق وفورات الإنتاج الكبير، و لتالي يجد المستهلك نفسه أمام مؤسسات صغيرة تقوم بتوفير هذه الخدمات.
6. **الفعالية في التسيير:** تتبع المؤسسات الصغيرة والمتوسطة في الغالب طرق للتسيير لا تتميز لتعقيد، بل لسهولة والمرونة فيما يخص الهيكل التنظيمي، فهياكلها التنظيمية بسيطة واتصالاتها مباشرة وتستطيع أن تستغل بشكل جيد الاتصالات غير الرسمية والفعالة. كما ينطبق هذا الأمر على عملية اتخاذ القرارات خاصة من حيث توفر المعلومات وسرعة وصولها والفعالية في استخدامها. كما يمكن لهذه المؤسسات من استخدام أساليب التسيير الحديثة خاصة الإدارة لتحويل. وتستطيع الإدارة المسيرة أن تطبق كل ما يتعلق بمقولة "الصغير أجمل" و "الصغير فعال".

### ثالثاً. أهميتها

تحتل المؤسسات الصغيرة والمتوسطة أهمية كبيرة وتتمثل في ما يلي:

#### 1. الأهمية الاجتماعية:<sup>6</sup>

- تعطي المؤسسات الصغيرة والمتوسطة جزءاً كبيراً، احتياجات السوق المحلي؛
- تساهم إلى حد كبير في إعداد العمالة الماهرة؛
- تشارك في حل مشكل البطالة، حيث أنها تستوعب القطاع الأكثر من العمالة في مختلف المجتمعات؛
- تعمل تلك المؤسسات على تحقيق التوازن الإقليمي في ربوع المجتمع من خلال عملية التنمية الاقتصادية، وفي الانتشار الجغرافي وتحقيق النمط المتوازن لجميع أقاليم الدولة، و ز دة حجم الاستثمارات في هذه الأقاليم.

- تكوين علاقات وثيقة مع المستهلكين في المجتمع؛
- التخفيف من المشكلات الاجتماعية؛
- تقوية العلاقات والأواصر الاجتماعية؛
- ز دة إحساس الأفراد بحرية والاستقلال؛
- إشباع رغبات واحتياج الأفراد.<sup>7</sup>

#### 2. الأهمية الاقتصادية:<sup>8</sup>

- إضفاء المزيد من المرونة في مجال تحسين قدرة الاقتصاد الوطني على الاستجابة والتكيف للتقلبات الاقتصادية
- تساعد في تضيق الفجوة في مستوى التطور الاقتصادي بين مناطق الدولة الواحدة وفي تقليص التفاوت بين تركيز المؤسسات والمنشآت الاقتصادية؛
- تساعد في تحقيق التوازن الاقتصادي الأفضل، وذلك بتخفيف الهجرة من الريف إلى المدينة لأنها تستخدم الموارد المالية المتاحة المحلية والقوى العاملة؛
- إكساب مهارات للعاملين غير الماهرين وجعلهم ماهرين مع مرور الوقت؛
- تنشيط مدخرات القطاع الخاص وتوجيهها نحو الاستثمار المباشر ساليب مبسطة؛
- تساعد في خلق فرص منتجة للعديد من المهارات والكفاءات؛
- إحداث تنمية اقتصادية مما يؤثر إيجابياً في إعادة توزيع الدخل؛
- تنويع وتوسيع القاعدة الإنتاجية وهيكل الإنتاج والتوزيع؛
- التخفيف من المنتجات المستوردة وتشجيع الواردات؛
- استخدام التكنولوجيا الملائمة.

## رابعاً. الصعوبات والعراقيل التي تواجهها:

رغم أهمية المؤسسات الصغيرة والمتوسطة في اقتصادات الدول إلا أنها تواجه توليفة واسعة من المشكلات والصعوبات التي تعيق تطورها ونموها وتحد من إمكانية انطلاقها، ويمكن عرض أبرزها فيما يلي<sup>9</sup>:

**1. الصعوبات والمشكلات التمويلية:** يواجه صغار المستثمرين صعوبات كبيرة في الحصول على التمويل اللازم لاستثماراتهم، وإذا توفرت مصادر التمويل فإن الفوائد التي يتحملها المستثمر تكون عالية، إضافة إلى صرامة الضمانات وتعقد إجراءاتها. ويمكن اختصار المشكلات التمويلية للمؤسسات الصغيرة والمتوسطة في النقاط التالية:

- مشاكل متعلقة بحصول على التكلفة الاستثمارية المناسبة للمشروع.
- مشاكل متعلقة بتمويل التوسعات الاستثمارية في مرحلة النمو السريع للمشروع.
- مشاكل تتعلق بضمانات التي تطلبها الجهات المانحة للائتمان، فضلاً عن عبء الفوائد.

**2. المشكلات والصعوبات التنظيمية والقانونية:** ترتبط هذه المجموعة من الصعوبات لإجراءات والتعقيدات الإدارية الخاصة بإنشاء التسجيل الترخيص التشغيل، الضرائب، تراخيص التصدير والاستيراد وغيرها من التعليمات الصادرة عن مختلف الأجهزة الحكومية

**3. المشاكل والصعوبات الفنية:** تواجه المؤسسات الصغيرة والمتوسطة صعوبة كبيرة في الحصول على الرأسمال المادي مثله مثل رأس المال البشري نتيجة محدودية مواردها المالية، وهو ما يجعل حيازتها على المقدرات التكنولوجية ليس لأمر السهل، وما لديها من معارف معرض للتجاوز وخاصة أنها لا تستطيع أن تسير اليقظة التكنولوجية، لذلك نجد أن معظم هذه المؤسسات تنشط في مجالات ذات تكنولوجية ضعيفة أو متوسطة

**4. المشاكل والصعوبات التسويقية:** تواجه المؤسسات الصغيرة والمتوسطة مشكلات على مستوى الأسواق المحلية والخارجية والتي تختلف باختلاف نوع المؤسسة وطبيعة النشاط الذي تمارسه، وتتمثل أهم هذه الصعوبات والمشاكل فيما يلي:

- انخفاض الإمكانيات المالية مما يؤدي إلى ضعف الكفاءة التسويقية نتيجة عدم القدرة على توفير معلومات حول السوق وأذواق المستهلكين، إضافة إلى عدم القدرة على استخدام وسائل النقل المناسبة لتصريف المنتجات وعدم استخدام وسائل الإعلان والإشهار
- تفضيل المستهلك المحلي للسلع الأجنبية المستوردة المماثلة للسلع المحلية بدافع التقليد أو بفعل انخفاض أسعارها وخاصة السلع المنتجة في دول جنوب شرق آسيا التي غزت معظم الأسواق الدولية.
- عدم توفر الحوافز المالية والإدارية لقدر الكافي لتمكين السلع المحلية من منافسة السلع الأجنبية في الأسواق.
- عدم وجود شبكات تسويق ذات قدرة تنافسية عالية.
- انخفاض جودة المنتجات في عدد كبير من المشروعات الصغيرة والمتوسطة مما يصعب عملية تسويقها.

وهناك من يرى أن المشاكل التي تواجه هذه المؤسسات يمكن أن تصنف الى:

- مشكلات داخلية: كتنقص الخبرة والإمكانيات، وقصور في الإدارة والأنظمة وقصور الجهود التسويقية.
- مشكلات خارجية: كعدم مجود دعم حكومي كاف أو هذا ما يفسر أن هناك قيود تشريعية تحد من نشاط هذه المؤسسات و إضافة الى منافسة المؤسسات الكبرى لها و عدم توفير التمويل الكافي لها.

### المحور الثاني: ماهية البنوك الإسلامية:

#### اولا. نشأة وتطور البنوك الإسلامية

انطلاقاً من تحريم الر ظهت أهمية إعادة النظر في الهياكل المالية و النقدية و الأدوات التمويلية في الدول الإسلامية فبدأ التفكير المنهجي في بعض دول العالم الإسلامي لإنشاء البنوك الإسلامية منذ الأربعينيات من القرن العشرين، حيث أنشئت في ماليز صناديق الادخار بدون فائدة، أخذت كستان الفكرة في عام 1950 وذلك نشاء مؤسسة في الريف تقبل الودائع من الموسرين بدون عائد، تم تعاود إقراضها إلى صغار المزارعين بلا فوائد وعلى نفس النمط نشأت في الريف المصري بنوك ادخار محلية تعمل وفق مقتضيات الشريعة الإسلامية وبلا فوائد على الودائع لديها، لكن لم يكتب النجاح لتلك الفكرة لنتقص الكوادر التي تعمل من أجل تسيير وأداء النشاط في مثل تلك المصارف الإسلامي الإسلامية فضلا عن عدم وجود اساس واضح للعمل في البنوك الإسلامية. كما عملت العديد من الدول الإسلامية من إنشاء بنوك إسلامية من هذا النوع مثل دولة قطر و كذلك دولة الكويت والمملكة العربية السعودية والجزائر بل وكذلك انتقلت رؤوس الأموال العربية و الإسلامية من أجل إنشاء هذا النوع من البنوك في الدول الغربية مثل بنك قبرص الإسلامية، المصرف الدولي الإسلامي - الدنمارك بنك البركة الولايات المتحدة الأمريكية وعلى مستوى التعاون الدولي في عام 1975 تم إنشاء (البنك الإسلامي للتنمية) في جدة لمملكة العربية السعودية برأس مال دول المؤتمر الإسلامي ويهدف هذا البنك الإسلامي بصفة أساسية إلى دعم المشروعات التنموية في الدول الإسلامية و دعم الحركة الاقتصادية و التقدم الاجتماعي لشعوب الدول الأعضاء والمجتمعات الإسلامية مجتمعة و مفرد وفقاً لأحكام الشريعة الإسلامية و تقدم العون للمجتمعات الإسلامية في الدول غير الأعضاء.<sup>10</sup>

#### ثانياً. تعريف البنوك الإسلامية

**تعريف 1:** البنك الإسلامي هو مؤسسة نقدية مالية تعمل على جذب الموارد النقدية من أفراد المجتمع وتوظيفها توظيفاً فعالاً يكفل تعظيمها ونموها في إطار القواعد المستقرة للشريعة الإسلامية وبما يخدم شعوب الأمة ويعمل على تنمية إقتصادها.<sup>11</sup>

**تعريف 2:** مؤسسة مصرفية تلتزم في جميع معاملاتها ونشاطها الاستثماري وإدارتها لجميع أعمالها لشريعة الإسلامية ومقاصدها، وذلك بهدف المجتمع الإسلامي داخلياً وخارجياً.<sup>12</sup>

**تعريف 3:** مؤسسة مالية مصرفية، تقوم لوساطة المالية وتلتزم في جميع أعمالها بحكام الشريعة الإسلامية، تهدف إلى تحقيق الربح وخدمة المجتمع.<sup>13</sup>

ثالثاً. خصائص البنوك الإسلامية:<sup>14</sup>

- الالتزام بحكام الشريعة الإسلامية من حيث التعامل لر و الالتزام لحلال و الابتعاد عن الحرام؛
- حسن اختيار القائمين على ادارة الاموال بهدف ضمان تنفيذ الاحكام الشرعية في المعاملات المصرفية؛
- الصراحة والصدق والشفافية في المعاملات حتى يتبين لعملاء البنك الاسلامي كيفية تحقيق الربح ومعدل العائد على اموالهم المستثمرة في البنوك؛
- تنمية الوعي الادخاري وعدم حبس المال واكتنازه والبحث عن مشروعات ذات جدوى اقتصادية للاستثمار فيها؛
- تحقيق التوازن في مجالات الاستثمار المختلفة وفقاً للأولويات الإسلامية؛
- اداء الزكاة المفروضة شرعاً على كافة اموال ومعاملات ونتائج اعمال البنك الاسلامي؛
- عدم اسهام هذه البنوك و ثرها المباشر فيما يطرأ على النقد من تضخم؛
- المساهمة في احياء و نشر فقه المعاملات.

ثالثاً. اهداف البنوك الإسلامية<sup>15</sup>

1. تحقيق الربح: وهو أهم الأهداف قاطبة، وبدونه لا تستطيع المصارف الإسلامية الاستمرار أو البقاء؛ بل ولن تحقق أهدافها الأخرى، والربح لا يهم فحملة الأسهم اعتباراً أن الربح يعد حافزاً أساسياً لديهم للاحتفاظ سهمهم أو التخلص؛ بل يهم الربح المودعين لأنه يحقق لهم الضمان لودائعهم، وتقديم خدمات مصرفية مناسبة لهم، لإضافة إلى أن ربح المصرف يهم المجتمع ككل، لأن في ذلك أكبر مین لوجود المصرف، واستمرار خدماته وتدعيمه للمجتمع الذي يوجد فيه.
2. تحقيق الأمان: يسعى المصرف إلى العمل في مناخ يتسم لأمان، والبعد عن المخاطر، وذلك بمحاولة اتباع سياسة التنوع في توظيفاته، وهذا الهدف لا الهدف السابق، ومهمة المصرف هي تحقيق التوازن بين الهدفين عن طريق ربط الربح بمستويات معينة من المخاطر على أساس اختيار المصرف مشروعات الاستثمار التي تتناسب مع درجة المخاطرة المقبولة
3. تحقيق النمو: يعتبر هذا الهدف من أهم أهداف المصرف الإسلامي، ويقصد به نمو الموارد الذاتية للمصرف المتمثلة في رأسمال، والأرباح المحتجزة، والاحتياطيات، وكذلك الموارد الخارجية المتمثلة في الودائع بمختلف أنواعها.

## رابعاً. مصادر التمويل في البنوك الإسلامية:

1. مصادر داخلية:<sup>16</sup>

- أ- رأس المال: إن رأس المال المدفوع هو ما يدفعه المساهمون من أموال يتم استخدامها أساساً في إعداد المشروع لمزاولة نشاطه، ومن هنا فهو يعكس حجم النشاط المتوقع مزاولته فضلاً عن تساؤل أهميته لمقارنة مع الموارد الأخرى للمصرف ويعرف البعض مساهمات المؤسسين أو الأسهم العادية في المصارف الإسلامية لها عبارة عن الرأسمال

- الخاص الذي يبدأ به البنك نشاطه عند سبب، وعندما يزاول البنك نشاطه ويحتاج إلى المزيد من الأموال يمكنه إصدار أسهم جديدة، وبذلك تكون مساهمات المؤسسين المصدر الأساسي للمصرف
- ب- **الاحتياطات:** هي مبالغ مالية تقتطع بنسب معينة من صافي أرباح المصرف الإسلامي بغرض تدعيم المركز المالي للمصرف، ولذلك فإن هناك أنواعاً من الاحتياطات منها: الاحتياطي القانوني، الاحتياطي الاختياري، احتياطات أخرى
- ت- **الأرباح المحتجزة أو المرحلة:** يحدد النظام الأساسي للمصرف الإسلامي واستناداً إلى ما يقرره مجلس إدارة المصرف في نهاية كل سنة مالية وبعد تصديق جمعياته العمومية وذلك لموافقة على مقدار الأرباح التي تحتجزها وترحل إلى الأعوام اللاحقة، و مكان المصرف اضافتها إلى الاحتياطي العام أو تتخذ لخدمة رأس مال المصرف الإسلامي، وتعد هذه الأرباح غير الموزعة مورداً ذاتياً (داخلياً) من موارد المصرف الإسلامي تستخدم في توسيع نشاط المصرف وتمويل استثمارات جديدة، مما يعطي للمصرف قوة لمنافسة المصارف الأخرى المغربية.
- ث- **المخصصات:** هي مبالغ يتم تكوينها خصصاً من حسابات الأرباح والخسائر أي لتحميل على تكاليف التشغيل (مصروفات المصرف بغض النظر عن نتيجة نشاط المصرف وذلك لمواجهة التزام مؤكد الوقوع مثل استهلاك أو تجديد النقص في قيمة الأصول، وترتبط فكرة تكوين المخصصات بظهور المركز المالي في صورة عادلة وقريبة من الحقيقة، وتكوين المخصصات لا يتم فقط لمواجهة ما يتوقع من تدهور في نسبة توظيف واستثمارات المصرف، بل يمتد أيضاً لمواجهة أخطار المصرف للوفاء بالتزامات نيابة عن عملائه تجاه الآخرين مثل حسابات الضمان وبعض أنواع الاعتمادات وغيرها من الالتزامات.

## 2. المصادر الخارجية<sup>17</sup>

- أ- **الحسابات الجارية (الودائع تحت الطلب):** وهي الودائع التي يحق للعميل المودع أن يطلبها في أي وقت سواء نقداً أو عن طريق استعمال الشيكات أو أوامر التحويلات المصرفية لعملاء آخرين وهذه الودائع منشئة للحساب الجاري في البنوك التي تقيد بها المعاملات المتبادلة بين العميل والمصرف ويتميز هذا الحساب أنه قابل للسحب منه عند الطلب، ولذلك يسعى في بعض الأحيان لحساب تحت الطلب والتكييف الفقهي للحساب الجاري المعمول به حالياً لدى المصارف الإسلامية هو عقد قرض بين العميل والمصرف، وهو ما ذهب إليه أكثر الذين تصدوا لمحاولة التكييف الشرعي للوديعة المصرفية
- ب- **الودائع الاستثمارية:** تضم حسابات الاستثمار أموال المستثمرين الذين يودعونها في المصرف ليضارب بها وفق عقد المضاربة وحتى من أجل معين ولا يضمن البنك لأصل الوديعة ولا أي عائد منها، فهي تفويض من صاحبها للمصرف استثمارها فهي بذلك الوعاء الذي تتدفق من خلاله الأموال من أرب الأموال بغرض قيام المصرف الإسلامي وهو المضارب هنا استثمارها وتنقسم هذه الودائع إلى قسمين وودائع استثمارية عامة وودائع استثمارية مقيدة.

ت- ودائع التوفير أو الادخار: هي الحسابات التي تفتح لتشجيع صغار المدخرين، وتختلف هذه الودائع عن حسابات التوفير لمصارف التقليدية في أن أصحابها لا يحصلون على فائدة معينة ومحددة مسبقاً، وإنما يتحصلون على جزء من الأرباح المحققة التي تحتسب على أساس الرصيد الأدنى للحساب بحيث يمنح المدخر عادة دفترًا تسجل فيه كل عملية سحب أو إيداع.

ث- وحدات الثقة: وهذه الخدمة المصرفية حديثة النشأة التي تعد مجالاً استثمارياً مهماً، ويتم من خلالها جمع المدخرات من الجمهور بصفة خدمات غير إبداعية يتم توظيفها في مجالات أسواق الأوراق المالية ويقوم المصرف بحذ نسبة محددة من الربح وتحديد جهة تقوم بدارة مثل هذا النشاط.

ج- ودائع المؤسسات المالية الإسلامية: انطلاقاً من مبدأ التعاون بين المصارف الإسلامية، تقوم عدد من المصارف الإسلامية التي لديها فائض في الأموال بإيداع تلك الأموال في المصارف الإسلامية التي تعاني من عجز في السيولة النقدية ويكون الإيداع في صورة ودائع استثمارية حذ عنها عائد غير بت أو في صورة ودائع جارية لا تستحق

ح- شهادات الإيداع: تعد شهادات الإيداع أحد مصادر الأموال متوسطة الأجل في المصارف الإسلامية، ويتم إصدار تلك الشهادات بفئات مختلفة لتناسب دخول المودعين كافة وتأرجح مدة الشهادة بين (1-3 سنوات)، وتستخدم أموال تلك الشهادات في تمويل مشروعات متوسطة الأجل، ويتم توزيع العوائد شهرياً تحت حساب التسوية النهائية أو يتم توزيع العائد في نهاية المدة.

خ- حسابات المحافظ الاستثمارية: تقدم فكرة المحافظ الاستثمارية على الاستثمار في الفرصة أو الفرص الاستثمارية ذات الجدوى، حيث يتم إصدار سندات مقارضة (حصص) في محافظ استثمارية برأس المال يكفي للمتطلبات الاستثمارية المنوي الاستثمار فيها حسب صيغة الدعوى للاكتتاب في السندات، وتكون السندات موحدة القيمة، ويقوم المصرف بدارة الحفظه واستثمارها وفقاً لأسس وقواعد المضاربة الشرعية والتي تقضي أن يحصل المصرف بصفته مضارباً على حصة من صافي ربح استثمارات الحفظه، والنسبة المتبقية يتم توزيعها على مالكي سندات الحفظه كل بنسبة عدد ما يملكه من تلك السندات، وتعتبر سندات المقارضة وعاء ادخار مر يمكن الاكتتاب بها عند إصدارها أو شرائها في أي وقت من الأوقات، كما يمكن تسيلها إلى نقود لبيع الفوري والاسترداد مع قبض الربح عند البيع.

خامساً. صيغ التمويل في البنوك الإسلامية:<sup>18</sup>

● المضاربة: اتفاق بين طرفين، يبذل أحدهما فيه ماله ويسمى رب المال، ويبذل الآخر جهده وعمله ويسمى رب العمل، على أن يوزع الربح بينها بحسب الاتفاق، وأما الخسارة فتقع على رب المال وحده ولا يتحمل رب العمل شيئاً منها إذ يكيفه ضياع جهده ووقته.

● المشاركة: عقد بين طرفين أو أكثر على الاشتراك في رأس المال للقيام بعمال وأنشطة محددة ومعرفة ويكون

- الربح مشتركاً بينهم واما الخسارة فتكون حسب حصة كل شريك في رأس المال.
- **المراجحة:** نوع من انواع بيوع الامانة، التي هي احدى عقود البيوع، اي بيع الشئ بثمنه الاصيل مضافاً اليه زدة معلومة للمشتري تمثل هامش الربح للبائع.
- **بيوع لأجل:** عقود تتضمن مبادلة مال بمال بقصد التمليك على ان يتم تسليم البضاعة عاجلاً والثمن اجلاً في المستقبل او العكس، اي ان يتم قبض الثمن عاجلاً وتسليم البضاعة اجلاً في المستقبل، وتضم البيع لتقسيط وبيع السلم والبيع التأجيري.
- **المزارعة:** عقد على الزرع ببعض ما يخرج منه بشروط وهي شركة في الزرع، حيث يتم دفع الارض لمن يعمل عليها والزرع بينهما. ويتم معاملة العامل في الارض ببعض ما يخرج منها اي بحصة معلومة و حل معلوم
- **المساقاة:** عقد شركة بين مالك الشجر او الزرع والعامل عليه على ان يقوم الاخير اي العامل بخدمة الشجر او الزرع مدة معلومة في نظير جزء شائع من الغله.
- **الاستصناع:** عقد بيع عين مما يصنع صنعاً يكون فيه البائع هو الصانع الذي يلتزم بصنع العين الموصوفة لعقد بمواد من عنده مقابل ثمن محدد.
- **المغارسة:** هي عقد على تعمير الارض لشجر بقدر معلوم وهي ان يدفع الرجل ارضه لمن يغرس فيها شجراً بعوض معلوم لمدة معلومة على ان يكون الثمار بينهما.

### المحور الثالث: تمويل المؤسسات الصغيرة والمتوسطة بصيغة المضاربة

أولاً. التمويل بالمضاربة:<sup>19</sup> وتعرف على أنها "تعاقد ثنائي بين طرفين يقدم فيه الطرف الأول (واحد أو أكثر) المال ويقوم الطرف الثاني (واحد أو أكثر) لعمل فيه على نحو ما يتفق عليه في شروط العمل واقتسام الربح". ويمكن للمصارف الإسلامية استخدام صيغة المضاربة بتوفير التمويل اللازم للمؤسسات الصغيرة والمتوسطة بحيث يقوم صاحب المؤسسة الذي لا يملك رأس المال، ولكن يملك الحرفة لإدارة والتنظيم المتعلقة لنشاط المتفق عليه بينما يؤمن المصرف الموارد اللازمة لإقامة المؤسسة، وتكون الأرباح موزعة بين المصرف وطالب التمويل بنسبة متفق عليها، وفي حالة حدوث خسارة يتحملها المصرف إذا ثبت عدم تقصيره وإخلاله بشروط المضاربة، ويكفيه أنه خسر جهده، وبذلك يساوي الإسلام بين المال والعمل يربحان معاً أو يخسران معاً، مما يدفع بصاحب المؤسسة أن يكون حريصاً على تحقيق الربح لينال عائداً مقابل جهده والحفاظة على سمعته.

فالمضاربة توفر مجالاً واسعاً أمام أصحاب المهارات للإبداع والتميز وتسخير مواهبهم في الإنتاج والابتكار دونما عوائق من أصحاب الأموال، وفي هذا الإطار نرى قيام العامل ببذل أقصى جهده مع حرصه على النجاح والارتقاء به لأنه شريك في الربح الناتج منه، وبذلك نضمن آلية ماهرة لتخصيص الموارد، حيث يتم هذا التخصيص على أساس الكفاءة والمهارة والأمانة وليس على أساس الملاءة المالية، مما يتيح إمكانيات ضخمة لتكوين أصحاب المؤسسات الصغيرة والمتوسطة، ويفتح سبل تشغيلهم ومهاراتهم وتحقيق تطلعاتهم بتمويل مالي أقل تكلفة وخطورة لمقارنة مع التمويل التقليدي المرتكز على الفوائد المسبقة والضمانات المرهقة.

ثانياً. أنواع المضاربة:

يمكن تقسيم المضاربة حسب مجموعة من المعايير<sup>20</sup>:

1. من حيث أطراف المضاربة: تنقسم إلى:

- مضاربة بسيطة: وهي علاقة ثنائية بين مضارب واحد ورب مال واحد
- مضاربة مركبة: والتي تعدد فيها أطراف المضاربة، وتجسدها حالة المصارف الإسلامية؛

2. من حيث المدة: تميز بين:

- مضاربة محدودة المدة: وهي التي تنقضي نقضاء مدة عقد المضاربة، حيث يتم تصفية الشركة والمحاسبة على النتائج.

- مضاربة مستمرة: وهي غير محدودة في المدة، وتتم فيها المحاسبة على الأرباح بين المتعاقدين بصورة دورية.

3. من حيث ملكية المال المستثمر: تميز بين

- مضاربة مختلطة، وفيها تشترك عدة أطراف في مال المضاربة،
- مضاربة غير مختلطة، ويكون فيها رأس مال المضاربة بحوزة طرف واحد.

4. من حيث التصرف: تميز بين:

- مضاربة مطلقة: وفيها يكون للمضارب مطلق التصرف في مال المضاربة،
- مضاربة مقيدة: وهي أن يقيد صاحب المال المضارب بنشاط محدد أو سلعة محددة أو مكان محدد أو زمان محدد وهذا النوع الأخير هو المطبق في المصارف الإسلامية الحالية.

ثالثاً. كيفية تمويل المؤسسات الصغيرة والمتوسطة بصيغة المضاربة<sup>21</sup>؟

تسمح هذه الصيغة التمويلية بتوفير رؤوس الأموال للمؤسسات الصغيرة والمتوسطة، إذا ما طبقت من قبل البنوك الإسلامية، بشرط أن توضع لها شروطاً تضمن لها الاستخدام الأمثل، وبذلك فإن التمويل المضاربة يمكن أن يكون مخرجاً أساسياً، على أساس أن يقدم البنك إمكانية التمويل، ويقوموا هم إدارة المشروع، ويقسمان نتيجة المشروع بناءً على نسبة معلومة يتفق عليها مقدماً عند إبرام العقد، وفي حالة الخسارة فإن البنك صاحب المال يتحمل خسارة ماله ما لم يثبت أن المؤسسة لم تتهاون في إدارة المشروع، وفي المقابل لا تحصل المؤسسة على أي شيء مقابل جهدها وعملها والممثل في مجهودات المسيرين والطاقت الإداري. ويمكن أن تؤول ملكية المشروع إلى المضارب كلية، بعد أن يتنازل عن جزء من أرباحه لصالح البنك بغية نصيبه تدريجياً، لتصبح المؤسسة في النهاية ملكاً له بعد أن كان لا يمتلك إلا جهده كما يمكن أن تبقى المضاربة دائمة، وهذا يعود إلى تقدير البنك وصاحب المؤسسة.

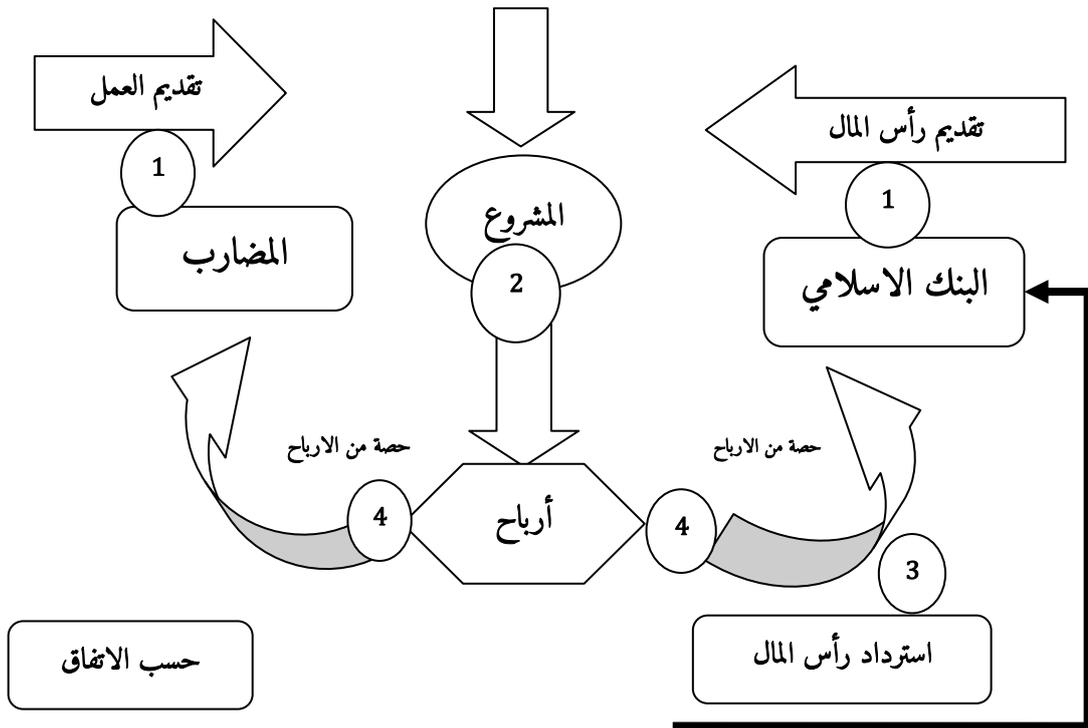
- سندات المضاربة كصيغة تمويل للمؤسسات الصغيرة والمتوسطة: بواسطة سندات المضاربة (سندات المقارضة) وتسمى أيضاً صكوك المقارضة وهي سندات منبثقة عن تجزئة لرأس مال المضاربة إلى حصص

متساوية، وتدل على ملكية صاحبها لنسبة من رأس مال المضاربة، و لتالي استحقاقه لجزء من الربح المحقق حسب نسبة ملكيته. ويمكن أن تكون هذه السندات قابلة للتداول إذا نص على ذلك في عقد الإصدار وهو ما يعتبر ميزة هامة لنسبة للمكتتبين فيها، حيث يصبح مكانهم التنازل عنها في حالة الضرورة.

يمكن سندات المقارضة أن تكون أداة هامة لتمويل المؤسسات الصغيرة والمتوسطة، فبدلاً من تلجأ إلى الاقتراض المصرفي، تستطيع هذه المؤسسات طرح سندات (أوصكوك) مقارضة للاكتتاب، ويجب أن تراعى فيها شروط المضاربة.

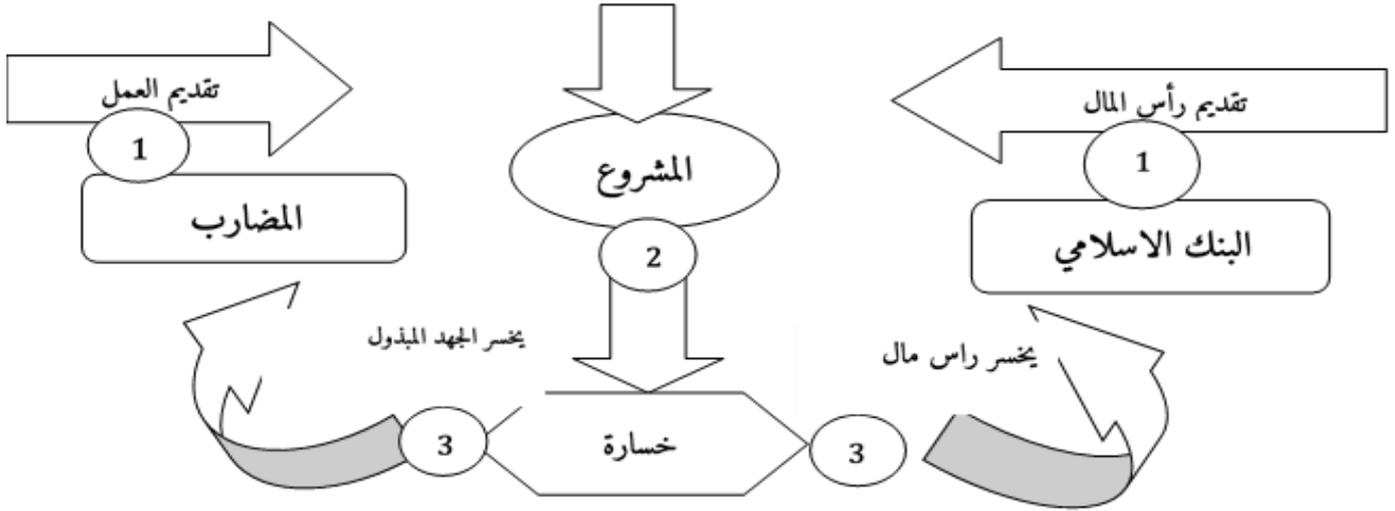
ومن خلال رأس المال المكتتب تقوم بنجاز مشاريعها، على أن لا يتم خلط رأس المال المجمع عن طريق هذه السندات برأس مال المؤسسة الخاص (أي خارج رأس مال المضاربة).

### الشكل 01: الخطوات العملية للمضاربة (حالة الربح)



المصدر: مطهري كمال، دراسة مقارنة بين البنوك الإسلامية والبنوك التقليدية في تمويل المؤسسات الصغيرة والمتوسطة دراسة حالة بنك البركة وبنك القرض الشعبي الجزائري (رسالة ماجستير-مالية دولية)، قسم العلوم الاقتصادية، كلية العلوم الاقتصادية

الشكل 02: الخطوات العملية للمضاربة ( حالة الخسارة ) الخسارة



المصدر: مطهري كمال، المرجع السابق، ص 128

## الخلاصة:

وفي الأخير ومن خلال دراستنا لموضوع آليات تمويل المؤسسات الصغيرة والمتوسطة عن طريق البنوك الإسلامية - صيغة المضاربة نموذجاً-، توصلنا إلى أن:

## النتائج:

- المؤسسات الصغيرة والمتوسطة هي مقابلة مستقلة يسهر على تسييرها أشخاص ذاتيين؛
- تساهم المؤسسات الصغيرة والمتوسطة في توفير وظائف كما تعمل على تقديم منتجات جديدة؛
- البنك الإسلامي هو مؤسسة نقدية مالية تعمل على جذب الموارد النقدية من أفراد المجتمع في إطار القواعد المستقرة للشريعة الإسلامية؛
- تقوم البنوك الإسلامية بتوفير احتياجات العملاء من التمويلات المختلفة (المراجعة، المشاركة، الإجارة، المضاربة..)؛
- المضاربة توفر مجالاً واسعاً أمام أصحاب المهارات للإبداع والتميز وتسخير مواهبهم في الإنتاج والابتكار دونما عوائق من أصحاب الأموال.

## الهوامش والاحالات:

- <sup>1</sup> بوقفة عبد الحق، مايو عبد ، مساهمة المؤسسات الصغيرة والمتوسطة في التنمية الاقتصادية والصعوبات التي تواجهها، الأفاق للدراسات الاقتصادية، المجلد3، العدد2، 2018، ص12
- <sup>2</sup> بقة الشريف، المؤسسة الصغيرة والمتوسطة في الجزائر الواقع والصعوبات، مجلة العلوم الاجتماعية والإنسانية، المجلد 1، العدد1، 2007، ص45
- <sup>3</sup> بوقفة عبد الحق، مايو عبد ، المرجع السابق، ص13
- <sup>4</sup> طالب سومية شاهيناز، جعدي شريفة، غزال مريم، المؤسسات الصغيرة والمتوسطة في الجزائر- دراسة استطلاعية-، مجلة إيليزا للبحوث والدراسات، المجلد 6، العدد 2، 2021، ص205
- <sup>5</sup> بوقفة عبد الحق، مايو عبد ، المرجع السابق، ص16-17
- <sup>6</sup> نبيل جواد، إدارة وتنمية المؤسسات الصغيرة والمتوسطة، ط1، مجد المؤسسة الجامعية للنشر والتوزيع لبنان، 2007، ص76
- <sup>7</sup> حوني رابح، حساني رقية، المؤسسات الصغيرة والمتوسطة ومشكلات تمويلها، إيتراك للطباعة والنشر والتوزيع، الجزائر، 2008، ص 53
- <sup>8</sup> عبد المطلب عبد الحميد، اقتصاديات تمويل المشروعات الصغيرة، الدار الجامعية للنشر، مصر، 2009، ص 43
- <sup>9</sup> ميادة بلعاش، سمين طويل، آليات التمويل في المصارف الإسلامية كصيغة مستحدثة لتمويل المؤسسات الصغيرة والمتوسطة، مجلة أرواح للدراسات الاقتصادية والإدارية، المجلد 3، العدد خاص، 2020، ص 255-256
- <sup>10</sup> شعاشية لخضر، الجوانب القانونية لتأسيس البنوك الإسلامية، مجلة الباحث، المجلد 05، العدد05، 2007، ص168
- <sup>11</sup> عبد الحميد عبد المطلب، اقتصاديات الاستثمار والتمويل الإسلامي في الصيرفة الإسلامية، ط1، الدار الجامعية، الاسكندرية، 2014، ص17
- <sup>12</sup> ارشيد محمود عبد الكريم أحمد، الشامل في المعاملات وعمليات المصارف الإسلامية، ط2، دار النفائس للنشر والتوزيع، الاردن، 2007، ص14
- <sup>13</sup> الطيب بولحية، تسويق خدمات البنوك الإسلامية في ظل العولمة المالية دراسة حالة بنك البركة الجزائري (اطروحة دكتوراه-تسويق)، قسم العلوم التجارية، كلية علوم الاقتصادية والتجارية وعلوم التسيير، جامعة الجزائر3، 2014، ص8
- <sup>14</sup> هوارية بن حليلة، بطاهر علي، البنوك الإسلامية وعلاقتها بالسوق المالية الإسلامية التجربة الماليزية، مجلة دراسات اقتصادية، المجلد06، العدد01، 2012، ص28
- <sup>15</sup> ارشيد محمود عبد الكريم أحمد، المرجع السابق، ص21-22
- <sup>16</sup> فيشوش حمزة، مصادر واستخدامات الاموال في المصارف الإسلامية، مجلة البحوث في العلوم المالية والمحاسبة، المجلد05، العدد01، 2020، ص111-114
- <sup>17</sup> فيشوش حمزة، المرجع السابق، ص114-116
- <sup>18</sup> نعم حسين نعمة، رغد محمد نجم، المصارف والمؤسسات المالية الإسلامية في دول مجلس التعاون الخليجي: الواقع والتحديات، مجلة القادسية للعلوم الإدارية والاقتصادية، المجلد12، العدد02، 2012، ص143-144
- <sup>19</sup> نوال بن عمارة، التمويل المصرفي الإسلامي للمؤسسات الصغيرة والمتوسطة، مجلة الحقوق والعلوم الانسانية، المجلد 4، العدد 2، 2011، ص127-128
- <sup>20</sup> سلطاني محمد رشدي، رحيم حسين، نماذج من التمويل الإسلامي للمؤسسات الصغيرة والمتوسطة: المضاربة، السلم والاستصناع، ورقة الملتقى الدولي حول سياسات التمويل وأثرها على الاقتصادات والمؤسسات دراسة حالة الجزائر والدول النامية 21-22 نوفمبر 2006، جامعة محمد خيضر، بسكرة، الجزائر، ص4-5.
- <sup>21</sup> ميادة بلعاش، سميحة طويل، المرجع السابق، ص262-263.