

دراسة قياسية للمحددات الاقتصادية للاستثمار الأجنبي المباشر في دول شمال إفريقيا خلال الفترة 1990-2017

Standard Study about FDI's economic determinants in North African countries during the period 1990-2017

جابو سليم^١، بن الحبيب طه^٢

^١جامعة العربي التبسي، الجزائر، f.market30@gmail.com

^٢جامعة العربي التبسي، الجزائر، tahabenlahbib@yahoo.fr

تاريخ النشر: 2019-12-23

تاريخ القبول: 2019-09-29

تاريخ الاستلام: 2019-05-07

ملخص:

تهدف الدراسة إلى معرفة مدى جاذبية المحددات الاقتصادية للاستثمار الأجنبي المباشر، حيث تم اختيار عينة تمثلت في دول شمال إفريقيا، الجزائر، مصر، المغرب، تونس، ليبيا، السودان. وذلك خلال الفترة الممتدة من سنة 1990 إلى 2017. ولتحقيق هدف الدراسة تم الاعتماد على تقنية بيانات السلسل الزمنية المقطعية باعتبارها الأنسب لمعالجة هذه البيانات التي تضم البعد الموضوعي (الاستثمار الأجنبي المباشر، النمو الاقتصادي، الإنفتاح التجاري، رصيد الحساب الجاري، الإدخار المحلي)، والبعد الفردي (دول شمال إفريقيا)، والبعد الزمني (1990-2017).

توصلت الدراسة إلى وجود فروقات فردية ثابتة لتأثير المحددات الاقتصادية على الاستثمار الأجنبي المباشر في دول شمال إفريقيا تعود إلى عوامل سياسية، أمنية، اقتصادية وطبيعية.

كلمات مفتاحية: استثمار أجنبي مباشر، إنفتاح تجاري، رصيد الحساب الجاري، إدخار محلي، ناتج محلي إجمالي، بيانات بانل.

تصنيف JEL : F62، B23

Abstract:

The study aims to identify the attraction of the economic determinants of FDI. The sample of North Africa was selected; Algeria, Egypt, Morocco, Tunisia, Libya and Sudan, in the period from 1990 to 2017. To achieve the objective of this study the technology of panel data was based, considering that it is the most appropriate to address this data that includes the objective dimension (FDI, economic growth, trade openness, current account balance, domestic saving), the individual dimension (North African), also the time dimension (1990-2017).

The study concluded that there are constant individual differences in the effect of economic determinants on FDI in North African due to political, security, economic and natural factors.

Keywords: FDI, Trade openness, Current account balance, Domestic savings, GDP, Panel data.

JEL Classification: F62, B23.

1. مقدمة:

يشكل الاستثمار الأجنبي المباشر أحد أهم رؤوس الأموال التي شهدت تطويراً كبيراً، وذلك للدور المهم والحيوي الذي يؤديه في القدرة الإنتاجية للاقتصاديات الوطنية، لذا بدأت بعض دول شمال إفريقيا تعمل جاهدة على توفير المناخ الملائم لجذب الاستثمارات لتكون أداة أساسية لها في مساعها لتحقيق التنمية الشاملة.

تعتمد عملية جذب الاستثمارات الأجنبية المباشرة من قبل البلد المضيف على العديد من المحددات التي تحدد القرار الاستثماري، وهذه المحددات تختلف باختلاف طبيعة المشروع الاستثماري و الجنسية المستثمر، كما أن المناخ الاستثماري والمتمثل في بحث الأوضاع الاقتصادية والسياسية والاجتماعية والقانونية المؤثرة في تدفقات رأس المال، تؤثر سلباً أو إيجاباً في فرص نجاح المشروع الاستثماري.

تحتل المحددات الاقتصادية أهمية كبيرة في اختيار موقع الاستثمار الأجنبي المباشر حيث تقوم بدورها الكامل بمجرد وجود إطار عام لسياسات استثمارية يمكنها من ذلك، وتشمل هذه المحددات العديد من المؤشرات الاقتصادية الدالة على مستوى أداء الاقتصاد الوطني، كدرجة الإنفتاح على العالم الخارجي، وقوة الدولة في السوق العالمي، والقدرة على إدارة الاقتصاد الوطني، وقوة الاقتصاد في مواجهة أية ظروف خارجية. وبالإضافة إلى ذلك فإن هناك العديد من المحددات الاقتصادية الأخرى كتوافر عنصر العمل الرخيص، وأسعار الصرف والبنية الأساسية، والتمويل؛ إلخ.

1.1 إشكالية البحث:

على ضوء ما تقدم ذكره، يمكن صياغة إشكالية البحث كما يلي: ما مدى تأثير المحددات الاقتصادية على الاستثمار الأجنبي المباشر في دول شمال إفريقيا خلال الفترة 1990-2017؟

2.1 فرضيات البحث:

للإجابة على إشكالية الدراسة تم وضع الفرضيات التالية:

- هناك تأثير للمحددات الاقتصادية على الاستثمار الأجنبي المباشر في دول شمال إفريقيا؛
- مقدرات نموذج التأثيرات الفردية الثابتة هو الملائم من بين النماذج المقدرة، كون أن هناك فروقات في المد الثابت تختلف بين دول شمال إفريقيا تعود إلى عدة عوامل.

3.1 منهج البحث والأدوات المستخدمة فيه:

نظراً لطبيعة البحث وبغية إنتهاء تطلعات الدراسة، سوف يتم إنتهاج المنهج الوصفي لوصف معطيات الدراسة وتحليلها. كما سيتم الاعتماد على أسلوب دراسة حالة عند تناول الجزء الخاص بالدراسة التطبيقية.

لمعرفة مدى تأثير المحددات الاقتصادية على الاستثمار الأجنبي المباشر، تم اختيار دول شمال إفريقيا كعينة للدراسة، وتتمثل في: الجزائر، مصر، المغرب، تونس، ليبيا، السودان. خلال الفترة الممتدة من سنة 1990 إلى 2017 لاعتبار توفر المعطيات الاحصائية في كل الدول المدرجة في العينة خلال هذه الفترة. وذلك بالاعتماد على تقنية بيانات السلاسل الزمنية المقاطعة (Panel Data) كونها تلائم المعطيات المدرجة المتمثلة في مزيج بين المقاطع (الدول) والسلالس الزمنية (الفترة المدروسة)، وبعدها تم استخدام إختبارات المفاضلة لإختيار النموذج المناسب الذي يحدد لنا المحددات الاقتصادية المؤثرة على الاستثمار الأجنبي المباشر في دول شمال إفريقيا.

4.1 الخطوات الاجوائية:

سيتم التطرق إلى أهم التعريفات النظرية المتعلقة بالمفاهيم المرتبطة أساساً بالاستثمار الأجنبي المباشر والتطرق إلى أهم المحددات الاقتصادية وعلاقتها بالاستثمار الأجنبي المباشر في دول شمال إفريقيا، كما سيتم عرض نتائج بعض الدراسات السابقة للموضوع ومن خلالها يتم تحديد المتغيرات المستقلة المتعلقة بتقدير النموذج والمتمثلة في معدل النمو الاقتصادي، درجة الانفتاح التجاري، رصيد الحساب الجاري وإجمالي الأدخار المحلي، وذلك بإستخدام بيانات السلال الرسمية المقطعية بإعتبارها الأنسب لمعالجة هذه البيانات التي تضم البعد الموضوعي (الاستثمار الأجنبي المباشر ومحدداته الاقتصادية)، البعد الفردي (دول شمال إفريقيا التي تضم المتغيرات والبيانات خلال فترة الدراسة)، البعد الزمني المتمثل في الفترة الزمنية (1990-2017).

وبناء على ما سبق، ستناول هذا الموضوع على النحو الآتي:

1. عرض نتائج أهم الدراسات السابقة في موضوع الدراسة؛
2. التأصيل النظري للإستثمار الأجنبي المباشر؛
3. عرض لأهم المحددات الاقتصادية الجاذبة للإستثمار الأجنبي المباشر في دول شمال إفريقيا؛
4. الطريقة والأدوات المتبعة في الدراسة؛
5. تحليل نتائج الدراسة.

2. عرض نتائج أهم الدراسات السابقة في موضوع الدراسة:

حضي الاستثمار الأجنبي المباشر باهتمام كبير في العديد من الدراسات السابقة، والتي حاولت التطرق إلى المفاهيم المتعددة له والعوامل المؤثرة فيه، والمتمثلة أساساً في محدداته الاقتصادية، الاجتماعية، السياسية والقانونية... إلخ، ولعل من بين أهم هذه الدراسات ما يلي:

1.2 دراسة خديجة العارف وحسين تواري مجاوي: سنة 2017، بعنوان **محددات الاستثمار الأجنبي المباشر في الدول النامية**,¹ حيث هدفت الدراسة إلى تقدير محددات جاذبية الاستثمار الأجنبي المباشر على عينة تتكون من 17 دولة نامية خلال الفترة 1996-2014 وذلك باستخدام التقنيات القياسية لبيانات البانل، ونظراً لزيادة أهمية تدفقات الاستثمارات الأجنبية المباشرة واندماج الاقتصادات النامية في الاقتصاد العالمي، سعت الدراسة إلى تسليط الضوء على أهم العوامل الجاذبة في هذه الدول باللجوء إلى مجموعة من المتغيرات الاقتصادية الكلية والمؤسسية على غرار صافي تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر، معدل نمو الناتج المحلي الإجمالي كمؤشر لحجم السوق، معدل التضخم، الاستثمار المحلي، القروض المحلية للقطاع الخاص، الكتلة النقدية بمفهومها الواسع كمؤشر لأداء القطاع المالي، درجة الإنفتاح الاقتصادي، مؤشر الاستقرار السياسي والحرية الاقتصادية للبلد المضيف. وخلصت الدراسة إلى أهمية حجم السوق المعيّن به معدل نمو الناتج المحلي الإجمالي، الإنفتاح التجاري، القروض البنكية والكتلة النقدية كمحددات أساسية تساعد على تفسير تدفقات الاستثمارات الأجنبية إلى هذه الدول.

2.2 دراسة وليد عبد مولاه: سنة 2011، بعنوان **محددات الاستثمار الأجنبي المباشر الداخلي إلى الدول العربية**,² حيث هدف الباحث إلى اكتشاف أسباب ضعف جاذبية الدول العربية للاستثمار الأجنبي المباشر، معتمداً في ذلك على نموذج الجاذبية الذي يسمح باستغلال البيانات الثنائية للاستثمار الصادر من 13 عضو في منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية نحو 63 دولة، منها 17 دولة عربية، وصياغة أربع نماذج باستخدام بيانات البانل، تبين أن المتغيرات: حجم الاقتصاد والإنفتاح التجاري ومعدل النمو والبيئة المؤسسية والبنية التحتية وتوفّر العمالة الماهرة، تؤثّر إيجاباً على الاستثمار الأجنبي، على عكس الضرائب المفروضة على

الشركات، أما تحليل الفجوة بين مخزون كل دولة عربية من الاستثمار الأجنبي المباشر مقارنة بكوريا الجنوبية بين أن بعض الدول العربية مزايا لا سيما في البنية التحتية ومعدلات الضرائب والافتتاح التجاري والمؤسسات، والجزء الغير مفسر من الفجوة شهد تفاوت كبير من دولة عربية إلى أخرى.

3.2 دراسة داودي محمد وبن بوزيان محمد: سنة 2011، بعنوان محددات مناخ الاستثمار الأجنبي المباشر في الجزائر،³ حيث عالجت الدراسة محددات المناخ الاستثماري وتأثيره على استقطاب الاستثمار الأجنبي المباشر نحو الجزائر، وذلك من خلال تسلیط الضوء على مناخ الاستثمار بناءً على بعض المتغيرات الاقتصادية ذات الصبغة الاقتصادية الكلية، والأدبيات الاقتصادية التي اهتمت لموضوع الاستثمار الأجنبي المباشر، موضحة بذلك أهم محددات الاستثمار الأجنبي المباشر وارتکرت أساساً على معطيات الاقتصاد الجزائري على غرار صافي تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر، معدل نمو الناتج المحلي الإجمالي، معدل التضخم، معدل الفائدة، الجباية العادلة، المديونية الخارجية، سعر الصرف الحقيقي، الاستثمار العمومي، الإنفاق العمومي، درجة الإنفتاح الاقتصادي بمثابة إيجاملي الصادرات والواردات نسبة من الناتج المحلي الإجمالي، واعتمدت على أساليب التحليل الوصفي والقياسي لمعالجة موضوع الدراسة، وخلصت الدراسة إلى أن مناخ الاستثمار في الجزائر لا يزال غير مؤهل بصورة جيدة لاستقطاب الاستثمارات الأجنبية المباشرة، وبررت سبب ذلك إلى استمرارية ارتباط الاقتصاد الجزائري بأسعار البترول وعدم فعالية النظام المالي والبنكي، إضافة إلى ضعف موقع الجزائر في الحكم الراشد وضعف كفاءة بنيتها التحتية وهياكلها القاعدية.

4.2 دراسة دينا أحمد عمر: سنة 2007، بعنوان أثر الصادرات على تدفق الاستثمار الأجنبي المباشر في دول عربية مختلفة،⁴ حيث هدف الباحث من خلال دراسته إلى محاولة قياس العوامل المؤثرة في الاستثمار الأجنبي المباشر وتحليلها ولا سيما الصادرات في عدد من الدول العربية، اعتمد الأسلوب الكمي باستخدام المعادلات الآنية من خلال تقدير معادلين المتغيرات التابعة فيها تمثلت في الاستثمار الأجنبي المباشر وال الصادرات، المتغيرات المستقلة تمثلت في: معدل نمو الناتج، الناتج المحلي الإجمالي، معدل نمو الصادرات المقدر، الادخار المحلي، ميزان الحساب الجاري، معدل التضخم، نسبة الإنفاق الحكومي، وتم التوصل في الأخير إلى أن العوامل المؤثرة في الاستثمار الأجنبي هي الصادرات، الإنفاق الحكومي، الادخار المحلي، والناتج المحلي الجمالي والتضخم.

3. التأصيل النظري للاستثمار الأجنبي المباشر:

تعددت المفاهيم الخاصة بالاستثمار الأجنبي المباشر، وهذا نظراً لتعدد صوره، وفيما يلي سيتم إعطاء بعض التعريفات الخاصة به فضلاً عن عرض أهم أشكاله ودوافعه.

1.3 تعريف الاستثمار الأجنبي المباشر:

قامت المؤسسات المالية والاقتصادية الدولية بوضع عدة تعريفات للاستثمار الأجنبي المباشر، منها:

يعرفه صندوق النقد الدولي FMI الاستثمار الأجنبي على أنه ذلك النوع من الاستثمار الدولي الذي يعكس هدف حصول كيان مقيم في اقتصاد ما على مصلحة دائمة في مؤسسة مقيمة في اقتصاد آخر، وتنطوي هذه المصلحة على وجود علاقة طويلة الأجل بين المستثمر والمؤسسة، بالإضافة إلى تمنع المستثمر الأجنبي المباشر بدرجة كبيرة من التفاؤذ في إدارة المؤسسة.⁵

كما تعرف الأمم المتحدة للتجارة والتنمية (الأونكتاد) الاستثمار الأجنبي على أنه ذلك الاستثمار الذي ينطوي على علاقة طويلة المدى تعكس مصالح دائمة ومقدرة على التحكم الإداري بين الشركة في القطر الذي تنتهي إليه الشركة المستثمرة) وشركة أو وحدة إنتاجية في قطر آخر (القطر المستقبل للاستثمار).⁶ وتعرف الشركة الأم (المستثمر الأجنبي) على أنها تلك الكيان الذي قد يكون شخصاً معمرياً طبيعياً أو شركة كالشركات متعددة الجنسية. ويستند الاستثمار الأجنبي المباشر على

الشركات متعددة الجنسيات وهو يسهم في تشغيل الموارد، ونقل التكنولوجيا، وزيادة المعرفة داعماً مهارة عالمية وموسع لرقة الإنتاج الدولي والأسوق المساهمة في دعم النمو والتنمية الاقتصادية.⁷

وتعزف المؤسسة العربية لضمان الاستثمار، الاستثمارات الأجنبية المباشرة على أنها تلك الاستثمارات التي يتمتع أصحابها بدور فعلي في إدارتها واتخاذ القرارات عن طريق المشاركة الدائمة في رأس مال المشاريع الاستثمارية.⁸

ويرى الباحثان أن الاستثمار الأجنبي المباشر هو إنفاق المواد المالية والتكنولوجية والخبرة الفنية في جميع الحالات إلى الدول المضيفة، إذ ينطوي على تملك المستثمر الأجنبي لمشروع الاستثمار بشكل جزئي أو مطلق ولمدة طويلة الأجل، كما يتمتع بدرجة كبيرة من النفوذ في إدارة المشروع مع المستثمر الوطني.

2.3 أهم أشكال الاستثمار الأجنبي المباشر:

يأخذ الاستثمار الأجنبي المباشر عدة أشكال لعل من أهمها:

1.2.3 الاستثمار المشترك JOINT VENTURE: يرى كولدي KOLDE أن الاستثمار المشترك هو أحد مشروعات الأعمال الذي يمتلكه أو يشارك فيه طرفان "أو شخصيتين معنويتين" أو أكثر من دولتين مختلفتين بصفة دائمة، والمشاركة هنا لا تقتصر على حصة في رأس المال بل تمتد إلى الإدارة، والخبرة وبراءات الاختراع أو العلامات التجارية،... إلخ.⁹

2.2.3 الاستثمارات المملوكة مطلقاً للمستثمر الأجنبي Wholly-Owned Foreign Investments: هو أكثر الأنواع تفضيلاً لدى الشركات متعددة الجنسيات، وفي بعض الأحيان توقيف الدول المضيفة هذا الشكل من التملك الكامل للمستثمر الأجنبي رغبة في الاستفادة بجزء من الاستثمار المشترك، والخوف من سيادة حالة احتكار المستثمر الأجنبي، وبالرغم من هذا فإن بعض الدول تقبل هذا النوع مثل كوريا الجنوبية، تايوان، البرازيل، المكسيك.¹⁰

3.2.3 الاستثمار في المناطق الحرة: وتسمى المناطق الحرة بمحذر الاستثمار الأجنبي والذي يكون عن الخصوص لقوانين الدولة المضيفة ويعمل من خلال قوانين خاصة منظمة له تنظم عملية إنشاء المشروعات الاستثمارية في المناطق الحرة، ويتمتع بإعفاء كامل من كافة الرسوم والضرائب المفروضة على المشروعات الاستثمارية في داخل الدولة المضيفة وهو اتجاه محفز أيضاً في ظل العولمة الاقتصادية.¹¹

4.2.3 مشروعات أو عمليات التجميع Assembly Operations: هذه المشروعات قد تأخذ شكل اتفاقية بين الطرفين الأجنبي والوطني، حيث يتم بوجها قيام الطرف الأول بتزويد الطرف الثاني بكونات منتج معين - سيارة مثلاً - لتجمعها لتصبح منتجاً نهائياً، وفي معظم الأحيان خاصة في الدول النامية يقدم الطرف الأجنبي الخبرة أو المعرفة الضرورية والخاصة بالتصميم الداخلي للمصنع وتدفق العمليات وطرق التخزين والصيانة؛... إلخ، والتجهيزات الرأسمالية في مقابل عائد مادي متفق عليه. وقد يأخذ هذا النوع شكل الاستثمار المشترك أو التملك الكامل لمشروع الاستثمار للطرف الأجنبي، ومن ثم يتربّط على ذلك وجود المزايا والعيوب الخاصة بهذين الشكلين سواء بالنسبة للدولة المضيفة أو الطرف الأجنبي، أما إذا كان المشروع سيتم بوجب عقد اتفاقية لا تتضمن أي مشاركة للمستثمر الأجنبي فإن هذا الوضع يصبح مشابهاً لأنماط أو أشكال الاستثمار غير المباشر.¹²

3.3 دافع الاستثمار الأجنبي المباشر:

هناك عدة أسباب تدفع بالشركات للاستثمار خارج حدودها الوطنية، والتي تمثل من جهة أخرى أنواع للاستثمار

الأجنبي المباشر، يمكن عرضها فيما يلي:¹³

- استثمار يبحث عن موارد: هذا الشكل هو من أكثر أنواع الاستثمار الأجنبي إنتشاراً في دول شمال إفريقيا، وبهدف إلى الاستفادة من الموارد الطبيعية التي تتوفر لدى معظم دول شمال إفريقيا خاصة في مجال البترول والغاز والصناعات الاستخراجية الأخرى، ويشجع هذا النوع على زيادة الصادرات من المواد الأولية وزيادة الواردات من السلع الرأسمالية ومدخلات الإنتاج الوسيطة والمورد الاستهلاكي؛
- استثمار يبحث عن الكفاءة: لا يتوقف التدفق الاستثماري الأجنبي المباشر إلى بلد ما يحتوي على موارد أولية فحسب، بل أصبح البحث عن الأيدي العاملة الماهرة والكفاءة أحد أهم دوافع الشركات الدولية للدخول إلى اقتصاد معين، ويتسم هذا النوع من الاستثمار عندما تقوم الشركات الأجنبية بتركيز جزء من أنشطتها في الدول المضيفة بمدف زراعة الربحية والتقليل من تكاليف الإنتاج، والبحث عن المهارات الفنية والإدارية رخيصة الكلفة؛
- استثمارات تبحث عن أصول إستراتيجية: ويتم في المراحل اللاحقة من نشاط الشركات المتعددة الجنسيات عندما تقوم بالاستثمار في مجال البحث والتطوير في إحدى الدول النامية أو المتقدمة مدفوعة برغبتهما في تعظيم الربحية، ويعتبر هذا النوع ذات أثر توسيعي على التجارة من الإنتاج والاستهلاك، كما أنه يعتبر بمثابة تصدير للعمالة الماهرة من قبل الدول النامية ويزيد من صادرات السلع والخدمات من البلد المصدر للاستثمار؛
- استثمارات تبحث عن سوق: يستهدف هذا النوع الدول النامية ذات الأسواق الواسعة، كما يعد بديلاً للعمليات التصديرية من قبل الدولة الأم، وتفضل هذا الشكل من الاستثمارات الدول التي تروم إستبدال سياساتها تجاه الاستيرادات، والتي تدعم عادة صادراتها صناعاتها المحلية بمعايير حمائية مقابل الاستثمارات الأجنبية المباشرة غير العادلة؛
- استثمار يبحث عن الخدمات: يعد من أهم أشكال الاستثمار الأجنبي المباشر خاصة بعد تطبيق برامج الإصلاح الاقتصادي لبعض دول شمال إفريقيا ومنها الجزائر في السنوات الأخيرة، إذ لم تعد أهمية قطاع الخدمات تتوقف على ما متوفّر من خدمات الماء والكهرباء والطاقة والمواصلات، بل إمتدت لتشمل أيضاً الخدمات المالية كالتأمين والتمويل لبعض أنشطة الاستثمار الأجنبي المباشر، وفي هذا المجال تتنافس الدول في تحفيز الاستثمارات الأجنبية المباشرة لجذبها من خلال ما تقدمه في مجال الحوافز المالية العامة.

4. عرض لأهم المحددات الاقتصادية الجاذبة للاستثمار الأجنبي المباشر في دول شمال إفريقيا

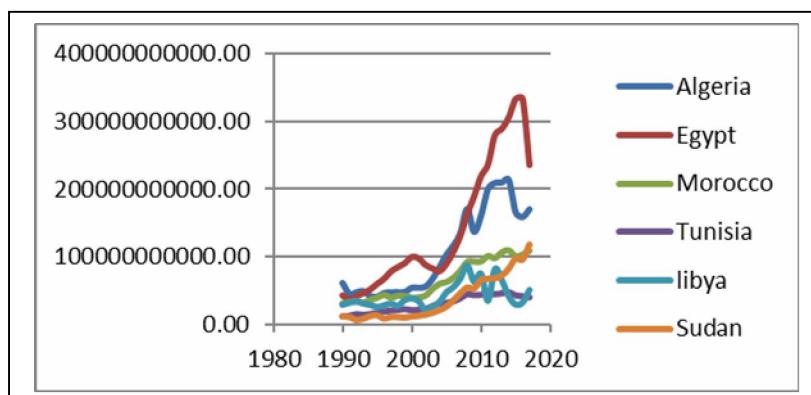
تشير مختلف الدراسات إلا أن مناخ الاستثمار هو الذي يحكم تدفق الاستثمارات عبر العالم. حيث بذلك معظم دول شمال إفريقيا في السنوات الأخيرة جهوداً كبيرة لتحسين مناخها الاستثماري من خلال تحسين كافة الأوضاع والظروف والتنظيمات الإدارية المناسبة لجذب وتشجيع الاستثمارات الأجنبية المباشرة. غير أن حالة عدم الاستقرار السياسي التي سادت بعض دول شمال إفريقيا نتيجة الحروب والانفلاضات الشعبية في السنوات الأخيرة أدت إلى تقليل حجم الاستثمارات الأجنبية، وهروب رؤوس أموال للخارج. فهناك اختلاف في عوامل جذب الاستثمار الأجنبي المباشر بين هذه الدول، فتجد منها من تعتمد على قطاع الطاقة، ومنها من تعتمد على قطاع الصناعة والخدمات، من أجل ذلك سنقوم بدراسة أهم المحددات الاقتصادية التي تؤدي إلى جذب الاستثمار الأجنبي المباشر في دول شمال إفريقيا والمتمثلة في ما يلي:

1.4 حجم السوق في الدولة المضيفة:

يعتبر حجم السوق من أهم المحددات لتدفق الاستثمار الأجنبي المباشر لاقتصاديات الدول النامية والمتقدمة، ومع ذلك فإن حجم السوق يمكن أن يكون أقل تأثيراً أو غير مهم إذا تم استخدام الاستثمار الأجنبي المباشر للدولة المضيفة كقاعدة إنتاج فقط لتصدير إنتاجها بصورة أكثر تنافسية لأسواق أخرى.¹⁴

بدراسة تطور الناتج المحلي الإجمالي لمعرفة حجم السوق لكل من دول شمال إفريقيا خلال الفترة 1990-2017 نجد أن مصر إحتلت المرتبة الأولى من حيث الناتج المحلي الإجمالي بمتوسط قدره 141.361 مليار دولار، إذ وصل دروته في مصر بقيمة قدرها 332.927 مليار دولار سنة 2016، وتليها كل من الجزائر ثم المغرب ثم ليبيا ثم تونس ثم السودان بمتوسطات 105.5 مليار دولار، 64.956 مليار دولار، 42.29 مليارات دولار، 30.272 مليارات دولار، 7.034 مليارات دولار، حيث وصلت دروتها في الجزائر 213.81 مليار دولار سنة 2014، وفي المغرب 109.881 مليار دولار سنة 2014، وفي ليبيا 87.14 مليار دولار سنة 2008، وفي تونس 47.587 مليار دولار سنة 2014، بينما السودان 117.487 مليار دولار سنة 2017، وبالنظر إلى سنة 2017، فقد إحتلت مصر الصدارة في دول شمال إفريقيا من حيث قوة الناتج المحلي الإجمالي إذ بلغ قدره 235.369 مليار دولار، تليها كل من الجزائر ثم السودان ثم المغرب ثم ليبيا ثم تونس بملبغ قدره 170.37 مليارات دولار، 117.487 مليارات دولار، 109.139 مليارات دولار، 50.984 مليارات دولار، 40.256 مليارات دولار على الترتيب. وفيما يتعلق بدراسة تطور الناتج المحلي الإجمالي وعلاقته بجذب الاستثمار الأجنبي المباشر لدول شمال إفريقيا نجد من خلال سنة 2017، أن ارتفاع الناتج المحلي الإجمالي في كل من السودان والمغرب أدى إلى إنتعاش تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر، كما إنخفاضه في مصر إلى تراجع تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر، غير أنه وبالرغم من ارتفاعه في كل من ليبيا والجزائر شهدت تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر تراجعاً، ونفس الحال بالنسبة لتونس فبالرغم من إنخفاضه إلا أنها شهدت إنتعاشاً في تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر، والشكل المولى يوضح ذلك.

الشكل 1: تطور الناتج المحلي الإجمالي في دول شمال إفريقيا خلال 1990-2017. (الوحدة: دولار)



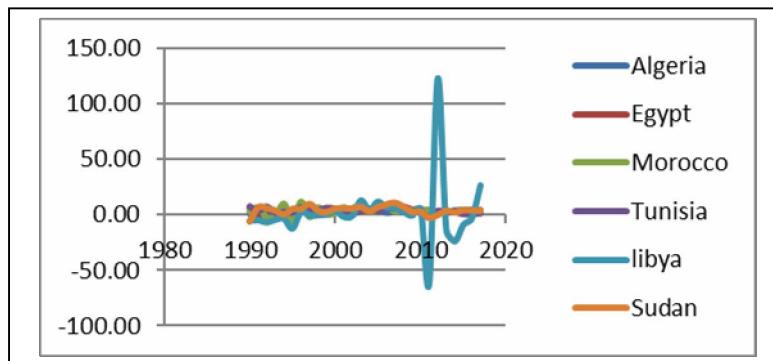
المصدر: إعداد الباحثين إعتماداً على قاعدة بيانات مؤتمر الأمم المتحدة للتجارة والتنمية (الإنكتاد)، تقرير الاستثمار العالمي 2017.

2.4 النمو الاقتصادي:

يعبر النمو الاقتصادي عن حدوث زيادة في إجمالي الناتج المحلي أو إجمالي الدخل القومي بما يحقق زيادة في متوسط نصيب الفرد من الدخل الحقيقي، حيث أن النمو السريع للناتج المحلي في الدولة المضيفة يحفز من تدفق الاستثمار الأجنبي المباشر.¹⁵

يتطبق معيار نمو الناتج المحلي الإجمالي لمعرفة النمو الاقتصادي لكل من دول شمال إفريقيا خلال الفترة 1990-2017 يتضح أن هناك تباين في معدلات النمو، حيث حققت أعلى معدلات نموها الاقتصادي في كل من ليبيا 123.13% سنة 2012، المغرب 12.37% سنة 1996، السودان 11.52% سنة 2007، تونس 7.94% سنة 1995، الجزائر 7.20% سنة 2003، مصر 7.15% سنة 2008، وبالنظر إلى سنة 2017 نجد أن كل الدول شهدت نمواً متفاوتاً في اقتصادياتها، حيث إحتلت ليبيا صدارة دول شمال إفريقيا في نموها الاقتصادي بمعدل قدره 26.67%， تليها كل من السودان ثم مصر ثم المغرب ثم تونس ثم الجزائر، بمعدل يقدر 4.28%， 4.10%， 4.18%， 1.96%， 1.70%， على الترتيب. وفيما يتعلق بقياس علاقة النمو الاقتصادي بجذب الاستثمار الأجنبي المباشر لدول شمال إفريقيا من خلال سنة 2017 بالمقارنة بسنة 2016، نجد أن ارتفاع معدل النمو الاقتصادي في كل من المغرب وتونس أدى إلى جذب الاستثمار الأجنبي المباشر، كما أدى انخفاضه في كل من ليبيا والجزائر ومصر إلى تراجع تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر، غير أنه في السودان وبالرغم من انخفاضه إلا أن الاستثمار الأجنبي المباشر شهد نمواً متواضعاً، والشكل المولى يوضح ذلك.

الشكل 2: تطور معدل نمو GDP في دول شمال إفريقيا خلال 1990-2017.



المصدر: إعداد الباحثين إعتماداً على (الإنكشاد)، تقرير الاستثمار العالمي 2017.

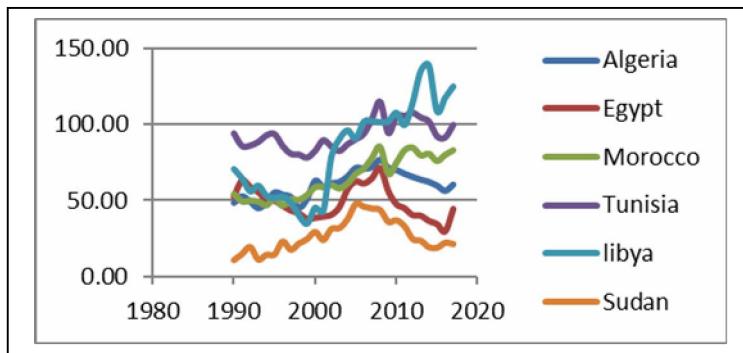
3.4 درجة الإنفتاح الاقتصادي على العالم الخارجي:

يعيل الاستثمار الأجنبي المباشر إلى التوجه إلى الاقتصاديات المفتوحة، والتي تتميز بعدم وجود أية قيود على حركة التبادل التجاري أو عناصر الإنتاج بما يضمن حسن الكفاءة الاقتصادية في توجيهها، وعدم وجود أية إختلالات في الأسواق، فكلما كانت درجة الإنفتاح الاقتصادي على العالم الخارجي كبيرة كلما كان الاقتصاد الوطني جاذباً للاستثمار الأجنبي المباشر. وتعتبر نسبة مجموع التجارة الخارجية (مجموع الصادرات والواردات الوطنية)¹⁶ إلى إجمالي الناتج المحلي الإجمالي من أهم مقاييس درجة الإنفتاح على الاقتصاد الدولي.

وبتطبيق هذه النسبة لمعرفة مدى التحرر الاقتصادي لكل من دول شمال إفريقيا خلال الفترة 1990-2017 يتضح أن تونس أول الدول إنفتحاً وتحرراً من الناحية التجارية على العالم الخارجي بمتوسط قدر 92.85%， تليها كل من ليبيا ثم المغرب ثم الجزائر ثم مصر ثم السودان، بمتوسط يقدر 81.78%， 65.07%， 59.93%， 48.78%， 26.70%， على التوالي، وبالنظر إلى سنة 2017 نجد أن كل الدول شهدت تحرراً من الناحية التجارية مقارنة بسنة 2016، ما عدا السودان، حيث إحتلت ليبيا الصدارة في دول شمال إفريقيا إنفتحاً على العالم الخارجي سنة 2017، بنسبة قدرها 125.05%， تليها كل من تونس ثم المغرب ثم مصر ثم السودان، بنسبة تقدر 99.90%， 83.46%， 60.37%， 44.79%， 21.51%， على التوالي. وفيما يتعلق بقياس أثر درجة الإنفتاح الاقتصادي على جذب الاستثمار الأجنبي المباشر لدول شمال

إفريقيا نجد من خلال سنة 2017، أن الانفتاح الاقتصادي على العالم الخارجي في كل من المغرب وتونس أدى إلى جذب الاستثمار الأجنبي المباشر، على عكس باقي دول شمال إفريقيا، والشكل المولى يوضح ذلك.

الشكل 3: تطور نسبة التحرر الاقتصادي في دول شمال إفريقيا خلال 1990-2017.



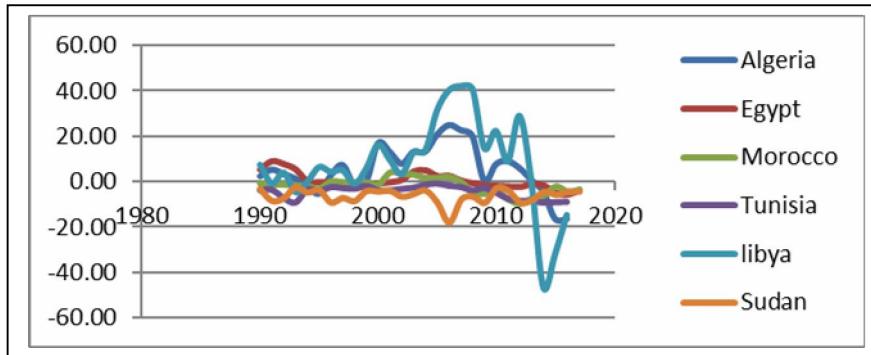
المصدر: إعداد الباحثين إعتماداً على (الإنكشاد)، تقرير الاستثمار العالمي 2017.

4.4 رصيد الحساب الجاري: يعبر رصيد الحساب الجاري عن الفرق بين مجموع المبالغ المحصلة من الخارج ومجموع المبالغ المدفوعة للخارج، فإذا كانت المدفوعات الأجنبية تتجاوز المدفوعات للدول والمنظمات الدولية الأخرى فإن الحساب الجاري لديه فائض (رصيد إيجابي) أما إذا لم تكن كذلك فإن الحساب الجاري يعني من عجز (رصيد سلبي)، ويمكن التمييز بين نوعين من العجز في الحساب الجاري، العجز المؤقت والعجز الدائم. فالعجز المؤقت يعكس إعادة توزيع رؤوس الأموال الأجنبية بين مختلف دول العالم على أساس اختلاف عنصر رأس المال فيها، خاصة وأن رؤوس الأموال الأجنبية تتدفق للدولة التي تتميز بإرتفاع الإنتاجية فيها. أما العجز الدائم فإنه يؤثر على الاقتصاد المحلي بشكل سلبي من خلال قناتين رئيسيتين الأولى رفع أسعار الفائدة المحلية للحد الذي يزيد عن مثيلاتها الأجنبية، وذلك لجذب رؤوس الأموال الأجنبية؛ والثانية زيادة تراكم الديون الخارجية، وزيادة مدفوعات الفائدة على هذه الديون، مما يفرض عبئاً إضافياً على الأجيال القادمة وعلى مستوى معيشتهم.¹⁷

تعتبر نسبة رصيد الحساب الجاري من الناتج المحلي الإجمالي مؤشراً على درجة مديونية الدولة، والأمثل للإستدامة في هذا المؤشر لا يزيد عجز الحساب الجاري عن 5% من الناتج المحلي الإجمالي كحد أقصى. ومع ذلك ليس بالضرورة أن يشير تجاوز هذه النسبة إلى أن العجز قد أصبح غير قابل للإستمرار، ما دام هناك إمكانية للتمويل والإستدامة، خاصة وأن هناك مجموعة أخرى من العوامل للحكم على قابلية إستمرار عجز الحساب الجاري.¹⁸

يعد قياس وتقييم الوضع الخارجي (العجز وألفائه) خطوتين ضروريتين لمعرفة مدى ملائمة السياسات الاقتصادية المتبعة في الدولة، وبتحليل نسبة رصيد الحساب الجاري لكل من دول شمال إفريقيا خلال الفترة 1990-2017 يتضح أنها تتميز بعجز حسابها الجاري، حيث سجلت أعلى عجز لها بنسبة من الناتج المحلي الإجمالي في ليبيا قدر 46.26% سنة 2014، تليها كل من السودان ثم الجزائر ثم المغرب ثم تونس ثم مصر بقدرها 18.13%, 16.45%, 9.74%, 9.12%, 5.97% على الترتيب، وبالنظر إلى سنة 2017 نجد أن كل الدول شهدت عجزاً في رصيد حسابها الجاري، حيث قدر العجز في كل من السودان ومصر والمغرب 4.28%, 3.97%, 3.53% على الترتيب. وفيما يتعلق بقياس علاقة نسبة رصيد الحساب الجاري مع تطور تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر لدول شمال إفريقيا نجد أن لها علاقة طردية في كل من مصر وتونس ولibia والجزائر، على عكس المغرب والسودان، والشكل المولى يوضح ذلك.

الشكل 4: تطور رصيد الحساب الجاري في دول شمال إفريقيا خلال 1990-2017.



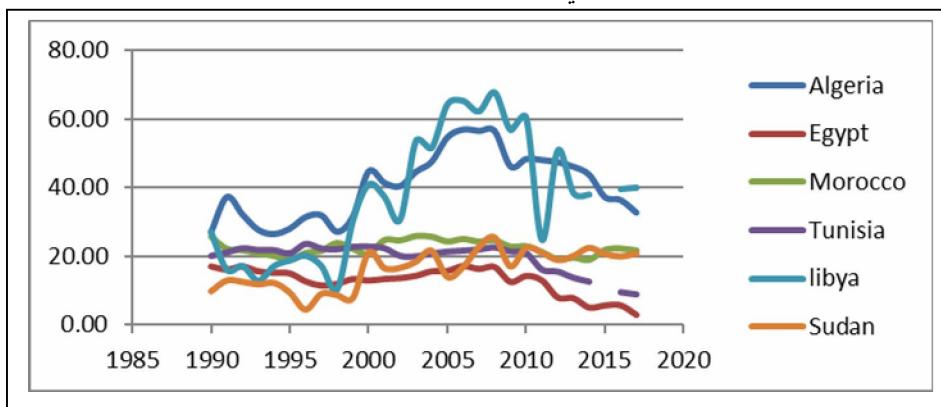
المصدر: إعداد الباحثين إعتماداً على (الإنكشاد)، تقرير الاستثمار العالمي 2017.

5.4 الإدخار المحلي:

إن تحقيق تنمية سليمة في دول شمال إفريقيا يعتمد على توافر الموارد المحلية القادرة على تمويل كل مستلزمات عملية التنمية فيها، أي بإمكانها تعويض النقص في مدخلاتها المحلية من خلال الاستعانة برأس المال الأجنبي لسد هذه الفجوة. إذ أن ارتفاع معدل الإدخارات يؤدي إلى زيادة معدل الاستثمارات المحلية والتي تؤدي إلى زيادة حجم الإنتاج ومعدلات نمو الناتج المحلي الإجمالي وبالتالي زيادة الاستثمارات الأجنبية المباشرة.¹⁹

بتطبيق معيار نسبة الإدخار المحلي إلى الناتج المحلي الإجمالي لمعرفة مدى توافر الموارد المحلية القادرة على تمويل كل مستلزمات عملية التنمية لكل من دول شمال إفريقيا خلال الفترة 1990-2017 يتضح أن كل من الجزائر وليبيا تتمتع بإدخارات مرتفعة نسباً إلى الناتج المحلي الإجمالي مقارنة بباقي دول شمال إفريقيا، بمتوسط قدره 40.45%， على الترتيب، إذ وصلت النسبة دروها في الجزائر سنة 2006 بمعدل 57.06%， ودروها في ليبيا سنة 2008 بمعدل 67.71%， وفي سنة 2017 إحتلت ليبيا المرتبة الأولى إقليمياً بمعدل 40.03%， تليها الجزائر بمعدل 32.77%， ويرجع هذا الارتفاع إلى طبيعة الاقتصاد الليبي والجزائري والذي يعتمد بدرجة أولى على البترول. بينما تتمتع باقي دول شمال إفريقيا بمنسوب متواضع، حيث قدرت نسبة الإدخارات إلى الناتج المحلي الإجمالي في كل من المغرب والسودان وتونس ومصر المعدلات 21.73%， 3.09%， 8.83%， 20.86% على التوالي، وفيما يتعلق بقياس أثر توافر الموارد المحلية على جذب الاستثمار الأجنبي المباشر لدول شمال إفريقيا نجد من خلال سنة 2017، أن تراجع نسبة الإدخارات إلى الناتج المحلي الإجمالي في كل من الجزائر ومصر أدى إلى تراجع تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر، كما أن غوها المتواضع في السودان أدى إلى نمو طفيف في تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر، غير أنه نجد إتجاه العلاقة عكسي في باقي دول شمال إفريقيا، والشكل المولى يوضح ذلك.

الشكل 5: تطور الإدخار المحلي في دول شمال إفريقيا خلال 1990-2017.



المصدر: إعداد الباحثين إعتماداً على (الإنكشاد)، تقرير الاستثمار العالمي 2017.

5. الطريقة والأدوات المتبعة في الدراسة:

من أجل معالجة الدراسة والوصول إلى الأهداف المتغرات منها، تم الاعتماد على نموذج التحليل القياسي المتمثل في نماذج بيانات البانل كونها الأنسب في التحليل مثل هكذا بيانات وفي ما يلي وصف عينة ومتغيرات الدراسة.

1.5 وصف عينة ومتغيرات الدراسة:

من أجل القيام بالدراسة من الضروري عرض عينة الدراسة من خلال التعرف على الحدود المكانية والزمنية للدراسة ومعرفة المتغيرات المرتبطة بالدراسة ومصادرها.

1.1.5 وصف عينة الدراسة:

باعتبار أن هذه الدراسة جاءت لدراسة حالة دول شمال إفريقيا، إلا أن محدودية المتغيرات وعدم توفر البعض أو عدم اكتتمالها في بعض الدول، لذلك اشتغلت الدراسة على الدول التالية: الجزائر، مصر، المغرب، تونس، ليبيا، السودان.

أما عن فترة الدراسة فقد كانت 28 سنة أي خلال الفترة المتعددة من سنة 1990 - 2017 لاعتبار توفر المعطيات في أغلب الدول خلال هذه الفترة التي جاءت بعد تبني معظم الدول شمال إفريقيا لسياسة التصحيح الهيكلي والخوخصة وتطبيق نظام اقتصاد السوق.

2.1.5 متغيرات الدراسة:

من خلال النظريات المفسرة للاستثمار الأجنبي المباشر ودراسة محدوداته ومناخه، نجد أنه لا يمكن حصر جميع المتغيرات الاقتصادية الكلية المؤثرة على تدفق الاستثمار الأجنبي المباشر، لذلك تم الاستعانة بالدراسات السابقة للموضوع، من خلالها قمنا بتحديد مجموعة من المتغيرات الاقتصادية الكلية التي من شأنها التأثير على تدفقات الاستثمارات الأجنبية المباشرة وتمثلت فيما يلي:

- المتغير التابع للاستثمار الأجنبي المباشر: تم أخذه كنسبة من الناتج المحلي الإجمالي (FDI_GDP)

- المتغيرات المستقلة معدل النمو: ممثلة في معدل نمو الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي (GR)؛

درجة الانفتاح التجاري: تم حسابها من خلال نسبة مجموع الصادرات والواردات إلى الناتج المحلي الإجمالي (OPEN)؛

رصيد الحساب الجاري: تم أخذه كنسبة من الناتج المحلي الإجمالي (CA_GDP)؛

اجمالي الإدخار المحلي: تم أخذه كنسبة من الناتج المحلي الإجمالي (GDS_GDP)؛

تم الحصول على هذه المتغيرات من قاعدة بيانات البنك الدولي (WDI).

2.5 تقدير النماذج

يمكن صياغة النموذج المعد أساساً للتقدير كما يلي:

$$FDI_{it} = \alpha + CA_{it} + GDS_{it} + GR_{it} + OPEN_{it} + \varepsilon_{it}$$

وبالاستعانة بالبرنامج التحليل القياسي EVIEWS10 تم تقدير النماذج الأساسية الموضحة في الجدول المولى.

جدول 1: نتائج تقدير النماذج الأساسية لبيانات البانل

نموذج التأثيرات العشوائية (REM)	نموذج التأثيرات الثابتة (FEM)	نموذج الانحدار التجمعي (PRM)	المتغيرات والمعاملات
0,64	**-1,46	**1,37	الثابت
0,023	*0,038	0,017	CA_GDP
-0,020	0,002	*-0,032	GDS_GDP
0,012	-0,002	0,018	GR
**0,027	**0,052	**0,020	OPEN
0,10	0,37	0,080	معامل التحديد (R2)
**4,60	**10,46	**3,56	اختبار فيشر (F)
0,65	0,91	0,60	قيمة اختبار DW
* معنوي عند 1% ، ** معنوي عند 5%			

المصدر: إعداد الباحثين بالإعتماد على مخرجات برنامج EVIEWS 10.

3.5 أساليب الاختيار بين النماذج:

سنعتمد على اختبار فيشر المقيد واختبار هوسمان:

من خلال إختبار فيشر F المقيد وباللغة قيمته المحسوبة: $(0,37-0,08)/ *((158)/(1- 0,37)) = 14,57$

فهي أكبر تماماً من القيمة المجدولة وباللغة: $F(5,158,5\%)=2,21$ وبالتالي نقبل H_1 والتي تقرر أن النموذج الملائم للدراسة هو نموذج التأثيرات الثابتة، ونرفض فرضية العدم H_0 والتي تقرر أن نموذج الانحدار التجمعي هو الملائم.

جدول 2: نتائج اختبار هوسمان

القيمة الاحتمالية(P.VALUE)	قيمة الاختبار	الاختبار
0,000	52,13	Hausman اختبار

المصدر: إعداد الباحثين بالإعتماد على مخرجات برنامج EVIEWS 10.

من خلال الجدول 2 والمتعلق بنتائج اختبار هوسمان يتبين أنه بالنظر إلى مستوى المعنوية نجد أنها أقل من 1% مما يدفعنا إلى قبول الفرضية البديلة H_1 التي تنص على أن نموذج التأثيرات الثابتة هو الملائم. هذا الأخير يظهر لنا طبيعة الآثار الفردية الثابتة بين دول شمال إفريقيا، والموضحة في الجدول أدناه.

جدول 3: نتائج الآثار الفردية الثابتة في دول شمال إفريقيا

دول شمال إفريقيا	الآثار الفردية الثابتة
-1,137	الجزائر
1,168	مصر
-0,212	المغرب
-0,593	تونس
-2,087	ليبيا
2,861	السودان

المصدر: إعداد الباحثين اعتماداً على مخرجات برنامج EVIEWS 10

نلاحظ من خلال الجدول 3 أن هناك تأثير فردي ثابت سالب في كل من: الجزائر وليبيا، المغرب وتونس في المقابل وجود تأثير فردي ثابت موجب في كل من مصر والسودان.

6. تحليل النتائج:

نجد من خلال النماذج المقدرة واختبارات المفاضلة أن نموذج التأثيرات الثابتة هو الملائم، ومن خالله نلاحظ أن قيمة فيشر المحسوبة بلغت 10.46 وهي معنوية عند مستوى معنوية 1 %، مما يدل على أن النموذج المقدر كلياً معنوي. أي أنه يأخذ في صياغته الدالية الشكل الخطي وأن المتغيرات المدرجة مجتمعة لها تأثير على الاستثمار الأجنبي المباشر في دول شمال إفريقيا، وهذا ما يدفعنا إلى قبول النموذج من الناحية الاحصائية. كما نجد أن كل من معلمات المتغيرات الإنفتاح التجاري ورصيد الحساب الجاري والعنصر الثابت لها معنوية إحصائية، بينما متغير معدل النمو الاقتصادي والإدخار المحلي لم يكن لهما معنوية إحصائية مما يوحي أن أن تأثير هذين المتغيرين على تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر إلى دول شمال إفريقيا ناتج من عوامل غير جوهرية. هذين المتغيرين ليس لهما تأثير على الاستثمار الأجنبي المباشر إلى دول شمال إفريقيا. في حين نجد أن القدرة التفسيرية للنموذج بلغت 0.37 وهي قيمة ضعيفة نسبياً، والتي تدل على أن التغير الحاصل في الاستثمار الأجنبي المباشر يعود بنسبة 37 % إلى المتغيرات المدرجة أما النسبة الباقية من التفسير 63 % تعود إلى عوامل أخرى غير مدرجة في النموذج. وعليه، مما سبق يتم قبول النموذج من الناحية الاحصائية.

يتضح وجود علاقة طردية بين الإنفتاح التجاري وتدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر أي كلما زاد الإنفتاح التجاري بوحدة واحدة زاد الاستثمار الأجنبي المباشر بـ 0.052 وحدة، وهذا مؤشر يدل على أنه كلما كان الاقتصاد مفتوحاً على التجارة الخارجية ويستخدم سياسة تحرير التجارة التي تتضمن تخفيض القيود التعريفة على البضائع والسلع التجارية فإنه سيشجع تدفق الاستثمار الأجنبي المباشر إلى دول شمال إفريقيا، حيث نجد أن عديد النظريات الاقتصادية والدراسات السابقة تتفق مع كون أن العلاقة طردية بين الإنفتاح التجاري وتدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر (دراسة داودي محمد 2011).

يلاحظ أن هناك علاقة طردية بين رصيد الحساب الجاري وتدفق الاستثمار الأجنبي المباشر، فكلما زاد رصيد الحساب الجاري بوحدة واحدة زاد الاستثمار الأجنبي المباشر بـ 0.038 وحدة، وهو يدل على أن حالة العجز في رصيد الحساب الجاري لها تأثير سالب على تدفقات الاستثمار الأجنبي، فحالات العجز الطويلة الأمد من المحتمل أن تؤدي إلى زيادة الضرائب وهذا بدوره يؤدي إلى تخفيض مداخيل الأفراد وبالتالي يخفيض الطلب على السلع والخدمات فينخفض الإدخار ومنه ينخفض الاستثمار المحلي ويؤدي إلى انخفاض الاستثمار الأجنبي المباشر، والعكس بالنسبة لحالة الفائض في رصيد الحساب الجاري في دول شمال إفريقيا، وهذا ما يتفق مع بعض النظريات الاقتصادية والدراسات السابقة.

نلاحظ أن هناك علاقة طردية بين الإدخار المحلي وحجم تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر أي كلما زاد الإدخار المحلي بوحدة واحدة زادت تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر بـ: 0.002 وحدة، أي أن إرتفاع المدخرات المحلية تؤدي إلى زيادة نمو الناتج المحلي الإجمالي وبالتالي زيادة الاستثمارات الأجنبية بالبلد.

تشير الدراسات النظرية والسابقة إلا أن النمو السريع للناتج المحلي في الدولة المضيفة يحفز من تدفق الاستثمار الأجنبي المباشر، غير أنه من خلال النموذج المقدر نلاحظ أن هناك علاقة عكسية بين النمو الاقتصادي وحجم تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر، أي كلما زاد النمو الاقتصادي بوحدة واحدة إنخفضت تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر بـ: 0.002 وحدة، ويرجع هذا إلى حالة الإستقرار التي سادت أغلب دول عينة الدراسة، والتي من خلالها شهدت فترات نمو متفاوتاً في اقتصادياتها، وخاصة في ليبيا.

نستنتج أن مصدر الاختلاف في تدفق الاستثمار الأجنبي المباشر إلى دول شمال إفريقيا يعود إلى وجود تأثيرات فردية ثابتة فيما بين الدول ومن خلال دراسة واقع تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر نجد أن كل من السودان ومصر شهدت أقل إنفتاح تجاري مقارنة بباقي دول شمال إفريقيا قد يعود هذا الاختلاف إلى عوامل سياسية وأمنية باعتبار أن دول شمال إفريقيا متمايزة في طبيعة أنظمة الحكم بين الحكم الملكي الأكثر استقرار (المغرب)، والحكم الجمهوري الذي يتغير فيه الحكم في كل مدة زمنية مما يدفع إلى تغيير السياسات المطبقة في كل مرحلة، كما أن لاستقرار الوضع الأمني دور كبير في جذب الاستثمار الأجنبي على اعتبار أن في السنوات الأخيرة شهدت بعض دول هذه المناطق عدم استقرار في الوضع الأمني في مصر وتونس ولibia، وفي الجزائر خلال عقد التسعينيات، كما يمكن ارجاع السبب في الفروقات الفردية الثابتة إلى عوامل اقتصادية وطبيعية وذلك من خلال توفر الموارد الباطنية لبعض الدول مما يجعلها أكثر جاذبية للاستثمار من غيرها، على اعتبار أن الشركات الأجنبية تستثمر في البلد الأكثر وفرة في الموارد.

مما سبق، نجد أن كل من المتغيرات: الانفتاح التجاري رصيد الحساب الجاري والإدخار المحلي كان لها تأثير إيجابي على تدفقات الاستثمار الأجنبي إلى دول شمال إفريقيا، في حين أن معدل النمو الاقتصادي كان له تأثير عكسي، أما بخصوص النظرية الاقتصادية فنجد أن هناك نظر متباعدة بين الباحثين ونفس الامر ينطبق على الدراسات السابقة بخصوص علاقة المتغيرات الاقتصادية مع تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر بين العلاقة الطردية والعكسية وذلك حسب طبيعة العينة وال فترة الدراسة.

7. خلاصة:

تم من خلال هذه الدراسة التطرق إلى أهم المحددات الاقتصادية وعلاقتها بالاستثمار الأجنبي المباشر في دول شمال إفريقيا، وذلك خلال الفترة التي إمتدت من سنة 1990 إلى سنة 2017، كونها الفترة التي اشتملت على البيانات الاقتصادية المرتبطة بالدول محل الدراسة، وذلك من خلال حصر أربعة مؤشرات مستقلة تمثل المحددات الاقتصادية وتمثلت في معدل النمو الاقتصادي، درجة الانفتاح التجاري، رصيد الحساب الجاري وإجمالي الادخار المحلي. حيث تم تقديم نموذج قياسي تمثل في نموذج بيانات البانل الذي جمع بين البعد الفردي (دول شمال إفريقيا) والبعد الزمني (الفترة الزمنية)، ومن خلال هذا النموذج توصلنا إلى النتائج التالية:

تبين من خلال النماذج المقدرة واختبارات المفاضلة أن نموذج التأثيرات الثابتة هو الملائم مما يدل على وجود فروقات فردية ثابتة بين دول شمال إفريقيا ويعود مصدر الإختلاف فيما بين الدول إلى عوامل سياسية وأمنية باعتبار أن دول شمال إفريقيا متمايزة في طبيعة أنظمة الحكم بين الحكم الملكي الأكثر استقرار (المغرب)، والحكم الجمهوري الذي يتغير فيه الحاكم في كل مدة زمنية مما يدفع إلى تغيير السياسات المطبقة في كل مرحلة، كما أن لاستقرار الوضع الأمني دور كبير في جذب الاستثمار الأجنبي على اعتبار أن في السنوات الأخيرة شهدت بعض دول هذه المناطق عدم استقرار في الوضع الأمني في مصر وتونس ولibia، وفي الجزائر خلال عقد التسعينيات، كما يمكن ارجاع السبب في الفروقات الفردية الثابتة إلى عوامل اقتصادية وطبيعية وذلك من خلال توفر الموارد الباطنية لبعض الدول مما يجعلها أكثر جاذبية للاستثمار من غيرها، على اعتبار أن الشركات الأجنبية تستثمر في البلد الأكثر وفرة في الموارد.

أظهرت نتائج الدراسة وجود علاقة طردية بين درجة الانفتاح التجاري ورصيد الحساب الجاري والادخار المحلي من جهة، وتدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر للدول شمال إفريقيا من جهة أخرى، أي كلما كان الاقتصاد منفتحا على التجارة الخارجية ويستخدم سياسة تحرير التجارة التي تتضمن تحفيض القيود التعرفية على البضائع والسلع التجارية فإنه سيسurge تدفق الاستثمار الأجنبي المباشر إلى دول شمال إفريقيا، ونفس الحال بالنسبة لحالة رصيد الحساب الجاري فكلما زاد الرصيد الحسابي زادت تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر، كما أن إرتفاع المدخرات المحلية هي الأخرى تؤدي إلى زيادة نمو الناتج المحلي الإجمالي وبالتالي زيادة الاستثمارات الأجنبية بالبلد، غير أن النتائج أظهرت وجود علاقة عكssive بين النمو الاقتصادي وحجم تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر، ويرجع هذا إلى حالة الإستقرار التي سادت أغلب دول عينة الدراسة، والتي من خلالها شهدت فترات نمواً متفاوتاً في اقتصادياتها، وخاصة في ليبيا.

إنطلاقاً من النتائج المتوصّل إليها في هذه الورقة البحثية، تظهر لنا مجموعة من الأفكار تهدف إلى توفير المناخ الملائم لجذب الاستثمار الأجنبي المباشر لتكون أداة أساسية لها في مساعها لتحقيق التنمية الشاملة، لذا يوصي الباحثان بما يأتي:

ضرورة توفير مناخ إستثماري لجذب المدخرات الأجنبية، وتعديل السياسات الاقتصادية للدول وسن القوانين والتشريعات وتطوير البنية التحتية لجذب الاستثمار الأجنبي المباشر إليها، كونه أحد أهم مصادر التمويل الخارجي بالنسبة للدول شمال إفريقيا التي تعاني من نقص في مدخلاتها المحلية؛

الاستفادة من امتيازات الاستثمار الأجنبي المباشر ومنها، نقل التكنولوجيا والمهارات الحديثة في الانتاج، وضرورة توجيه الأموال إلى القطاعات الانتاجية المحركة للنمو الاقتصادي؛

ضرورة تحديد محددات الاستثمار الأجنبي المباشر ومعرفة اتجاه وتاثير كل محدد، ومحاولة السيطرة عليها لزيادة هذا النوع من الاستثمارات المباشرة.

8. المهامش والإحالات:

- 1 خديجة العارف وحسين تاري مجاوي، محددات الاستثمار الأجنبي المباشر في الدول النامية، مجلة الاستراتيجية والتنمية، المجلد 7، العدد 12، جامعة مستغانم، الجزائر، 2017.
- 2 وليد عبد مولاه، محددات الاستثمار الأجنبي المباشر الداخلي إلى الدول العربية، سلسلة الخبراء، العدد 42، المعهد العربي للتخطيط، يونيو 2011.
- 3 داودي محمد، وبين بوزيان محمد، محددات مناخ الاستثمار الأجنبي المباشر في الجزائر (دراسة تحليلية وقياسية)، مجلة تسيير المؤسسات ورأس المال الاجتماعي، العدد 7، جامعة أبو بكر بلقايد، الجزائر، ديسمبر 2011.
- 4 دينا أحمد عمر، أثر الصادرات على تدفق الاستثمار الأجنبي المباشر في دول عربية مختارة، مجلة تنمية الرافدين، المجلد 29، العدد 86، جامعة الموصل، العراق، 2007.
- 5 عبد المجيد قدّي، المدخل إلى السياسات الاقتصادية الكلية، ديوان المطبوعات الجامعية، الجزائر، 2003، ص 251.
- 6 UNCTAD, Incentives and Foreign Direct Investment, UN, New York, USA, 2000, p267.
- 7 سرمد كوكب الجميل، تحديات العولمة وخيارات الاستجابة تحليل الاتجاهات التحرر المالي تجاه الاستثمارات الأجنبية حالة الأردن، المؤتمر الأول حول: العولمة وأبعادها الاقتصادية، جامعة الزرقاء الأهلية، الأردن، 8-10 أفريل 2000، ص 175.
- 8 حسين سعيد الملعنى، الاستثمار الأجنبي المباشر ودوره في الحد من البطالة في الجمهورية اليمنية، بحوث اقتصادية عربية، العدد 29، مطبعة معهد التخطيط القومي، القاهرة، خريف 2002، ص 08.
- 9 قادری عبد العزیز، الاستثمارات الدولية، دار هومه، الجزائر، 2004، ص 35.
- 10 خالد راغب الخطيب، التدقیق علی الاستثمار فی الشركات متعددة الجنسيات (في ضوء معايير التدقیق الدولي)، ط 1، دار البداية، عمان. 2009، ص 217.
- 11 عبد المطلب عبد الحميد، مبادئ وسياسات الاستثمار، ط 1، الدار الجامعية، الإسكندرية، 2010، ص 475.
- 12 عبد السلام أبي قحف، إدارة الأعمال الدولية، الدار الجامعية، الإسكندرية، 2004، ص 305.
- 13 حناش إلياس، أثر تحفيز الاستثمار الأجنبي المباشر في دعم التنمية الاقتصادية في البلدان العربية (دراسة حالة الجزائر)، رسالة ماجستير غير منشورة، تخصص التحليل القطاعي، جامعة تبسة، الجزائر، 2011، صص 44-45.
- ESCWA, The role of foreign direct investment in Economic development in ESCWA Member countries, UN, New York, USA, 2000, p5.
- 14 Masauki U. Hara and Ivohasims F. Razafimaherfa, The Determinants of Foreign Direct Investment into Japan, Kobe University Economic Review 51, 2005, p4.
- 15 مصطفى يوسف كافي، إدارة الأعمال الدولية، المنهل، قاعدة البيانات العربية، 2017، ص 118.
- 16 دليلة طالب، الانفتاح التجاري وإثره على النمو الاقتصادي في الجزائر دراسة قياسية للفترة 1980 - 2013، أطروحة دكتوراه في العلوم الاقتصادية، جامعة أبي بكر بلقايد، الجزائر، 2014-2015، صص 172-173.
- 17 سلطة النقد الفلسطينية، تقرير إستدامة الحساب الجاري، دائرة الأبحاث والسياسة النقدية، رام الله، فلسطين، 2018، صص 1-2.
- 18 نفس المرجع أعلاه، ص 7.
- 19 Magnet Ram, Export with external capital inflow and economic growth in developing countries with special reference to south Asian countries, Indian economic journal, Vol.27, 1980, p24.