

## مصطلحات التجارة الدولية (Incoterms)؛ عنصر أساسى في عقد التجارة الدولية

الأستاذة: ليلى مشطر

أستاذة مساعدة (آ)، قسم الحقوق، جامعة جيجل، الجزائر

طالبة دكتوراه، تخصص القانون الخاص، كلية الحقوق والعلوم السياسية،

جامعة تizi وزو ، الجزائر

تاريخ إرسال المقال: 15-05-2018

تاريخ قبول المقال: 21-06-2018

ملخص: مصطلحات التجارة الدولية أو الإنكوترمز هي مجموعة قواعد عالمية موضوعة من طرف غرفة التجارة الدولية منذ 1936، الهدف منها تحديد مسؤوليات البائع والمشتري وواجباتهما أثناء تسليم البضائع و الوثائق الازمة، و التقليل من المخاطر المرتبطة بكل المعاملات التجارية الدولية، وبالتالي العمل على تجنب أي نزاعات محتملة بين الطرفين، لذلك فإن اختيار مصطلح التجارة الدولية يعد جزء أساسيا في آلية معاملة تجارية.

الكلمات المفتاحية: التجارة الدولية، إنكوترمز، قواعد، البيع الدولي، معاملة تجارية.

**résumé :** Incoterms est un ensemble global de règles établie par la chambre de commerce internationale depuis 1936, qui vise à identifier les responsabilités du vendeur et de l'acheteur et leurs devoirs lors de la livraison des marchandises et des documents nécessaires, et réduire les risques associés à toutes les transactions commerciales internationales et ainsi éviter tout conflit potentiel entre les parties, Par conséquent, le choix du terme de commerce international est une partie essentielle de toute transaction commerciale.

**Mots clés:** commerce international, incoterms, règles, vente internationale, transaction commerciale.

**مقدمة:**

إن أساس العلاقة القانونية بين البائع و المشتري في إطار عملية استيراد و تصدير البضائع هو عقد البيع الدولي الذي يتم من خلاله التبادل التجاري الدولي فيما بينهما . و نظراً لاتساع و تنوع هذه البيوع عمد المتعاملون إلى الإشارة إلى أوصافها بحرف مختصرة أطلق عليها اسم المصطلحات أو التعبيرات التجارية.

لكن و أمام الاختلاف و التباين المستفاد من ذات التعبير بين بلد و آخر بزرت احتمالية نشوء نزاعات و سوء فهم بين الأطراف، و لمعالجة ذلك عملت غرفة التجارة الدولية منذ سنة 1923 على إعطاء تلك التعبيرات تفسيرات موحدة و دلالات واضحة ومحددة تجعل منها بنوداً مقبولة عالمياً، و قد تم ذلك فعلاً من خلال مدونة تضم مجموعة مفردات مختصرة أسمتها بمصطلحات التجارة الدولية أو الإنكوترمز سنة 1936.

و قد أعيد النظر فيها بانتظام وصولاً إلى قواعد إنكوترمز لسنة 2010 ، التي دخلت حيز التنفيذ في 1 جانفي 2011.

إن محمل هذه المصطلحات بتصنيفاتها المختلفة تستهدف شرح و تحديد الالتزامات المتبادلة بين البائع و المشتري، و ما يستتبعها من نقل للمخاطر و تقسيم للتكاليف بينهما، و هو ما يستدعي التساؤل حول المقصود بمصطلحات التجارة الدولية، وأهم المسائل التي تتضمنها؟

لتوضيح ذلك يتم التفصيل في الموضوع في جزئين:

أولاً: التعريف بمصطلحات التجارة الدولية.

ثانياً: تصنيفات مصطلحات التجارة الدولية.

أولاً: التعريف بمصطلحات التجارة الدولية

نظراً لاتساع نطاق المبادرات التجارية بين المتعاملين على المستوى الدولي، نشأت الحاجة إلى وضع مصطلحات تتضمن تفسيرات موحدة يتم تعديليها على ضوء ما يجري العمل به في مجال التجارة الدولية، بغرض تجنب حدوث أي لبس أو سوء تفاهم بين الأطراف عند إبرام عقود تجارية دولية.

#### **١- تعريف مصطلحات التجارة الدولية: Incoterms<sup>1</sup>**

لقد تعددت التعريفات المقدمة بقصد مصطلحات التجارة الدولية، و التي يصطلاح عليها أيضاً بالصيغة التجارية الدولية.

أ-1- التعريف الفقهية لمصطلحات التجارة الدولية: من بينها يذكر ما يلي:

1- مصطلحات التجارة الدولية عبارة عن قواعد تنظم مسائل البيع التجاري، سواء كانت وطنية أو دولية، بغرض تسهيل التجارة و بالتالي العلاقات بين الشركات، وهي تكيف أحياناً بالعقود النموذجية «Contrats-modèles»، كما أنها ذات طابع تكميلي اختياري.<sup>2</sup>

2- مجموعة القواعد العامة المعروفة لدى كل المتعاملين في مجال التجارة الدولية، و التي تسمح بتوزيع التكاليف و المخاطر بوضوح بين البائع و المشتري عند إبرام و تنفيذ عقد البيع الدولي.<sup>3</sup>

3- يعرفها الأستاذ "FILALI Osman" بأنها قواعد نشأت مع ما يسمى بالقانون الدولي للتجارة «Lexmercatoria»، الذي يتضمن توحيد القانون الدولي في مجال المعاملات التجارية، لتكون بذلك من أحسن المظاهر التطبيقية لذلك القانون.<sup>4</sup>

4- الإنكوترمز قواعد رسمية موضوعة من طرف غرفة التجارة الدولية، الهدف منها تحديد طريقة تنفيذ التزامات كل من المستورد والمصدر، أي تحديد ضوابط العلاقة بينهما.<sup>5</sup>

5- يقصد بمصطلحات التجارة الدولية تلك المفردات التجارية الموحدة الموجهة لبيع البضائع المرفقة بالنقل، حيث يتم عرض الخيارات الممكنة في شكل اختصارات، ترتبط بتعريف المهام المنوطة بكل طرف من الطرفين المتعاملين، التزامهما، تكاليفهما، و خاصة ما يتعلق بمكان التسليم، إمدادات الشحن والتأمين، توزيع مخاطر النقل، و عملية تسليم البضائع.<sup>6</sup>

6- من الناحية الاقتصادية تعرف هذه المصطلحات بكونها مجموعة من القواعد المتعارف عليها دوليا، هدفها الأساسي خلق نوع من الفهم المشترك بين المتعاملين في التجارة الدولية، وهي بذاتها تشهد تغيرات وتطورات مرتبطة بالتطورات التكنولوجية في وسائل النقل والاتصال المستخدمة في مجال التجارة الدولية، لتكون بذلك خاصصة لواقع العملي للمبادرات الدولية.<sup>7</sup>

7- حسب الأستاذ "HEUZE Vincent" الإنكوترمز قواعد دولية موحدة لتفسير المصطلحات التجارية، حيث يتعلق الأمر بطرح قائمة من العقود النموذجية للأطراف أين يكفيهم بالإحاله إليها لتحديد التزاماتهم بشكل صريح و دقيق، بتحفظ وحيد يتمثل في التعديلات أو الإضافات التي قرروا إعطائهما إياها من خلال الاتفاق على اشتراط ذلك صراحة.<sup>8</sup>

وتجدر الإشارة في هذا الصدد أن الأستاذ "OLIVET Emmanuel" يعتبر رائدًا في مجال التعريف بالإنكوترمز وبيان أحکامها التفصيلية من حيث نشأتها، مداها و نطاقها النظري والتطبيقي، ف دراسته المعرونة بـ «Les incoterms: étude d'une norme du commerce international» تعد فريدة من نوعها إذ لا يوجد تقريراً أي سابقاً لها.<sup>9</sup>

انطلاقاً مما سبق يستلزم الأمر تحديد المقصود ببعض المصطلحات المرتبطة بالإنكوترمز، والتي ورد ذكرها في مختلف التعريفات المقدمة:

- يقصد بالبيع الدولي وفقاً لاتفاقية فيينا للبيع الدولي للبضائع لسنة 1980، العقد الذي يكون موضوعه توريد بعد تصنيعها أو إنتاجها، إلا إذا تعهد الطرف الذي طلب البضاعة بتوريد جزء جوهري من العناصر المادية الضرورية لصنعها أو إنتاجها<sup>10</sup>، ولتعيين دولية البيع يتم اعتماد معيارين، الأول شخصي يتعلق بالتعاقددين كجنسينهم، و الثاني مادي يستند إلى المبيع كمكان وجوده أو تسليمه.<sup>11</sup>

- التجارة الدولية هي أحد فروع علم الاقتصاد تختص بدراسة المعاملات الاقتصادية الدولية ممثلة في حركة السلع والخدمات ورؤوس الأموال بين الدول المختلفة، فضلاً عن سياسات التجارة التي تطبقها دول العالم للتأثير في حركات السلع والخدمات ورؤوس الأموال بين مختلف تلك الدول.<sup>12</sup>

- العقود النموذجية في مجال التجارة الدولية هي تلك النماذج المختلفة التي تتضمن الشروط العامة للتعاقد، بحيث يكون للأطراف المتعاقدة اختيار النموذج الملائم منها، بغرض مواجهة الظروف المختلفة للتعاقدات الدولية<sup>13</sup>.

- يصف الأستاذ "GOLDMAN Berthold" «Lexmercatoria» كقانون تلقائي مكون من الاستخدامات المهنية المقننة والتركيبات القانونية، و من الشروط التعاقدية التي يمكن و يجب التساؤل حول ما إذا كان التكرار لا يعرفها تدريجيا إلى رتبة تقنيات عرفية و قرارات تحكمية<sup>14</sup>.

أ-2- تعريف قاموس «Le petit Robert» لـ مصطلحات التجارة الدولية: وفقاً لهذا القاموس مصطلحات التجارة الدولية و التي غالباً ما يعبر عنها باسم مختصر، تحدد الالتزامات المتبادلة بين البائع والمشتري، كما تبين كيفية تقاسم المسؤوليات فيما بينهما<sup>15</sup>.

أ-3- تعريف غرفة التجارة الدولية: لقد عرفتها على أنها قواعد تحدد مسؤوليات كل من المشتري و البائع في تسليم البضائع في إطار عقد البيع، فهي قواعد رسمية تحدد كيفية توزيع التكاليف و المخاطر بين الأطراف، فقواعد الإنكوتزم تدرج بانتظام في قلب عقود البيع على المستوى العالمي، و أصبحت يوماً بعد يوم جزءاً أساسياً في اللغة التجارية<sup>16</sup>.

و عرفتها كذلك بمجموعة القواعد الدولية لتفسير المصطلحات الأساسية المستعملة في المعاملات التعاقدية للاستعمال المختار من طرف رجال الأعمال الذين يفضلون القواعد الدولية الموحدة الأكيدة على القواعد غير الأكيدة و المختلفة التفسير بالنسبة لنفس المصطلحات في مختلف الدول<sup>17</sup>.

وعليه يمكن تعريف مصطلحات التجارة الدولية بأنها تلك المفاهيم و التعريفات الأكثر استخداماً في التجارة الدولية و خصوصاً عقود البيع الدولي، و التي أقرتها غرفة التجارة الدولية توحيداً لمعانها بفرض تحديد الالتزامات الملقاة على عاتق الأطراف المتعاقدة، وتنظيم معاملاتهم.

أ-4- بالنسبة للمشرع الجزائري: أشار المشرع الجزائري إلى مصطلح الإنكوتزم في النظام رقم 01-07 المتعلق بالقواعد المطبقة على المعاملات الجارية مع الخارج، من خلال منع الإمكانية للمتعاملين في التجارة الخارجية لإدراج المصطلحات التجارية الدولية ضمن العقود التجارية التي يبرمها، بشرط عدم وجود نص تشريعي أو تنظيمي يمنع ذلك<sup>18</sup>.

ما يستخلص من مجلل هذه التعريفات:

1- أن الإنكوتزم لا تعتبر أعرافاً ولا ممارسات، وإنما هي قواعد مصاغة و مقترحة من قبل غرفة التجارة الدولية على أطراف عقد البيع الدولي للاستعمالها، و هو الرأي الذي استقر عليه الأستاذ "JOLIVET Emmanuel"<sup>19</sup>، و هو أيضاً ما يؤكده الأستاذ "سعد الله عمر" حيث يرى فيها مجرد مصطلحات تجارية يشكل إدراجهما في عقود المبيعات تكميلة مفيدة لأحكام اتفاقية الأمم المتحدة بشأن عقود البيع الدولي للبضائع<sup>20</sup>.

2- أنها قواعد غير مفروضة، و هو ما أشار إليه المشرع الجزائري من خلال توظيفه لمصطلح «يمكن»، فالحرية في الاختيار هنا مننوجة للأطراف.

بالتالي فاعتماده في عقد التجارة الدولية من قبل المعاملين يبقى خاضعا لإرادتهم و اختيارهم و هو الأصل تكريسا لمبدأ سلطان الإدارة مع تقييد ذلك بمسألة النظام العام، فعند تضمين أي نص تشريعي أو تنظيمي مرتبط بالتجارة الدولية حكما خاصا تحدد وفقه التزامات ومسؤوليات الأطراف و كيفيات تحمل التكاليف و المخاطر بصورة مخالفه لمضمون مصطلحات التجارة الدولية المعتمدة من طرف غرفة التجارة الدولية، فالمطبق عندئذ هو حكم القانون الذي يعتبر في هذه الحالة قاعدة آمرة لا تجوز مخالفتها أو استبعادها بالاتفاق.

من الناحية العملية، قد يجد المعامل الاقتصادي الجزائري، و خاصة إذا كان مستوردا، نفسه مجبرا على تطبيق هذه المصطلحات في العقد لكون الطرف المصدر غالبا ما يعتمدها لما لها من آثار إيجابية على كل مما من خلال توفير الثقة و الوضوح و الطمأنينة فيما بينهما.

3- هي قواعد معترف بها قانونا من قبل القضاء العادي و التحكيمي مع بعض التباين فيما بينهما، حيث يستقبلها المحكمون بأقل تحفظ من القضاة.<sup>21</sup>

4- أنها تستهدف تحديد و توحيد بعض الالتزامات المميزة للبيع، وذلك لتمكين البائع و المشتري من احترام التزاماتهم المتبادلة في مجال نقل البضائع وتحمل المخاطر و التكاليف، و بالتالي فإن مسؤولية الشحن، الإزالة، المستندات الجمركية، التفريغ منقسمة بشكل صريح بين كلا الطرفين.<sup>22</sup>

ب- تطور مصطلحات التجارة الدولية: إن قواعد الإنكوتزم بصيغتها لسنة 2010 قد مرت في ظهورها و تعديلها بمراحل تاريخية تعكس مدى أهميتها في مجال التجارة الدولية.

ب-1- التأصيل التاريخي لمصطلحات التجارة الدولية: لقد تمت صياغة و نشر مصطلحات التجارة الدولية «الإنكوتزم» من قبل غرفة التجارة الدولية، التي كانت واعية للمشكل المطروح المتعلقة بعدم التوحيد في معنى شروط و مصطلحات البيع، حيث اضطاعت بمهمة مزدوجة متمثلة في تفسيرها و توحيدتها، مشكلة للتجار في مختلف الدول تفسيرا واحدا لختلف الاختصارات الموجودة، فكان أول إصدار لها سنة 1936<sup>23</sup>.

وعلى إثر ذلك اشترطت غرفة التجارة الدولية على الأطراف الراغبة في التعامل مع شروط هذه القواعد أن تطلب الموافقة الصريحة من الطرف الآخر المعامل معه.

لقد تم تعديل و تنقية هذه المصطلحات بانتظام من قبل غرفة التجارة الدولية في سياق تطور التجارة و النقل الدولي للبضائع، فمختلف هذه التعديلات المستهدفة لضبط الإنكوتزم مع واقع النقل الدولي تتغير باستمرار، حيث تمت في سنوات 1953، 1967، 1980، 1990، 2000، 2010.

- وفي سنة 1967 تم سحب مصطلح «Free» من قائمة المصطلحات المعتمدة.

- سنة 1976 تم إنشاء مصلح «F.O.B.airport».

- سنة 1980 بُرِز مصطلحي «C.I.P.» و «C.T.P.».

## **مصطلحات التجارة الدولية (Incoterms) : عنصرأساسي في عقد التجارة الدولية ————— أ. ليلي مشطر**

- سنة 1990 زالت مصطلحات «F.O.R» و «F.O.T»، كما تم إعادة تصنيف الإنكوترمز إلى 4 مجموعات «E,F,C,D» حيث تتضمن كل مجموعة التزامات أكثر فأكثر تقيداً بالنسبة للمصدر.

- في سنة 2000 قائمة من 13 إنكوترمز تمت إعادة تعريفها، لتبقى قائمة مكونة من 11 إنكوترمز في تعديل سنة 2010<sup>24</sup>.

**ب-2- أهمية مصطلحات التجارة الدولية:** إن التعديلات المدرجة بانتظام على قائمة مصطلحات التجارة الدولية منذ ظهورها سنة 1936 تعكس مدى فائدتها وأهميتها بالنسبة لمعاملي التجارة الدولية، والتي تتجلّى أصلاً من خلال أهدافها، متمثلة فيما يلي:

1- كونها مصطلحات مفهومة في كل دول العالم، وهي أساس المبادلات التجارية باعتبارها مرتبطة بحركة السلع في الزمان والمكان للسماح بتجاوز الحدود.

2- أنها أداة لتوزيع المهام التي يتبعن أن يضطلع بها كل من البائع و المشتري طوال مرحلة تسليم البضائع بموجب العقد الدولي للبضائع.<sup>25</sup>

3- أنها قواعد تستهدف الاهتمام أساساً ببيان و تحديد التزامات طرف في عقد التجارة الدولية، وتنظيم معاملاتهم، بما يساهم في تيسيرها و تسهيلها.

كما تبرز كذلك هذه الأهمية من خلال تكيف تلك القواعد مع واقع العرف التجاري الدولي، إذ أن وضعها و تعديليها يتم دائماً على ضوء العرف السائد في المعاملات التجارية الدولية.<sup>26</sup>

**ب-3- إلزامية مصطلحات التجارة الدولية:** تطرح مسألة إدراج مصطلحات التجارة الدولية كعنصر أساسي في العقد التجاري الدولي أهمية كبيرة في تحديد طبيعتها القانونية، أي مدى إمكانية اعتبارها قواعد ملزمة النسبة للأطراف المتعاقدة.

1- قواعد الإنكوترمز ذات طبيعة ملزمة: الإتفاق أساس الإلزام: طبيقاً لمبدأ سلطان الإرادة، لهذه الأخيرة السلطان الأكبر في تكوين أي علاقة تعاقدية وتحديد الآثار المرتبة عنها. فالالأصل هو الحرية و استقلال الإدارة ولا يكون خلاف ذلك إلا في الحدود التي يرسمها القانون.<sup>27</sup>.

وتكرس ذلك في إطار العقود التجارية الدولية يجعل أحکامها خاضعة لاتفاق المتعاملين باعتبارهم الأدرى بما يتوافق و مبادلاتهم وتحقق مصالحهم، لذلك تبتعد هذه العقود في الغالب عن أية أحکام قانونية مستقاة من القوانين الوطنية بما يسمح بتفادي و إزالة كل الصعوبات التي قد تواجه المبادلات التجارية بين أطراف من دول مختلفة خاضعين لأنظمة قانونية متباينة، كما يساهم في تعزيز الحركة التجارية على المستوى الدولي، وهو في الواقع ما تستهدفه قواعد الإنكوترمز. لكن و رغم ذلك تساءل العديد من المختصين حول طبيعة هذه القواعد بما تتضمنه من تفسيرات إن كانت ملزمة بالنسبة للمتعاملين.

## **مصطلحات التجارة الدولية (Incoterms) : عنصرأساسي في عقد التجارة الدولية ————— أ. ليلي مشطر**

و قد استقر الأغلبية و منهم الأستاذ "سعد الله عمر" على أنها ليست ملزمة للأطراف، إذ لهم الأخذ بها أو تركها، كما يمكن لهم في حال النص عليها إدخال بعض التعديلات أو الإضافات التي يرونها مناسبة<sup>28</sup>.

يعتبر هذا الرأي منطقيا بالنظر إلى أن الإنكوترمز في جوهرها تتعلق بالآثار المترتبة على العقد أي بتنفيذها تحديدًا من خلال توضيح مسؤوليات وأعباء كل طرف أي البائع و المشتري، كما أن غرفة التجارة الدولية قد صاغت مثل هذه القواعد استجابة للحاجة العملية لتوحيد بعض المفاهيم التجارية المختلفة بين الأنظمة القانونية الوطنية لكل طرف في العقد مما خلق العديد المشاكل و سوء الفهم فيما بينهم و أثر سلبا على الحركة التجارية الدولية، وبذلك تطبقا لمبدأ العقد شريعة المتعاقدين، تعتبر قواعد الإنكوترمز ملزمة في حال اتفاق الأطراف على تطبيقها وإدراج ذلك في العقود المربرمة بينهم، فالإلزام لا يستمد من كونها قواعد دولية صادرة عن غرفة التجارة الدولية على عكس الاتفاقيات الدولية الملزمة للأطراف المنضمة لها، و النصوص التشريعية الداخلية، وإنما تستمد تلك الصفة من إرادة و اتفاق أولئك الأطراف.

2- قواعد الإنكوترمز غير ملزمة: انطلاقا مما سبق، في حال عدم وجود أي اتفاق بين المتعاملين على اعتماد قواعد الإنكوترمز في عقودهم، فلن تترتب على ذلك أي مسؤولية تجاههم. و هنا يستلزم الأمر تجنبًا لأية عوائق أن يتم الاتفاق على القانون الواجب التطبيق ليكون هو المرجع في تحديد التزامات الأطراف و تحمل المسؤوليات و التكاليف و المخاطر المرتبطة بالمعاملة.

### **ثانياً: تصنيفات مصطلحات التجارة الدولية**

بالاستناد إلى التعديلين الآخرين الذين أدرجتهما غرفة التجارة الدولية على الإنكوترمز كانت القائمة تتكون من 13 مفردا موزعا على أربع مجموعات في سنة 2000 و ذلك على الشكل التالي: مجموعة E: تضم مصطلحا واحدا وهو EXW. مجموعة F: FOB, FCA, FAS. مجموعة C: CPT, CIP, CFR, CIF . DES, DEQ, DAF, DDU, DDP. مجموعة D: DAT, DAP, DDP.

ليستقر الأمر على 11 مفردا في تعديل 2010، تم تنظيمهم في 4 مجموعات، موزعة كالتالي:

.EXW: مجموعة E

.FAS, FCA, FOB: مجموعة F

.CFR, CIF, CPT, CIP: مجموعة C

.DAT, DAP, DDP: مجموعة D

الملاحظ من خلال تعديل 2010 مقارنة بمصطلحات سنة 2000 أن التعديل شمل المصطلحات المطبقة في كل وسائل النقل أيا كان نوعها وتحديدا المجموعة D، حيث تم الإبقاء على مصطلح واحد وهو DDP الذي يعتبر من بين المصطلحات الأكثر شيوعا، مع إلغاء بقية المصطلحات الأخرى واستبدالها بأخرين جديدين وهما: DAT و DAP.

وتتجدر الإشارة إلى أن هذه الصيغة الجديدة لا تلغي الإصدارات السابقة، لذلك يجب على الأطراف المتعاقدة، و بطريقة حذرة، اختيار الصيغة التي يعتمدونها في عقودهم ،

و في حال غياب ذلك فإن أحدها صيغة هي المعبرة بالنسبة لجميع المتدخلين في المعاملة<sup>31</sup>. انطلاقا من ذلك يمكن تصنيف مصطلحات التجارة الدولية 2010 بحسب فئات النقل المستهدفة إلى مجموعتين: القواعد المطبقة في كل طرق النقل، و القواعد المطبقة في النقل البحري و النقل البري.

#### أ- القواعد المطبقة في كل طرق النقل: Règles pour tout mode de transport:

تصنفها غرفة التجارة الدولية كذلك على أساس إمكانية استخدامها من قبل المستورد و المصدر مما كانت طريقة النقل المعتمدة لنقل البضائع من مؤسسة البائع إلى المشتري، أكانت برية، بحرية، جوية، لذلك فهذه القواعد تتضمن 7 مصطلحات وهي:

من مجموعة EXW:

من مجموعة FCA:

من مجموعة CPT، CIP:

من مجموعة DAT، DAP، DDP:<sup>32</sup>

أ-1- مصطلح EXW و معناه بالفرنسية A:l'usine: بمقتضاه يتم تسليم البضاعة عند مصانع أو مخازن البائع، وعلى المشتري عبء القيام بما يلزم لنقل البضاعة، ودفع التكاليف وتحمل المخاطر المرتبطة بذلك.

ويعبر هذا المصطلح عن صورة البيع بصيغة التسليم مكان المنتج، حيث يتحدد التزام البائع بتسلیم البضاعة حسب المواصفات والشروط المحددة في العقد مع إرفاقها في الغالب بشهادة مطابقة تسلم من قبل شركات متخصصة، يثبت من خلالها التزامه ببنود الاتفاق. و لارتباطه بالتسليم، فعلى البائع عبء إتمام ذلك في مكان تواجد البضاعة أو المنتج مع تحمل كافة النفقات و المخاطر المرتبطة به إلى حين وضعه تحت تصرف المشتري، الذي بدوره يتحمل كافة الآثار المرتبطة انطلاقا من تلك اللحظة و خاصة فيما يتعلق بالتزامه بدفع الثمن وكل النفقات المتعلقة بالرسوم الجمركية والأخطار المرتبطة بذلك المنتج.

أ-2- مصطلح FCA و معناه transport Franco: بموجبه يتلزم البائع فقط بتسلیم البضاعة الجاهزة للتصدير على مسؤولية الناقل الذي يعينه المشتري، ويكون التسليم في المكان المتفق عليه<sup>33</sup>. ففيطبق هذا المصطلح يكون البائع ملزما بتحمل التكاليف بما فيها الرسوم الجمركية و المخاطر إلى حين تسليم البضاعة المتفق عليها في المكان المحدد إلى الناقل، الذي يتولى المشتري اختياره ليكون مسؤولا عن أية مشاكل أو مخاطر مرتبة كتقسيط ذلك الناقل أو إهماله مثلا ابتداء من تلك اللحظة.

أ-3- مصطلح CPT و معناه Port payé jusqu'à....: و هنا على البائع الملزم بتسلیم البضاعة تحمل أجرا نقلها و تخليصها جمركيا لغاية مكان الوصول، وانطلاقا من ذلك الوقت ينتقل عبء تحمل المخاطر إلى المشتري.

الملحوظ هنا أن البائع يظل ملتزما تجاه المشتري إلى حين وصول البضاعة إلى المكان المحدد، وبالتالي، وعلى عكس مصطلح FCA أين يتم تحديد الناقل من قبل المشتري، فإن اختيار شخص الناقل يتم من البائع، هذا الأخير يدفع نفقات النقل إلى حين مكان الوصول، وبعد التسليم يتم تحويل كافة المخاطر أو الأضرار الناتجة بعد ذلك كخطر الضياع أو أية نفقات إضافية إلى ذمة المشتري الذي يتحملها تبعاً لذلك، ومنه فطبقاً لمفهوم هذا المصطلح يتولى البائع تسليم البضاعة خالصة أجراة النقل إلى غاية مكان الوصول.

**أ-4- مصطلح CIP** معناه Port payé, assurance comprise jusqu'à....: يتحمل هنا كل من البائع و المشتري نفس الالتزامات المدرجة حسب مصطلح CPT، باستثناء أنه يجب أيضاً على البائع التأمين ضد خطر الخسارة أو الضرر الذي يمكن أن تتعرض لها البضائع أثناء مرحلة النقل<sup>34</sup>. وبالتالي فوفقاً لهذا المصطلح يتولى البائع بتسليم البضاعة خالصة أجراة النقل والتأمين في مكان الوصول، فهو من يتحمل النفقات والتكليفات والمخاطر المتعلقة بالبضاعة وكذا تحديد الناقل، الذي يتولى إيصالها إلى المكان المحدد لذلك، يضاف إلى ذلك عبء آخر يتمثل في التأمين على البضاعة لصالحة المشتري ضد أي خطر مرتبط بنقلها إلى الوجهة المتفق عليها.

**أ-5- مصطلح DAT** معناه Rendu au terminal convenu: وهنا تنتهي التزامات البائع بتسليم البضائع للمشتري بعد وصولها إلى المكان المتفق عليه للتسليم.

يعتبر هذا المصطلح جديداً ضمن قائمة المصطلحات المعتمدة من طرف غرفة التجارة الدولية في تعديليها لهذه القواعد سنة 2010، حيث ترتبط مسؤولية كل طرف في العقد بوصول البضاعة إلى المكان النهائي المحدد أي مكان الوصول، فقبل ذلك يقع عبء الحفاظ على تلك البضاعة وتحمل نفقاتها ومخاطرها على البائع، ليتحملها بعد ذلك المشتري ابتداءً من تاريخ وصولها، فيكون ملتزماً بتسليمها طبقاً لما تم الاتفاق عليه.

**أ-6- مصطلح DAP** معناه Rendu au lieu de destination convenu: يعتبر البائع منفذًا للالتزام بالتسليم عند وضع البضائع على وسائل النقل لتكون جاهزة للتفرغ تحت تصرف المشتري وعلى نفقته في المكان المتفق عليه، ومنذ ذلك الوقت يتحمل المشتري التكاليف والمخاطر المرتبطة بتلك البضائع.

وعلى غرار مصطلح DAT يعتبر مصطلح DAP مصطلحاً مضافاً إلى القائمة بموجب تعديل سنة 2010، حيث يمكن الفرق الجوهرى بينهما في أن الالتزامات والمسؤوليات التي يتحملها المشتري وفقاً لمصطلح DAP تبدأ بمجرد وضع البائع للبضاعة المبعة على وسيلة النقل المختارة، فالحافظ عليها و الالتزام بتسليمها وفقاً للشروط المتفق عليها يقع على عاتق البائع إلى حين لحظة تسليمها للنقل، لتنتهي مسؤولياته بعد ذلك.

**أ-7- مصطلح DDP** معناه Rendu droits acquittés, lieu de destination convenu: يتعين على البائع تسليم البضاعة للمشتري بعد دفع كل المصارييف و تكاليف النقل و التأمين، إضافة إلى دفع الرسوم المستحقة للضرائب و كذلك الحقوق الجمركية<sup>35</sup>.

## **مصطلحات التجارة الدولية (Incoterms) : عنصر أساسى في عقد التجارة الدولية ————— أ. ليلي مشطر**

و معنى ذلك أن البائع و بتسليمه للبضاعة في المكان المتفق عليه مع المشتري في دولته و هي خالصة الرسوم، أي بتحمله لجميع النفقات و الرسوم و الضرائب المفروضة، يكون قد أوفى بالتزاماته بصفة تامة.

ما يلاحظ بالنسبة لمصطلحات المجموعة D أن غرفة التجارة الدولية قد استقرت على اعتماد المصطلحات التي تحدد التزامات البائع بتسليم البضاعة خالصة الرسوم بما في ذلك الرسوم الجمركية على عكس المصطلحات التي كانت معتمدة سنة 2000 وألغيت أي DDU,DEQ,DES كانت تجسد التزام البائع بتسليم غير خالصة الرسوم الجمركية، بمعنى أن البضاعة المبعة تسلم من البائع إلى المشتري غير مجمركة.

بالإضافة إلى مصطلح DAF الذي يرمي إلى عملية التسليم عند الحدود، و الذي يفرض على الأطراف التحديد الدقيق للنقطة أو المكان الذي يتم عنده تسليم البضاعة إلى المشتري، وذلك عند الحدود الفاصلة بين دولتين، مما يثير عديد الإشكالات من الناحية العملية.

### **ب- القواعد المطبقة في النقل البحري و النقل البري: Règles applicables au transport maritime et au transport par voies fluviales**

و تصنف كذلك على أساس أن البائع و المشتري لا يستطيعان توظيفها إلا لتسليم البضائع إما بالطريق البحري أو البري، وبالنتيجة لذلك تكون القائمة من 4 مصطلحات وهي:

من مجموعة F, FOB.

من مجموعة C, CFR.<sup>36</sup>

ب-1- مصطلح FAS معناه Franco le long du navire: وفقا لها ينتهي التزام البائع بوضع البضاعة على رصيف الميناء الذي تقف عليه السفينة الناقلة، و معنى ذلك أن المشتري يتحمل جميع النفقات و مخاطر هلاك أو تلف البضاعة منذ تلك اللحظة، مع الإشارة إلى أنه في هذا البيع يتم تحديد ميناء الشحن.

يصطلاح على البيع وفقا له بالبيع بصيغة التسليم على رصيف ميناء الشحن، بمعنى أن ذمة البائع تبدأ بمجرد تسليمه للبضاعة لصالحة المشتري على رصيف الميناء الذي ترسو عليه السفينة الناقلة، ليلتزم المشتري منذ تلك اللحظة باتمام كافة الإجراءات ومنها تخلص البضاعة جمركيًا، و تحمل كل الآثار الناتجة عن العقد حتى تتم عملية التصدير.

ب-2- مصطلح FOB معناه Franco à bord: يقصد بذلك أن البضاعة محل البيع توضع بمعرفة البائع على ظهر السفينة الناقلة لها في ميناء الشحن المحدد في العقد، لتنقل المخاطر المرتبطة بها على عاتق المشتري من الوقت الذي يعبر فيه تلك البضاعة حاجز السفينة الناقلة<sup>37</sup>.

و يسمى البيع بتطبيق هذا المصطلح بالبيع فوب، الذي يرتبط نقل الالتزامات المرتبة عنه على عاتق المشتري بالوقت الذي تعبّر فيه البضاعة المسلمة حاجز السفينة التي يتم الشحن عليها. و بناء عليه يلتزم المشتري بنفقات استئجار السفينة الناقلة و كذا بالنفقات الإضافية نتيجة عدم وصولها مطلقا، أي السفينة، أو حتى تأخيرها عن الموعد المحدد، بالإضافة إلى التزامه بدفع الثمن

## **مصطلحات التجارة الدولية (Incoterms) : عنصر أساسى في عقد التجارة الدولية ————— أ. ليلي مشطر**

المحدد في العقد وكافة التكاليف والمخاطر المتعلقة بالبضاعة، وبأية مصاريف مستلزمة للحصول على سند الشحن والمستندات الأخرى كشهادة المصدر<sup>38</sup>.

ما يستخلص بالنسبة لهذا النوع من البيوع بالمقارنة مع البيع طبقاً لمصطلح FAS، أن تخلص البضاعة جمركياً أي تحمل كافة الضرائب والرسوم بما في ذلك الجمركية منها يقع على عاتق البائع بالنظر إلى أن مسؤوليته عن ذلك لن تنتهي إلا بوضع البضاعة وتسليمها على ظهر الناقل.

**ب-3- مصطلح CFR معناه Coût et Fret:** يلتزم هنا البائع بدفع نفقات البضاعة وأجرة النقل التي تلزم لإحضار البضاعة إلى المشتري في ميناء الوصول المحدد في هذا البيع، ومن لحظة عبور تلك البضاعة حاجز السفينة في ميناء الشحن تنتهي مسؤولية البائع عن مخاطر الهلاك والتلف وأي زيادة في نفقات البضاعة، لتنقل إلى المشتري.

من هنا وبالتدقيق في المصطلح FOB والمصطلح CFR، يلاحظ بأن كلاهما يتضمن نفس الالتزامات بالنسبة للبائع والمشتري، كما تنتهي مسؤوليات وأعباء البائع بتسليمه للبضاعة في ميناء الشحن وعبورها حاجز السفينة الناقلة، لتنقل انطلاقاً من تلك اللحظة إلى المشتري.

إلا أنها يختلفان من حيث تحمل أجرة الناقل أي السفينة، فحسب المصطلح CFR أي البيع بصيغة الالتزام بنفقات البضاعة وأجرة النقل، البائع هو من يتولى تحمل نفقات السفينة الناقلة إلى حين عبور البضاعة فعلاً لحاجزها.

**ب-4- مصطلح CIF معناه Coût, Assurance et Fret:** يلتزم البائع بدفع نفقات البضاعة، ومصاريف التأمين عليها وأجرة نقلها، حيث يقدم إلى المشتري وثيقة تأمين بحري ضد مخاطر هلاك أو تلف البضاعة أثناء نقلها، ويسمى البيع وفقاً له بالبيع بصيغة الالتزام بنفقات البضاعة وأجرة النقل ومصاريف التأمين<sup>39</sup>.

يستخلص من مضمون هذا المصطلح أن البائع يلتزم بذات الالتزامات المحددة وفقاً لمصطلح CFR، مضاف إليها عيناً آخر يتمثل في تزويد المشتري بوثيقة تأمين ضد المخاطر المرتبطة بالبضاعة كالسرقة والضياع إلى غير ذلك.

وبالرجوع إلى كافة تصنيفات مصطلحات التجارة الدولية، يعد كلاً من FOB و CIF من بين الأكثر تطبيقاً من الناحية العملية بالنسبة لعقود البيع البحرية، بالنظر إلى اشتمال مضمونهما على التحديد الدقيق لكافة الالتزامات الملقاة على عاتق الأطراف، و خاصة فيما يتعلق بتحمل المخاطر المتعلقة بالبضاعة المسلمة من خلال وجوب تقديم شهادة تأمين بحري، وهو ما يشكل ضماناً إضافياً بالنسبة للمشتري.

**الختامة:**

مصطلحات التجارة الدولية أو الإنكوتيرمز وإن تعددت و اختلقت تعريفها إلا أن الرأي السائد يعتبرها تلك القواعد العامة المعروفة لدى كافة المتعاملين في مجال التجارة الدولية، والتي تتضمن تقسيماً و توزيعاً محدداً للالتزامات والمسؤوليات وبالتالي التكاليف والمخاطر المرتبطة بنقل و تسليم

## **مصطلحات التجارة الدولية (Incoterms) : عنصر أساسى في عقد التجارة الدولية ————— أ. ليلي مشطري**

البضائع من البائع إلى المشتري عن طريق مختلف وسائل وطرق النقل، تنفيذاً لمقتضيات عقد البيع الدولي. انطلاقاً من ذلك تستخلص أهم النقاط التالية:

- أن الإنكوترمز التي يمكن للأطراف استخدامها في عقود البيع الدولي هي فقط تلك المعتمدة من قبل غرفة التجارة الدولية منذ إصدارها سنة 1936.

- أن هذه القواعد تكون محل تغيير دائم بموجب التعديلات التي تدرجها غرفة التجارة الدولية على قائمتها بشكل منتظم، مما يستلزم على المتعاملين الإشارة بوضوح في مضمون العقود التي يتم إبرامها إلى الصيغة المختارة من قبلهم، وإن لم يتم ذلك فإن الصيغة المعتمدة تعتبر ألياً هي الأحدث، وفي الواقع الحال تعتبر صيغة 2010 هي المطبقة في هذه الحالة بما تتضمنه من تفسيرات.

- أن مجمل التعديلات التي تمس هذه المصطلحات إنما الغرض منها هو مواكبة ما يستجد من تغيرات وتطورات على مستوى التجارة الدولية، ولجعلها متكيّفة مع واقع الممارسات الدولية.

- أنها قواعد غير ملزمة إلا إذا اختار أطراف المعاملة إدراجها في العقد، ومن هنا تستمد قوتها الملزمة.

- أن أهم ما تتضمنه مصطلحات التجارة الدولية يتمثل في تحديد التزامات كل من البائع والمشتري من خلال تبيان الطرف المكلف بدفع مصاريف النقل، تحمل التكاليف والمخاطر، تقديم المستندات اللازمة إلى غير ذلك من المسؤوليات، إضافة إلى كافة التوضيحات والحلول ل مختلف التزاعات بين الأطراف، وخاصة وضع حد للشكوك وسوء الفهم فيما بينهم وهو ما تستهدفه مصطلحات التجارة الدولية.

- أنها قواعد وبالرغم من أهمية دورها كعنصر أساسى في العقود التجارية الدولية، تبقى قاصرة عن حل جميع المشاكل المرتبطة بالنشاط التجارى الدولى، كما أنها ترك بعض التغيرات منها مشكل نقل الملكية بين الأطراف، طابعها الاختيارى إلى غير ذلك، مما يستدعي من المتعاقدين التحديد الدقيق للمصطلح المعتمد من قبلهم لتطبيقه في عقودهم مع إمكانية إدراج أية إضافات ضرورية يرونها مناسبة.

### **الهوامش**

<sup>1</sup>- INCOTERMS : اختصاراً للعبارة الإنجليزية International Commercial Terms ويعبر عنها باللغة الفرنسية Termes Commerciaux Internationaux بـ

<sup>2</sup>- GODFROID Yves, Les incoterms 2010, Espace entreprise, Mars 2011, p 1. Site internet: [www.barraudeliege.be/actu/incoterms 2010](http://www.barraudeliege.be/actu/incoterms 2010), Date d'entrée : 20-01-2018.

<sup>3</sup>- HADDAD.S. et Collectif, Les incoterms : international commercial terms, Pages bleues éditions, Alger, Algérie, 2009, p 8.

- <sup>4</sup>- بن عثمان فريدة، النظام القانوني للصيغ التجارية الدولية، أطروحة مقدمة لنيل شهادة دكتوراه علوم في القانون الخاص، كلية الحقوق و العلوم السياسية، جامعة تلمسان، 2016-2017، ص 117.
- <sup>5</sup>- جبارقية، النظام القانوني للعمليات البنكية الدولية: الاعتماد المستندى و الكفالة البنكية، أطروحة مقدمة لنيل شهادة دكتوراه في القانون الخاص، كلية الحقوق، جامعة الجزائر 1، 2017، ص 134.
- <sup>6</sup> - HUET Jérôme, Introduction au droit de la vente internationale de marchandises, VUWLR, N° 26, 1996, p 8. Site internet : <https://www.Victoria.ac.nz>, Date d'entrée : 19-01-2018.
- <sup>7</sup>- غنيم أحمد، الاعتماد المستندى و التحصيل المستندى: أضواء على الجوانب النظرية و النواحي التطبيقية، الطبعة السادسة، المكتبات الكبرى، القاهرة، مصر، 1998، ص 264.
- <sup>8</sup>- بن عثمان فريدة، المرجع السابق، ص 117.
- <sup>9</sup>- MERCADAL Barthélémy, Bibliographie Commentée : Emmanuel Jolivet, Les incoterms : Etude d'une norme du commerce international, Revue international de droit comparé, Volume 56, N° 2, 2004, p 524.
- <sup>10</sup>- وذلك حسب المادة 3 من اتفاقية الأمم المتحدة بشأن عقود البيع الدولي للبضائع فيينا 1980.
- <sup>11</sup>- قسوري فهيمة، النظام القانوني للالتزامات في الاعتماد المستندى، مذكرة مقدمة لنيل شهادة الماجستير في الحقوق، تخصص قانون خاص، كلية الحقوق و العلوم الاقتصادية، جامعة ورقلة، 2006، ص 48.
- <sup>12</sup>- الستيри محمد أحمد، اقتصاديات التجارة الخارجية، الطبعة الأولى، مؤسسة رؤية للطباعة و النشر و التوزيع، الإسكندرية، مصر، 2009، ص 8.
- <sup>13</sup>- الشرقاوى محمود سمير، العقود التجارية الدولية: دراسة خاصة لعقد البيع الدولى، دار الهبة العربية، القاهرة، مصر، 1992، ص 13.
- <sup>14</sup>- VIEILLARD Guillaume, La contribution de la commission des Nations Unies pour le droit commercial international (CNUDCI) à l'harmonisation et l'uniformisation du droit commercial international, Thèse pour l'obtention du doctorat en droit privé, Université de Bourgogne, Dijon, France, 2014, p 311.
- <sup>15</sup>- incoterm: n.m.1936; acronyme de l'International Commercial Terms « terme de commerce international (généralement exprimé par un sigle) définissant les obligations respective et le partage des responsabilités entre vendeur et acheteur.». (voir Le petit Robert : dictionnaire alphabétique et analogique de la langue Française, Green Library, Paris, 2002).
- <sup>16</sup>- بن عثمان فريدة، المرجع السابق، ص 117.
- <sup>17</sup>- المرجع نفسه، ص 118.
- <sup>18</sup>- حيث تنص المادة 27 من النظام رقم 01-07 المؤرخ في 3 فيفري 2007 يتعلق بالقواعد المطبقة على المعاملات الجارية مع الخارج و الحسابات بالعملة الصعبة، جريدة رسمية عدد 31 الصادرة في 13 ماي 2007، معدل و متمم، على مایلی: « يمكن استعمال مجموع المصطلحات التجارية (incoterm) التي تتضمنها أصول و أعراف الغرفة التجارية الدولية في العقود التجارية، ما لم تنص الأحكام التشريعية أو التنظيمية على خلاف ذلك».

- <sup>19</sup>- بن عثمان فريدة، المرجع السابق، ص 118.
- <sup>20</sup>- سعد الله عمر، قانون التجارة الدولية: النظرية المعاصرة، الطبعة الثالثة، دار هومة، الجزائر، 2016، ص .196
- <sup>21</sup>- MERCADAL Barthélémy, Op.cit., p 524.
- <sup>22</sup>- Les incoterms et le calcul du prix de vente export : fiche ressource, Class export magazine, N° 120, Novembre 2002. Site internet : extranet.editis.com, date d'entrée : 24-01-2018.
- <sup>23</sup>- HELOU Antoine, Les incoterms de la chambre de commerce international et les termes de vente du code de commerce uniforme : étude et analyse, Mémoire présenté comme exigence partielle de la Maîtrise en droit, Université du Québec, Montréal, 2006, p 20.
- <sup>24</sup>- TOGNEY Marie-Laure, Dans quelles mesure les incoterms pourraient constituer un espace de négociations commerciales favorisant la performance à l'international des P.M.E manufacturières exportatrices Québécoises hors Aléna sur le long terme ?, Mémoire présenté comme exigence partielle de la maîtrise en administration des affaires, Université du Québec, Montréal, 2012, p 81-82.
- <sup>25</sup>- KOSMIDIS Abraam, Les incoterms dans le commerce international, publié le 25 Mars 2015, p 1. Site internet : <http://avocat-grece.fr>, date d'entrée : 24-01-2018.
- <sup>26</sup>- سعد الله عمر، المرجع السابق، ص 198.
- <sup>27</sup>- السنوري أحمد عبد الرزاق، الوسيط في شرح القانون المدني: نظرية الإلتزام بوجه عام، الجزء الأول، دار إحياء التراث العربي، لبنان، دون سنة نشر، ص 141-145.
- <sup>28</sup>- سعد الله عمر، المرجع السابق، ص 198.
- <sup>29</sup>- TRARI TANI Mostépha et Autres, Droit commercial : conforme aux conventions internationales ratifiées par l'Algérie, Berti éditions, Alger, Algérie, 2007, p 230 et suivantes.
- <sup>30</sup>- GODFROID Yves, Op.cit., p 1.
- <sup>31</sup>- VANASSE Thérèse, Les nouveaux incoterms 2010 de CCI, Avril 2011. Site internet : <http://www.icriq.com/fr/articles.html>, date d'entrée : 20-01-2018.
- <sup>32</sup>- KSOURI Idir, Les opérations de commerce international, Berti éditions, Alger, Algérie, 2014, p 95.
- <sup>33</sup>- بن شعبان حكيمة، الاعتماد المستند و التجارة الخارجية، مذكرة لنيل شهادة الماجستير في القانون، فرع القانون الدولي للأعمال، كلية الحقوق والعلوم السياسية، جامعة تيزى وزو، 2014، ص .39
- <sup>34</sup>- KSOURI Idir, Op.cit., p 95-96.
- <sup>35</sup>- بن شعبان حكيمة، المرجع السابق، ص 40.
- <sup>36</sup>- KSOURI Idir, Op.cit., p 97.
- <sup>37</sup>- سعد الله عمر، المرجع السابق، ص 209، 211.
- <sup>38</sup>- المراجع نفسه، ص 213.
- <sup>39</sup>- المراجع نفسه، ص 214، 217.