

استعمال نظام المحاسبة على أساس الأنشطةABC

في التسيير الاستراتيجي للتكليف

الأستاذ : إبراهيم فرزizi أستاذ مساعد قسم ب
كلية العلوم الاقتصادية والتجارية وعلوم التسيير
جامعة احمد بوقرة بومرداس

ملخص:

يتمثل الهدف من خلال هذه الورقة في التعرف على التسيير الاستراتيجي للتكليف كمدخل حديث في محاسبة التسيير، مع التعرض لأهم الأدوات التي يستعملها، كنموذج سلسلة القيمة ونموذج التكلفة المستهدفة ونموذج دورة حياة المنتج. مع التعرض للدور الذي يلعبه نظام المحاسبة على أساس الأنشطةABC في دعم أدوات التسيير الاستراتيجي للتكليف، وقد بينت الورقة الكيفية التي يستعمل فيها نظام كمصدر هام للمعلومات التي يحتاجها المسير للتسيير الاستراتيجي للتكليف في المؤسسة.

الكلمات المفتاحية: نظام ABC، التسيير الاستراتيجي للتكليف، سلسلة القيمة، دورة حياة المنتج، التكلفة المستهدفة.

تصنيف JEL: M10, M41

Abstract:

The objective of this paper was to identify strategic cost management as a modern approach in management accounting, with exposure to its most important tools, such as the value chain model, target costing model and product life cycle. With discussing the role played by Activity Based Costing ABC as a support to strategic cost management tools. The paper has shown how ABC system can be an important source of information needed by managers to perform strategic cost management in organization.

Key words: Activity Based costing, Strategic Cost Management, Value Chain, Product Life Cycle, Target Costing.

JEL Classification: M10, M41

مقدمة:

يعتبر حساب التكاليف ذا أهمية كبيرة للمسير، فمعلومات التكاليف لها استعمالات عديدة، إذ أنها تستعمل في تسعير المنتجات، كما تعتبر من مؤشرات قياس أداء الأنشطة في المؤسسة، ونظراً لهذه الأهمية يتعمّن توجيه الجهد للتحكم فيها وتسييرها. حيث تتجه أغلب المؤسسات العالمية اليوم إلى تبني طرق وأساليب جديدة تسمح لها بالحساب الدقيق لتكاليفها من جهة وبتسير هذه التكاليف من جهة أخرى بما يمنحكها ميزة تنافسية تمكنها من البقاء في السوق، فيما يتعلق بحساب التكاليف يمكن أن نجد نظام التكاليف على أساس الأنشطة¹ ABC، الذي ظهر نهاية القرن الماضي وانتشر العمل به على المستوى العالمي. وأما ما يتعلق بتسير التكاليف فقد ظهرت عدة أدوات وطرق يمكن للمؤسسة استعمالها لتسير تكاليفها، وبحكم أن التوجه التقليدي لتسير التكاليف كانت تشوبه بعض النقصان، اضطر الباحثون إلى البحث عن مداخل جديدة لذلك، ومن أهم المداخل الحديثة لتسير التكاليف، ما يعرف بالتسير الاستراتيجي للتکاليف، الذي يهتم أكثر بالبعد الاستراتيجي.

وهنا يمكن أن نسأل: ماذا نعني بالتسير الاستراتيجي للتکاليف؟ وكيف يمكن استعمال نظام ABC في التسيير الاستراتيجي للتکاليف؟

وللإجابة عن هذه الأسئلة تم تقسيم هذه الورقة إلى العناصر التالية:

- مفهوم تسير التكاليف.
- التسيير الاستراتيجي للتکاليف: المفهوم والأدوات.
- نظام المحاسبة على أساس الأنشطة ABC.
- علاقة نظام المحاسبة على أساس الأنشطة ABC بالتسير الاستراتيجي للتکاليف.

1- مفهوم تسير التكاليف

يعتبر استعمال مصطلح تسير التكاليف حديثاً نوعاً ما في مجال محاسبة التسیر، فإلى غاية الثمانينيات من القرن الماضي كانت تستعمل مصطلحات أخرى في هذا المجال مثل: الرقابة على التكاليف وتخفيض التكاليف والتحكم في التكاليف.

- **الرقابة على التكاليف:** هذا المصطلح هو ترجمة لمصطلح Costcontrol بالإنجليزية وهو يعني المحافظة على التكاليف في الحدود المحددة مسبقاً، ففرض الرقابة على التكاليف هو تحقيق أهداف المؤسسة باحترام التكاليف التي تم إعدادها في الموازنات (التكاليف المعيارية).² في حين فضل استعمال مصطلح صيانة التكاليف la maintenance des coûts كمرادف لمصطلح LORINO الرقابة التكاليف والتي يعرفها بأنها³ مراقبة التكاليف الفعلية لضمان أنها لن تتحرف عن المعايير التي تم وضعها من خلال الأهداف المخططة للمؤسسة.

- **تخفيض التكاليف:** حسب LORINO فإن تخفيض التكاليف يعتبر أحد أهم اهتمامات محاسبة التسیر وهو يعرفه بأنه⁴ البحث عن الوسائل والطرق التي تسمح بالتقليل من التكاليف بمعنى البحث عن المستوى الأمثل للتكاليف (l'optimisation des coûts) خاصة بتحسين تصميم المنتجات، المسارات والتنظيم. ويذكر أبو زيد أن تخفيض التكاليف ليس هو الرقابة على التكاليف فحسب بل يقصد بتخفيض التكاليف إنجاز نفس الشيء بتكلفة أقل من التكلفة الفعلية الماضية أو بتكلفة

أقل من التكلفة المعيارية⁵ ومن هنا نستنتج أن تخفيض التكاليف يعني بكل من التكاليف المعيارية والتکاليف الفعلية. يعتبر تخفيض التكاليف عملية يتشارك مسؤوليتها كل عمال المؤسسة، وهي تتطلب سياسات إعداد تموين وإنتاج وتسويق خاصة تضمن ترشيد إنفاقات المؤسسة.

لقد كان مفهوم تخفيض التكاليف يعني في أول الأمر بتکاليف الإنتاج وبالأخص التكاليف المباشرة مع إهمال دور التكاليف غير المباشرة وكذا دور التكاليف القبلية والبعدية للعملية الإنتاجية مثل الدراسات والبحوث أو خدمات ما بعد البيع، في حين أن هذه التكاليف أصبحت تمثل جزءاً مما ضمن هيكلة التكاليف، وهذا التصور أدى إلى تطوير مفهوم تخفيض التكاليف ليدخل أبعاد جديدة مثل معيار القيمة التي ينتظرها الزبون وكذا توسيع النظرة إلى كافة التكاليف.

- **تسییر التکاليف:** يدور مفهوم تسییر حول محورين أساسين هما تخفيض التكاليف وفهم التكاليف، فحسب DRURY⁶ يعني تسییر التکاليف cost management بتحفيض التكاليف والتحسين المستمر وهو يعرف تسییر التکاليف بمجموعة المهام والوظائف التي يأخذها المسير على عاته في سبيل تخفيض التكاليف وباستعمال معلومات محاسبية وغير محاسبية لكن هذا التخفيض في التكاليف يجب لا يؤثر في درجة رضا الزبون أي يجب لا يؤثر تخفيض التكاليف في قيمة المنتجات. أما COKINS⁷ فيركز على جانب فهم سلوك التكاليف عند الحديث عن تسییرها فحسبه لا يمكن للمؤسسة تسییر تكاليفها إلا إذا فهمت أسباب نشوء هذه التكاليف وموجهاتها، فعن طريق معرفة سبب نشوء تكلفة ما أو معرفة العامل الذي يؤثر في تغيرها يستطيع المسير أن يؤثر في تلك التكلفة ويتحكم فيها بشكل جيد.

عرفنا هنا الفوارق الموجودة بين كل من الرقابة على التكاليف وتحفيض التكاليف وتسییر التکاليف، فهذا الأخير يمكن اعتباره كتطوير لمفهوم تخفيض التكاليف حيث أنه يركز على الضغط على التكاليف من خلال فهم موجهاتها وأسباب حدوثها لكن في حدود القيمة المنتظرة من الزبون.

إلى غاية الثمانينيات من القرن الماضي كانتأغلب الممارسات فيما يتعلق بتسییر التکاليف تتماشى مع المبادئ التي أرساها TAYLOR، فقد كان المسيرون والمحاسبون يهتمون بالتكاليف المباشرة بحكم أنها كانت تمثل الجزء الأكبر من هيكلة التكاليف، كما كانت تلك الممارسات ترتكز على الرقابة على التكاليف والحرص على تحديد الانحرافات عمّا خطط له، ويدرك COKINS⁸ أنه قبل الثمانينيات من القرن الماضي كانت أنظمة التكاليف موجهة أساساً لخدمة الجانب التشغيلي، فلم تكن توفر أية معلومة مفيدة فيما يتعلق بالجانب الاستراتيجي.

ونظراً للتطورات الحاصلة على مستوى المحيط والمؤسسة وبروز مدخل جديدة للتسییر، انتقل تسییر التکاليف إلى مرحلة جديدة ليأخذ أخرى أكثر فعالية ومن أبرز الجوانب التي يركز عليها الدخل الحديث لتسییر التکاليف ما يلي:

- النظرة الشاملة للتکاليف:** فعوضاً عن التركيز على مرحلة معينة ضمن دورة حياة المنتج، يأخذ الدخل الحديث كافة التكاليف في الحساب من التصميم إلى البيع، وهو يستعمل في سبيل ذلك عدة أسباب مثل التكلفة المستهدفة وتحليل سلسلة القيمة.

• التحليل المزدوج (تكلفة - قيمة): فوق المدخل الحديث لتسهيل التكاليف يتوجه اهتمام المسير إلى تخفيض تكاليف الأنشطة التي لا تساهم في إنشاء قيمة من جهة نظر الزبون، أما الأنشطة المنشئة للقيمة فإن يتعامل معها بحذر بحيث لا يضر بالقيمة التي ينتظرها الزبون.

• إدخال البعد الاستراتيجي: في المدخل الحديث لتسهيل التكاليف تمكن النظم الجديدة للتکاليف من توفير معلومات مفيدة في إستراتيجية المؤسسة فهي تحسب التكاليف لعدة مواضيع تكلفة مثل المنتجات والربائين، وقنوات التوزيع مما يسمح للمسير باتخاذ قرارات إستراتيجية مثل التخلص من منتج معين أو زبون معين، فقد ظهر مفهوم التسيير الاستراتيجي للتکاليف الذي يتبنى مفهوم سلسلة القيمة وفهم موجهات التكلفة للأنشطة المسببة للتکاليف والمنشئة للقيمة.

أحدثت التطورات الحاصلة في مداخل التسيير، تغيرات هامة في النظرة إلى تسيير التكاليف، وبعد أن كان هذا الأخير يقوم على أساس غير صحيحة نظراً لعدم تفهمه لمسببات التكلفة أصبح التسيير الحديث للتکاليف أكثر شمولية في تحليل التكاليف بإدخال معيار القيمة والبعد الاستراتيجي كما أصبح يعالج التکاليف بشكل شامل لدوره حياة المنتج، وفيما يلي سنعرض لمفهوم التسيير الاستراتيجي كأهم وأشمل تصوّر لتسهيل التكاليف.

2- التسيير الاستراتيجي للتکاليف: المفهوم والأدوات

يعتبر التسيير الاستراتيجي للتکاليف مدخلاً جديداً نسبياً في محاسبة التسيير، وبعد سلسلة المقالات التي نشرها SHANK حول هذا المصطلح نهاية الثمانينيات وبداية التسعينيات من القرن الماضي⁹، والكتاب الذي نشره بمعية GOVINDARAJAN سنة 1993¹⁰، زاد اهتمام الباحثين بهذا المجال وتعددت المقالات العلمية حوله. فماذا نعني بالتسهيل الاستراتيجي للتکاليف؟ وما هي أدواته؟

2-1- مفهوم التسيير الاستراتيجي للتکاليف:

بحسب SHANK and GOVINDARAJAN فإن التسيير الاستراتيجي للتکاليف يرتكز على فهم سلوك التکاليف على المدى البعيد ومحاولة دراسة سبل تخفيضها، وقد عرفا المصطلح بأنه¹¹ "استعمال معلومات التکاليف في واحدة أو أكثر من مراحل التسيير الاستراتيجي الأربع: (01) صياغة الاستراتيجيات، (02) جعلها معروفة على مستوى كل المؤسسة، (03) صياغة وتطبيق الخطط العملية لتطبيق الاستراتيجيات، (04) إنشاء وتفعيل نظام للرقابة لمتابعة نتائج الاستراتيجيات ومدى تحقيق الأهداف". وقد قدم الباحثان مدخلاً للتسيير الاستراتيجي للتکاليف من خلال ثلاثة عناصر أساسية هي:

- **تحليل سلسلة القيمة:** حيث يجب هذا التحليل المؤسسة عن السؤال: كيف نستطيع فهم هيكلة التکاليف من خلال الأنشطة والمسارات؟

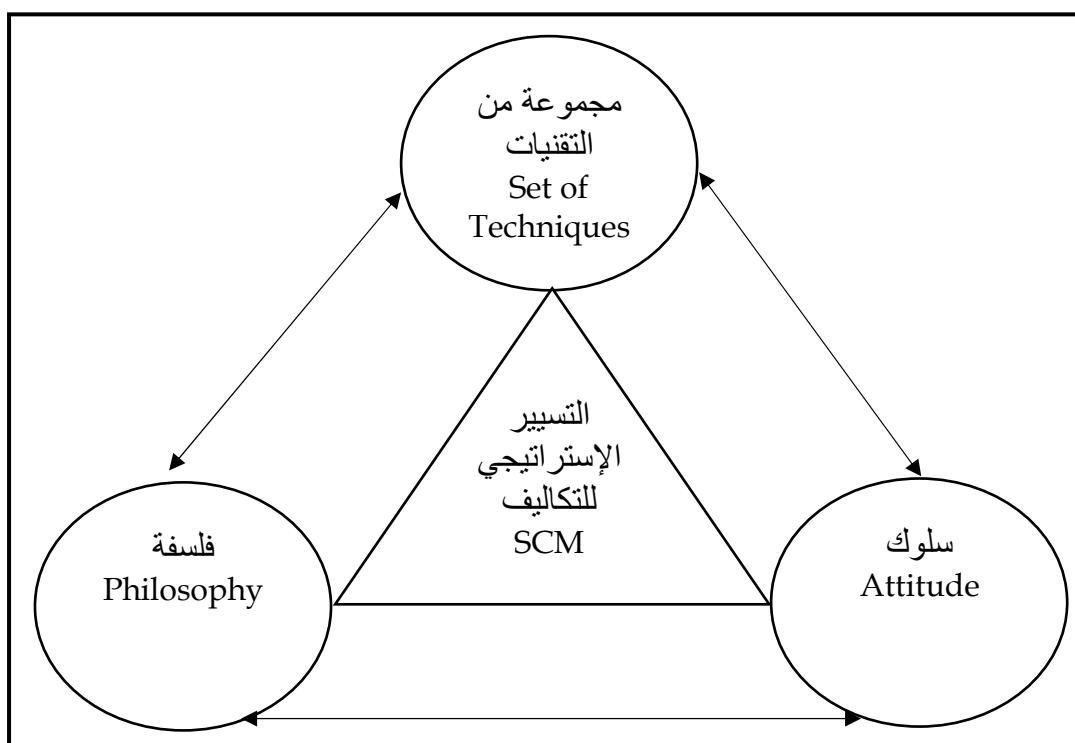
- **تحليل التموضع الاستراتيجي:** حيث تدرس المؤسسة الطريقة التي يتآلف بها نظام التکاليف مع الاختيارات الاستراتيجية مثل اختيار نوع الاستراتيجية (الميزة، القيادة بالتکاليف أو التركيز).

- **تحليل موجهات (محددات) التكاليف:** حيث تمكن دراسة هذه المحددات المؤسسة من فهم سلوك التكاليف على المدى البعيد ومحاولة التحكم في هذه المحددات للحصول على أفضل تسيير التكاليف.

أما Cooper and Slagmulder فقد عرفا التسيير الاستراتيجي للتکاليف على أنه¹² تطبيق تقنيات تسيير التكاليف بحيث يتم تحسين الموقع الاستراتيجي للمؤسسة وتخفيض التكاليف في نفس الوقت، فلا يكفي أن تقوم المؤسسة بتحفيض التكاليف بمعزل عن أثر هذا القرار على موقعها الاستراتيجي. كما أنه وحسب الباحثين توجد علاقة وطيدة بين إستراتيجية المؤسسة وهيكلة التكاليف والعلاقة السببية بين مستوى النشاط والموارد المطلوبة(تحليل موجهات التكلفة).

هذا في حين فضل بعض الباحثين التوسع أكثر في مفهوم التسيير الاستراتيجي للتکاليف، فقد اقترح (Hilton et al) نموذجا للتسيير الاستراتيجي للتکاليف يرتكز على ثلاثة محاور كما يوضحه الشكل رقم 01.

الشكل رقم 01: نموذج التسيير الاستراتيجي للتکاليف



المصدر: Ashvine Kumar and Shafabi, Strategic cost management stCentury, Journal of Business and Retail 21suggestedframework for Management Research (JBRMR) Vol 5 Iss ue2 April 2011, p: 122.

فالتسير الاستراتيجي للتکاليف هو فلسفة تحسين التكلفة والإيرادات، وليس تسيير التكاليف فحسب، بل أيضا تسيير الإيرادات. وبالتالي، فهو يسعى لتحسين الإنتاجية، وتحقيق أقصى قدر من

الأرباح، وتحسين رضا الزبائن. هذه الفلسفة تلعب دورا حيويا في تحديد مستقبل المؤسسة لأنها تروج لفكرة إيجاد وباستمرار طرق كفيلة بمساعدة المؤسسات لاتخاذ القرارات الصحيحة لخلق المزيد من القيمة للزبائن بتكلفة أقل.

سلوك: يمثل التسيير الاستراتيجي للتکاليف موقفا استباقيا ينظر إلى جميع تکاليف المنتجات والخدمات الناتجة عن القرارات الإدارية داخل المؤسسة ابتداء من مراحل التصميم الأولى، مع الأخذ بعين الاعتبار احتياجات الزبائن، مع جعل هذا السلوك هو شغل كل موظفي المؤسسة.

مجموعة من التقنيات: التسيير الاستراتيجي للتکاليف هو مجموعة من تقنيات موثوقة، هذه التقنيات أو الأدوات قد تستخدم بشكل فردي لدعم هدف محدد أو معا لخدمة الاحتياجات الشاملة للمؤسسة، يطلق على مجموع هذه التقنيات التي تعمل معا لدعم أهداف وأنشطة المؤسسة نظام التسيير الاستراتيجي للتکاليف.¹³

المقارنة بين المدخل التقليدي لمحاسبة التکاليف والتسيير الاستراتيجي للتکاليف:

بحسب SHANK and GOVINDARAJAN تتلخص اهم الفوارق بين المدخل التقليدي لمحاسبة التکاليف وبين التسيير الاستراتيجي للتکاليف في:

الجدول رقم 01: المقارنة بين المدخل التقليدي لمحاسبة التکاليف والتسيير الاستراتيجي للتکاليف

التسيير الاستراتيجي للتکاليف	المدخل التقليدي لمحاسبة التکاليف	
سلسلة القيمة	القيمة المضافة	وجهة النظر
على مستوى كل مراحل سلسلة القيمة المكونة للمؤسسة، مع التوجه أكثر نحو خارج المؤسسة.	على مستوى المنتجات والزبائن والوظائف مع التركيز أكثر على داخل المؤسسة	كيفية تحليل التکاليف
مع الحفاظ على الأهداف الثلاثة، فإن نظام تسيير التکاليف يتغير بشكل كبير كغير استجابة للموقع الاستراتيجي للمؤسسة، سواء كانت تتبع إستراتيجية قيادة بالتكلفة، أو إستراتيجية التميز.	ثلاثة أهداف دون النظر إلى البعد الاستراتيجي: تتبع النتائج، توجيه الانبهاب(alerte) و حل المشاكل	هدف تحليل التکاليف
تتبع التکاليف إلى عدة موجهات بحسب تنوع الأنشطة المكونة لسلسلة القيمة، وبحسب الاختيارات الاستراتيجية للمؤسسة.	الاعتماد على موجه وحيد للتكلفة وهو الحجم (Volume) ويطبق هذا المفهوم على مستوى المؤسسة ككل.	موجهات مفهوم التکلفة

المصدر: SHANK John K. et GOVINDARAJAN Vijay, La gestion stratégique des coûts, Traduit de l'anglais par Monique SPERRY, Les éditions d'organisation, France, 1995, p : 32.

٢-٢- أدوات التسيير الاستراتيجي للتکاليف:

سنركز هنا على أهم الأدوات التي يستعملها نظام التسيير الاستراتيجي للتکاليف:

٢-٢-١- التکلفة المستهدفة: ظهرت طريقة التکلفة المستهدفة Target Costing في شركة TOYOTA اليابانية سنة 1965 ثم تطورت وعرفت إقبالاً كبيراً لدى المؤسسات الأوروبية والأمريكية^{١٤} وهي تعتمد على مفهوم أن ٨٠٪ من تکاليف دورة حياة المنتج يتم الالتزام بها مسبقاً حتى ولم تحدث فعلاً، لذا يجب أن تكون القرارات القبلية مطابقة بالانشغالات الضرورية لتحقيق أفضل النتائج، ويمر تحديد التکلفة المستهدفة بأربعة مراحل هي:^{١٥}

- تحديد السعر المستهدف الذي يكون الزبون مستعداً لدفعه مقابل المنتج.
- طرح الهمش المراد بلوغه من السعر المستهدف كالحصول على مقدار التکلفة المستهدفة.
- تقدير التکلفة الحالية للمنتج.
- في حالة كون التکلفة المقدرة تفوق التکلفة المستهدفة فهنا يتم البحث عن طرق خفض التکلفة الحالية حتى تتوافق مع التکلفة المستهدفة.

تتمثل الميزة الأساسية بأسلوب التکلفة المستهدفة في تحفيز مجموع العمال في المؤسسة من المهندسين والمصممين والمصنعين والمسوقين والمحاسبين للحرص على عدم تجاوز التکلفة التي يتم استهدافها ضمن شروط الجودة والأجال.^{١٦}

يفيد أسلوب التکلفة المستهدفة في تسيير التکاليف من خلال كونه يمكن المسير من النظر إلى التکاليف بشكل شامل حيث أنها لا تقتصر على إدخال التکاليف القبلية في تحليل التکاليف فحسب، بل هي تحاول تحسين عمليات التصميم والهندسة بحيث تكون مجموع التکاليف إلى البيع ضمن النطاق المستهدف، وهذه الأداة من أدوات التسيير الاستراتيجي للتکاليف لا بد لها من توفر تحليل للتکاليف على مستوى كل مراحل دورة حياة المنتج.

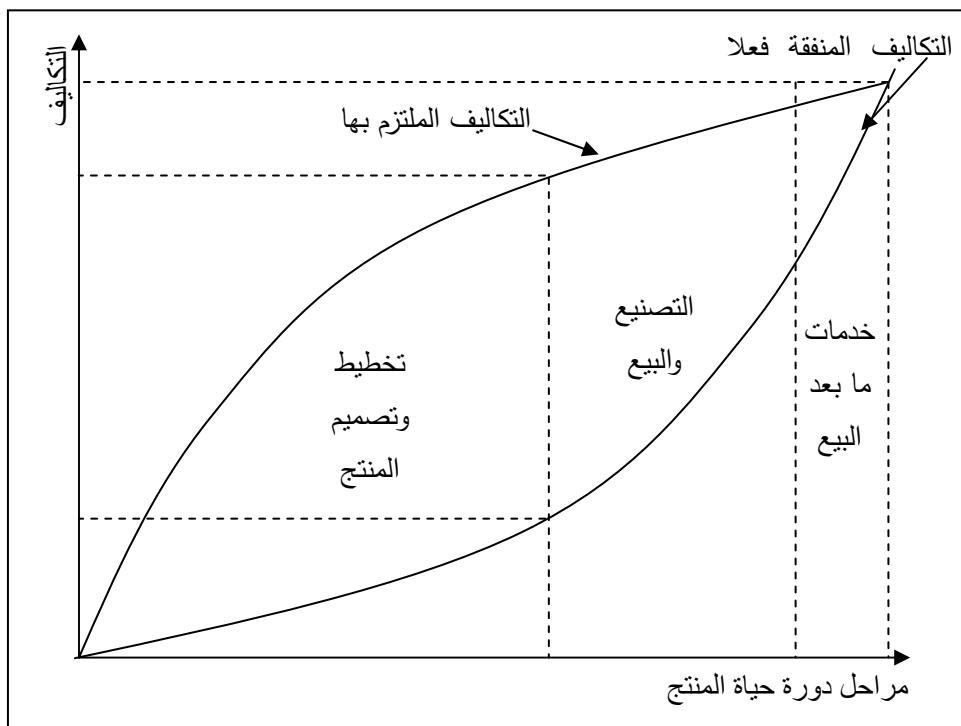
٢-٢-٢- التکاليف من خلال دورة حياة المنتج: يسمح تحليل التکاليف من خلال دورة حياة المنتج بتوسيع النظرة إلى هذه التکاليف في شكل شامل، بمعنى أن هذا التحليل يمكن المؤسسة من فهم التکاليف التي تحملتها في سبيل إنتاج منتج معين بدءاً من البحث والدراسات التي أجريت عليه ثم تصميمه وإنتاجه وحتى آخر استعمال له.

فهذا التحليل يدخل جزءاً هاماً من التکاليف في الحسابان كان يعتبرها النظام التقليدي تکاليف غارقة Sunkcost، فعند التحكم في المراحل الأولى لدورة حياة المنتج تستفيد المؤسسة من تخفيض التکاليف المتعلقة بباقي المراحل لأن التکاليف الفعلية لها هي الأكبر لكن اتخذت قرارات قبلية بشأنها، بمعنى أن تحسين تصميم منتج ما يساعد على تخفيض تکاليف إنتاجه وتسيقه^{١٧} والشكل رقم: 02 يوضح المسؤولية عن تكوين تکاليف خلال مراحل دورة حياة المنتج مقارنة مع التکاليف الفعلية لكل مرحلة.

وقد طبقت مؤسسة TOYOTA اليابانية استراتيجية تحسين تصميم سياراتها بهدف تقليل التکاليف المتعلقة بالإنتاج من جهة، والتکاليف التي يتحملها الزبائن بعد شرائهم منتجاتها، حيث بالرغم من أسعار منتجاتها المرتفعة بالمقارنة مع بعض منافسيها، إلا أن زبائنها يعلمون أنهم

باقتنائهم هذه المنتجات فإنهم يخضون التكاليف التي يتحملونها فيما بعد كالصيانة وإصلاح العطب.¹⁸

الشكل رقم 02: المسؤولية عن تكوين التكاليف ضمن دورة حياة المنتج.



المصدر: Colin DURY, *Management accounting for business decisions*, 2nd edition, Thomson Learning, London, UK, 2001, p: 455.

أسلوب تكاليف الجودة: يأخذ تحليل تكاليف الجودة في الحسبان مجموع التكاليف التي تتحملها المؤسسة عند إنتاج منتج لا يطابق خصائص هذا المنتج، فتكاليف الجودة تعتبر مقياساً مالياً شاملاً لجودة المنتجات¹⁹ نتيجة لاشتداد المنافسة على المستوى العالمي تضطر المؤسسات اليوم إلى تركيز الاتجاه نحو الزبائن، بجعل رضا هذا الأخير هدفها الأول، لذا تهتم بتحسين جودة منتجاتها وفي سبيل ذلك فهي تحتاج إلى نموذج يسمح لها بقياس تكاليف هذه الجودة بهدف تحسينها،²⁰ وعموماً تنقسم تكاليف الجودة في المؤسسة إلى أربعة أقسام هي:²¹

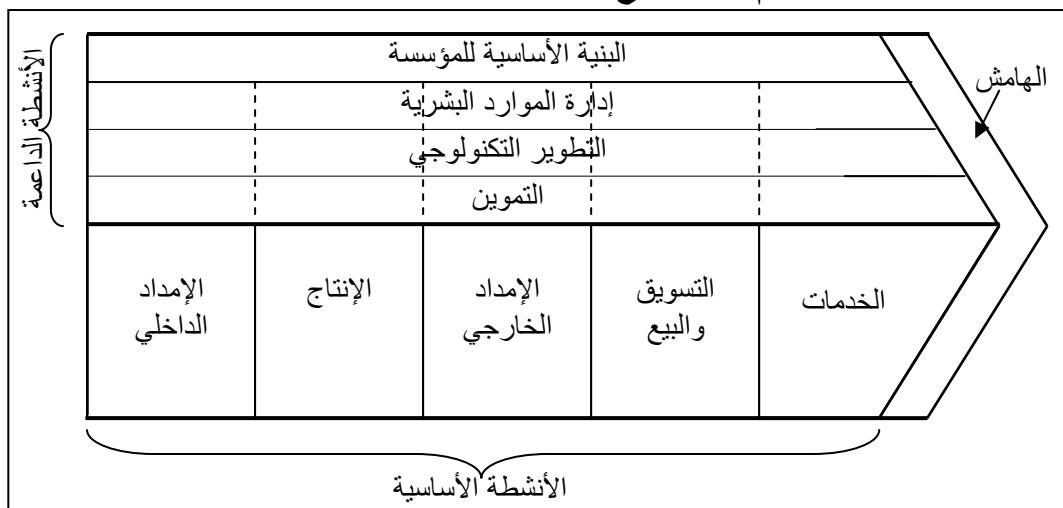
- **تكاليف التنبؤ (Prevention):** وتضم كل التكاليف الناتجة عن أنشطة تخطيط مسار الإنتاج الذي يسمح بتجنب العيوب، وأنشطة تصميم منتج بسيط وأنشطة تسيير العلاقات مع الموردين بهدف تحسين الجودة.
- **تكاليف التقييم:** وتضم تكاليف المراقبة بهدف فحص مدى استجابة المنتجات لرغبات الزبائن، مثل تكاليف الاختبارات والفحص.
- **تكاليف الضعف الداخلي (Défaillance Interne):** وتشمل تكاليف إصلاح المنتجات المعيبة قبل الخروج من المؤسسة إلى الزبائن.

- **تكليف الضعف الخارجي (Défaillance Externe):** وتضم تکاليف استقبال وتصليح وإرجاع المنتجات المعيبة إلى الزبائن.

يسمح قیاس تکاليف الجودة بتوفیر المعلومات عن الجودة في شكل أرقام بمعنى أنه لتحسين جودة منتج يتغير على المسیر الاتجاه نحو تخیض التکاليف المتعلقة بها، فهي توفر مدخلاً لتسيير التکاليف والجودة معاً.

سلسلة القيمة وتسيير التکاليف: حسب هذا المفهوم ينظر إلى المؤسسة على أنها مجموعة من الأنشطة متراقبة فيما بينها والموجهة لإنشاء القيمة من وجهة نظر الزبون، كما يوضحه الشكل رقم 03.

الشكل رقم 03: نموذج سلسلة القيمة لـ PORTER



Source: Michael PORTER, *L'avantage concurrentiel*, traduction par Philippe DE LAVERGNE, Dunod, Paris, France, 1999, p: 53.

يمكن تحليل سلسلة القيمة فعالية في تسيير التکاليف من خلال كونه يسمح بالمقارنة بين تکلفة كل نشاط مع قیمتہ كما يوضح للمسیر فرص تخیض التکاليف بغير أن تنخفض القيمة التي يتوافها الزبون، فبعد أن تحدد المؤسسة سلسلة القيمة الخاصة بها وتحدد موجهات التکاليف لكل نشاط في هذه السلسلة يمكن للمؤسسة أن تحصل على ميزة تنافسية بالتكلفة، وحسب PORTER يحصل ذلك بوسیلتین هما:²² التحكم في موجهات التکاليف، وإعادة نمذجة سلسلة القيمة.

• **التحكم في موجهات التکاليف:** إذ يمكن للمؤسسة أن تحصل على ميزة تنافسية عبر التحكم في الموجهات بشكل أفضل من المنافسين،²³ ويمكن للمؤسسة هنا أن تجيب عن عدة أسئلة مثل:

- هل يمكن أن تخفض تکاليف نشاط ما مع الإبقاء على القيمة الحالية للمنتج؟
- هل يمكن تعظيم القيمة المحصلة من نشاط ما بغير أن ترتفع التکاليف الحالية؟
- هل يمكن تخفيض الأصول المخصصة لنشاط ما دون تغيير التکاليف؟

فتتحديد الموجهات الصحيحة بتکاليف النشاط يمكن من فهم سلوك هذه التکاليف، وبالتالي يمكن التحكم في هذه التکاليف وتخفيضها عبر التحكم في هذه الموجهات.

• إعادة نمذجة سلسلة القيمة: إضافة إلى التحكم في مواجهة التکاليف يمكن للمؤسسة أن تحصل على ميزة تنافسية بالتكلفة عبر إعادة نمذجة أو إعادة تنظيم سلسلة القيمة الخاصة بها بشكل مختلف عن المنافسين ويسمح بتخفيض التکاليف، فعند إعادة نمذجة سلسلة القيمة تتمكن المؤسسة من الحصول على عدة مصادر لتخفيض التکاليف منها:²⁵

- مسارات إنتاج مختلفة.
- طرق وأماكن بيع مختلفة.
- قنوات توزيع جديدة.
- مواد أولية جديدة.
- اختلافات مهمة في التكامل العمودي (أمامي أو خلفي).
- إعادة التموير بالاقتراب من الموردين أو الزبائن.

فيتمكن للمؤسسة من خلال هذه المصادر أن تخفض من تکاليفها، وعموماً تسمح إعادة نمذجة سلسلة القيمة بتخفيض التکاليف من اعتبارين اثنين هما:²⁶

- الأول: تسمح هذه العملية بإعادة هيكلة كلية للتکاليف المؤسسة عوضاً عن التحليل الحدي، حيث أن سلسلة القيمة المعدلة أو الجديدة تعطي هيكلة أكثر فاعلية من السلسلة القديمة، من خلال تحسين طريقة تشغيل الأنشطة من جهة ومن خلال الاستغلال الجيد للروابط بين هذه الأنشطة من جهة أخرى.

- الثاني: تسمح الهيكلة الجديدة لسلسلة القيمة بمنح المؤسسة قاعدة تنافسية جديدة، حيث أن التغيير من طريقة تشغيل النشاط قد يؤدي إلى تغيير موجه التكلفة المختار لهذا النشاط مما يمكن المؤسسة من الحصول على فرصة جديدة لفهم سلوك التکاليف وبالتالي تسخيرها بفعالية.

ويضيف PORTER أنه لإيجاد سلسلة القيمة الجديدة، يتبعن على المؤسسة أن تدرس سلاسل القيمة للمنافسين بعناية، ثم تعمل على إيجاد مصادر التحسين عبر الإجابة عن الأسئلة التالية:²⁷

- كيف يمكن إنجاز نشاط ما بشكل مختلف؟ وهل يمكن إلغاؤه؟
- كيف يمكن تحسين مجموعة أنشطة منشئة لقيمة مترابطة فيما بينها؟
- كيف تمكّن التحالفات مع مؤسسات أخرى من تخفيض أو إلغاء التکاليف؟

يعطي تحليل سلسلة القيمة قاعدة جيدة لفهم التکاليف وسلوكها مما يسمح بتسخيرها بشكل جيد.

تعرضنا لأهم الأدوات التي يستخدمها مدخل التسخير الاستراتيجي للتکاليف، رأينا كيف يركز على كل مراحل دورة حياة المنتج من جهة، والتحكم الاستباقي في التکاليف قبل حدوثها، ومن جهة أخرى يركز على جانب القيمة من وجهة نظر الزبون، بحيث أن تخفيض التکاليف مرهون بالحفاظ على قيمة المنتجات لدى الزبائن.

ولتحقيق ذلك لابد أن يتتوفر للمؤسسة نظام تكاليف فعال يوفر معلومات دقيقة ومفيدة للقرارات، فلا يمكن تسيير التكاليف في المؤسسة أو التحكم فيها إلا إذا تم تحديدها وحسابها بشكل دقيق، مما يمنح المسير رؤية أفضل عن هيكلة هذه التكاليف من جهة وفهم مسبباتها. وفيما يلي سنتطرق لأحد أهم أنظمة حساب التكاليف وهو نظام المحاسبة على أساس الأنشطة.

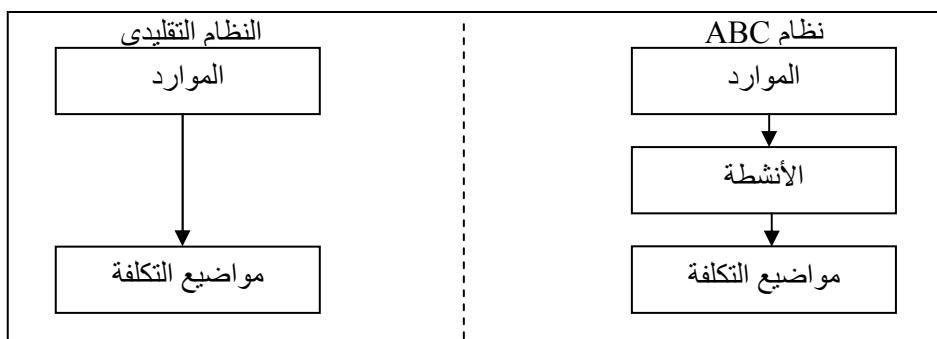
3- ماهية نظام المحاسبة على أساس الأنشطة ABC

شكل نظام المحاسبة على أساس الأنشطة ABC منذ ظهوره في ثمانينيات القرن الماضي محور اهتمام العديد من الباحثين على المستوى العالمي، حيث ناقشوا العديد من جوانبه النظرية، ومن جهة أخرى بدأ هذا النظام يعرف انتشاراً واسعاً سواء على المستوى العملي في المؤسسات، أو على المستوى الأكاديمي في الجامعات والمدارس المتخصصة في المحاسبة والتسيير.

1-3- مفهوم النظام: أُعطيت لنظام ABC عدة تعريفات لا تختلف كثيراً فيما بينها، فقد عرّفه HORNGREN ET ALL بأنه²⁸ "طريقة لحساب التكاليف تركز على الأنشطة كمواضيع تكلفة أولية وب بواسطتها تحمل التكاليف إلى مواضيع تكلفة أخرى". وعرفه DAVIDSON بأنه²⁹ "نظام تخصيص التكاليف على مرحلتين حيث تخصص عناصر التكاليف في المرحلة الأولى على مراكز التكاليف والتي تمثل في مراكز الأنشطة، وفي المرحلة الثانية يتم تخصيص تلك التكاليف على المنتجات بموجب الأنشطة الازمة لإنتاجها". وما سبق يمكن استخراج تعريف شامل لنظام ABC كما يلي، نظام ABC هو نظام لحساب التكاليف على مرحلتين، يستعمل الأنشطة كأساس لتحميل تكاليف الموارد إلى مواضيع التكلفة، ويستعمل كذلك كأداة مساعدة للتسيير.

ويقوم هذا النظام على مبدأ رئيسي هو أن المنتجات لا تستهلك الموارد مباشرة وإنما تستهلك الأنشطة، وهذه الأخيرة هي التي تستهلك الموارد، بعكس النظام التقليدي، كما يبينه الشكل رقم 04.

الشكل رقم 04: المبدأ الأساسي لنظام ABC



المصدر: Jan EMBLEMSVAG, Life-cycle costing : using activity-based costing and Monte Carlo methods to manage future, John Wiley & Sons, Inc, New Jersey, USA, 2003, p: 101.

فإن نظام ABC يقوم باحتساب التكاليف على مرحلتين، بحيث يتم تتبع تكاليف الموارد المستعملة إلى الأنشطة المنجزة داخل المؤسسة في مرحلة أولى، ومن ثم يتم توزيع تكاليف هذه الأنشطة على المنتجات أو الخدمات باستعمال ما يعرف بموجة التكلفة cost driver الذي يتبع لمعايير السببية (سبب حدوث التكاليف)، وهنا يكمن الفرق بين نظام ABC وأنظمة التقليدية، فهذه الأخيرة كانت تستعمل

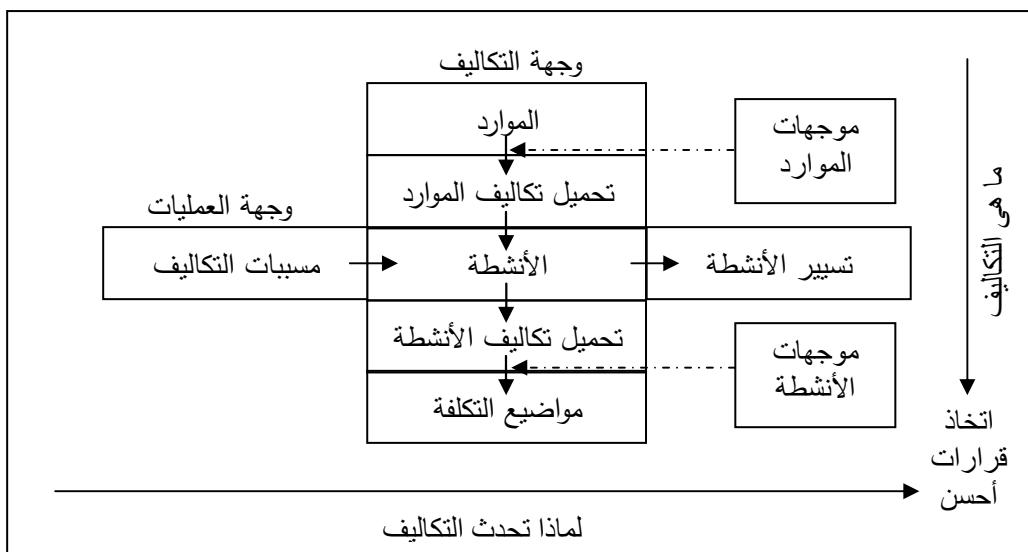
الحجم (عدد الوحدات المنتجة، العمل المباشر، رقم الأعمال...) كأساس وحيد لتحميل التكاليف إلى المنتجات.

يعتبر نظام ABC أحد التطورات المهمة في محاسبة التسيير، وقد ظهر إلى الوجود نتيجة التطور الحاصل على مستوى تقنيات الإنتاج وأزياد المنافسة مما أثر تبعاً على هيكلة التكاليف، الأمر الذي جعل الأنظمة التقليدية قاصرة عن مواكبة هذه التغيرات، فقدم نظام ABC مدخلاً جديداً يركز على الأنشطة كأساس لنموذج عمليات المؤسسة، وحساب تكاليف مواضع التكلفة ويهدف أساساً إلى تقديم معلومات مفيدة لاتخاذ القرارات المتعلقة بالتحكم في التكاليف.

ABC - معلومات تطبيق نظام

بالنظر إلى نظام ABC كنظام معلومات، فإن مخرجاته من هذه الأخيرة لها بعدين اثنين بعد يتعلق بالتكاليف، وبعد يتعلق بالعمليات كما يوضحه الشكل رقم 05.

الشكل رقم 05: نموذج معلومات نظام ABC.



المصدر: Gary COKINS, Activity based cost management: A Executive's Guide, John Wiley & Sons INC, NY, USA, 2001, p: 15.

نلاحظ من الشكل أن هناك وجهتين للمعلومات هما:

- **الوجهة العمودية:**³⁰ وتعكس وجهة التكاليف في المؤسسة، بمعنى أن نظام ABC يوفر معلومات عن تدفق التكاليف من الموارد إلى مواضع التكلفة، وهذه الوجهة تسمح بمعرفة المعلومات التالية:

- ماذا تصرف المؤسسة؟ (الموارد)؛
- كيف تصرف المؤسسة ما تصرفه؟ (موجهات الموارد)؛
- ماذا تفعل المؤسسة؟ وما تكلفتها؟ (الأنشطة وتكلفتها)؛
- لماذا تفعل المؤسسة ما تفعله؟ وما حجمها؟ (موجهات الأنشطة)؛

- لأي غرض؟ (تكلفة مواضع التكلفة).

وللإشارة فإن هذه الوجهة هي أصل نظام ABC، فهو أول ما ظهر كان موجهاً لخدمة المسيرين لهذا الغرض (أي حساب التكاليف)، لكن فيما بعد اتضح أن لهذا النظام نوعاً آخر من المعلومات.

الوجهة الأفقية:³¹ وتعكس وجهة المسارات أو العمليات في المؤسسة، بمعنى أن المعلومات التي يوفرها نظام ABC عن الأنشطة وأدائها يمكن أن تستعمل لغرض تسيير هذه الأنشطة بغض النظر حساب تكلفتها فحسب، وهنا ظهر ما يسمى بالتسهير على أساس الأنشطة^{*} ABM أو تسيير التكاليف على أساس الأنشطة ABCM^{**}، فهذا النظام يعتمد على تحليل الأنشطة والبحث عن المسارات الأصلية التي أدت إلى ظهورها، ثم دراستها من أجل تقييمها وتسييرها.

فنظام ABC يمنح المسيرين قاعدة بيانات جيدة عن تكاليف مواضع التكلفة من جهة، ويسمح بالتسهير الجيد للمؤسسة انطلاقاً من الأنشطة والمسارات.

4- علاقة نظام المحاسبة على أساس الأنشطة ABC بالتسهير الاستراتيجي للتکاليف

من خلال المعلومات التي يوفرها نظام ABC عن تكاليف الأنشطة والمنتجات (أو مواضع التكلفة بشكل عام)، أصبح يعتبر كمصدر معلومات مهم لاستعماله في دعم أدوات التسيير الاستراتيجي للتکاليف، ويمكن توضيح ذلك كما يلي:

1-4- نظام ABC والتکلفة المستهدفة: تتحقق نجاعة أسلوب التكلفة المستهدفة بالاعتماد خاصة على نموذج تخصيص التكاليف للمنتجات، الذي تستعمله محاسبة التسيير لحساب التكاليف النهائية، وفي حالة كون تقييم التكاليف يتم على أساس عدد ساعات اليد العاملة ومعدل ساعي، فإن تقييم التكلفة في هذه الحالة لا يكون مفيداً، وقد يؤدي إلى اختيارات تصورية خاطئة (كتصور منتجات ذات اقتصاد في اليد العاملة، لكن جد مكلفة لإنتاجها) لهذا السبب يفضل المختصون التكلفة المستهدفة الاهتمام من قريب بتقييمات نظام ABC واستعماله كنموذج لتقدير التكاليف.³²

وفي هذا الصدد ينقل LORINO³³ عن باحثين لأسلوب التكلفة المستهدفة ما يلي. بأن كل أنظمة تحمل التكاليف غير المباشرة يجب أن يعاد النظر فيها باستعمال مدخل الأنشطة أو نظام ABC بما يسمح بعكس صعوبات التصنيع ويضيف HORVATH أنه للتمكن من الاستجابة لما يفرضه المحيط من زيادة في حجم التكاليف غير المباشرة فإن المزج بين أسلوب التكلفة المستهدفة ونظام ABC يعد أداة ضرورية لتسهير هذا النوع من التكاليف.

فالعلاقة إذا بين أسلوب التكلفة المستهدفة ونظام ABC في أن هذا الأخير يمنح قاعدة جيدة لتوجيه تكاليف الأنشطة وإيقائها ضمن النطاق المستهدف.

2-4- علاقة نظام ABC بسلسلة القيمة: يستعمل كل من نظام ABC وتحليل سلسلة القيمة الأنشطة كأساس لمنحة عمليات المؤسسة، فنظام ABC يستعمل هذه الأنشطة كمواضع تكلفة أولية (أنظر تعريف HORENGREN لنظام ABC) ومن خلالها تحسُّن تكلفة مواضع التكلفة الأخرى

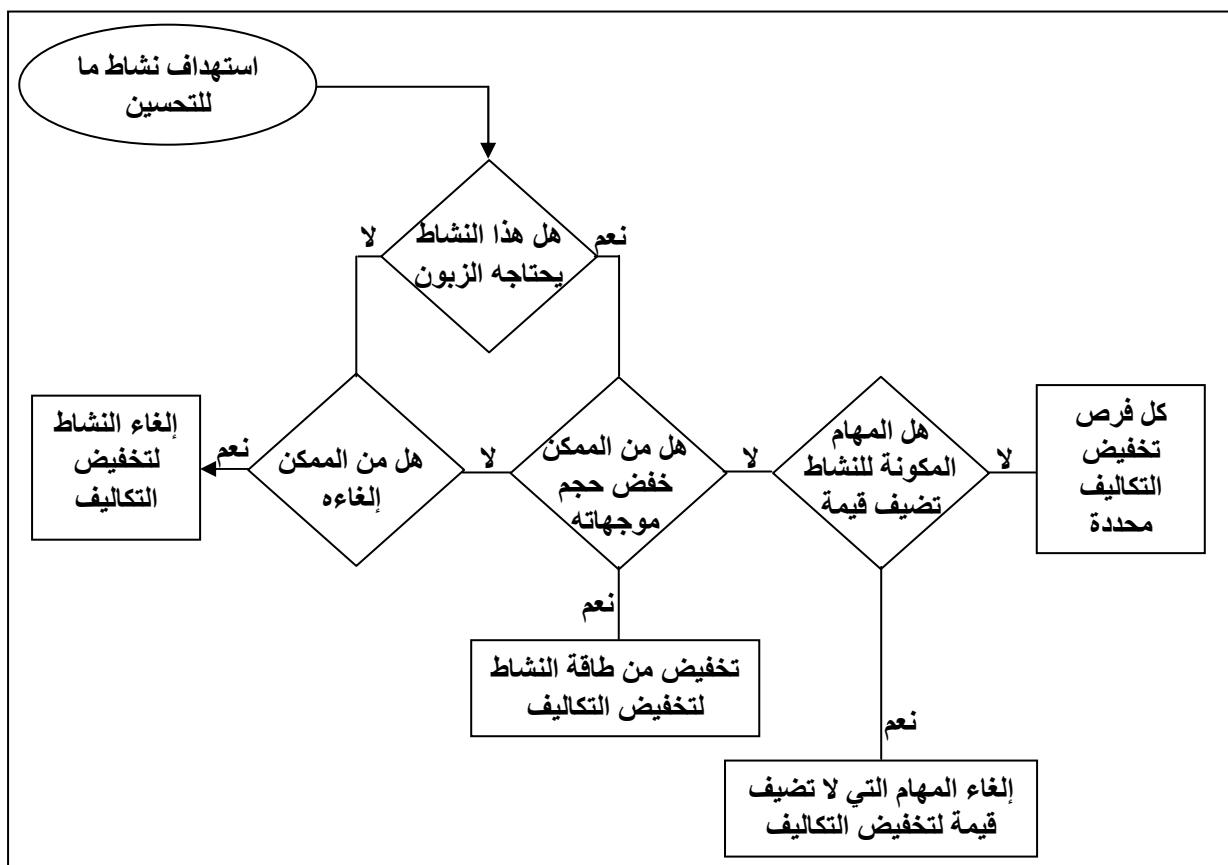
كالمنتجات والزبائن، أما تحليل سلسلة القيمة فإنه يركز على الأنشطة المنشئة للقيمة بما يرفع من أداء المؤسسة من خلال إلغاء أو التقليل من الأنشطة غير المنشئة للقيمة.

لذا وعند إلغاء أو التقليل من هذه الأنشطة تمنح سلسلة القيمة نظام ABC هيكلة أنشطة تضم الأنشطة الاستراتيجية في المؤسسة (الأنشطة الحرجة) وبالتالي فإن فرص تسيير التكاليف من خلال المزج بين سلسلة القيمة ونظام ABC تكون كبيرة والشكل رقم 06 يوضح آلية تحليل قيمة الأنشطة من خلال موجهات الأنشطة، والقرارات الممكن اتخاذها بشأنها.

فمن خلال الفهم الصحيح لموجهات التكلفة يمكن معرفة طبيعة عمل النشاط وبالتالي يمكن الحكم على قيمة هذا النشاط.

فتصميم نظام ABC بعد فحص قيمة الأنشطة والإبقاء على المهمة منها فقط، يضم الأنشطة المنشئة للقيمة فحسب، وعند استعمال هذه الأنشطة كمواضع تكلفة أولية فإن الزبون لن يتحمل تكاليف ناتجة عن ضعف الأداء في المؤسسة بل تكون التكاليف المحمولة إلى مواضع التكلفة (منتجات زبائن).

الشكل رقم 06: تحليل قيمة الأنشطة.



المصدر: Gary COKINS, Activity based cost management: A Executive's Guide, John Wiley & Sons INC, NY, USA, 2001, p: 15.

3-4-3. علاقة تحليل دورة حياة المنتج بنظام ABC: يمكن نظام ABC المسير من معرفة التكاليف بشكل أكثر دقة مقارنة مع النظم التقليدية على مستويين: مستوى الأنشطة والمسارات ومستوى مواضع التكلفة، لذا فإن تقدير تكاليف دورة حياة المنتج من خلال تكاليف الأنشطة التي يمر عبرها المنتج في دورة حياته (مثل أنشطة التصميم إلى أنشطة البيع والخدمات) يعطي مقاربة جيدة، خاصة بالنسبة لتقدير التكاليف غير المباشرة،³⁴ وفي هذا الصدد قد يمزج بين أسلوب التكلفة المستهدفة ونظام ABC بحيث يمنح هذا الأخير قاعدة جيدة.³⁵

ذلك يمكن لنظام ABC انطلاقاً من كونه يستعمل تشكيلة واسعة من موجهات التكلفة أن يمنحك تقديرًا جيدًا لتكاليف الأنشطة انطلاقاً من عدد الموجهات المقدر، والذي يحدده التصور الأولي للمنتج، فمثلاً HP تستعمل موجهات التكلفة لديها والتي تصنفها في صنفين هما الحجم والتقييد لتقدير تكاليف أنشطة التصميم (التي يوجهها تقييد المنتجات) وتتكاليف أنشطة الإنتاج التي يوجهها حجم.³⁶ وتجدر الإشارة إلى أنه حتى نظام ABC قد يواجه قصوراً في تقدير تكاليف أنشطة دورة حياة منتج جديد كلياً.

فهذا النظام بالأساس موجه لفهم الأنشطة والمسارات الحالية للمؤسسة وتحديد تكلفتها وليس كأدلة لهندسة الأنشطة والمسارات الجديدة،³⁷ لكن بالمقارنة مع نماذج النظم التقليدية فإن هذا النظام يعطي نتائج أفضل.

4-4- تسيير التكاليف على أساس الأنشطة ABCM

رأينا كيف أن المعلومات التي يوفرها نظام ABC تخدم اتجاهين اثنين هما اتجاه التكاليف واتجاه العمليات، فكما أن هذا النظام يوفر المعلومات عن تكاليف الأنشطة ومواضع التكلفة، فإن كذلك يسمح بتوفير المعلومات عن أداء هذه الأنشطة من خلال موجهات التكلفة وبالتالي فهو يسمح بتسخير هذه الأنشطة، وتسمى هذه الوجهة بنظام ABCM أو نظام ABM، أي تسيير التكاليف على أساس الأنشطة، وهنا سوف نحاول عرض الآليات التي يمكن من خلالها نظام ABM من التسيير الفعال للتكاليف.

- دور موجهات التكلفة.

- دور تحليل قيمة الأنشطة.

4-4-1-دور موجهات التكلفة: يعتبر نظام ABC طريقة لحساب التكاليف على مرحلتين من الموارد إلى الأنشطة ثم منها إلى المنتجات، وذلك كلّه باستعمال ما يسمى بموجهة التكلفة، فموجهات تكاليف الموارد تسمح بتوزيع هذه الأخيرة بين الأنشطة، والتي تسمح موجهات تكاليفها بحساب تكاليف المنتجات، هذا الاستعمال لمفهوم الموجهات يوجد في الاتجاه العمودي (أي نظام ABC) فهي موجهة أساساً لحساب التكاليف، أما النظرة الأفقية والتي تمثل نظام ABM فإنها تنظر إلى موجهات التكلفة من وجهة نظر مختلفة.

- موجهة التكلفة مقياس لإنتاجية النشاط:** لم يكن الاستعمال التقليدي لوحدات العمل يسمح بقياس إنتاجية الكثير من الأنشطة، ذلك أنه في الغالب كانت تستعمل أساساً حجمية مثل ساعات العمل المباشر أو قيمة المواد، وعند استعمال مثل هذه الوحدات فإن التكلفة الوحدوية

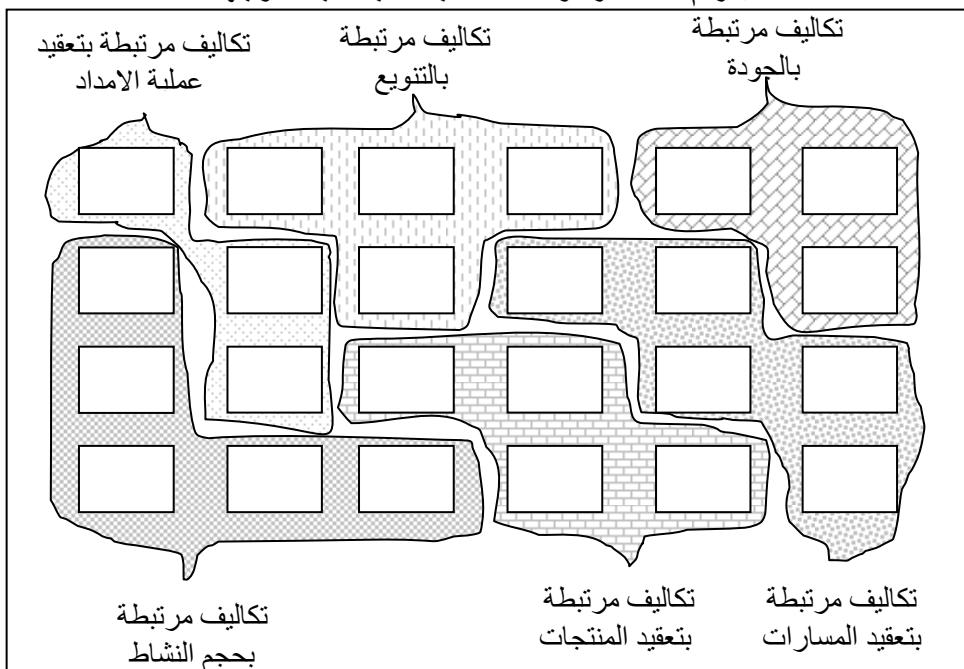
للنشاط (معدل تكلفة الساعة مثلا) لا يعبر بشكل جيد عن إنتاجية النشاط، فقد توجد أنشطة يكون من المعيّر لها على الإطلاق قياس إنتاجيتها من خلال ساعات العمل المباشر.³⁸

وهنا تظهر الأهمية التي تمثلها موجهات التكلفة في نظام ABM بحكم أنه يستعمل تشكيلة واسعة من الموجهات تختلف باختلاف السبب الذي يحرك تكلفة كل نشاط مما يمنح قياس أفضل لإنتاجية كل نشاط، فاختيار الموجهات المعبرة لكل نشاط يسمح بقياس المستوى الحقيقي (التكليف الحقيقي) والمستوى المبرمج (التكليف المقدرة) وحتى المستوى الأعظم (طاقة النشاط)، وكل هذا يسمح بقياس الإنتاجية العامة للنشاط، وعلى كل يعتبر حساب هذا المقياس (إنتاجية النشاط) أفضل من تحديد إنتاجية كل عامل من عوامل الإنتاج على حدة مثل إنتاجية اليد العاملة أو المواد، أو الطاقة... لأنه يسمح بتسهيل عملية قيادة النشاط، فتحديد الهدف "تحسين فعالية الأنشطة التي تكون إنتاجيتها ضعيفة" يكون أفضل من وضع "تحسين فعالية العوامل ذات الإنتاجية المنخفضة" كهدف.

فعد تحديد موجهات تكلفة معبرة لكل نشاط وحساب تكلفة كل موجه تكلفة، فإنه لتسهيل تكليف هذا النشاط تستعمل هذه الموجهات كمؤشرات.

- موجه التكلفة أداة للتجميع:** بغرض الاستعمال البسيط لنظام ABC فإنه يتم تجميع الأنشطة في مجموعات حتى يسهل تتبع تكاليفها إلى مواضيع التكلفة، ومن معايير التجميع في نظام ABC، التجميع على أساس السبيبية أو موجهات التكلفة، وكما أن التجميع على هذا الأساس يسهل تتبع التكليف إلى مواضيع التكلفة (الوجهة العمودية) فإنه كذلك يصنع المسير رؤية واضحة عن أسباب تكوين التكليف في المؤسسة والشكل رقم 07 يوضح أمثلة عن موجهات التكليف وكيف يتم استعمالها للتجميع الأنشطة.

الشكل رقم 07: مراكز أنشطة مجمعة بحسب الموجهات.



المصدر: Philippe LORINO, Méthodes pratiques de la performance, édition 2003, p: 204 d'organisation, Paris, 2003,

فبعد تحديد تكلفة كل نشاط وتجميع الأنشطة التي يحركها نفس السبب في مراكز، يستطيع المسير معرفة مصادر التكاليف، مما يسهل عليه عملية تسييرها، فمثلاً قد يكون عامل التعقيد هو الذي يحدد النسبة الأكبر من التكاليف في المؤسسة وهذا يتبع على المسير بغرض تخفيض التكاليف البحث عن السبل التي يمكنه من خلالها تبسيط المنتجات أو المسارات.

- موجه التكلفة أداة لفهم سلوك التكاليف:** يقوم تسيير التكاليف بقيام على خاصيتين هما تخفيض التكاليف وفهم سلوكها، ويطلب فهم سلوك التكاليف إيجاد العامل الموجه لها، وإذا نظرنا إلى وحدات العمل المستعمل في النظام التقليدي نجد أنها لا تتعدى كونها علاقة إحصائية بين حجم تكاليف نشاط أو قسم ما وحجم مخرجاته، فهي تفترض وجود علاقة خطية بين حجم المخرجات وحجم التكاليف، وبهذا لا يمكن اعتبارها أداة فعالة لفهم سلوك التكاليف، خاصة على المدى البعيد، أما في نظام ABC وABM فإن تحديد موجهات التكاليف يكون تابعاً لعوامل السببية حيث يتم اختيار العناصر أو المتغيرات التي تسبب تكلفة النشاط، حيث أن فهم سبب حدوث التكلفة يمكن من التأثير فيها عن طريق العوامل المسببة لها

4-4-2- تحليل قيمة الأنشطة وإعادة هيكلتها: يعطي التقسيم الأفقي للمؤسسة إلى أنشطة ومسارات نمذجة أفقية لعملياتها كما يسمح هذا التقسيم بالإجابة عن السؤال: ماذا نفعل؟ وبأي تكلفة؟ حيث أنه وفي نظام ABM وبعد تحديد الأنشطة وحساب تكاليفها يستطيع المسير معرفة هيكلة إنشاء التكلفة في المؤسسة، ومن وجهاً نظر الزبائن فإنه ليست بالضرورة كل الأنشطة التي تنجذب في المؤسسة ذات قيمة مضافة للمنتجات، لذا يعمل المسير على تحليل تلك الأنشطة والذي من خلاله يمكن من اكتشاف فرص تخفيض التكاليف.

فبعد تحديد الأنشطة غير المنشئة للقيمة يتجه اهتمام المسير إلى إعادة النظر بما في الجدوى من بقائها أو في طريقة تشغيلها، ففي الحالة الأولى إذا كانت هذه الأنشطة غير منشئة للقيمة يمكن إلغاؤها دون أن تؤثر على الأنشطة الأخرى فهنا تكمن أفضل فرصة لتخفيض التكاليف في إلغاء عمل هذه الأنشطة، أما في الحالة الثانية وإذا كانت هذه الأنشطة ضرورية لدعم الأنشطة حتى لو لم تكن منشئة للقيمة فهنا ينبغي أم يتجه جهد المسير إلى محاولة الخفض من درجة تشغيلها، أو إعادة النظر في المهام المكونة لها بما يسمح من تخفيض عدد هذه المهام وبالتالي تبسيط عمل الأنشطة.

ولا تقصر عملية إعادة هندسة الأنشطة على تلك التي لا تسهم في إنشاء قيمة للزبون، بل إنه حتى الأنشطة المنشئة للقيمة، أحياناً قد يضطر إلى إعادة النظر في طريقة تشغيلها، وقد يتخذ هذا القرار من جراء مقارنة لأدائها مع عدة معايير:³⁹

- **المقارنة مع أفضل أداء في الماضي:** وبالرغم من بساطة هذا المعيار وسهولة الحصول على المعلومات المتعلقة به، إلا أنه يطرح مشكل أن يصبح تسيير هذه الأنشطة تسيير على أساس الماضي.

- **المقارنة مع تحليل تقيي للنشاط أو المسار:** بغرض تحديد المصادر المحتملة لتحسين الأنشطة والمسارات.

- المقارنة مع أفضل ممارسة في السوق: وهو الأخذ بأسلوب المقارنة مع الخارج، ويمثل أحسن مدخل للمقارنة حيث يمنح فرصة لتحديد موقع أداء الأنشطة بالنسبة للمنافسين مما يوضح بشكل مفصل فرص تحسين الأداء وتخفيف التكاليف.

الخاتمة:

يعتبر التسيير الاستراتيجي للتكاليف مدخلاً جديداً للنظر إلى تكاليف المؤسسة، بما يخوض من مستوى هذه التكاليف وفي نفس الوقت يعزز الموقع الاستراتيجي للمؤسسة. إن التسيير الاستراتيجي للتكاليف ليس الاهتمام بتخفيف التكاليف أو استعمال أدوات محاسبة التسيير في حساب التكاليف والضغط عليها فحسب، بل يتعدى ذلك إلى كونه فلسفة جديدة تهم أيضاً بتسخير الإيرادات، وتحسين الإنتاجية، وتحقيق أقصى قدر من الأرباح، وتحسين رضا الزبائن. وسلوكها استباقياً ينظر إلى جميع تكاليف المنتجات والخدمات الناتجة عن القرارات الإدارية داخل المؤسسة ابتداءً من مرحلة التصميم الأولى.

وستعمل للتسير الاستراتيجي للتكاليف مجموعة من الأدوات من أهمها نموذج التكلفة المستهدفة، ونموذج دورة حياة المنتج، ونموذج سلسلة القيمة، والتي يمكن العمل بها مجتمعة في سبيل تحقيق ميزة تنافسية دائمة للمؤسسة.

يعتبر نظام ABC مدخلاً جديداً لحساب التكاليف ونمذجة عمليات المؤسسة باستعمال الأنشطة كموضوع تكلفة أولي، تحمل إليه تكاليف الموارد في مرحلة أولى، ليتم تحديدها على المنتجات والخدمات على أساس موجهات التكلفة التي تتبع لمعيار السبيبية. وإضافة إلى كونه نظاماً فعالاً لحساب التكاليف أثبت نظام ABC فعاليته أيضاً في توفير معلومات مفيدة للمسيرين، تتعلق أساساً بالأنشطة والمسارات مما يسهل تسخيرها والتحكم في تكاليفها.

ولتطبيق أدوات التسيير الاستراتيجي للتكاليف يحتاج المسير إلى نظام موثوق لحساب التكاليف بشكل دقيق، وهنا يأتي دور نظام ABC بحيث أثبت هذا النظام فعاليته في توفير معلومات عن تكاليف الأنشطة وموجهات التكلفة فيها، بما يخدم أدوات التسيير الاستراتيجي للتكاليف، ومن جهة أخرى يمكن بناء نظام لتسير التكاليف من خلال معلومات نظام ABC يسمى نظام التسيير على أساس الأنشطة ABM أو تسير التكاليف على أساس الأنشطة ABCM.

الإحالات والمراجع:

¹- Activity Based Costing.

²- كمال خليفة أبو زايد، الرقابة على عناصر التكاليف، الدار الجامعية، الإسكندرية، مصر، 1996، ص: 05-04.

³- Philippe LORINO, le contrôle de gestion stratégique: la gestion par les activités, DUNOD, Paris, 1991, p 31.

⁴ - IBID, p: 31.

⁵- كمال خليفة أبو زايد، مرجع سابق، ص: 06.

⁶ -Colin DURY, Management accounting for business decisions, 2nd edition, Thomson Learning, London, UK, 2001, p: 455.

⁷- Gary COKINS, Activity based cost management: A Executive's Guide, John Wiley & Sons, Inc, NY, USA, 2001, p: 10.

⁸- IBID, p 20.

⁹- مثل:

- Shank, J. Strategic Cost Management: New Wine, or Just New Bottles? *Journal of Management Accounting Research*, Vol.1, Fall 1989.
 - Shank, J. and Govindarajan, V: Strategic cost management: The Value Chain Perspective. *Journal of Management Accounting Research*, Vol.4, Fall 1992
- ¹⁰- الكتاب بعنوان:
- Shank, J. and Govindarajan, V. (1993): Strategic Cost Management: The New Tool for CompetitiveAdvantage. The Free Press, New York

¹¹-SHANK John K. et GOVINDARAJAN Vijay, La gestion stratégique des coûts, Traduit de l'anglais par Monique SPERRY, Les éditions d'organisation, France, 1995, p : 12.

¹²- Cooper ,R. and Slagmulder, R. (1998): Strategic Cost Management: Cost Management Beyond the Boundaries of the firm. *Management Accounting*, Vol.79, No. 9, p :14.

¹³- Hilton, R., Maher, M., Selto, F. and Sainty, B. (2001): Cost Management: Strategies for Business Decisions. 1st ed., The McGraw-Hill Ryerson, New York, p:8
IN Ashvine Kumar and Shafabi, Strategic cost management – suggested framework for 21stCentury, *Journal of Business and Retail Management Research* (JBRMR) Vol 5 Iss ue2 April 2011, p: 122.

¹⁴- درحمن هلال، المحاسبة التحليلية: نظام معلومات للتسهيل ومساعد على اتخاذ القرارات في المؤسسة الاقتصادية -دراسة مقارنة-، أطروحة دكتوراه غير منشورة، كلية العلوم الاقتصادية وعلوم التسيير، جامعة الجزائر، 2005، ص:281.

¹⁵- Colin DURY, Op-cit, p: 456.

¹⁶- IBID, p: 457.

¹⁷- IBID, p: 456.

¹⁸- Jan EMBLEMSVAG, Life-cycle costing : using activity-based costing and Monte Carlo methods to manage future, John Wiley & Sons, Inc, New Jersey, USA, 2003, p 17.

¹⁹- John K.SHANK et Vijay GOVINDARAJAN, La gestion stratégique des coûts, Traduit de l'anglais par Monique SPERRY, Les éditions d'organisation, France, 1995, p: 209.

²⁰- Colin DURY, Op-cit, p: 466.

²¹- John K.SHANK et Vijay GOVINDARAJAN, Op-cit, p: 209.

²²- PORTER Michael, L'avantage concurrentiel, traduction par Philipe DE LAVERGNE, Dunod, Paris, France, 1999, p: 128.

²³- IBID, p: 129.

²⁴- John K.SHANK et Vijay GOVINDARAJAN, Op-cit, p: 63.

²⁵- Michael PORTER, Op-cit, p: 138.

²⁶- IBID, p: 140-141.

²⁷- IBID, p: 141.

²⁸- **Charls HORNGREN et all,** comptabilité de gestion, 3eme Ed, traduction par Langois GEORGES, Pearson Education, France, 2003, p: 369.

²⁹ - إسماعيل يحيى التكريتي، مرجع سبق ذكره، ص: 163.

³⁰- **Gary COKINS,** Activity based cost management: A Executive's Guide, John Wiley & Sons, Inc, NY, USA, 2001, p: 16.

³¹-IBID, p: 16-17.

* - Activity based management.

** - Activity based cost management.

³² - در حمدون هلال، مرجع سبق ذكره، ص: 282.

³³- **Philippe LORINO,** Méthodes pratique de la performance, Op-cit, p: 307.

³⁴- IBID, p: 307.

³⁵- IBID, p : 308.

³⁶- IBID, p : 308-309.

³⁷- **Jan EMBLEMSVAG**, Op-cit, p: 41.

³⁸- **Philippe LORINO,** le contrôle de gestion stratégique : la gestion par les activités, Op-cit, p: 173.

³⁹- **Philippe LORINO,** Méthodes pratique de la performance, Op-cit, p: 200-201.