

حماية المستهلك الإلكتروني عند تسليم المبيع

Title: Electronic consumer protection upon delivery of the sale

بكوش مليكة ، طالبة دكتوراه.

عدة جلول سفيان ، أستاذ محاضر .أ.

جامعة وهران 02 (الجزائر) malika.bekbous@gmail.comجامعة وهران 02 (الجزائر) sofiane_addadjelloul@gmail.com

تاريخ الاستلام: 2021/10/29

تاريخ القبول: 2021/12/21

تاريخ النشر: 2021/12/31

ملخص:

يمر العقد الإلكتروني بمراحل تتخللها التزامات وحقوق لطرفي العقد الى غاية الوصول الى مرحلة التنفيذ، وهنا يبرز التزام تسليم محل التعاقد، الذي تحكمه أحكام وقواعد القانون المدني، حماية للطرف الضعيف في العلاقة وهو المستهلك. إلا أنه ومع خصوصية التسليم في العقد الإلكتروني تطلب الأمر قواعد وأحكام خاصة تتماشى معها، وهذا ما أقره المشرع الجزائري في قانون التجارة الإلكترونية. فالتسليم الإلكتروني يتشابه مع التسليم في العقد العادي عندما تكون طبيعة المحل مادية، إلا أن التطور العلمي والتكنولوجي أوجد ما يسمى بمحل العقد الرقمي وهنا يتجسد الفرق، حيث تزداد ضرورة توسيع مجال حماية المستهلك الإلكتروني في ظل العالم الافتراضي.

الكلمات المفتاحية: العقد الإلكتروني، المستهلك، المحل، الالتزام، التسليم، الاخلال، الجزاء.

Abstract:

The electronic contract passes through stages interspersed with obligations and rights for both parties to the contract until reaching the implementation stage. Here, the obligation to deliver the contract, which is governed by the provisions and rules of civil law, emerges, protecting the weak party in the relationship, which is the consumer. However, with the specificity of delivery in the electronic

contract, the matter required special rules and provisions in line with it, and this is what was approved by the Algerian legislator in the electronic commerce law. Electronic delivery is similar to delivery in a normal contract when the nature of the shop is material, but the scientific and technological development has created the so-called digital contract shop, and here the difference is embodied, as the need to expand

المقدمة:

حرص المتعاملون بالتجارة الإلكترونية على استعمال صيغ نموذجية مثبتة على صفحاتهم عارضين من خلالها السلع والخدمات، وهذه بالطبع تعتبر صيغ نموذجية للعقود التي تبرمها الشركات أو الأشخاص، وتشمل الصيغ أحكاما تفصيلية متعلقة بتحديد الحقوق والالتزامات لطرفي العقد ومكان التسليم وكل ما يمكن أن يثار حول تنفيذ العقد من مكان وزمان التسليم وتبعية تحمل المخاطر والهلاك وضمنان العيوب الخفية والوفاء بالثمن.

لذلك فالضرورة التي تتطلبها خصوصية عقد البيع الإلكتروني من حيث القواعد التي تحكم تنفيذه، تقتضي الوقوف على خصوصية الالتزامات المحمولة على كاهل البائع (المورد) بدءا بالتزامه بتسليم المبيع بحسب الطبيعة اللامادية للمعاملة، فهو صميم مقتضيات العقد الإلكتروني، بل أهم خصوصيات ولو لم ينص عليه نظرا لانعدام الطابع المادي للعقد، والذي يكون فيه الايجاب مجرد عرض للمعلومات على الشاشة، حيث يتم في أشكال مصورة ثابتة أو متحركة، مما يصعب ملامسة المبيع، أو معاينته مباشرة، ليجعل فعل التسليم ذا طابع خاص باعتباره يخرج عقد البيع إلى حيز الوجود المادي، بعد أن كان مجرد عقد الكتروني ولأن التعاقد الإلكتروني تعاقد بين غائبين من حيث المكان، فذلك يثير مسألة عدم وجود المكان الذي يستطيع فيه المشتري أن يفحص المبيع، ولأن التسليم في المفهوم العادي هو ذلك التمكين الذي يتم فعليا ماديا أو حكما، إلا أنه في بيئة الانترنت قد يكون فعليا لا مادي، ليسمى فيها بالتسليم الإلكتروني الفعلي، وما يتبع هذا الالتزام من خصوصيات أثرت بالبيئة الرقمية على تنفيذه.

أولا: ماهية تسليم المبيع في العقد الإلكتروني.

يترتب على إبرام عقد التجارة الإلكترونية كعقد البيع مثلا، التزام البائع بتسليم الشيء المبيع إلى المشتري وذلك حتى يتمكن من استعماله واستغلاله لمصلحته، ويعد هذا الالتزام من مقتضيات عقد البيع، ومن

أهم التزامات البائع التي تترتب بمجرد إبرام العقد، ولو لم ينص عليه فيه، ويعد التزامه بالتسليم التزاما رئيسيا يترتب في ذمته بصفته مدينا بوضع المبيع تحت تصرف المشتري فيمكنه من حيازته والانتفاع به دون عائق، سواء كان التسليم متعلقا بسلعة معينة، أو بأداء خدمة محددة، وبذلك يتوجب علينا التعرف على ماهية تسليم المبيع في العقد الإلكتروني والتطرق إلى تعريفه وذكر مختلف طرقه، ثم التعرف على مختلف الأحكام الخاصة بهذا الالتزام.

1* تعريف الالتزام بتسليم المبيع في العقد الإلكتروني وطرقه.

1/1: تعريف الالتزام بتسليم المبيع في العقد الإلكتروني

يعرف الالتزام بالتسليم أنه: "وضع الشيء المبيع تحت تصرف المشتري بحيث يمكنه من وضع يده عليه والانتفاع به دون عائق أو مانع ويكون التسليم في كل شيء حسب طبيعته"¹، وعرفته اتفاقية لاهاي بشأن البيع الدولي للبضائع لعام 1964 في المادة 19 منها على أنه تخلي البائع عن حيازة المبيع لصالح المشتري بما يتفق مع نص العقد ونص القانون غير أن اتفاقية فيينا لعام 1980 في المادة 30 نصت على الالتزام دون أن تعطي لنا تعريفا لمفهوم التسليم وجاء نصها: "يجب على البائع أن يسلم البضائع والمستندات المتعلقة وأن ينقل ملكية البضائع على النحو الذي يقتضيه العقد وهذه الاتفاقية".

فالتسليم يعني التخلي عن حيازة المبيع لصالح المشتري، بما يتفق مع العقد والقانون، أو هو وضع المبيع تحت تصرف المشتري، بحيث يستطيع حيازته والانتفاع به بالكيفية المقصودة دون عائق، ولا يستلزم أن تنتقل الحيازة المادية فعلا إليه، وإنما يكفي أنه يمكن الحصول على هذه الحيازة²، ويعرفه البعض على أنه: "اجراء يقوم به البائع لوضع المبيع تحت تصرف المشتري على وجه يحقق له مباشرة كافة التصرفات التي يجوزها حقه عليه دون عائق مع إبلاغه بذلك."³

وقد كان التسليم من الطرق المهمة في نقل الملكية الى المشتري في القوانين القديمة، إلا أنه فقد الكثير من أهميته في ظل التشريعات المدنية الحديثة اذا لم يعد نقل الملكية متوقفا عليه، وإنما أصبح مجرد التزام في ذمة البائع من جملة الالتزامات التي يرتبها على عاتقه، ولكن هذا الأمر لا يقلل من دور التسليم ومايرتبه من آثار مهمة لأن المشتري لا يتمتع عمليا بسلطة المالك إلا بقيام البائع بالتسليم له.

2/1: طرق تسليم المبيع:

في اطار عقود التجارة الإلكترونية فان الالتزام بالتسليم يشمل تسليم المبيع وكافة ملحقاته وذلك لاستعمالها والانتفاع بها، حيث يتم التسليم وفقا لطبيعة المحل؛ فإذا كان محل البيع عبارة سلعة معينة فان

الالتزام يتم بتسليم هذه السلعة الى المشتري، والمبيع هنا عبارة عن شيء مادي، أما اذا كان المبيع شيئاً معنوياً كأن يكون برنامج حاسوب آلي فيتم التسليم بوضع هذا البرنامج على أسطوانة وتسليمها للمشتري.⁴

فمفهوم محل التسليم قد تغير ضمن قواعد حماية المستهلك، ليصبح "المنتج" وهي أساسيات عقود التجارة الالكترونية والتي تقوم على تجارة السلع والخدمات⁵، حيث نص المشرع الجزائري في المادة الأولى من قانون التجارة الالكترونية رقم 05/18⁶ على: "يحدد هذا القانون القواعد العمدة المتعلقة بالتجارة الالكترونية للسلع والخدمات."

فتنفيذ عقد البيع العادي يتطلب الوجود المادي الخارجي لأطراف العقد، إلا أنه بفضل تطور التكنولوجيا أصبح يتم الكترونياً، مما يتعذر تبعاً لذلك التسليم الكترونياً نظراً لمادية محل البيع، فيتم التسليم وفق القواعد العامة، غير أن العقد الالكتروني المتضمن محلاً رقمياً يتم التسليم فيه بطريق الكترونياً وهذا مااستعرض له بالتفصيل.

طرق تسليم المبيع المادي: لا يختلف مفهوم التسليم في عقد البيع الالكتروني عن مفهوم التسليم في البيع التقليدي، حيث يقتضي الأمر سواء كان المبيع مادياً أو رقمياً أن يستجيب لأحكام المادة 367 من القانون المدني الجزائري على أن: "يتم التسليم بوضع المبيع تحت تصرف المشتري بحيث يتمكن من حيازته والانتفاع به دون عائق ولو لم يتسلمه على النحو الذي يتفق مع طبيعة الشيء المبيع. وقد يتم التسليم بمجرد تراضي الطرفين على البيع اذا كان المبيع موجود تحت يد المشتري قبل البيع أو كان البائع قد استبقى المبيع في حيازته لسبب آخر لا علاقة له بنقل الملكية".

يتبين من خلال النص القانوني أن المشرع لم يتدخل بتحديد طرق التسليم بذكرها على سبيل الحصر أو استشهد ببعض الأمثلة لذلك، إنما اقتصر على وضعه لقاعدة عامة في التسليم تسري على كل طريقة من شأنها أن تمكن المشتري من المبيع، وبالتالي التصرف فيه، وتبقى السلطة التقديرية للقاضي فيما اذا كان التسليم قد تم من عدمه، سواء كان المبيع مادياً أو رقمياً⁷. ويكون التسليم وفق طبع الشيء المبيع فاما أن يكون التسليم فعلي أو قانوني أو حكمي وهو مااستعرض له في الآتي:

أ/ التسليم الحقيقي للمبيع: وهو أن يقوم البائع بتسليم البضاعة للمشتري بشكل مادي ناقلاً الحيازة فيها يدا بيد أو ينقله من مكانه ووضعه تحت تصرف المشتري⁸، وان يمكن المشتري من أخذ بضاعته من المخازن، وقد يكون تسليمياً رمزياً عن طريق تسليم المفاتيح أو تسليم سند الشحن في البيوع التجارية مثل

تسليم المستندات التي يصدرها الناقل أو المودع لديه البضاعة، ويعتبر التسليم الأكثر شيوعاً في البيوع التجارية. ويتضح من ذلك أن التسليم المادي يتركب من عنصرين: الأول وضع المبيع تحت تصرف المشتري، بحيث يستطيع الانتفاع به بالكيفية المقصودة دون عائق ولا يستلزم ذلك أن تنتقل الحيازة المادية فعلاً إلى المشتري، وإنما يكفي الحصول على هذه الحيازة والثاني أن يخطر البائع المشتري بوضع المبيع تحت تصرفه، ويكون ذلك بأية وسيلة للاتصال⁹.

ويشمل التسليم ملحقات الشيء وكل ما أعد بصفة دائمة لاستعماله، ويعبر عنها البعض على أنها توابع المحل وهي جزء لا يتجزأ منه ولا يمكن أن يتصور سير عمل المحل بدونها كونها تعد ركيزة أساسية للعقد، لأن المحل لا يحقق الغاية منه دون توافر هذه الملحقات، ومنه يتوجب على البائع أو المورد تزويد المستهلك المبيع وملحقاته طبقاً لما تقضي به طبيعة الأشياء وعرف الجهة وقصد المتعاقدين¹⁰.

ب/ التسليم القانوني للمبيع: هو التسليم الذي يتوقف تنفيذه على القيام بأعمال قانونية وليس أفعال مادية من جانب البائع، وهذا يعني أن البائع قد نفذ شروط المادة 367 من قانون المدني الجزائري، والبعض يرى أن التسليم الفعلي هو التسليم القانوني، إلا أنه في الواقع بينهما اختلاف؛ فالتسليم الفعلي يشترط حيازة المشتري للمبيع حيازة مادية، بينما التسليم القانوني لا يشترط ذلك بل يتم وضع المبيع تحت تصرف المشتري وإعلامه بذلك؛ وهذا تسليم قانوني حتى لو لم يستول المشتري على ذلك المبيع، ويعتبر البائع قد نفذ التزامه بتسليم المبيع بتوفر العنصرين المشار إليهما في المادة أعلاه، فبالرجوع إلى السطر الأخير منها: "... يحصل التسليم على النحو الذي يتفق وطبيعة الشيء المبيع"، فطريقة وضع العقار تحت تصرف المشتري تختلف عن طريقة وضع المنقول وهذه الأخيرة تختلف عن طريقة وضع الحقوق الشخصية¹¹.

ج/ التسليم الحكمي للمبيع: إذا كان التسليم الفعلي يخول لصاحبه مظهر خارجي، أي عمل مادي، إلا أنه يمكن أن يتم التسليم بمجرد تراضي المتعاقدين دون عمل مادي وهذا ما يسمى بالتسليم الحكمي، والذي يعني تغيير صفة الحائز للشيء المبيع دون تغيير الحيازة الفعلية له، وبالتالي يقوم التسليم الحكمي مقام التسليم الفعلي وهو مانصت عليه الفقرة الثانية من المادة 367 من القانون المدني الجزائري. ذ د/ التسليم الاتفاقي للمبيع: يكون بأن يتفق البائع والمشتري على أن يعد المبيع في حكم المسلم، أو يقوم البائع باستئجار العقار محل البيع أو أن يبقى المبيع في يد البائع على سبيل الوديعة أو أن يكون مستعملاً لهذا العقار أو رهنًا له، بحيث يحتفظ بحيازته له، ففي هذه الحالة نلاحظ أن البائع تحلى عن

ملكية المبيع مع احتفاظه بحيازته، كما يكون التسليم اتفاقيا فيحال اتفاق طرفا العقد على استلام المبيع في مكان وزمان محددين¹².

إضافة الى القواعد العامة المنصوص عليها في القانون المدني المتعلقة بتسليم المبيع بصفة عامة، أضاف المشرع الجزائري نصوص خاصة تنظم احكام التسليم في عقد التجارة الالكترونية من خلال قانون التجارة الالكترونية 05/18، حيث اشترط في نص المادة 11 على المورد الالكتروني أن يتضمن عرضه كفاءات ومصاريف وآجال التسليم وموعده، وأكد على وجوب تضمن العقد الالكتروني على شروط وكفاءات التسليم في نص المادة 13.

طرق تسليم المبيع الرقمي: تكمن خصوصية التسليم الالكتروني عبر شبكة الأنترنت، في أنه التزام ينفذ عن بعد، هذه الخصوصية جعلته يتميز بميزات خاصة تختلف عن الالتزام بالتسليم التقليدي المادي، فهو ينفذ في بيئة لا مادية، عبر الاتصال المباشر بين طرفيه، لمختلف المبيعات القابلة للتزقيم والارسال.¹³ فالتسليم اللامادي والذي تقتضيه طبيعة المنتج اللامادي، أوجد ما يعرف بالمبيعات الرقمية التي فرضتها الثورة المعلوماتية كمفهوم جديد في عالم التجارة الالكترونية، والتي هي في الأصل مبيعات مادية تم تحويلها بفضل التكنولوجيا الرقمية الى معلومات رقمية.

إذا قد يكون موضوع التسليم أشياء ذات كيانات معنوية أي ليس لها وجود مادي ملموس؛ ومن ذلك برامج الكمبيوتر وقواعد البيانات والقطع الموسيقية وأفلام سينمائية.... الخ، فيمكن في هذه الحالة أن يكون التسليم بالوسائل الالكترونية حيث تنقل هذه البيانات أو المعلومات الكترونيا الى المتعاقد دون اللجوء الى الطرق التقليدية في التسليم¹⁴، ويتم تسليم المبيع الالكتروني عن طرق تحويله الى أرقام تعالج كل معلومة رقمية يتم ارسالها بطرق الارسال المعروفة في هذا المجال حيث يتم تنفيذه بسرعة دون الحاجة الى تعيين مكان أو التنقل على عكس التسليم التقليدي الذي يقتضي ذلك. ويتطلب لتنفيذ التسليم الالكتروني الاتصال بشبكة الانترنت الدولية، التي تتصف بأنها شبكة معلوماتية تتصل فيها حواسيب العالم فيما بينها لتشكل عالما افتراضيا لا ماديا.

ولأن الالتزام بالتسليم يتم بتخلي البائع عن الشيء، ووضعه تحت تصرف المشتري ليتمكن هذا الأخير من حيازته دون عائق غير أن الطريقة تختلف اذا كنا بصدد المبيع الرقمي، حيث يتم التعاقد بشأنها بواسطة شبكة الكترونية ووسيلة اتصال حديثة، تعتمد عملية تقنية بحثة تتعلق بقدرة نقل البيانات الالكترونية ما بين كمبيوتر وآخر، وهنا يجب التمييز بين السلعة الرقمية والخدمة الرقمية¹⁵؛ فالأولى هي

منتوج مادي في الأسواق التقليدية، لكن بفضل التكنولوجيا الرقمية تحول من شكلها المادي الى شكل رقمي فتصبح مجرد معلومة رقمية التي تعبر شبكة الأنترنت كالكتب والمجلات والصحف والأفلام والمؤلفات والأغاني والصور.... أما الثانية فهي متعددة ومتنوعة متصلة بالنشاطات التجارية يمكن اقتناؤها لم تكن ممكنة في الماضي القريب كتوفير الخدمات البنكية والمصرفية والحكومية، فأصبحت وسيلة يمكن بيعها وشراؤها سواء تعلقت بخدمات مابعد البيع¹⁶، أو الخدمات القائمة بذاتها والتي تباع كمنتوج مستقل كالاستشارات الطبية والقانونية أو أعمال الهندسة أو الخدمات المالية التي تقدمها البنوك.

أما طرق التسليم الالكتروني فلا يكن حصرها لأنها تختلف باختلاف طبيعة المنتج ولكن يمكن ذكر طريقتي التسليم عبر الواب، والتسليم عبر البريد الالكتروني.

1* التسليم عبر الواب¹⁷: ان تسليم المبيع الرقمي عبر الواب بإحدى الطرق الالكترونية، حيث يتم يتسلم المشتري مباشرة عبر الموقع كمعلومة رقمية بواسطة استخدام التعبئة أو التحميل **téléchargement** وهي تقنيات تستخدم على الشبكة مثل تقنية pdf أو مايسمى بنسق المستندات المنقولة حيث يتم نقل المبيعات الرقمية عبرها، والتي غالبا ما يتم تعبئتها مجانيا عبر الأنترنت.

2* التسليم عبر البريد الالكتروني¹⁸: يعد البريد الالكتروني أداة من أدوات التجارة الالكترونية وأكثر خدمات الأنترنت انتشارا واستخداما من قبل الجميع سواء المؤسسات أو الخواص، فهو المكان الافتراضي لمستخدم الشبكة يستطيع أن يتسلم المبيع الرقمي في شكل ملفات، ويتميز بالسرعة الفائقة حيث تستغرق الرسالة بضعة ثواني.

2/ الأحكام الخاصة بالتزام تسليم المبيع في العقد الالكتروني

لقد سبق وأن قلنا أن العقد الالكتروني ينعقد في فضاء لامادي افتراضي يخضع للسرعة والآلية، هذه الميزة كان لها الأثر البالغ على مدة تسليم المبيع ومكانه ونفقات التسليم، حيث أقر التشريع المقارن قاعدة خاصة تتعلق بتحديد مدة قصيرة يتعين عليه تنفيذ التزامه بالتسليم يتماشى مع السرعة في الانعقاد واخلاله بذلك يرتب آثار قانونية، وعليه سنتعرض في هذا المطلب الى زمان التسليم في العقد الالكتروني، مكانه ونفقاته.

أ/ زمان التسليم: يعتبر وقت التسليم من المسائل المهمة في العقود المبرمة عبر شبكة الإنترنت، وبالرجوع إلى القواعد العامة في القانون المدني لم نجد ما يلزم أطراف عقد البيع بتحديد تاريخ معين لتسليم المنتجات المشتراة، بل ترك الحرية للمتعاقد ينفي تحديده. وإذا لم يكن في العقد أي اتفاق بشأن التسليم

فإنه يتم بمجرد الانعقاد ما لم يتدخل العرف في تحديد هذا الزمن، كما أن للقاضي أن يؤخر التسليم إذا استدعت حالة البضائع هذا التأخير، نتيجة لتدخل ظروف استثنائية بشرط ألا يمنعه نص القانون، وألا يضر هذا التأخير بالمشتري) الدائن (ويمكن أن يكون التأخير لأجل معين أو لآجال متتالية¹⁹).

إلا أنه في قانون التجارة الالكترونية 05/18 وقواعد البيع الالكتروني المنصوص عليها في التشريع المقارن؛ تحديد المحترف لمدة تسليم المنتج ضروري والزامي، حيث يعد من البيانات الأساسية التي يتعين على المحترف اعلام المستهلك بما ضمن الالتزام بالاعلام والاخلال بذلك يعد مخالفة تعرض المحترف لعقوبة منصوص عليها ضمن قانون حماية المستهلك، فقد أزم المشرع الجزائري في نص المادة 11 من القانون السابق ذكره المورد الالكتروني أن يتضمن العرض التجاري الالكتروني موعد التسليم وكيفيات وآجال التسليم، وأضاف في نص المادة 13 على وجوب ذكر نفس الالتزام في العقد الالكتروني: "...شروط وكيفيات التسليم....". واعتبر المشرع الاخلال بهذا الالتزام جريمة يعاقب عليها بغرامة من 50.000 دج الى 500000 دج.²⁰

وأقر المشرع التونسي في الفصل 25 فقرة 8 من قانون التجارة الالكترونية التونسي²¹: "...يجب على البائع في المعاملات الالكترونية أن يوفر للمستهلك بطريقة واضحة ومفهومة قبل ابرام العقد المعلومات التالية... طرق وآجال تسليم العقد ونتائج عدم انجاز الالتزامات." ونفس الالتزام نص عليه المشرع الفرنسي في المادة L.121-20-3 من قانون حماية المستهلك والمعدلة بقانون 3-2008 المؤرخ في 2008/01/03²² حيث اوجب على المورد تحديد المدة الأقصى التي يتم فيها تنفيذ العقد الالكتروني بتسليم السلعة أو الخدمة، وهي المدة التي تحدد قبل أو عند ابرام العقد وفي أجل أقصى لا يتجاوز 30 يوما، أي أن المشرع الفرنسي حصر مدة التسليم في 30 يوما يتوجب على المورد تسليم المبيع.

ب/ مكان التسليم: بالنظر لما يتميز به عقد البيع الالكتروني بالطابع الدولي، فعادة ما تأتي عقود البيع الدولية متضمنة لشروط تتعلق بتعيين المكان الذي يجب أن يتم فيه التسليم، هذا التعيين قد يذكر صراحة في العقد وقد يفهم ضمنيا. وقد يغفل المتعاقدان عن تنظيم تلك المسألة بما يفيد عدم وجود اتفاق على تحديد مكان للتسليم، فيتم الرجوع بصدد ذلك إلى اتفاقية فيينا لسنة 1980 بشأن عقود البيع الدولي للبضائع، لما تضمنته من حلول عندما لا يشتمل العقد على بند يحدد المكان الذي يتعين فيه على البائع تسليم المبيع،²³ والغالب الأعم في هذا الشأن هو قيام المدين بالتسليم في المعاملات الالكترونية بتحديد مكان التسليم ويتحمل نفقاته والتي تشمل رسوم الشحن والرسوم الجمركية وخلافه²⁴.

إذا كان التحديد لمكان تسليم المبيع أهمية فيما يخص تحديد الجهة القضائية المختصة في حالة النزاع ألا نعتبر أن المشرع الجزائري قد أشار لتلك المسألة بشكل ضمني من خلال نص المادة 13 من قانون التجارة الالكترونية في العبارة ما قبل الأخيرة تحديدا في الفقرة العاشرة، حيث جاء نصها: "يجب أن يتضمن العقد الالكتروني على الخصوص المعلومات الآتية: الجهة القضائية- المختصة في حالة النزاع، طبقا لأحكام المادة 2 أعلاه؛ بما يفيد أن المشرع أوجب اتجاه إرادة الطرفين باتفاق صريح إلى تضمين العقد بند يحدد مكان تسليم المبيع من خلال التحديد المسبق للجهة القضائية المختصة عند النزاع، لما لهذا التحديد أيضا من دور مساعد في تعيين المصاريف التي يتحملها البائع كونه المسؤول عن وضع المبيع تحت تصرف المستهلك في سبيل ذلك يتكفل بالنفقات اللازمة لنقله.

وتجدر الإشارة الى أن صعوبة تحديد مكان التسليم عندما نكون امام مبيع رقمي يرسل عبر فضاء الكتروني، حيث هو مكان غير محسوس وغير محدود، يستطيع المورد تنفيذ التزامه من أي مكان متواجد فيه كما يستطيع المستهلك استلامه من أي موقع يكون فيه، بالرجوع لنص المواد 17-18 من القانون المدني الجزائري المعدل والمتمم نرى أنها تتلاءم والصفة الالكترونية للعقد والذي تتشابه فيه الأمكنة التي يبرم فيها كما تتشابه فيه الجنسيات المختلفة لأطراف العقد، إلا أننا نحبذ لو اقتدى مشرعنا في هذه النقطة بموقف المشرع الفرنسي الذي حدد مكان التسليم بمكان تواجد المستهلك حماية له.²⁵ ويمكن تصور أماكن تسليم المبيع كالاتي:

- * المكان الذي يحدده اعلان البائع: وهذه الصورة الغالبة في عقود البيع عبر الأنترنت اذ أن كثيرا من عقود المتاجر الافتراضية، تتضمن نصوصا تحدد فيها أماكن مزاوله النشاط التي يستطيع فيها المورد تقديم خدماته.
- * المكان الذي يحدده المستهلك: سواء كان مكان سكنه أو عمله أو أي مكان يختاره.
- * المكان الذي يوجد فيه المبيع وقت البيع: وذلك في حالات الشراء عبر الحدود على سلع يمنع تداولها في مكان المشتري، حيث تبقى ضرورة مراعاة قوانين الدول التي تحرم دخول المبيع اليها.
- * المكان الذي يحدده العرف: أي عرف تسجيل الطلبات والذي يقضي بايصالها الى مكان تواجد المستهلك.²⁶

ج/ الزامية تسليم فاتورة في العقد الالكتروني: يعرف **Lamy économique** الفاتورة: "بأنها كتابة تنشأ بمناسبة بيع أو أداء خدمات التي تثبت وجود هذه العملية التجارية وتوضح الشروط"²⁷،

فهي وثيقة مكتوبة، حسابية تحرر وقت انعقاد البيع أو عند تقديم الخدمة لاثبات وجود هذا العقد متضمن شروط انعقاده وشروط تنفيذه، وتعتبر الفاتورة أساس التعامل بين البائع والمشتري والضمانة الشكلية في حالة حصول خلاف بين البائع والمشتري حول طبيعة السلعة أو الخدمة محل التسليم، أو في حالة الحاجة إلى الحصول على المزيد من الخدمات، مثل الصيانة والضمان وخدمات ما بعد البيع.

اعتبر المشرع الجزائري في القانون رقم 02/04 المتعلق بالممارسات التجارية²⁸ الفاتورة وسيلة لشفافية الممارسات التجارية، تضمنها في الفصل الثاني من الباب الثاني، تكمن في حماية حقوق الاعوان الاقتصاديين وذلك بتمكنهم من معرفة حقوقهم من جهة، ومن جهة أخرى اعلام المستهلك عن كافة التحصيلات والرسوم وكذا المبالغ التي دفعها أو التي سيدفعها بلا شك أن مواكبة المشرع الجزائري لمتطلبات التجارة الإلكترونية اقتضت منه تكييف الوسائل التقليدية بما يناسب طبيعة وخصائص هذا الوسيط الإلكتروني، عندما أشار ضمن أحكام المرسوم التنفيذي 468/05²⁹ إلى ما يمكن تسميتها بـ " الفاتورة الإلكترونية"، حيث نص في الفقرة الأولى من المادة 11 على أنه: "استثناء لأحكام هذا المرسوم، يسمح بتحرير الفاتورة وإرسالها عن طريق النقل الإلكتروني الذي يتمثل في نظام إرسال الفواتير المتضمن مجموع التجهيزات والأنظمة المعلوماتية التي تسمح لشخص أو لأكثر بتبادل الفواتير عن بعد. كما اشترط بموجب المادة 3 من ذات المرسوم، أن تكون ضمن البيانات الواجب توافرها في الفاتورة، العنوان الإلكتروني لكل من البائع والمشتري، وذلك عند الاقتضاء، كما هو الحال عند التعاقد الإلكتروني."

وبصدور قانون التجارة الإلكترونية 05/18، أوضحت هناك وسائل قانونية من شأنها أن تضيء الحماية اللازمة للعلاقات التي تنشأ عن هذا النوع من التجارة، فكانت الفاتورة ضمن الواجبات الملقة على عاتق البائع كمورد الكتروني ومن مسؤولياته، هذا ما أقره المشرع بصريح العبارة حسب المادة 45 من قانون التجارة الإلكترونية حيث جاء نصها: "يترتب على كل بيع لمتنوع أو تأدية خدمة عن طريق الاتصالات الإلكترونية، إعداد فاتورة من قبل المورد الإلكتروني، تُسلم للمستهلك الإلكتروني. يجب أن تعد الفاتورة طبقاً للتشريع والتنظيم المعمول بهما. يمكن أن يطلب المستهلك الإلكتروني الفاتورة في شكلها الورقي"، يتضح من النص أن المشرع قرر الزامية فوترة عقود البيع التي تبرم عبر الإنترنت، لأهمية هذه الأداة في إثبات شرعية وقانونية هذا النوع من التعاقد بالنظر إلى خصوصية البيع المبرم عن بعد.

وحتى تلبي الفاتورة الالكترونية مساعي التجارة الالكترونية في ربح الوقت والسرعة لابد أن تعتمد نظام معلوماتي أو لوجيستي يسمح بضمان الحماية القانونية للمستهلك من جهة وتضمن دقة معاملات المورد وسهولة تلبية رغبات مختلف فئات المستهلكين وكثرتهم.

ثانيا: الآثار القانونية المترتبة عن الالتزام بتسليم المبيع

انطلاقا من المبدأ العام وهو مبدأ حسن النية في تنفيذ العقود، والذي نجد أساسه القانوني في نص المادة 107 من القانون المدني الجزائري، كمبدأ قانوني مستقر يتميز بقدرته على ضمان التوازن والاستقرار، يتوجب إتمام العقد بكافة أركانه ومراحله لينتج آثاره القانونية، غير أنه توجد بعض العقوبات تمنع تنفيذ التزام تسليم المبيع كأن يتعرض هذا الأخير الى الهلاك قبل تسليمه للمستهلك، أو يخل المورد بالتزامه بالتسليم؛ حيث يوجب هذا الاخلال تعويضا للمستهلك عن الضرر الذي لحق به، وهذا ماستتطرق له في الطلبين اللاحقين

1/ الاخلال بالتزام التسليم

يمكن أن توجد بعض العقوبات التي تمنع تنفيذ الالتزام بتسليم المبيع يمكن أن نذكر منها:

أولا: تبعة هلاك المبيع قبل التسليم

إذا تم انعقاد العقد وتعرضت البضاعة للتلف وهي في حوزة البائع وقبل تسليمها للمشتري، فإن تبعة الهلاك تختلف تبعا للمتسبب فيه، وبالرجوع لنص المادة 369 من القانون المدني والتي تنص: "إذا هلك المبيع قبل تسليمه بسبب لايد للبائع فيه سقط البيع واسترد المشتري الثمن إلا اذا وقع الهلاك بعد اعدار المشتري بتسليم المبيع".

فالقاعدة العامة هي أن مخاطر الهلاك تقع على عاتق البائع قبل تسليم المبيع، لأنه قبل التسليم يقع عليه واجب المحافظة عليه، على أن يبذل في ذلك عناية الشخص العادي لكون المستهلك قبل التسليم لا يستطيع السيطرة على المبيع سيطرة مادية، فلا يمكن أن يتحمل مخاطر هلاكه مادام ليس في حيازته، وبما أن البائع أدخل التزامه بالمحافظة على المبيع لغاية تسليمه، وكذا التسليم في الحالة التي كان عليها يوم التعاقد، فإنه هو الذي يتحمل مخاطر الهلاك.

إذا هلك المبيع في يد البائع بفعل المشتري، فإن هذا الأخير يتحمل تبعة الهلاك، بحيث يعد المشتري متسلما للمبيع، فإن كان أدى الثمن يكون موفيا لالتزامه وان لم يؤده فعليه تأديته، وفي الحالتين يحق للمشتري المطالبة بالمبيع الهالك سواء أكان الهلاك كلياً أو جزئياً.

أما إذا هلك المبيع هلاكاً كلياً بسبب القوة القاهرة انفسخ العقد استرد المشتري مادفعه من ثمن، لأن العقد ملزم لجانبين إذا أصبح الالتزام مستحيلاً بسبب القوة القاهرة انقضى الالتزام المقابل، أما إن كان الهلاك جزئياً والمبيع يقبل التجزئة فيكون للمشتري بفسخ العقد واسترداد الثمن أو اجازة البيع بالجزء الباقي من المبيع بما يقابله من ثمن.³⁰

ولقد أشارت المادة 18 من قانون التجارة الإلكترونية في فقرتها الثانية على إعفاء المورد الإلكتروني من كامل مسؤوليته أو جزء منها إذا أثبت عدم التنفيذ أو سوءه يعود للمستهلك الإلكتروني أو إلى القوة القاهرة.

ثانياً: نفاذ المنتج:

بلا شك أن الانفتاح على الشبكة العنكبوتية وتعدد المواقع الإلكترونية حيث تكثر العروض التجارية المقدمة عبرها، تعمل على استقطاب العديد من المشتريين، فيتقدمون بالطلب على سلعة ما أو الحصول على خدمة معينة، الأمر الذي قد يؤدي إلى كثرتها تضاعف فرص الحصول عليها، مما يتعذر على البائع أن يستجيب لكل الطلبات نظراً لنفاذ المنتج، وهو ما يترتب قيام مسؤوليته عن ذلك.³¹

هذا ما أراد المشرع أن يتداركه عندما أشار في الفقرة الثانية من المادة 15 من قانون التجارة الإلكترونية إلى دور آلية الطلبية المسبقة في تأكيدها تسليم المنتج أو توفير الخدمة، وهو الضمان الذي يعززه المشرع من خلال نص المادة 24 من قانون التجارة الإلكترونية عندما ألقى على عاتق البائع واجب عدم موافقته على طلبية غير مؤكدة بالنظر إلى الكمية التي لديه في المخزن أو صعوبة توفير الخدمة، لذلك متى أحل البائع بتلك الأحكام، وكان قد تسلم ثمن المبيع قبل توفير السلعة أو الخدمة، ألزمه المشرع بأن يرد المبالغ المدفوعة وهذا دون المساس بحق المشتري في التعويض عما لحقه من جراء تفويت الفرصة عليه من حصوله على المبيع، ومن ثم تحقيق المنفعة المقصودة من الشراء.

يتضح وفقاً لما تقدم أن آثار نفاذ المنتج تظهر في توقيع الفسخ من جانب المشتري وما يترتب عن ذلك من استرجاع المبلغ الموفى به.

ثالثاً: عدم احترام آجال تسليم المبيع

يلتزم البائع باحترام آجال تسليم المبيع في مختلف العقود سواء التقليدية أو الإلكترونية، فهو إجراء يهدف إلى حماية المشتري وضمان حقوقه والمحافظة عليها، وبالتالي خلق نوع من التوازن في العلاقة

التعاقدية بين الطرفين، خاصة أن البائع يكون موقع قوة باعتباره مالك السلعة أو لأنه المورد الأصلي للخدمة محل التعاقد. وفي أغلب الحالات ميعاد التسليم يرتبط بتوقيت دفع الثمن لضمان جدية التنفيذ. وكما سبق ذكره ألزم المشرع الجزائري في ظل قانون التجارة الالكترونية المورد الالكتروني بذكر آجال التسليم وتحديداتها؛ وعليه يصبح البائع ملزم بإخطار المشتري في حال عدم توفره قبل حلول ذلك الأجل المتفق عليه أو المعلن عنه مسبقا، خاصة إذا كانت هناك طلبية مسبقة للمبيع، وقد تم الدفع لقيمتها الكترونيا، الأمر الذي يتخذ بشأنه المشتري قرارا بإبطال الطلبية متى وصلت إليه خارج الآجال المتفق عليها في التسليم، في هذه الحالة ليس أمام البائع سوى قبول تراجع المشتري عن الشراء وإرجاع المبلغ المدفوع. بذلك تكمن أهمية هذا الجزاء في جعل البائع مقيد باحترام آجال تسليم متى تم الاتفاق عليه في العقد، وهي الضرورة القانونية التي وقف عندها المشرع من خلال الفقرة الأولى من المادة 22 من قانون 05/18 عندما نصت على: "في حالة عدم احترام المورد الالكتروني لآجال التسليم، يمكن للمستهلك الالكتروني إعادة إرسال المنتج على حالته في أجل أقصاه أربع 4 أيام عمل ابتداء من تاريخ التسليم الفعلي للمنتج دون المساس بحقه في المطالبة بالتعويض عن الضرر".

أراد المشرع الجزائري من خلال تحديد مدة الأربعة أيام والتي تُحسب من تاريخ تسليم المبيع فعلا للمشتري، التأكيد على ضرورة تحديد آجال التسليم بموجب اتفاق مسبق، لما في ذلك من ضمانات قانونية للمشتري لإعلامه بتوفير المنتج من عدمه وحرصا من المشرع في اتخاذ التدابير الضرورية لحمايته من جزاء عدم تسلمه للمبيع. لذلك فإن عدم التحديد آجال التسليم ينجر عنه عدم الالتزام بالتسليم في الوقت المحدد ليتم تسليمه في آجال لاحقة، وهو بالأمر غير المستساغ لدى المشتري، فيكون له حق إعادة المنتج على حالته، والذي يسري العمل به من تاريخ تسليم المنتج فعلا للمشتري، مع بقاء حق هذا الأخير في المطالبة بالتعويض قائم قانوناً³².

وعليه بإلغاء الطلبية واسترجاع البائع لبضاعته، لا يبقى أمام هذا الأخير إلا إعادة المبلغ الذي دفعه المشتري خلال مدة 15 يوما تحسب من تاريخ استلام المشتري للمنتج، هذا ما يفيد إلغاء المعاملة الالكترونية، ومن ثم فسخ عقد البيع الالكتروني، وهو ما يعد تطبيقاً لشروط الفسخ المتضمنة بصفة آلية في العقد الالكتروني حسب صريح المادة 14 من قانون التجارة الالكترونية.

رابعا: عدم التسليم الراجع لأسباب مشروعة

تطبيقا لنص المادة 18 من قانون التجارة الالكترونية في فقرتها الثانية، يتمتع البائع عن تنفيذ التزامه بالتسليم لعدم وفاء المشتري بالتزامه بدفع الثمن تطبيقا لمبدأ الدفع بعدم التنفيذ، فالمشتري ملزم من جهته بدفع ثمن المبيع حسب ماتم الاتفاق عليه، إلا أنه اذا أخل بهذا الالتزام كان للبائع أو المورد أن يستعمل حقه في حبس المبيع ومن ثم يمتنع عن التسليم، حسب نص المادة 123 من القانون المدني الجزائري.

ويمكن تصور ذلك في عقد البيع الالكتروني، عندما يخل المشتري بالتزامات ملقاة على عاتقه في عمليات سابقة، حيث تتجه مؤسسات تجارية عند التعاقد إلى إنشاء بطاقات لكل متعامل معها من خلال الاستفادة من تسهيلات مقدمة عبر الإنترنت إدارة الطلبات، بهدف عدم تسليم طلبات للعملاء الذين لم يلتزموا أثناء الطلبات السابقة، فكان استبعاد طلباتهم عمل مشروع في مثل تلك الحالات، كالحالة التي لا يقوم فيها العملاء بسداد ثمن أحد المنتجات أو البعض منها كانت محل التعاقد في علاقة عقدية سابقة

33 .

2/ جزاء الاخلال بالتزام التسليم

يتعاقد المستهلك الالكتروني ليلي حاجياته ورغباته، غير أن اجراء الاستلام يختل لظرف من الظروف السابق ذكرها، وبذلك اذا أخل البائع بالتسليم أو سلم المبيع في غير الحالة التي كان عليها وقت البيع أو ارتكب مخالفة أخرى لأحكام التسليم، فان للمشتري أن يطالبه بتنفيذ العيني اذا كان ممكنا كما يستطيع أن يطلب فسخ العقد وله أن يطلب التعويض عما أصابه من ضرر جراء اخلال البائع بالتزامه.

أ/ التنفيذ العيني للالتزام بالتسليم

يطرح بالنسبة للعقد الالكتروني إشكالية تطبيق التنفيذ العيني من الناحية العملية، ذلك لأنه غالبا ماتفصل مسافات بعيدة بين المتعاقدين قد تتجاوز حدود الدولة الواحدة، أما من الناحية القانونية النظرية، فلا يوجد مانع من المطالبة بالتنفيذ العيني في هذا النوع من العقود، فبالنظر الى طبيعة المعاملات الالكترونية نجد أن أغلبها يتسم بتحقيق نتيجة، حيث يتعين على المدين الوصول الى غاية معينة هي محل الالتزام، ويتمثل عدم التنفيذ في مجرد عدم تحقق النتيجة، وهو ما يجعل للدائن الحق في المطالبة بالتنفيذ العيني.

فاذا لم يتم البائع بتسليم المبيع في الميعاد المتفق عليه، أو سلم مبيعا غير مطابق للأوصاف المشترطة في العقد أو لايفي الغرض الذي حدده المشتري في العقد، يستطيع هذا الأخير باعتباره طرفا في عقد ملزم لجانبين أن يجبر المدين على الوفاء بهذا الالتزام عينا ويتم ذلك باللجوء الى القضاء للحصول على حكم يلزم

البائع بتسليمه المبيع ويتم تنفيذ الحكم جبرا، وفقا لما نصت عليه المادة 164 من القانون المدني الجزائري في فقرتها الأولى بقولها: "يجبر المدين بعد اعذاره طبقا للمادتين 180-181 على تنفيذ التزامه عينيا متى كان ذلك ممكنا"³⁴.

ويشترط لاجبار البائع على التسليم، أن يكون ممكنا وغير مستحيل، فاذا استحال تعين العدول عنه الى التنفيذ بمقابل، مع الإشارة الى أن المقصود الاستحالة الراجعة الى خطأ المدين، لأنه اذا كانت الاستحالة راجعة الى سبب أجنبي انقضى الالتزام وامتنع الرجوع على المدين بالتعويض طبقا لأحكام المادة 176 من القانون المدني الجزائري، كما يشترط أن لا يكون في التنفيذ العيني ارهاقا للمدين فهو تنفيذ ممكن في حد ذاته، ولكنه يلحق ضررا بالمدين جسيميا، وكان الأصل ألا يعتد بهذا الارهاق اعمالا للمبادئ العامة التقليدية للدائن بالتزام مدني الحق في جبر مدينه على الوفاء به، لكن اعتبارات العدالة التي تقف وراء الكثير من الاستثناءات الواردة على مبدأ القوة الملزمة للعقد، وهو ما حدا بالمشرع الى أن يميز للمدين أن يستبدل التنفيذ العيني في هذه الحالة بدفع تعويض للدائن مادام هذا الاستبدال لن يلحق بهذا الأخير ضررا جسيميا، وأضاف الفقه شرطين آخرين هما أن يطلب الدائن التنفيذ العيني أو يتقدم به المدين، فالتنفيذ العيني هو الأصل بالإضافة الى اعذار المدين أي اشعاره بوجود تنفيذ التزامه متى حل أجل الوفاء أو التنفيذ.³⁵

ب/ طلب الفسخ

إذا لم يتمكن المشتري من الحصول على التنفيذ العيني للالتزام بالتسليم، فانه في هذه الحالة يستطيع أن يرفع دعوى فسخ المبيع، فالفسخ نظام قانوني يتمثل في الجزاء على عدم تنفيذ أحد المتعاقدين لما رتبه العقد من التزامات في ذمته، وهو حق لكل متعاقد في العقود الملزمة لجانبين في أن يطلب في حالة اخلال المتعاقد الآخر التزامه حل الرابطة العقدية وزوال أثارها بأثر رجعي.³⁶

والفسخ نوعان: قضائي: تتجه فيه نية المتعاقدين الى فسخ العقد عند اخلال المدين بالتزامه، فالفسخ يكون الجزاء المباشر للاخلال بالالتزام، إلا أن هذا الجزاء لا يمكن اعماله إلا بعد اعذار المدين من جهة، وصدور حكم قضائي من جهة أخرى، فحكم المحكمة هو الذي ينشيء الفسخ، ويتمتع فيه القاضي بسلطة تقديرية واسعة في إجابة طلب الدائن في الحكم بالفسخ من عدمه، ويجب على المحكمة في الحالتين أن تسبب حكمها، حيث ينبغي عليها التعرض بوضوح لواقعة عدم تنفيذ الالتزام المناط بالحكم بالفسخ.³⁷ والنوع الثاني هو الفسخ الاتفاقي: إذا كانت القاعدة العامة أن فسخ العقد لا يتم إلا بحكم من المحكمة،

فانه استثناء من هذه القاعدة يجوز للمشتري المتعاقد من خلال أنظمة الإتصال الحديثة أن يتفق على فسخ العقد مع البائع دون حاجة الى حكم قضائي عند إخلاله بتنفيذ التزاماته، لأن القاعدة التي توجب صدور حكم من القضاء ليست من النظام العام، ويجوز للمتعاقدين أن يتفقا مقدم عند إبرام العقد وقبل حصول الإخلال، وفي حالة عدم تنفيذ البائع لالتزاماته في العقد المبرم من خلال أنظمة الإتصال الحديثة، فإن العقد يعتبر مفسوخا دون حاجة الى حكم من القضاء، ووجود مثل هذا الاتفاق يعني من ضرورة رفع دعوى الفسخ،³⁸ وقد يتفق المتعاقدان عليه بعد اللجوء الى القضاء، ويبيدي المتعاقد الآخر موافقته، وقد يحدث ذلك خلال نظر الدعوى.

بعد تقرير الفسخ يصبح العقد منعدما كأن لم يكن، وبالتالي بإزالة ومحو كل الآثار التي رتبها من يوم إنعقاده، وهو ما قرره القواعد العامة لنظرية العقد، حيث أنه بفسخ العقد يصبح الطرفان في حل من الالتزامات التي رتبها العقد، مع عدم الاخلال بالحق في التعويض المستحق عن الأضرار، وكذلك إسترداد كل طرف لما أداه.

ج/ التعويض

يترتب على قيام المسؤولية التزام المسؤول بتعويض المضرور عن الضرر الذي لحقه، فهو جبر مالقيه، وتقديره قد يكون مباشرة عن طريق المشرع (التعويض القانوني)، وقد يقدر بالاتفاق (التعويض الاتفاقي) أو يتولى القاضي عند توافر شرط المسؤولية تقدير التعويض اللازم لجبر الضرر، ويشمل التعويض كل ما لحق المضرور من خسارة ومافاته من كسب، بالإضافة الى تعويض الضرر الأدبي دون التفرقة بين ماهو متوقع من ضرر أو غير متوقع.³⁹

وفي المجال الإلكتروني نجد أن الالتزامات غالبا مايكون مصدرها العقد الذي تم إبرامه فيما بين طرفيه عبر شبكة الانترنت، فيرتب التزامات في ذمة طرفيه يجب على كل منهما تنفيذ عين ما التزم به، إلا أنه وفي حال الاخلال يثبت الحق في التعويض للطرف المضرور من جراء عدم التنفيذ أو التنفيذ المعيب أو المتأخر. وبالرجوع للمادة 14 من قانون التجارة الإلكترونية والتي تنص: "في حالة عدم احترام أحكام المادة 10 أو المادة 13 أعلاه، من طرف المورد الإلكتروني، يمكن للمستهلك أن يطلب ابطال العقد والتعويض عن الضرر الذي لحق به" أي أن المشرع الجزائري أقر التعويض عن الضرر الذي يلحق بالمستهلك جراء اخلال المورد بالتزام التسليم المنصوص عليه في المادتين المذكورتين أعلاه.

الخاتمة:

لقد تبين لنا من خلال هذه الدراسة أن التنفيذ الإلكتروني أصبح يكتسي في بعض جوانبه معنى حديث سواء للمورد أو المستهلك، فإذا كان في الكثير من جوانبه يخضع الى القواعد العامة التقليدية، فهذا أمر طبيعي عندما يكون محا التعاقد مادي، لكن عندما يكون المبيع لاماديا عندها يكتسي التسليم معنى جديد في العقد الإلكتروني، اذ يتم التسليم عبر الشبكة متصفا بالسرعة واللامادية بين أطراف العقد للمبيعات القابلة للتقييم والارسال.

واستنادا الى ذلك وبناء على الخصوصيات التعددة والمتنعة في التعامل الإلكتروني، والضرورة الملحة في مواكبة التطور العلمي والتكنولوجي وبالأخص الرقمي، يتضح أن القانون الجزائري سواء المدني أو قانون التجارة الإلكترونية لايزال ناقصا مليء بالثغرات تجعل التعامل بهذا النوع من التجارة ضئيلا مقارنة بدول العالم، والسبب في ذلك يرجع لنقص ثقة المستهلك في هذا النوع من التعاملات. وعليه يمكننا القول أن ضرورة التغيير أصبحت ملحة ولازمة في مختلف المجالات ولاسيما التعديلات القانونية وتقوية البنى التحتية حتى نستطيع الخروج من قيود المعاملات التقليدية والتخلص من ترسانة الملفات وبطء التنفيذ لمواكبة عصر أساسه السرعة والدقة والرقمية.

قائمة المراجع :

أولا: النصوص القانونية والتشريعية

- 1- الأمر 58/75 المتضمن القانون المدني المؤرخ في 20 رمضان 1395 الموافق ل 26 سبتمبر 1975 المعدل والمتمم.
- 2- قانون رقم 05/18 المتعلق بالتجارة الإلكترونية المؤرخ في 24 شعبان 1439 الموافق ل 10مايو 2018، ج.ر، عدد28 الصادرة بتاريخ 30 شعبان 1439 الموافق ل 16 مايو2018، ص.03.
- 3- قانون رقم 02/04 المحدد للقواعد المطبقة على الممارسات التجارية، المؤرخ في 05 جمادى الأولى 1425 الموافق ل 23 يونيو 2004، ج.ر عدد 41 ، المؤرخة في 27 جوان 2004 المعدل والمتمم بالقانون رقم 06/10.

- 4- مرسوم تنفيذي رقم 468/05 المحدد لشروط تحويل الفاتورة وسند التحويل ووصول التسليم والفاتورة الاجمالية وكيفيات ذلك، المؤرخ في 08 ذي القعدة 1426 الموافق ل 10 ديسمبر 2005، ج.ر عدد 80، الصادرة بتاريخ 11 ديسمبر 2005، المعدل والمتمم.
- 5- قانون عدد 83 لسنة 2000 المتعلق بالمبادلات والتجارة الالكترونية التونسي، المؤرخ في 09 أوت 2000، ج.ر عدد 64، المؤرخة في 11 أوت 2000، ص.2086.
- 6- Ordonnance n°2005-648 du 6 juin 2005-art1 JORF,07 juin 2005 en vigueur le 01décembre2005.

ثانيا: الكتب

- 1- أشرف محمد مصطفى أبو حسين، "التزامات البائع في التعاقد بوسائل الاتصال الحديثة في ظل أحكام القانون المدني"، منشأة المعارف، الاسكندرية، مصر، 2009.
- 2- أنور سلطان، "العقود المسماة، شرح عقدي البيع والمقايضة"، دار الجامعة الجديدة للنشر، مصر، 2005.
- 3- بلحاج العربي، "النظرية العامة للالتزام في القانون المدني الجزائري"، الجزء الأول: التصرف القانوني، العقد والإرادة المنفردة، الطبعة الثالثة، ديوان المطبوعات الجامعية، الجزائر، 2004.
- 4- دربال عبد الرزاق، "الوجيز في أحكام الالتزام"، دار العلوم للنشر والتوزيع، الجزائر، 2004.
- 5- صفاء فتوح جمعة فتوح، "منازعات عقود التجارة الالكترونية بين القضاء والتحكيم، آليات فض المنازعات"، دار الجامعة الجديدة، الاسكندرية، 2013.
- 6- عصام عبد الفتاح مطر، "التجارة الالكترونية في التشريعات العربية والأجنبية"، دار الجامعة الجديدة، الاسكندرية، مصر، 2009.
- 7- فادي محمد عماد الدين توكل، "عقد التجارة الالكترونية"، الطبعة الأولى، منشورات الحلبي الحقوقية، بيروت، لبنان، 2010.
- 8- محمد حسن رفاعي العطار، "البيع عبر شبكة الانترنت، دراسة مقارنة"، الطبعة الأولى، دار الجامعة الجديدة، الاسكندرية، 2007.

- 9- محمد حسين منصور، "أحكام البيع التقليدية والالكترونية والدولية وحماية المستهلك"، دار الفكر الجامعي، الاسكندرية، 2006.
- 10- محمد حسين منصور، "المسؤولية الالكترونية"، منشأة المعارف للنشر، الاسكندرية، مصر، 2006.
- 11- نضال سليم برهم، "أحكام عقود التجارة الالكترونية" دار الثقافة للنشر والتوزيع، الأردن ، 2009.
- 12- يمينة حوحو، " عقد البيع الالكتروني في القانون الجزائري"، الطبعة الأولى، دار بلقيس للنشر، الجزائر، 2016.
- 13- HENRY AITKEN.KC.The Principe le loz of goods, 'Edinburgh, livingstone, 1992 P 96, with reference to the low society of Scotland,the low of scotlande,V01,20,E din burgh:buttery eqrths,1995.

ثالثا: المقالات

- 1- F.NACEUR.L'obligation légale de la liberté de prix et de la facturation pour la mise en concurrence sur le marché, ET TAWASSOL, science humaines et sociales, Revue indexée publiée par l'université Badji MOKHTAR-Annaba,n°28, juin2011

رابعا : رسائل الدكتوراه والمجستير

- 1- بلقاسم حمادي، " ابرام العقد الالكتروني"، أطروحة مقدمة لنيل درجة الدكتوراه، تخصص قانون أعمال، كلية الحقوق والعلوم السياسية، قسم الحقوق، جامعة الحاج لخضر، باتنة، الجزائر، 2015/2014.
- 2- شايب بوزيان، "ضمانات حسن تنفيذ عقد البيع الالكتروني"، أطروحة مقدمة لنيل شهادة دكتوراه في القانون الخاص، كلية الحقوق والعلوم السياسية، قسم القانون الخاص، جامعة أوبكر بلقايد، تلمسان، الجزائر، 2016/2015.

- 3- أسال محمد جبريل: " فسخ عقد البيع الالكتروني"، رسالة ماجستير، القانون الخاص، كلية الحقوق، جامعة الشرق الأوسط، الأردن، 2018.
- 4- سامية لموشية، " الضمانات القانونية للمشتري في عقد البيع الالكتروني"، أطروحة مقدمة لنيل شهادة دكتوراه، تخصص عقود ومسؤولية، كلية الحقوق والعلوم السياسية، قسم حقوق، جامعة محمد خيضر، بسكرة، 23 جوان 2019.

1 المادة 367 من الأمر 58/75 المتضمن القانون المدني المؤرخ في 20 رمضان 1395 الموافق ل 26 سبتمبر 1975 المعدل والمتمم.

2 نضال سليم برهم، "أحكام عقود التجارة الالكترونية" دار الثقافة للنشر والتوزيع، الأردن ، 2009، ص.98 .

3 محمد حسن رفاعي العطار، "البيع عبر شبكة الانترنت، دراسة مقارنة"، الطبعة الأولى، دار الجامعة الجديدة، الاسكندرية، 2007، ص.109.

عصام عبد الفتاح مطر، "التجارة الالكترونية في التشريعات العربية والأجنبية"، دار الجامعة الجديدة، الاسكندرية، مصر، 2009، ص.243. 4

5 فادي محمد عماد الدين توكل، "عقد التجارة الالكترونية"، الطبعة الأولى، منشورات الحلبي الحقوقية، بيروت، لبنان، 2010، ص.108.

6 قانون رقم 05/18 المتعلق بالتجارة الالكترونية المؤرخ في 24 شعبان 1439 الموافق ل 10مايو 2018، ج.ر، عدد28 الصادرة بتاريخ 30 شعبان 1439 الموافق ل 16 مايو 2018، ص.03.

7 سامية لموشية، " الضمانات القانونية للمشتري في عقد البيع الالكتروني"، أطروحة مقدمة لنيل شهادة دكتوراه، تخصص عقود ومسؤولية، كلية الحقوق والعلوم السياسية، قسم حقوق، جامعة محمد خيضر، بسكرة، 23 جوان 2019، ص.44.

8 HENRY AITKEN.KC.The Principe le loz of goods, 'Edinburgh, livingstone, 1992 P 96, with reference to the low society of Scotland,the low of scotlande,V01,20,E din burgh:buttery eqrths,1995,at P. 346.

9 نضال سليم برهم، "مرجع سابق" ص.99 .

10 محمد حسين منصور، "المسؤولية الالكترونية"، منشأة المعارف للنشر، الاسكندرية، مصر، 2006، ص.82.

11 أنور سلطان ، " العقود المسماة، شرح عقدي البيع والمقايضة"، دار الجامعة الجديدة للنشر، مصر، 2005، ص.245 ومايليهها.

12 نضال سليم برهم، " مرجع سابق" ص 101.

13 يمينة حوجو، " عقد البيع الالكتروني في القانون الجزائري"، الطبعة الأولى، دار بلقيس للنشر، الجزائر، 2016، ص.232.

14 بلقاسم حمادي، " ابرام العقد الالكتروني"، أطروحة مقدمة لنيل درجة الدكتوراه، تخصص قانون أعمال، كلية الحقوق والعلوم السياسية، قسم الحقوق، جامعة الحاج لخضر، باتنة، الجزائر، 2015/2014، ص.155.

- 15 يمينة حوحو، " مرجع سابق"، ص 134.
- 16 ظهر عبر شبكة الانترنت خدمات التجهيز مابعد البيع عن بعد، توفرها شركة ميكروسوفت لعمالها تخص أنظمة البرامج الآلية كنظام تشغيل في ذاكرة الحاسوب ونظام الادخال والاخراج الاساسي...
- 17 يقصد بلفظ الواب شبكة المعلومات الدولية World Wide Web والتي تتكون من عدد كبير من الوثائق المخزنة في حواسيب مختلفة بالعالم.
- 18 يقصد بالبريد الالكتروني استخدام شبكة الانترنت في نقل الرسائل بدلا من الوسائل التقليدية، بحيث يسمح بتبادل المراسلات من وثائق ومطبوعات وافلام أيا كان حجمها.
- 19 نضال سليم برهم، " مرجع سابق"، ص.102.
- 20 المادة 39 من قانون التجارة الالكترونية 05/18.
- 21 قانون عدد 83 لسنة 2000 المتعلق بالمبادلات والتجارة الالكترونية التونسي، المؤرخ في 09 أوت 2000، ج.ر عدد 64، المؤرخة في 11 أوت 2000، ص.2086.
- 22 Article L121-20-3 modifié par ordonnance n°2005-648 du 6 juin 2005-art1 JORF7 juin 2005en vigueur le 01 décembre2005.
- 23 محمد حسين منصور، "أحكام البيع التقليدية والالكترونية والدولية وحماية المستهلك"، دار الفكر الجامعي، الاسكندرية، 2006، ص.227.
- 24 عصام عبد الفتاح مطر، مرجع سابق" ص.243.
- 25 صفاء فتوح جمعة فتوح، "منازعات عقود التجارة الالكترونية بين القضاء والتحكيم، آليات فض المنازعات"، دار الجامعة الجديدة، الاسكندرية، 2013، ص.208 ومايليها.
- 26 بلقاسم حمادي، " مرجع سابق"، ص. 162.
- 27 F.NACEUR.L'obligation légale de la liberté de prix et de la facturation pour la mise en concurrence sur le marché, ET TAWASSOL, science humaines et sociales, Revue indexée publiée par l'université Badji MOKHTAR-Annaba,n°28, juin2011, p15.
- 28 قانون رقم 02/04 المحدد للقواعد المطبقة على الممارسات التجارية، المؤرخ في 05 جمادى الأولى 1425 الموافق ل 23 يونيو 2004، ج.ر عدد 41 ، المؤرخة في 27 جوان 2004 المعدل والمتمم بالقانون رقم 06/10.
- 29 مرسوم تنفيذي رقم 468/05 المحدد لشروط تحويل الفاتورة وسند التحويل ووصول التسليم والفاتورة الاجمالية وكيفيات ذلك، المؤرخ في 08 ذي القعدة 1426 الموافق ل 10 ديسمبر 2005، ج.ر عدد 80، الصادرة بتاريخ 11 ديسمبر 2005، المعدل والمتمم.
- 30 نضال سليم برهم، "مرجع سابق" ص.108.
- 31 سامية لموشية، مرجع سابق"، ص. 91.
- 32 سامية لموشية، " مرجع سابق"، ص.93.

- 33 أشرف محمد مصطفى أبو حسين، "التزامات البائع في التعاقد بوسائل الاتصال الحديثة في ظل أحكام القانون المدني"، منشأة المعارف، الاسكندرية، مصر، 2009، ص.308.
- 34 شايب بوزيان، "ضمانات حسن تنفيذ عقد البيع الإلكتروني"، أطروحة مقدمة لنيل شهادة دكتوراه في القانون الخاص، كلية الحقوق والعلوم السياسية، قسم القانون الخاص، جامعة أوبكر بلقايد، تلمسان، الجزائر، 2016/2015، ص.53.
- 35 دربال عبد الرزاق، "الوجيز في أحكام الالتزام"، دار العلوم للنشر والتوزيع، الجزائر، 2004، ص.09.
- 36 بلحاج العربي، "النظرية العامة للالتزام في القانون المدني الجزائري"، الجزء الأول: التصرف القانوني، العقد والإرادة المنفردة، الطبعة الثالثة، ديوان المطبوعات الجامعية، الجزائر، 2004، ص.300.
- 37 محمد حسين منصور أحكام البيع التقليدية والإلكترونية والدولية وحماية المستهلك"، مرجع سابق، ص.317.
- 38 أسال محمد جبريل: "فسخ عقد البيع الإلكتروني"، رسالة ماجستير، القانون الخاص، كلية الحقوق، جامعة الشرق الأوسط، الأردن، 2018، ص.67.
- 39 محمد حسين منصور: "المسؤولية الإلكترونية"، مرجع سابق، ص.343.