



(المجلد: 12 / العدد: 02) 2021

المعيار

مجلة نصف سنوية متعددة التخصصات
مصنفة "C"



جامعة تيسمسيلت - الجزائر -



شروط النشر وضوابطه

-المعيار مجلة علمية محكمة تنشر البحوث الأكاديمية والدراسات الفكرية والعلمية والأدبية التي لم يسبق نشرها من قبل.

- دورية تصدر مرتين في السنة عن جامعة تيسمسيلت. الجزائر.

- تقبل البحوث باللغات العربية والفرنسية والإنجليزية.

- ضرورة وجود مختصر أو تمهيد للمقال سواء باللغة العربية أو الأجنبية.

- تخضع البحوث والدراسات المقدمة للمجلة للشروط الأكاديمية المتعارف عليها.

- تخضع البحوث للتحكيم من طرف اللجنة العلمية للمجلة.

- تقدم البحوث والدراسات مكتوبة في ورقة على مقاس (21/29.7) بامانش 1.5 سنتيم عن يمين الصفحة وعن يسارها وهامش 1.5 سنتيم عن أعلى الصفحة وأسفلها.

- تتم الكتابة بخط (Traditional Arabic) حجم (16)، وفي الهامش بالخط نفسه حجم (14).

- تتم كتابة البحوث كاملة أو الفقرات والمصطلحات والكلمات باللغة الأجنبية داخل البحوث المكتوبة باللغة الفرنسية بخط (Times new roman) حجم (12)، وفي الهامش بالخط نفسه حجم(10).

- تكون الموا้มش والإحالات في آخر الدراسة ولا يستعمل فيها التهمييش الآوتوماتيكي.

- يقدم البحث في قرص مضغوط ونسخة ورقية مطبوعة.

- لا يقل حجم البحث عن 10 صفحات ولا تتجاوز 15 صفحة.

- الأعمال المقدمة لا تُردد إلى أصحابها سواء نشرت أم لم تنشر.

- المواد المنشورة تعبر عن آراء أصحابها، والمجلة غير مسؤولة عن آراء وأحكام الكتاب. كما أن ترتيب البحوث يخضع لاعتبارات تقنية وفنية.

المدير المسؤول عن النشر

أ. د. عيساني احمد.

المعيار

المجلد الثاني عشر العدد 2 ديسمبر 2021

مجلة نصف سنوية متعددة التخصصات

"C" مصنفة

تصدر عن جامعة تيسمسيلت - الجزائر
توجه جميع المراسلات باسم رئيس التحرير
عن طريق البوابة الإلكترونية www.asjp.cerist.dz

جامعة تيسمسيلت . الجزائر.
الهاتف/fax : 046573188
www.cuniv.tissemstilt.dz البريد الإلكتروني:

EISSN 2602-6376

ISSN 2170-0931

رئيس المجلة:

أ. د. دهوم عبد الحميد

المدير المسؤول عن النشر:

أ.د. عيساني محمد

رئيس التحرير:

أ.د. مرسي رشيد.

نائب رئيس التحرير:

أ.د. علاق عبد القادر، د. دهقاني أيوب

سكرتير المجلة:

عرجان نورا

هيئة التحرير:

د. محى الدين محمود عمر، د. بن راجح خير الدين، د. بوسيف إسماعيل، أ.د. شريط عابد، أ.د. روشنو خالد، أ.د. سعайдية الهواري،

الهيئة العلمية:

من جامعة تيسمسيلت: أ.د. غريبي بكاي، أ.د. شريف سعاد، د. يعقوبي قبوية، أ.د. مرسلی مسعود، أ.د. بن علي حلف الله، أ.د. رزاقية محمود، أ.د. دردار البشير، أ.د. فايد محمد بوغاري فاطمة، أ.د. بوزيان أحد، من جامعة صفاقس، تونس: أ. د. عبد الحميد عبد الواحد، د. بو Becker بن عبد الكريم، من جامعة المنصورة، مصر: د. محمد كمال سرحان، من جامعة طرابلس، ليبيا: د. أحمد رشاش، من الجامعة الأردنية، الأردن: أ. د صادق الحايك، من جامعة الجزائر 03. الجزائر: د. فتحي بلعلو، من جامعة لينين دباغن، سطيف: أ. د بوطالبى بن جلو، من جامعة وهران: أ. د. مختار جبار، من جامعة سيدى بلعباس: أ. د. محمد بلوحى، من جامعة سعيدة: د. عبد القادر راجحي، من جامعة تلمسان: أ. د. محمد عباس، أ. د. عبد الجليل مرتاض، من جامعة تيزى وزو: أ. د. مصطفى درواش، من جامعة مستغانم: د. منصور بن لكحل، من جامعة زيان عاشور، الجلفة: د. حربي سليم، من جامعة حسيبة بن يوسف، شلف: أ. د حفناوي بن يوسف، أ. د موسى فريد، أ. د. بوراس محمد، أ.د. علاق عبد القادر، أ.د. روشنو خالد، أ.د. مرسي مشري، أ.د. لعروسي أحد، د. قرزان مصطفى، أ.د. محمودي قادة، د. عيسى سعمايل، د. ضوفى حمزى، د. كروش نور الدين، د. بوكريدي عبد القادر، د. عادل رضوان. من جامعة ابن خلدون تيارت: أ. د. عليان بوزيان، أ. د. فناك علي، أ. د. بو سماحة الشيخ، أ. د. بن داود إبراهيم، أ. د. شريط عابد. CRISTINE Mensson. UNIVERSITIE PAUL SABATIER TOULOUSE 03. FRANCE

ASJP مجلد المعيار <http://www.asjp.cerist.dz/en/recentissues/>

كلمة العدد

بعد تصنيفها في صنف "C" تواصل المجلة صدورها لتطل على قراءها الكرام بعدد كبير من المقالات وهذا راجع إلى المشاركات الكثيرة للأساتذة الباحثين دون إقصاء أحدهم وفسح مجال المشاركة والتسهيل للأخوة الأساتذة والباحثين لتسخير مسارهم العلمي قصد الترقية أو المناقشة في مذكراتهم العلمية.

المدير المسؤول عن النشر

فهرس الموضوعات

..... ص / ذ	أ. د. عيساني احمد : كلمة العدد.
..... ص 01	د. نوبية مريم: - جهود مكي بن أبي طالب التيسبي في الصوتيات الفيزيولوجية.
..... ص 09	د. فواتح إبراهيم عبد الرحيم: قراءات ضبطية لبعض القواعد الإملائية والدلالية في اللغة العربية.
..... ص 25	أقطي نوال: - جماليات الصورة الحلم في شعر عز الدين ميهوني.
..... ص 36	ط. الباحث : بوستة الطيب / أ. د. قاسم قادة بن الطيب - من جماليات الأسلوبية في متون الأربعين التyorية.
..... ص 45	دلال عودة: التدريس بالعقل النهضي ودوره في تنمية المهارات الفكرية.
..... ص 54	خال بختة / عمارة كحالى: الدلالة الزمنية جائحة كرونا من خلال الكاريكاتير والجرافيتي (الجزائر وفلسطين أنموذجا).
..... ص 68	مزاري بودربالة / د. يونسي محمد: اللغة وأشكال التواصل -لغة منصات التواصل الاجتماعي غوذجا-
..... ص 80	صافي زهرة: التنكير النحوي الناقد في الخطاب اللسانى العربى -قراءة فى فكر حسن خميس الملاع-
..... ص 91	سلت فطيمة / د. نور الدين علوى: الأنساق المضمرة في الأمثال الشعبية الجزائرية
..... ص 109	د. بوزيدي محمد: جالية التلقي؛ المفاهيم النظرية والإجراءات النقدية
..... ص 117	مهندية صياد: تجاليات العجائبي في مؤلفي ابن الجوزي "ملقط المحكايات وعجب الخطب "
..... ص 130	د. بلمسابيع خالد: مصطلح الظاهر القرآنية في الفكر الحدائي
..... ص 140	د. عطار خالد: المصطلح التحوي في كتاب: التحو الواقى للدكتور عباس حسن.
..... ص 149	دريسي عائشة / فارسي عبد الرحمن: الاقتباس القرآني في الرسائل الموحّدة
..... ص 159	د. فتح محمد / د. قردان الميلود: علاقة البلاغة العربية بالنقد الأدبي في الفكر العربي.
..... ص 170	بن حيفية فاطمة: النقد النفسي بين النظرية والتطبيق في النقد الغربي
..... ص 182	فقرور أحلام: سياسة التعادل اللغوي ودورها في تعزيز المواطنة اللغوية.
..... ص 192	بوقرية نور الهدى / أ. د. جلالى بن فريحة: ملامح من تعليمية أصوات اللغة العربية بين القديم والحديث
..... ص 204	جمام للى: حضرور الملتقى في نصوص كتاب "البيان والتبيين" للحافظ
..... ص 212	حبيبي خديجة / أ. د. شريط ستوسي: إشكالية المنهج السوسيومنصي / نقدي بين بيير زينا وكلود دوشى؛ قراءة تحويلية نقدية في المنهج والمفاهيم والآليات.

حاجي حنان / رواية الظاهر.....	ص 228
المقامة وفاعلية التأويل عند الناقد عبد الفتاح كيليطو	
ميمون يوسف / د. طعام شامخة:.....	ص 236
سيكولوجية العصبية في الشعر العربي القسم قراءة تحليلية في نماذج شعرية مختارة	
د. حرب ليندة:.....	ص 248
ميثاق التناص بين رواية نوار اللوز لواسطي الأربع ومسيرة بني هلال	
شحاظل موسى / د. بوركة بختة:.....	ص 258
تمهيرات التجريب في الرواية النسائية الجزائرية"رواية عازب حي المرجان لريعة جلطلي مثلاً"	
د. شوقي نذير / أ.د. برادي أحمد:.....	ص 273
أثر مرض الموت على أصل أحكام الطلاق في الشريعة والقانون الجزائري	
عبد الكرييم بساماعيل:.....	ص 282
امتياز السلاح في العلاقات الدولية: جدلية الحرب والسلام	
جبيري ياسين:.....	ص 294
الرسائل المخولة والتبليغ عن الفساد	
د. لميز امينة:.....	ص 310
مجلس المعاشرة بين الاستقلالية والبيعة على ضوء الأمر 03/03 للمعدل والمتمم	
.....: Boumeddane Zaza	ص 321
Le cadre juridique du mariage et du divorce en Droit turc The legal framework of marriage and divorce in Turkish law	
بن عمور عائشة:.....	ص 328
نطاق الحرمة الإلكترونية من حيث الأشخاص والموضوع	
وطواط محمد:.....	ص 339
الحماية الوقائية للأملاك الغائية من الحرائق في التشريع الجزائري	
د. لرقط عزيزة:.....	ص 368
الاعتراض على الأمر الجزائري كضمانة في محكمة عادلة	
د. قروف جمال:.....	ص 378
الترزامات الموظف العمومي بحماية المعلومات والوثائق المصنفة المتعلقة بالسلطات العمومية طبقا للأمر 09-21.	
ط.د/ حجاج خديجة / د/ زرقين عبد القادر:.....	ص 392
فعالية الضبط الإداري في حماية البيئة من التلوث المائي	
د. بلجدوي بسمة:.....	ص 403
النظم القانوني للدفتر العقاري في التشريع الجزائري	
.....: Imen Misraoui	ص 412
National Security: an eternal "ambiguous symbol	
فوق علي:.....	ص 419
بحارب العدالة الانتقالية في دول ما بعد الصراع	
محمد فلاح عربي / بن داهة عدة:.....	ص 429
الاستغلال الاستعماري لغابات بلوط الغلين بالجزائر ما بين(1830-1930) من خلال المصادر الفرنسية	
فلاك نور الدين:.....	ص 444
انعكاسات إستراتيجية الأمن القومي الأميركي على القضية الفلسطينية خلال عهد الرئيس دونالد ترامب	
تسابات عبد الرحمن / مولاي علي هواري:.....	ص 464
التجربة البريطانية في مجال الشراكة بين القطاع العام والخاص-قطاع الصحة، التعليم والتقل نوذجا -	
ضيadian كريمة / محمودي أحمد:.....	ص 477
أثر الخداع التسويفي على اتجاهات المستهلك - دراسة حالة الوكلالات السياحية المحج و العمرة-	
طوير اميركا:.....	ص 477

<p>دور التشخيص الاستراتيجي في تطوير أداء المنظمات دراسة ميدانية مؤسسة كوندور إلكترونيك د. قوادي رشيد:..... ص 506</p> <p>- دراسة ميدانية على المؤسسة العمومية للماء الصناعي والتحالس "باتيسيك غرب" عين الدفلة - ط.د سلطاني عادل:..... ص 521</p> <p>أثر الاقتصاد الموزاري على النمو الاقتصادي في الجزائر دراسة قياسية للفترة 1990-2019 ط.د. مغابي ميلود / د. يونسي محمد:..... ص 534</p> <p>أثر تقلبات سعر الصرف على ميزان المدفوعات الجزائري (دراسة قياسية خلال الفترة 1990-2019) شداد ناصر:..... ص 550</p> <p>- دور برنامج التدريسي تطوير الكفاءات الحوروية للمؤسسات - دراسة محلية - وهاب سمير / حمدي معمر:..... ص 563</p> <p>تقييم الملاعة المالية في شركات التأمين الجزائرية دراسة حالة الشركة الوطنية للتأمين SAA د. لحمر حكيمة:..... ص 576</p> <p>العلامة التجارية وأثر ابعادها على المستهلك: دراسة ميدانية على عينة من مستهلكي أجهزة الكمبيوتر المحمول بولاية سكيكدة بوشهوة نذير / بن حوة أمينة:..... ص 592</p> <p>أثر العقوبات الاقتصادية الدولية على الحق في التنمية ط.د. مغابي السعيد / أ.د العيداني إلياس:..... ص 607</p> <p>أثر الإبداع الإداري في تحسين الأداء الوظيفي نجاح عائشة / بوقادير ربيعة:..... ص 627</p> <p>دور تحسين أداء رجل البيع في تقوية الموقع التنافسي للمؤسسة الجزائرية للمنسوجات لولاية يسميسيلت: Ramdane MEHIRI/ Arbia SABBAHI Managing University Large Classes: A descriptive study ط.د. بن حامد كمال / د. العقاب محمد:..... ص 663</p> <p>أثر الخدمات المبكرة على العلاقة بين التضخم وبعض المتغيرات النقدية:الجزائر أنفوذا ط.د. قاسي يسمينة / د. بولصام محمد:..... ص 678</p> <p>دور صناعة التكنولوجيا المالية في تعزيز الشمول المالي في الدول العربية: d. zaaf nacera The contribution of transformational leadership to achieving organizational excellence at the Faculty of Economic, Commercial and Management Sciences medea ط. د. سواعدية برابع / د. بوذكرى جiali:..... ص 711</p> <p>دور التوظيف الإلكتروني في استقطاب المواهب لدى صندوق الضمان الاجتماعي بالجلفة زينوني هوارية / زكرياء مسعودي:..... ص 726</p> <p>أثر القروض الموجهة للقطاع الخاص على التشغيل في الجزائر- دراسة قياسية للفترة (1980-2017) - ط/د: زياد محمد / د. طالم صالح:..... ص 743</p> <p>أثر الالتزام بأبعاد المسؤولية الاجتماعية على تعزيز ولاء الزبائن (دراسة عينة من زبائن مؤسسة اتصالات الجزائر) بن لوصيف حنان / بولحية سليم:..... ص 760</p> <p>الاستثمار في المجال الرقمي خيار التحول لتسويق الخدمات البنكية في الوطن العربي: Rakhrour Youssef/ Benilles Billel L'impact de l'intermédiation financière sur la croissance économique en Algérie : Analyse par l'approche ARDL (1990-2020) The impact of financial intermediation on economic growth in Algeria: Analysis by the ARDL approach (1990-2020) د. بن عبد القادر:..... ص 788</p> <p>التكامل الاقتصادي العربي كآلية لتفعيل الشراكة العربية الأوروبية- دراسة محلية مقارنة- د. فرقور محمد/ بوجاج سباع:..... ص 804</p> <p>تأثير استخدام برنامج تعليمي وفق التغذية الراجعة الخارجية في تعلم مهارة الإرسال البسيط في كرة الطائرة في ظل التدريس بالجليل الثاني لدى تلاميذ الطور المتوسط. بونشادة ياسين:..... ص 820</p> <p>فعالية برنامج تدريسي لتحسين السباحة الحرة لدى سباحي فئة الناشئين من 09-12 سنة</p>

- د. لخضاري عبد القادر: ص 831
برنامج تعليمي مقترح باستخدام بعض العاب الكيدس اثليتيك في تعلم تقنيات دفع المحلة لدى تلاميذ الطور المتوسط بن ديدة مصطفى / روح صالح: ص 843
بناء مستويات معيارية من خلال بطارية اختبارات بدنية في رياضة الكرة الطائرة زمولي لحسن / مقران إسماعيل: ص 862
- أثر الطريقة الفترية في تمية صفة المداومة العامة وبعض المتغيرات الفسيولوجية لدى أصغر ألعاب القوى (14-15 سنة) ط.د. بلوناس نور الدين / أ.د. واضح أحمد الأمين: ص 875
دراسة مقارنة لدى استخدام مدرب كرية اليد الجزائريين لتدريبات القوة والتدريب بالألعاب المصغرة في تطوير القدرة على تكرار السرعات (RSA). بوعزة محمد لمين: ص 894
دراسة أثر كل من أساليب التدريس التبادلي والتدربي على بعض المهارات الأساسية في كرة اليد(التمرير، التنطيط والتوصيب) لدى تلاميذ المرحلة الثانوية .Kharoubi Mohamed Fayçal
- L'impact de l'entraînement par l'intervalle des sprints sur l'amélioration les facteurs de la santé Impact Sprint Interval Training on improving health factors مقدم أمال / مصباح فوزية: ص 908
مدى مساهمة الرعاية الأسرية في الحد من مخاطر فيروس كورونا في المجتمع الجزائري لحسن براهيم: ص 932
صلات العرب القدماء في جنوب وشمال شبه الجزيرة العربية بالحضارات القديمة من ق 08 ق.م إلى ق 02 م مضوي زاهية: ص 944
دور المعاشرة السياسية في توطيد العلاقات بين بلاد المغرب القديم وبلدان المحيط المتوسطي قديما(ق 26 ق.م-ق 4 م) Djaaraoui Elhadj / Khalki Smaïne
- The Colonial Ethnic Legacy of French “Divide and Rule” Policy in Post Independent Algeria د. بوستة فطيمية: ص 958
القدرة التئوية لأبعاد رأس المال النفسي الإيجابي بمستوى الضغط المهني لدى المرأة المتزوجة العاملة في ظل جائحة كورونا رحمني مريم / حلبي محمد: ص 969
أثر التكفل العرقي السلوكي في تعديل الوضعيات الضاغطة لدى المصحون. دراسة حالة معاشو نصرالدين / أشرف رضا: ص 1000
البعد الاستيمولوجي في قراءة التراث الإسلامي في فكر محمد أركون ط/د الباحث: نغاز عبد الحق: ص 1014
القيم الإنسانية في الفلسفة المعاصرة -برتراند راسل نوذجا -
- بحوش فوزية / بن دودة مليكة: ص 1034
نحو مفهوم أرنشت للمواطنة عمار الناصر: ص 1043
الكوجيتو المريسوطيقي لدى يوكور: تشيد الذات حتى الموت عمران سمية/ داود خل..... ص 1055
مفهوم الحرية في الفكر الفلسفي: طرح كرونولجي
- نجاري فضيلة/ دهوم عبد المجيد: ص 1064
النص القرآني والوحى في مشروع نصر حامد أبو زيد د. بوهالي حفيفية: ص 1073
الشائعات وتأثيرها على مستخدمي مواقع التواصل الاجتماعي بالجزائر في ظل جائحة كورونا -دراسة مسحية على ضوء نظرية الشخص الثالث- شلال مختار/ د بن دريس أحمد: ص 1073
الخصوصية الرقمية لمستخدمي مواقع التواصل الاجتماعي بين الحماية والانتهاك

- د. سليمان فيسة نورة د. عبد اللاوي صبيحة:.....
العوامل المؤدية لعملية الأطفال في الجزائر وأثارها
ص 1096
- د. عدّة بشير / قشوط بن عودة:.....
التربية الإعلامية الأسرية على الإعلام الحديث في الجزائر دراسة ميدانية على عينة من الأسر الجزائرية
ص 1115
- حملوش زهيرة:.....
المسسیات في العمارة بالجزائر خلال الفترة العثمانية
ص 1127
- حاج علي حکیمة / حماش الحسین:.....
الضغط النفسي وعلاقته بالرضا الوظيفي لدى عينة من النساء العاملات في القطاع الصحي لولاية تبیت ونزو وبومرداس.
ص 1140
- د/ برد رتبة:.....
الصعود السلمي الصيني والت موقع الاستراتيجي في النظام العالمي
فهير تقي الدين / رعيي محمد:.....
المرونة النفسية وعلاقتها بالاتجاه نحو السلوك الصحي لدى تلاميذ السنة الرابعة متوسط مؤسسة كمال زمرين المدينة
ص 1173
- الوافي آسيا / بحشاشي رابح:.....
أهمية الذكاء الاقتصادي لحماية المصارف الإسلامية
ص 1187
- بروبي جهيدة / دادون مسعود:.....
الذكاء الاصطناعي في تعلم وتعليم اللغات الأجنبية؛ تعلم اللغة العربية للناطقين بغيرها على دوولينجو أنودجا
عبد الحميد فضيلة:.....
أثر إجراءات التسويق الداخلي في تعزيز الولاء التنظيمي للعاملين في بنك السلام الجزائر
ص 1200
- حاج سعيد يوسف / رابحي بوعبد الله:.....
التحفيزات الجيابية كآلية لدعم المؤسسات الناشئة في الجزائر
ص 1230

الاستثمار في المجال الرقمي خيار التحول لتسويق الخدمات البنكية في الوطن العربي

Investing in the digital field as an option to transform the marketing of banking services in the Arab world

بولحية سليم

مخبر علم اجتماع الاتصال للبحث والترجمة

جامعة قسنطينة 03 (الجزائر)

salim2901@yahoo.com

بن لوصيف حنان *

مخبر علم اجتماع الاتصال للبحث والترجمة

جامعة قسنطينة 03 (الجزائر)

hanene.benloucif@univ-constantine3.dz

الملخص:

معلومات المقال

برز في الآونة الأخيرة ظهور قوي لموضوع التحول الرقمي والتسويق الرقمي في عالم البنوك وطريقة تقديم خدماتها عبر التقنيات الرقمية الحديثة في ظل المنافسة الشديدة المتباينة حيث أصبحت تسعى كل دول العالم إلى إدراك جوهرى مفاده أن الاستثمار الرقمي في تطوير البنية التكنولوجية وتحديثها قد أثبت فعاليته في قطاع البنوك. فالب يوم أصبحت المؤسسات المالية في الدول العربية على غرار الأجنبية تسعى بصورة ملحة إلى تسريع تحولاتها الرقمية في ميدان الخدمة المصرفية لكي تظل هذه الصناعة مواكبة لمستجدات العصر ومتغيراته في ظل بيئة لا تعرف في تعاملاتها إلا لغة الرقمنة، وقد حاولنا من خلال هذه الورقة إبراز مختلف تقنيات التحول الرقمي وتحديد مدى مساحتها في تسويق خدمات المصارف مع عرض لأهم التجارب العربية الرائدة في مجال البنوك الرقمية.

تاريخ الارسال: 29/09/2021

تاريخ القبول: 20/11/2021

الكلمات المفتاحية:

التحول الرقمي

التسويق الرقمي

مؤشر الخدمات الإلكترونية

البنوك الرقمية

Abstract :

Recently, a strong emergence of the topic of digital transformation and digital marketing has emerged in the world of modern banking in light of intense competition, as there has become a fundamental realization that digital investment in the development and modernization of the technological infrastructure has proven effective in the banking sector. Today, financial institutions in the Arab countries are urgently seeking to accelerate their digital transformations to market the banking service in order for this industry to keep pace with the developments and changes of the times.

Article info

Received: 29/09/2021

Accepted: 20/11/2021

Keywords:

- ✓ digital transformation
- ✓ digital marketing
- ✓ E-Services Index
- ✓ digital banks

* المؤلف المرسل

أدى التطور المائل في مجال التحولات التكنولوجية الحديثة إلى إحداث طفرة هائلة في عمليات تسويق الخدمات البنكية حيث أصبحت العديد من الدول العربية تسعى إلى إدراك أهمية هذه التحولات الحاصلة في بيئة الأعمال بتأسيس بنوك رقمية مواكبة التطور السريع في الصناعة المصرفية من ناحية والحفاظ على عملائها واستقطابهم إلى منصاتها الرقمية من ناحية أخرى، فالاليوم تزداد الحاجة الملحة للمؤسسات المالية بتسرع تحولاًها الرقمية في الخدمة المصرفية لكي تظل هذه الصناعة مواكبة للعصر ومتغيراته، ولقد استطاعت العديد من البنوك على مدار سنوات ماضية من تحقيق نقلة نوعية في أدائها التكنولوجي من خلال تعلم تقنيات حديثة يعتمد عليها في إتمام جميع المعاملات المالية لعملائها. وقد أصبح التحول الرقمي من أهم الأولويات بالنسبة لكافة المؤسسات والمنظمات التي تسعى إلى استمرار عملائها وتسهيل وصول خدماتها للعملاء بشكل يسير وأكثر تطوراً. ومع التوجهات العالمية نحو تطبيق الرقمنة ازداد الاهتمام والإتفاق على البنية التحتية التكنولوجية وتحديد الذكاء الاصطناعي كجزء من جهود التحول الرقمي ولذلك أصبحت تطبيقاته محط اهتمام الكثير من العملاء التي تغييرهم عن الطوابير وتسرع عملياتهم في ظرف قياسي.

وتعتبر عملية تسويق البنوك الرقمية أحد أشكال التطور الذي يواكب الشورة المعلوماتية والتكنولوجية الحديثة بدافع من الإتجاه العالمي نحو إفحام الرقمنة في كل شيء وفي كافة المعاملات سواء على الخدمات أو المنتجات، حيث أصبح بإمكان العميل اليوم المتابعة بوضوح كل الخدمات من خلال الموقع الإلكتروني للبنك المتعامل معه ويتبع له إمكانية الاختيار من بين الكثير من الخدمات المتوفرة إلى جانب توافر العديد من الأدوات والبرامج التي تقوم بعمليتي التحليل النقطي والمصري أول بأول والقدرة الجيدة على التخطيط المالي والاستثماري. وبالنظر إلى إتجاهات التحول الرقمي وتغير توقعات العملاء اضطرت البنوك إلى تحويل أعمالها لتبقى وثيقة الصلة بعملائها وهذا ما شكل المنافسة الشديدة من جانب التكنولوجيات المالية والبنوك الرقمية حيث أصبحت كل البنوك في الوقت الحالي تسعى إلى مواكبة التطورات في القطاع المالي والمساهمة بذلك في تطوير عجلة الاقتصاد الرقمي، فقد وضعت العديد من الدول العربية خططاً وإستراتيجيات جعلتها في مقدمة الدول المتقدمة في التكنولوجيا والتحول الرقمي في مجال الخدمات الرقمية وقد استشرفت دول عديدة على غرار الإمارات وقطر والأردن المستقبل مبكراً من خلال المضي قدماً نحو العالم الرقمي عبر بنية تحتية رقمية متقدمة تسمح بنقل وتبادل المعرفة والخدمات على مستوى عالي حيث أدى التحول الرقمي إلى إحداث تغيير جذري في عالم الأعمال وتغيير الكثير من المفاهيم والأنشطة المتداولة في مجال التسويق ففي الماضي كان يعتمد على الطرق النمطية في التسويق كالجرائم والتلفاز وغيرها أما اليوم فظهرت قنوات تسويق جديدة تميز بكمية وسرعة عالية متمثلة في تقنيات التسويق الرقمي كالتسويق عبر الهواتف الذكية ومنصات التواصل الاجتماعي إضافة إلى التسويق عبر البريد الإلكتروني وغيرها وهذا ما جعل المؤسسات تعمل على تغيير طبيعة أنشطتها ففي الوقت الحالي لا توجد خطة تسويقية لأي شركة تخلو من التسويق الرقمي الذي يسمح للعميل بالاستفادة من الخدمة في أي مكان و zaman ، فالخدمات الرقمية تتغافل في جميع أنشطة البنوك حتى في طريقة التعامل مع العملاء وهذا يتم باستخدام نظم إدارة العلاقة مع العملاء حيث تساعدهم في التعرف على مزيد من العملاء سواء الحاليين أو المحتملين وأنشأتهم مهام التسويق والتعرف على سلوك المستهلكين وتحديد احتياجاتهم بدقة وتقدم التقارير في الوقت الفعلي.

وعليه فالتحول الرقمي يعد أحد أبرز الأدوات التنموية في جميع المؤسسات على اختلاف طبيعتها سواء الخدماتية أو الاقتصادية وختلف القطاعات خاصة مع ظهور تقنيات الذكاء الاصطناعي بحيث تتمكن البنوك من الحصول على رؤية مناسبة ودقيقة لبياناتها مع مستوى منخفض من الخطأ حيث ساعدت البنوك على تحسين جودة أعمالها والعمل على تحليل بيانات أكثر دقة وكفاءة لضمان فهم احتياجات العملاء وتقليل تحريرة عملاء متکافية، وتعتبر تقنية المساعد الإفتراضي وروبوتات الحادثة أحد أكثر الأنواع شيوعاً ونجاحاً والتي تتيح الوصول للعميل بشكل دائم

ومن خلال هذه الدراسة توضح معلم الإشكالية وتتحمّل في الأسئلة التالية:

ما هي أبرز مجالات التحول الرقمي في مجال البنوك؟

كيف ساهمت تقنيات التحول الرقمي في تسويق الخدمات البنكية عبر الفضاء الرقمي؟

ما هي أهم أولويات الاستثمار الرقمي في قطاع البنوك؟

كيف استفادت البنوك العربية من تقنيات التحول والتسويق الرقمي لتقدم خدماتها؟

أهداف الدراسة: نستطيع القول أن جمل أهدافنا التي نرمي إليها من خلال دراستنا لهذا الموضوع تتلخص فيما يلي:

التعرف على العلاقة الارتباطية بين التحول الرقمي وتسويق الخدمات البنكية في ظل التغيرات التكنولوجية الحاصلة في الفضاء الرقمي.

التعرف على أهم تطبيقات التحول الرقمي المستخدمة في المؤسسات البنكية وطرق توظيفها لتسويق الخدمات المصرفية.

تحديد مدى استفادة البنوك العربية من هذه التقنيات وطرق تسويق خدماتها عن طريقها وكذلك التعرف على تجربة هذه البنوك في ميدان التحول الرقمي حالياً والتي لم يتم التطرق إليها بشكل كافي في الدراسات السابقة.

تناول مفاهيم جديدة في عالم التسويق الرقمي للبنوك والتحول بإعتبارها نقاط محورية ويجب الإهتمام بكل أساسياتها.

تسليط الضوء على واقع الخدمات المصرفية الرقمية في الوطن العربي خاصة أن هذه الأخيرة تشهد العديد من التحديات في ظل البيئة العالمية المتغيرة لمسايرة التطور التكنولوجي المائل في بيئة الأعمال.

أهمية الدراسة:

تكمن أهمية هذه الدراسة في الأهمية التي اكتسبتها التحول الرقمي وتقنياته في مجال تسويق الخدمات الرقمية كعنصر أساسي وفعال في المؤسسات البنكية حيث تغير صناعة البنوك الرقمية نقطة محورية بإعتبارها أكبر وأهم القطاعات في الاقتصاد الرقمي ولا بد من رصد كل ما يجري من تغييرات في طبيعة تقديم الأعمال المصرفية، بحيث أن هذه الأخيرة أصبحت تعتمد على كل الأدوات الرقمية الفعالة وتظهر أهمية هذه الدراسة فيما يلي:

- التركيز الكبير على معلم التحول رقمي وتقنياته في البنوك وكذلك أنه يحظى بأهمية متزايدة في عالم المؤسسات اليوم على اختلاف طبيعتها سواء الخدماتية أو الاقتصادية، كذلك تمكين البنوك العربية من وضع إستراتيجيات رقمية تؤثر بشكل إيجابي على جمهورها ومن ثم تحسين أدائها بشكل فوري وفعال وتنكينها من تحقيق أهدافها المستقبلية. كذلك معرفة آخر تطورات للتحول الرقمي في مجال تسويق الخدمات البنكية ومدى إسهامه في تقديم خدمات جيدة للعملاء.

المنهج المعتمد:

بعد فحص وتحليل موضوع الدراسة، استخلصنا أن أنساب منهج يمكن الإعتماد عليه في إطار هذه الدراسة هو المنهج الوصفي التحليلي ويقوم هذا المنهج على وصف ظاهرة من الظواهر للوصول إلى أسباب الظاهرة والعوامل التي تحكم فيها، واستخلاص النتائج لتعديدها (الساوي والرعي، 2011:174). وعليه فاعتمدنا للمنهج الوصفي التحليلي هو الأكثر موافقة مع موضوع الدراسة. واحتيازنا له جاء من أجل تشخيص المشكلة ودراسة جوانبها لمعرفة وتوصيف مجال التحول الرقمي والتطرق إلى أهم التقنيات المعتمدة فيه وتحديد دورها في مجال الصناعة المصرفية الرقمية والتطرق إلى أهم جزئياتها، ويشير جانب التحليل هنا أيضاً في طريقة عرض الأشكال والمداول الخاصة بالدراسة.

2 التحول الرقمي في مجال البنوك:

1.2 مدخل نظري حول التحول الرقمي:

عند التمعن في كلمة رقمي Digital نجد أنها مرادف لوتيرة التغيير الحادث في العالم اليوم، المدفوع بواسطة تبني التكنولوجيات الرقمية الحديثة أما بالنسبة لكلمة التحول Transformation فتعلق بكيفية المنظمة بأن تبني التغيير والإبداع والابتكار الحادث من استخدام التكنولوجيات الرقمية حيث صارت المنظمات اليوم تتحرك بسرعة لتطبيق ونشر وبناء التكنولوجيات الرقمية الأساسية المستخدمة في التحول الرقمي مثل التكنولوجيا السياحية، تطبيقات البرمجيات كخدمة SaaS ، المدفوعات الرقمية، تكنولوجيا البلوكشين، إنترنت الأشياء إضافة إلى الذكاء الاصطناعي وغيرها من التكنولوجيات المعرفية الحديثة (الهادي و محمد، 2021، ص 166).

وهناك من يرى بأن التحول الرقمي عملية إنتقال القطاعات الحكومية والخاصة إلى إعتماد نماذج عمل تعتمد بدرجة كبيرة على التقنيات الرقمية في ابتكار المنتجات والخدمات فأصبح التحول الرقمي من الضروريات بالنسبة لكافة المؤسسات التي تسعى إلى التغيير والتطوير المستمر لتسويق خدماتها بشكل جيد (إتحاد المصارف العربية، 2021، ص 1) ويكون المهد من وراء هذا التحول إلى السعي لتحقيق

إستراتيجية المنظمات وتطوير نماذج الأعمال والتشغيل المبتكرة والمرنة من خلال الاستثمار في التقنيات وتطوير المواهب وإعادة تنظيم العمليات وإدارة التغيير لإيجاد قيمة وخبرات جديدة للمستفيدين وأصحاب العلاقة. ويشير مصطلح التحول الرقمي إلى دمج وتكامل التقنيات الرقمية المتقدمة وهيمنة نماذج الأعمال المبتكرة والعمليات الجديدة وإنشاء خدمات ذكية ويمكن أن يبدأ التحول من خلال بناء إستراتيجية رقمية وإجراء تحسين على الوضع الراهن ولا يمكن أن يتحقق ذلك إلا من خلال قياس الإمكانيات الرقمية الحالية وتحديد أفضل هيكل عمل لأنشطة التسويق الرقمي في المؤسسة (البار و المرحي، 2018)

2.2 مجالات التحول الرقمي في القطاع المصرفي:

يشير التحول الرقمي في البنوك إلى التغييرات المتعددة في الصناعة البنكية التي يتم إجراؤها لدمج حلول التكنولوجيا المالية من أجل أتنـة العمليات ورقمتها وتتحول مجالات التحول في القطاع المصرفي حول ثلـث مجالات رئيسية:

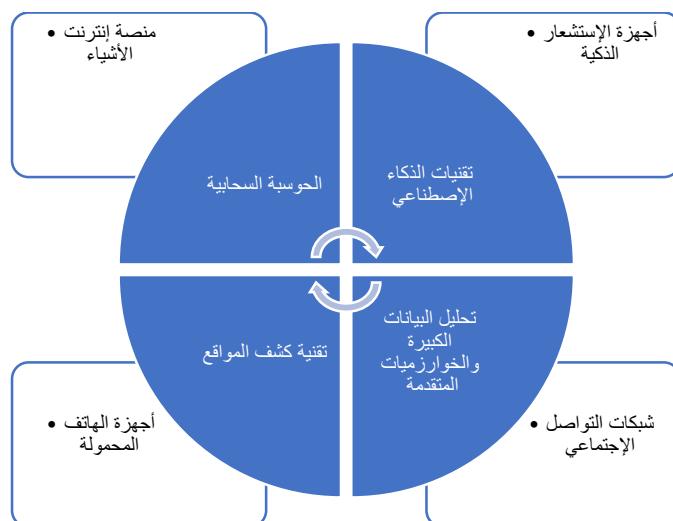
المجال الأول: ويدور حول تجربة العملاء رقميا حيث تقوم معظم مـعـظم البنوك بتحويل هذه التجربة من خلال رسم خرائط تدفق رحلة العميل وفهم شخصيته واحتياجاته كذلك عملية دمج بيانات العملاء عبر الخدمات المصرفية وفهم سلوكهم يعتبر من الأمور المهمة في هذه المرحلة نظراً لأن الذكاء الاصطناعي والتعلم الآلي يتـيح تفاعلات شخصية للغاية في الوقت الفعلي ويجعل من تقلـم خدمات العملاء إستباقية ومركـزة بدقة . وقد بدأت البنوك في الإستفادة من التقنيات الرقمية لاكتساب فهم متعمق لمناطق جغرافية وقطاعات معينة من سوق الخدمات المصرفية حيث تعتمد بعض البنوك على وسائل التواصل الاجتماعي لمعرفة مدى رضا العميل عن الخدمات المقدمة بالإضافة إلى تحقيق هـدـفـ رئـيـسيـ وهو الترويج لعلامتها التجارية بشكل أكثر فعالية من خلال الوسائل الرقمية.

المجال الثاني: يتم هنا تحويل العمليـات رقميا وذلك من خلال أتنـة مختلف الوظائف وتحسينها بإستخدام الروبوتات وتطبيقات الذكاء الاصطناعي فأـكـثـرـ الاستـخدـامـاتـ شـيـوعـاـ لـلـأـتـمـةـ وـالـذـكـاءـ الـاـصـطـنـاعـيـ هوـ خـدـمـةـ العـمـلـاءـ،ـ كـذـكـ يـتـمـ التـركـيزـ هـنـاـ عـلـىـ الـعـمـلـاتـ المـصـرـفـيـةـ فـمـنـ خـلـالـ التـوـافـرـ المـتـرـاـيدـ لـأـجـهـزـةـ الـاـسـتـشـعـارـ عـنـ بـعـدـ وـالـبـنـيـةـ التـحـتـيـةـ السـيـاحـيـةـ وـالـتـعـلـمـ الـآـلـيـ،ـ أـصـبـحـتـ مـفـاهـيمـ مـثـلـ الـخـيـوطـ الرـقـمـيـةـ وـالـتـوـافـرـ الرـقـمـيـةـ حـاضـرـةـ بـقـوـةـ فـهـذـهـ الـخـيـوطـ تـعـمـلـ عـلـىـ رـيـطـ مـاـكـيـنـاتـ الـصـرـافـ الـآـلـيـ وـالـنـمـاذـجـ وـالـعـمـلـاتـ المـصـرـفـيـةـ وـجـعـلـهـاـ مـصـدـرـاـ رـئـيـسـياـ لـإـدـارـةـ الـعـمـلـاتـ وـتـحـسـيـنـهـاـ.ـ كـذـكـ يـتـمـ اـسـتـخـدـمـ الـبـيـانـاتـ الضـخـمـةـ مـنـ قـبـلـ الـبـنـوـكـ بـشـكـلـ أـسـاسـيـ لـلـكـشـفـ عـنـ عـمـلـيـاتـ الـاحـتـيـالـ وـالـتـبـيـؤـ وـالـتـحـلـيلـاتـ.

المجال الثالث: يتم التركيز هنا على تحويل نماذج الأعمال رقميا، حيث أصبحت البنوك تقدم خدمات مصرفية رقمية بالكامل من خلال إنشاء منصـاتـ الـبـنـوـكـ الرـقـمـيـةـ،ـ فـقـدـ مـكـنـتـ الـحـوـسـبـةـ السـيـاحـيـةـ وـأـدـوـاتـ الـتـطـوـيـرـ منـ إـنـشـاءـ مـنـصـاتـ مـتـكـامـلـةـ لـلـعـمـلـاتـ المـصـرـفـيـةـ مـنـ بـيـنـهـاـ مـنـصـةـ الـبـيـانـاتـ

التي توفر القدرة على إجراء تحليلات مكثفة وكذلك بناء وختبار الخوارزميات التي تستخدم بيانات غير منظمة لتحسين تجربة العملاء وهذا ما يجعل منصات البيانات مكوناً رئيسياً للابتكار الرقمي (الخميس ، 2021، ص 1006-1010)

الشكل رقم 1: تقنيات التحول الرقمي في مجال تسويق الخدمات البنكية



المصدر: من إعداد الباحثين بناءً على معطيات الدراسة

-تقنيات الذكاء الاصطناعي في مجال البنوك: يعد التطور الرقمي من أهم ركائز مستقبل القطاع المالي والمصرفي، حيث يتجه العملاء بشكل متزايد نحو تنفيذ معاملاتهم المصرفية من خلال العديد من التطبيقات الإلكترونية والحلول الذكية، ويعود الذكاء الاصطناعي في مجال الخدمات المالية والمصرفية دوراً محورياً فمن شأنه أن يخفض التكلفة التشغيلية ويحسن أداء المؤسسات بشكل جيد لذلك أصبحت تسعى مختلف البنوك حول العالم إلى الاستثمار في تطبيقات وأدوات التكنولوجيا المالية الحديثة والذكاء الاصطناعي المالي وحسب تقرير لشركة PwC من المتوقع أن يساهم الذكاء الاصطناعي بـ 15.7 تريليون دولار من الاقتصاد العالمي لسنة 2030، أما بالنسبة للمنطقة العربية فمن المتوقع أن تبلغ حصة المنطقة 2% حيث ستساهم تطبيقات الذكاء الاصطناعي بـ 320 مليار دولار في إقتصاد منطقة الشرق الأوسط بحلول عام 2030 (اتحاد المصارف العربية، 2018) ومن أبرز استخدامات الذكاء الاصطناعي في مجال البنوك فهي متعددة وتشمل تقنية البلوكتشين، التكنولوجيا المالية، القدرة الاستشرافية، التفاعل الذكي مع العميل واستشراف متطلباته كذلك الكشف عن الغش والاحتيال كما يمكن استخدام الذكاء الاصطناعي في إدارة الاستثمارات، استباق تحديد حاجات ومتطلبات العملاء إضافة إلى ذلك إمكانية تقديم تحليلات للبيانات والإحصائيات بصورة دقيقة من كافة الأنظمة الإلكترونية والأدوات الاستثمارية. ومن أبرز الأمثلة العالمية على استخدام الذكاء الاصطناعي في العمليات المصرفية هو استخدام المصرف الإسباني Santander روبوتات للتعامل مع العملاء، كذلك استخدام بنك UBS مساعد Amazon الرقمي - Alexa - خدمة الزرائن وتسهيل عمليات تسويق الخدمات المصرفية وقد أحدث الذكاء الاصطناعي تغييرات كبيرة في أنماط تفاعل العملاء في القطاع البكي حيث قامت العديد من البنوك بهيئة نماذج خاصة بخدمة

العملاء تعتمدها من خلال دمج تطبيقات chatbots. حيث أصبحت كل المصارف اليوم وخاصة في الدول العربية مستلهمة لنظيراتها في العالم في تطبيق التكنولوجيا الذكية في قطاع البنوك ومواكبة كل ما يستجد حول الابتكار الرقمي في قطاع البنوك. وهذه النماذج الخاصة تم اعتمادها من

خلال دمج تطبيقات رقمية تستخدم للتواصل مع العملاء تماماً كموظفي خدمة العملاء ويستخدم هذا التطبيق غالباً تطبيقات التواصل الاجتماعي مثل الفايسبوك والماسنجر والواتساب وغيرها من ذلك لتحمل محل موظف خدمة العملاء.

-تقنية البلوكتشين في مجال البنوك الرقمية:

رغم التقدم الفعلي والنجاحات المتحققة في مسار التحول الرقمي في العديد من المجالات في مختلف الدول العربية، إلا أنه لا يزال هناك الكثير من الأعمال التطويرية التي فرضتها الشورة الرقمية الحديثة وما أحدثته من تغيرات وتحولات على مستوى كل القطاعات دون استثناء ومن أهم هذه التقنيات هي تقنية البلوكتشين (السيعي، 2019، ص3) التي تعمل على زيادة الكفاءة العملية والقدرات التطويرية والابتكارية والتنافسية في مختلف المجالات ويعتبر القطاع المالي والمصرفي أكثر وأسرع القطاعات تأثيراً بهذه التقنية وغيرها من التكنولوجيات المالية التي أحدثت تغييرات جذرية في هيكلة وأنظمة الخدمات المالية، وتتم الإستفادة حالياً من ميزة اللامركزية في البلوكتشين من قبل الأفراد والمؤسسات في تسهيل خدمات الدفع الفوري بشكل رقمي وسريع وأكثر أماناً إضافة إلى استخدام البلوكتشين في تنفيذ الحالات المصرفية خاصة الخارجية منها ونظام التسوية مع البنوك والمؤسسات المالية وهذا ما يؤدي إلى اختصار المراحل والوقت وخفض التكاليف

الجدول رقم 1 : مشروع البلوكتشين في القطاع المالي والمصرفي ومراحله في الدول العربية -دول الخليج-

يد البحث	يد التجربة / التنفيذ	تجربة
عملة رقمية سعودية إماراتية مشتركة للمدفوعات بين مصارف	بيانات العملاء في الخدمات المصرفية	إصدار ترخيص المصارف المركزية ومؤسسات النقد
مراجعة قوانين وأنظمة التعامل بالعملات الإفتراضية	بيانات العملاء في الخدمات المصرفية	استخدام منصات البلوكتشين والانفصال عن المصارف
استخدام الشركات لمنصات البلوكتشين في المدفوعات الرقمية	Know Your Customer KYC	إصدار مصرف البحرين لائحة تنفيذية للأصول المشفرة وبيئة تجريبية لاختبار أدائها وأنظمتها.
		استخدام منصات البلوكتشين في الحالات المالية المعاملات المصرفية والأسوق المالية
		إصدار ترخيص لشركات تداول عملات افتراضية - إمارات.

المصدر: فاطمة السيعي مرجع سابق، 2019، ص 6

-الهاتف المحمولة وتسويق الخدمات المصرفية الرقمية:

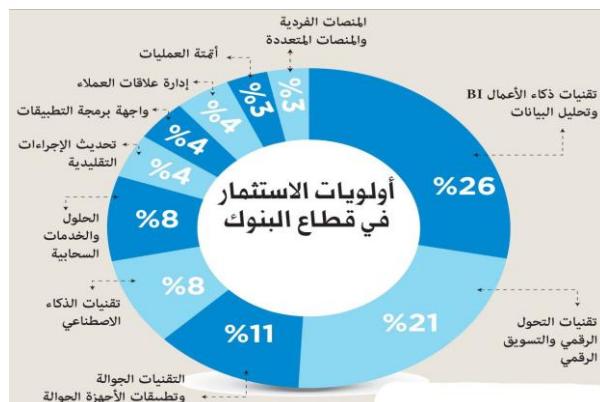
تمثل الأعمال المصرفية بإستخدام الهواتف المحمولة بالنسبة للعملاء توازناً حساساً بين توافر فرصة قوية من الوجهة النظرية أي القدرة على إنجاز المعاملات في أي وقت وأي مكان، وتحديات عملية تمثل في التسلسل الدقيق لقائمة الخيارات المتاحة على الشاشة وقد تبنت العديد من البنوك إستراتيجية التعامل الرقمي بواسطة الهاتف الذكي حيث أن استخدام الهواتف المحمولة يمكن من تحقيق انتشار واسع لتسهيل عمليات تسويق الخدمة المصرفية إضافة إلى زيادة بناء قاعدة عريضة بدلًا من تعزيز الخدمة للعملاء الحاليين وعليه فالبنوك أصبحت بحاجة ماسة إلى إيجاد قنوات عالية الكفاءة من أجل توعية الجمهور المعنى بكلفة المعاملات الخاصة بالخدمة (إغناسيو وكير، 2008، ص 9-2)، وقوة تميزها والتحديات التي ستطرأ عليها لهذا أصبح الإعتماد على هذه التقنية ضرورة ملحة من أجل تسريع عمليات تسويق الخدمة إلى شرائح كبيرة من العملاء والمستهلكين.

الجدول رقم 2 : ثلاثة سيناريوهات للأعمال المصرفية الرقمية بإستخدام الهاتف المحمول

لبنك الرقمي	لبنك السهل	لقيمة المضافة المتميزة
بادرة التغافل والانتشار للخدمات البنكية الإلكترونية.	بادرة نصيب البنك من السوق أي كسب عملاء من البنوك المنافسة -	لأهداف الإستراتيجية للجهة المقدمة لاحتفاظ بالقيمة المستمدة من العمالء لحالين وتنميتها لخدمات
لمحمول بالإضافة للهواتف الأخرى لكن مع استهدافها لشريحة سكانية على الأرجح بالنسبة للعملاء مختلفه	جود الالكترونيات الخاصة بالهواتف المحمول عن فئة تكميلية ستدعمها معظم العملاء لأغراض معينة فقط	لهواتف المحمول عبارة عن فئة تكميلية بور فئة الهاتف المحمولة
قليل الحواجز المعيبة للحصول على لخدمة كذلك تكافف شديدة لذكى إمكانية الخدمة عن بعد وسهولة بآفاق الخدمة في المناطق التي لا تغطيها بنوك بصورة تقليدية.	وجه تحسين الخدمات مثل تعزيز سيطرة عملاء وتحكمهم في أموالهم ستدافع أعظم للرسائل والخدمات كذلك إمكانية الخدمة عن بعد وسهولة لخدمات مثل التوعية بإستخدام خاصية بحدى الموقع - الخدمة متاحة 24 ساعة وبما على مدار الأسبوع	عرض تقليدي للعملاء بشأن قيمة استخدام فئة الهاتف المحمولة

المصدر: إغناسيو ماس و كير كومار، 2008 ص 10

الشكل 02: أولويات الاستثمار الرقمي في مجال البنوك



المصدر : جارتر أكتوبر 2017 ،غرافييك أسليل الخليلي -البيان -

التعليق على الشكل : يوضح هذا الشكل أولويات الاستثمار الرقمي في قطاع البنوك وذلك من خلال دراسة استطلاع محللة جارتر لأجندة رؤساء تقنية المعلومات 2018 تؤكد أن الأعمال الرقمية أو الاستثمار في المجال الرقمي بات على سلم أولويات 26% من رؤساء تقنيات المعلومات في قطاع البنوك مقابل 17% فقط في القطاعات الأخرى، وجاءت أهداف تنمية العائدات وزيادة الحصة السوقية في المرتبة التالية 25%. وأشار الاستطلاع أيضا إلى أن رؤساء تقنية المعلومات في البنوك ومؤسسات الخدمات المالية يولون أهمية كبيرة لإجراءات العولمة لأعمالهم بنسبة 7% كذلك من أهم التوجهات التقنية لتحقيق التميز للمؤسسة البنكية عن باقي المؤسسات جاءت تقنيات ذكاء الأعمال BI وتحليل البيانات

على رأس القائمة لرؤساء تقنيات المعلومات في قطاع البنوك بنسبة 26% وتليها بعد ذلك تقنيات التحول الرقمي والتسويق الرقمي بنسبة 25%. كما جاء ترتيب التقنيات الأخرى كالتالي حيث كانت نسبة 8% للذكاء الاصطناعي AI كوسيلة للتميز عن الآخرين في البنوك مقابل 5% للقطاعات الأخرى، أما على مستويات الإنفاق جاءت عملية الإنفاق المخطط لها في المرتب الأول للتحول الرقمي والتسويق الرقمي ضمن قطاع البنوك بنسبة 22%， وهناك أيضاً إقبال كبير على تقنيات السحابة العامة ضمن قطاع البنوك لكن القوانين الناظمة وثقافة تحبب المخاطر تقف عائقاً أمام ذلك (www.albayan.ae, 2017)

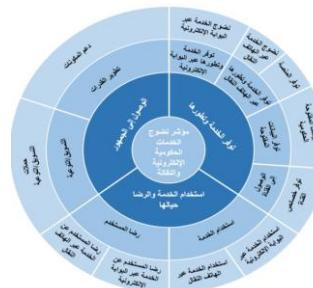
السوق الرقمي للخدمات المصرفية الإلكترونية: لم يكن التحول الذي شهدته العالم في مختلف المجالات بفعل انتشار التكنولوجيا الرقمية بمأى عن مهنة التسويق التي شهدت هي الأخرى تغييراً ملحوظاً في طبيعتها و فرص نجاحها فضلاً عن المشكلات التي قد تعرّق إتمامها فقد تحولت الوظائف التسويقية إلى مفهوم جديد و باتت تأخذ شكلاً أكثر فعالية مع التكنولوجيا الرقمية و التسويق هو المفتاح لتحقيق أهداف المؤسسة و يشمل تحديد الاحتياجات و الرغبات للسوق المستهدفة والمصروف على الرضا المرغوب بفعالية و كفاءة أكثر من المنافسين و ان أضيفت صفة الرقمنة للتسويق فنحن نتحدث إذن عن بيئة و أدوات تجمع بينها فضاء الانترنت بكل ما أتاحه من تكنولوجيا للتواصل بين البشر سواء أكان بريداً الكترونياً أم غيره من الأدوات الإلكترونية. و التسويق الرقمي يعني الاستخدام الأمثل للتقنيات الرقمية بما في ذلك تقنيات المعلومات و الاتصالات لتفعيل إنتاجية التسويق و عملياته المتمثلة في الوظائف التنظيمية و العمليات و الشطارات الموجهة لتحديد حاجات الأسواق المستهدفة و تقديم السلع و الخدمات إلى العملاء و أصحاب المصلحة في المنظمة (مطالي، 2016:ص45) وبشكل مبسط يمكننا القول أن التسويق الرقمي يعني استعمال التكنولوجيات الحديثة كالأنترنت والهواتف النقال ووسائل التواصل الاجتماعي لتحقيق الأهداف التسويقية كما أنه يعبر عن مجموعة الأنشطة التسويقية التي تعتمد على الوسائل الإلكترونية و شبكات الحاسوب الآلية و الانترنت و هناك من يرى أن التسويق عبر الانترنت يتمثل في تحقيق الأهداف التسويقية من خلال تطبيق التقنيات الرقمية.

2.3 الخدمات الإلكترونية:

بعد التحول الرقمي عموماً وتسويق الخدمات الإلكترونية خصوصاً من التحولات المهمة التي شهدتها العالم في العقود الماضيين وقد أزدادت هذه الأهمية بسبب التقدم التكنولوجي الهائل في عالم الاعمال مما زاد من التنافسية في مختلف القطاعات و المجالات التي تعتمد بدرجة أولى على الرقمنة في تسويق خدماتها. وحرصاً على متابعة إحراز التقدم في تسويق الخدمات الحكومية الأساسية إلكترونياً، عملت الإسكوا -لجنة الأمم المتحدة- على قياس مؤشر نضوج الخدمات الحكومية الإلكترونية والنقلة GEMS.

ويهدف هذا المؤشر إلى قياس مدى نضوج الخدمات الحكومية المقدمة عبر البوابات الإلكترونية وعبر التطبيقات النقالة في الدول العربية وقد قامت الإسكوا في عام 2020 بتطبيق المؤشر تطبيقاً كاملاً وذلك بناءً على طلب كافة الدول الأعضاء لإجراء التقييم المناسب وقد تم جمع البيانات من قبل 15 دولة وقد تم ضم الجزائر إلى الإسكوا عام 2020 (الإسكوا للأمم المتحدة، 2020:ص-3)

الشكل رقم 3: بنية مؤشر نضوج الخدمات الإلكترونية GEMS

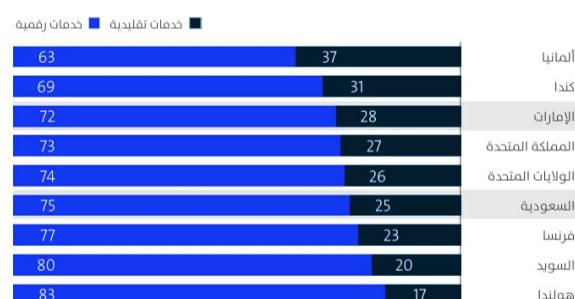


المصدر: مؤشر نضوج الخدمات الحكومية الإلكترونية، لجنة الإسكوا، 2020 ص 4

التعليق على الشكل: صمم إطار عمل المؤشر GEMS ليكون أداة لدى واضعي السياسات تسمح بتقييم الوضع الراهن للخدمات الحكومية الإلكترونية وتحديد نسب مدى نضوجها، ويساعد أيضاً في تحديد الخدمات المطلوب تقديمها رقمياً في المستقبل إضافة إلى أنه يساهم في معرفة مدى الاستخدام الفعلي لهذه الخدمات ورضا المستخدم عنها وهو بذلك أداة تقدير مدى التقدم في التحول الرقمي كذلك يتبع إجراء المقارنة بين الدول المختلفة في مجال التحول إلى الخدمات الإلكترونية ويعتمد هذا المؤشر على ثلاث ركائز حورية وهي قياس توفر الخدمة وتطورها أي مرحلة العرض، وثانياً قياس استخدام الخدمة والرضا حيالها أي مرحلة الطلب، وثالثاً قياس وصول الخدمة إلى مستهلكها النهائي أي مرحلة الإدماج.

تسويق الخدمات المصرفية الرقمية: تشهد الخدمات البنكية الرقمية إقبالاً متزايداً خاصة في منطقة الشرق الأوسط بحسب دراسة حديثة أجرتها مجلة ماكينزي المتخصصة في دراسة التحول الرقمي في مختلف المناطق الإقليمية والعالمية حيث تم إجراء دراسة استقصائية تضم حوالي 4000 عميل في إثنين من أكبر اقتصاديات المنطقة وهما المملكة العربية السعودية ودولة الإمارات العربية المتحدة، إضافة إلى 40.000 ألف عميل على مستوى العالم بخصوص تفضيلاتهم تجاه الخدمات المصرفية ومن خلال الدراسة التي أجريت عبر الإنترن特 والمقابلات الشخصية يظهر بشكل واضح تغير في سلوك العملاء نتيجة الإقبال المتزايد على الخدمات المصرفية الرقمية مقارنة بالخدمات التقليدية. (ماكينزي آند كومباني، 2020 ص 16)

شكل رقم 4: وضع الخدمات المصرفية الرقمية في منطقة الشرق الأوسط



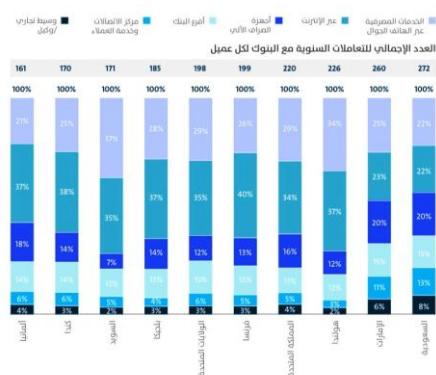
المصدر: مجلة McKinsey Company، العدد الأول مارس 2020 ص 16

التعليق على الشكل: يتبيّن هنا أن البنوك الرقمية باتت تحدّد نظيرتها التقليدية وذلك من خلال نسبة التباين الواضحة في عمليات إقبال العملاء على الخدمات الرقمية في العديد من دول العالم، وسنركز هنا على دولة الإمارات العربية المتحدة والسويدية باعتبار تركيز مجال

درستنا على الدول العربية، نسبة الإقبال على الخدمات الرقمية في الإمارات بلغت حوالي 72% مقارنة بالتقليدية بنسبة 28% وهذا ما يعكس أن البنوك الرقمية في الإمارات أثبتت جودة خدماتها الإلكترونية من خلال رقمنة كافة معاملاتها بدءاً من مرحلة الإعلان عن الخدمة وصولاً إلى مرحلة الاستفادة منها، والتحول الرقمي في مجال الصيرفة في البنوك الإماراتية ليس وليد الحاضر بل جاء نتيجة العديد من التراكمات والعمل الجاد المستمر للارتقاء بمستوى خدماتها الإلكترونية على نحو عالي. وقد حققت المملكة العربية السعودية مؤخراً تقدماً باهراً بخصوص النقلة النوعية في تسويق الخدمات البنكية الرقمية بنسبة 75% مقارنة بالخدمات التقليدية بنسبة 25% هذا وقد شهد قطاع البووك في المملكة تطوراً كبيراً سواء من ناحية الخدمات المقدمة للعملاء أو ابتكاراليات وتطبيقات إلكترونية تسهل من إنخاز المعاملات وقد أدى هذا إلى التوسع في الخدمات المصرفية الإلكترونية عبر توظيف التطبيقات الذكية بطريقة متكررة (باعشن ، 2021).

- من جهة أخرى سنتقوم هنا بعرض أهم الوسائل والتنيات الرائدة والتي يتفاعل العملاء من خلالها مع البنوك الرقمية بشكل أكبر من المعتاد وتكون خاصة في قنوات الخدمة الذاتية كإنترنت وأجهزة الصراف الآلي والهواتف الذكية التي تشكل أكبر قنوات الخدمة الذاتية استخدام الارتقاء بمستوى العمل المصرفي وتحسين جودة الخدمات الإلكترونية.

الشكل رقم 5: وسائل تفاعل العملاء في الشرق الأوسط مع البنوك الرقمية



المصدر: مجلة McKinsey Company، العدد الأول مارس 2020 ص 16

3 الواقع تسويق الخدمات البنكية الرقمية في الوطن العربي:

1.3 البنوك الرقمية في قطر : يشهد القطاع المصرفي القطري تغيرات جذرية غير مسبوقة إزاء التطورات التكنولوجية الحاصلة، لذلك أصبحت تعمل حالياً على تسريع وتيرة تنفيذ أجندة التحول الرقمي واعتماد استراتيجيات تكنولوجية مالية جديدة تهدف إلى تطوير منتجات وخدمات تستوفي المتطلبات الحالية والدائمة التغيير للعملاء والجهات التنظيمية على حد سواء، وعلى مدى سنوات عديدة اعتمدت البنوك في قطر على التوجهات الرقمية نظراً للطفرة الهائلة التي شهدتها في استخدام الحلول والمنصات الرقمية لتسويق خدماتها للعملاء حيث كانت سابقة إلى مواكبة الخدمات التكنولوجية العالمية لتحقيق أعلى مستوى من الكفاءة والفعالية.

الاستفادة من قوة وتحليل البيانات:

مع تفعيل التحول الرقمي في القطاع المصرفي، أصبحت الحاجة إلى إدارة البيانات الضخمة والتحليلات ملحة أكثر من ذي قبل فأصبحت البنوك تشهد عمليات تحول سريع من النموذج الأحادي النمطي (والتي كانت تسوق من خلاله كل خدماتها بشكل نمطي وتقليدي إلى كافة العملاء بعض النظر عن التفاوت الحاصل بينهم) إلى نموذج أكثر تطور يستفيد بكثافة من بيانات العملاء لتقديم خدمات مخصصة على حساب احتياجات كل عميل، وفي حين يطبق القطاع البشري حلول ذكاء الأعمال والبيانات الضخمة على نطاق واسع، لا يزال عليه استغلال التكنولوجيا الجديدة والإستفادة منها مثل الأتمتة الذكية وتطبيقات الذكاء الاصطناعي والبلوكتشين بشكل واسع بهدف الإستفادة الكاملة من توفر البيانات

بكيميات هائلة للبنوكاليوم، وفي بيان أخير متعلق بإطلاق مركز قطر للتكنولوجيا المالية تم التأكيد على أن قطاع البنوك في قطر سيشهد منعطفاً جوهرياً في السنوات القادمة مع الأثر الكبير للتكنولوجيا الذكاء الاصطناعي في مجال التحول الرقمي لتسويق خدمات القطاع المصرفي فالتجهات الرقمية المعتمدة ستتحدث بالفعل تغييراً جذرياً في تجربة العميل بحيث لم تعد نماذج تقديم الخدمات النمطية مجديّة، بل تم تطوير وسائل وتقنيات رقمية تحسن بشكل كبير من عملية تسويق الخدمات الإلكترونية للعملاء بشكل أكثر تطوراً ورقمنة، ومن خلال تجربة الانطلاق رقمياً فستتمكن مختلف المؤسسات الجديدة من استكشاف نماذج مصرفيّة رقمية وتطوير منصات مصرفيّة مفتوحة ذات واجهات برمجة تطبيقات APIS تربط مابين الخدمات البنكية وشركات التأمين وشركات التطوير العقاري والمتاجر وغيرها من مزودي الخدمات بهدف إنشاء منظومة مصرفيّة للمستقبل تكون متراقبة ورقمية على تواصل مع العميل (شركة KPMG، 2020، ص 22).

وعليه تعتبر البنوك في قطر في طليعة المنشآت كافة من حيث توفير الخدمات الإلكترونية أي بروز الخدمات البنكية عبر الإنترنٌت والمائف المحمول، ووسائل الدفع الرقمية الجديدة والمحظوظة الإلكترونية علماً أن هذه الخدمات المصرفيّة الإلكترونية تعد أساسية في هذه المرحلة، حيث بدأت البنوك في قطر بالاستثمار في تنظيم حملات توعوية لعملائها تعمل على نشر الوعي من خلال إرسال رسائل إلكترونية عبر الهاتف النقال والبريد الإلكتروني لعرض حملات التوعية بشأن كيفية استخدام التطبيقات أو المواقع الإلكترونية للخدمات البنكية الرقمية ولا زالت تتبعى دولة قطر وتيرة متسارعة تمثل في التحول الواسع إلى الوسائل الرقمية لـ مزاولة الأعمال وتسويقه خدماتها للعملاء في مختلف القطاعات وخاصة قطاع البنوك.

2.3 البنوك الرقمية في مصر:

يتبع القطاع المصرفي المصري إستراتيجية توسيعية في مجال التحول الرقمي وإطلاق المزيد من الخدمات المصرفيّة الإلكترونية بعرض الوصول إلى أكبر قاعدة من العملاء وتعزيز الشمول المالي لجميع فئات المجتمع وقد أكد خبراء مصرفيون أن التكنولوجيا والتحول الرقمي يهددان باختفاء بعض الوظائف التقليدية في البنوك المصرية ليحل محلها الذكاء الاصطناعي وتسويقه خدمات الإلكترونية عبر الإنترنٌت مقابل ظهور نوع جديد من الوظائف التي تواكب الأنظمة الرقمية وأشار الخبراء إلى أن البنوك تسعى على قدم وساق لرقمنة خدماتها المصرفيّة للعملاء بشكل أكثر سهولة وأقل تكلفة عن طريق إطلاق الموبايل والإنترنٌت -بانكنج- إضافة إلى الفروع الإلكترونية (الصياغ و إمام ، 2020)

وقد تبعى بنك القاهرة استراتيجية متعددة المحاور لتعزيز مسيرة النمو وقيادة دفة التحول بالبنك والتي تهدف إلى ترسیخ رياته ومكانته في القطاعات التشغيلية بالتوازي مع إحداث التغيير المشود ويحرص بنك القاهرة على تبني منظومة حلول رقمية متطرورة في إطار جهوده لتعزيز رياته على الساحة المصرفيّة التي تشهد تطوراً هائلاً فيما يخص مجال تسويق الخدمات الإلكترونية حيث عمل البنك سنة 2019 على إطلاق حملة تسويق رقمية شاملة عبر مختلف قنوات التواصل في إطار جهوده لرفع الوعي بعلامته التجارية بين العملاء وقام البنك أيضاً في نفس السنة بتأسيس حسابه على أبرز منصات التواصل الاجتماعي ومن بينها فيسبوك وإنستجرام ويوتيوب وليكdan حيث لاقى تواجد البنك على موقع الإعلام الاجتماعي تفاعلاً كبيراً من المتابعين والعملاء على حد سواء وقد وصل عدد المتفاعلين مع صفحة البنك على الفيسبوك إلى ما يزيد عن 519 ألف متفاعل بالإضافة إلى 6487 متابع على موقع تويتر و 56 ألف متابع على موقع linkedin، وأطلق البنك أيضاً مجموعة من الحملات والأنشطة التفاعلية مع العملاء والجمهور على موقع التواصل الاجتماعي أدت إلى استقطاب أكثر من 4 ملايين كل شهر في شهادة قوية على وعي الجمهور بالعلامة التجارية ومكانة بنك القاهرة في الساحة المصرفيّة (بنك القاهرة، 2019، ص 32-64)

وقد عملت إدارة البنك خلال السنوات الماضية على تعزيز دور الخدمات المالية عن طريق الإنترنٌت والحلول الرقمية لتمكين عملاء البنك من إجراء كافة التعاملات المالية بفاعلية وسهولة عبر الأجهزة الرقمية والمائف المحمول، وقد أطلق البنك إستراتيجية شاملة للتحول الرقمي في مجال تسويق

الخدمات البنكية بمساعدة شركة استشارات عالمية ويطلع أيضاً إلى توسيع أنشطته الرقمية وتزويد العملاء بباقة متنوعة من الحلول والمنتجات الرقمية وتعزيز الأنظمة المستخدمة لتحقيق هذا المدف من خلال تبني أحد ما وصلت إليه تكنولوجيا الخدمات المالية سعياً لتنمية قطاع الخدمات المصرفية الرقمية وإرساء قواعد التوسيع المستقبلي في هذا المجال. وفي إطار السعي المستمر وراء الرقمنة أطلق البنك منصة خدمات ومنتجات التجزئة المصرفية عبر الهاتف المحمول وقد نجحت المنصة الرقمية منذ إطلاقها في استقطاب 9ألف عميل وتم أيضاً إجراء حوالي 10ألف معاملة من خلالها علماً بأن منصة الخدمات المصرفية الجديدة تمنح العملاء تجربة متميزة للحصول على القروض الشخصية وقروض التمويل العقاري.

وقد حصل بنك القاهرة على رخصة تقديم خدمات السداد بواسطة كود الإستجابة السريع QR ليصبح بذلك أول بنك مصرى مصرى يطلق هذه الخدمة. وقد بلغ عدد مستخدمي تطبيق المحفظة الذكية Mobile Wallet أكثر من 35ألف مشترك، ويسعى البنك أيضاً إلى إطلاق منصة لتسويق الخدمات المصرفية عن طريق شبكة النت لخدمة قطاع المؤسسات فضلاً عن تعزيز تطبيق المحفظة الذكية لتنمية قاعدة عملاء البنك من يستخدمون الحلول والمنتجات الرقمية.

3.3 البنوك الرقمية في الأردن:

إن النمو المتتساع للتكنولوجيا الرقمية والتطور المستمر في الأجهزة والأنظمة الذكية، ومع زيادة القدرة على معالجة البيانات والذكاء الاصطناعي قد أدى ذلك إلى تحولات غير مسبوقة في عمليات التسويق والإنتاج مما أسهم في إحداث تغيرات ثورية في الاقتصاد العالمي حيث يعمل التحول الرقمي هنا على نقل القطاعات الحيوية إلى نماذج عمل تعتمد بدرجة أولى على التقنيات الرقمية في عمليات ابتكار وتسويق الخدمات والمنتجات و توفير قنوات جديدة للارتقاء بكفاءة الخدمات إلى مستويات غير مسبوقة، وعليه فمن خلال استغلال تقنيات الذكاء الاصطناعي ومعالجة البيانات سيتم تحسين الجودة وتبسيط الإجراءات وخلق الفرص لتسويق خدمات متقدمة وإبداعية بعيدة

عن الطرق النمطية المعاد عليها. وتحدف القطاعات الحكومية في دولة الأردن لإطلاق المبادرات الرقمية في مختلف المجالات حيث تسوق الحكومة اليوم مختلف خدماتها بصورة رقمية عبر التطبيقات الذكية المتنقلة بدءاً من تطبيقات الهاتف الذكي وموقع التواصل الاجتماعي والإعلانات الذكية بهدف منح المستفيدين سهولة الوصول إلى الخدمة، وإتاحة الوصول إلى مصادر المعلومات ومنح العملاء في القطاع المصرفي تجربة إستخدام سهلة من خلال توفير خيارات الدفع الإلكتروني المصرفية، حيث نفذت الحكومة الإلكترونية العديد من مشاريع البنية التحتية الشاملة التي تشكل عامل قوي لنقل البلاد إلى مستويات أعلى من الرقمنة في مجال الخدمات الحكومية وتسويق خدمات الدفع الإلكتروني حيث أدى انتشار الأدوات الإلكترونية إلى فتح الباب أمام ثورة تكنولوجية ضخمة مختلطة (وزارة الاقتصاد الرقمي والريادة، 2021، ص 3-13)

وسنعرض هنا تجربة بنك البركة الأردني الرقمي الذي يعتبر من أوائل البنوك الرائدة في دولة الأردن حيث مع التغيرات الكبيرة التي شهدتها صناعة الخدمات المصرفية والمالية العالمية أدركت مجموعة البركة المصرفية التأثير الكبير لهذه التغيرات على إستراتيجيات نمو الأعمال في وحدات البركة، وعلى الرغم من أن هذا البنك قد بدأ رحلة التحول الرقمي منذ عام 2014 فإن المجموعة باتت تؤمن بأن هذا الوقت قد حان للوحدات لبناء استراتيجيةها التجارية الرقمية والاستعداد للتحول الرقمي بشكل جماعي حيث تم تنظيم ورشة عمل بعنوان - إطار إستراتيجية الرقمية - وتم تنفيذها من قبل شركة Gartner بهدف تزويد الوحدات المصرفية بالأدوات الالزمة لتطوير منظومتها الرقمية وقد تم أيضاً إجراء مسح للتعرف على حجم النسخة الرقمية للخدمات الإلكترونية وكان الغرض من هذا المسح هو تحديد وضع وحدات البركة المصرفية في مقياس النسخة للخدمات الرقمية (مجموعة البركة المصرفية، 2018، ص 5-6) وكذلك تحديد مناطق القوة والمواضع الواجب السعي لتحسينها من أجل تعزيز مستوى النسخة الرقمي وقد تم إجراء التقييم استناداً إلى معايير جارتر الرقمية للنسخة والأهمية، وغطى التقييم أبعاد رئيسية تشمل الوعي المصرفي الرقمي والأهمية الرقمية، استراتيجية الأعمال، استراتيجية تكنولوجيا المعلومات.

4.3 تجربة تسويق البنوك الرقمية في الإمارات العربية المتحدة:

يتسم القطاع المصرفي في دولة الإمارات العربية المتحدة بطبيعته الديناميكية وقد شهد مؤخراً عدداً من المبادرات التي تحول الابتكار الرقمي قدر المستطاع لتسهيل عمليات تسويق الخدمات المصرفية للعملاء. وقد لجأ بنك الإمارات دبي الوطني إلى إدخال روبوت ذو ذكاء اصطناعي مبتكر بأحدث التقنيات يدعى -يير- وسيتم استخدامه بجميع الأفرع المصرفية وكذلك في الأحداث التسويقية والترويجية للبنك ويتميز هذا الروبوت بقدراته على التفاعل مع العملاء لفهم كافة متطلباتهم وتقليل مختلف متطلبات وخدمات البنك بطريقة جذابة، لذلك فإن من التوجهات الرئيسية لدولة الإمارات قد تكون البنوك المجينة والتي يتم فيها استبدال الموظفين تدريجياً بالروبوتات. وقد تم اعتماد اتجاه ناشئ آخر يتمثل في تطوير الخدمات المصرفية التي تدعمها المواتف الذكية مثل تحويل الأموال دون الحاجة إلى إنشاء حسابات مصرية ويعمل المصرف على إدخال محفظة إلكترونية ضمن خدماته للسماح للمتعاملين باستخدام المواتف الذكية لشراء الأموال ونقلها وتخزينها (أول علي ومقدم، 2018، ص 5) وفي الآونة الأخيرة قدم بنك الإمارات دبي الوطني تقنية مجموعة سلسلة الكتل Blockchain لاستخدام الشيكات وإيصالات الصرف المالية بهدف تقليل حالات الغش وتسرع عمليات التسوية وقد أعلن البنك منذ مدة قصيرة عن المرحلة الأولى من المبادرة تحت اسم سلسلة الاختيار التي هي بداية لدمج تقنية سلسلة الكتل في المنتجات وتسويق الخدمات المصرفية. وعليه فقطاع الخدمات المالية في دولة الإمارات العربية المتحدة على وشك بدء رحلة تغيير شاملة نحو التحول الرقمي الكامل لكافة الهياكل البنكية وطرق تسويق الخدمات الرقمية حيث أظهرت دراسة أجراها شركة ماكينزي أن الأفراد بدولة الإمارات على استعداد لفتح حسابات مصرية بنك رقمي وأظهرت الدراسة على موافقة 48% من الفئات السكانية على ذلك، ويبدو أنه قد حان الأوان لتشهد دولة الإمارات اختبار

تجربة قيام بنك إفتراضي بالكامل دون أي وجود للهيكل المادي على أرض الواقع ومع الظهور القوي للذكاء الاصطناعي وتقنياته قد نرى ظهور البنك الذي ستديره الآلات والمستشارين الإفتراضيين وسيكون مدعاوماً بالأنظمة الخبرية وأنظمة الذكاء الاصطناعي في البيئة الرقمية.

وفي تصريح لرئيس مجلس إدارة اتحاد مصارف الإمارات معالي عبد العزيز الغير مؤكداً على جهود اتحاد مصارف الإمارات الساعية لحث المدارء والأعضاء في مختلف المصارف والمؤسسات المالية على الاستثمار في عاملين أساسين هما الوقت والجهد لتسهيل عملية تسويق الخدمات المصرفية والمنتجات المالية لكافة المتعاملين بكفاءة عالية في ظل التحول الرقمي الحاصل بوتيرة متسرعة في عالم الأعمال اليوم إلى جانب الحاجة الملحة إلى الاستثمار في الابتكارات الحديثة في ظل بيئة مستقبلية تكون فيها المنافسة هي الفارق الحاسم (الغrier و صالح، 2021) وسنذكر هنا أيضاً على تجربة البنك العربي في الإمارات الذي يعمل على تقديم منظومة متقدمة من الحلول والخدمات المصرفية التي يقدمها لعملائه والتي تلبي احتياجاتهم المتعددة. و يأتي ذلك في إطار خطة البنك الاستراتيجية لتوفير حلول مصرفية رقمية متكاملة وفق أحدث المعايير وبما يواكب أحدث المستجدات على صعيد الصناعة المصرفية. وتشمل باقة الخدمات والحلول المصرفية الرقمية المتطرفة التي يقدمها هذا البنك لكافة عملائه تقنية أو ملصق الدفع الذكي للهواتف BandPay الجديدة باستخدام إسواره الدفع الإلكتروني Contactless اللاتلامسية وهو ما يوفر للعملاء عملية إنخاز كافة معاملاتهم البنكية بسهولة وأمان، ويوفر البنك هذه الخدمة لصراف الألي وذلك لإنخاز المعاملات البنكية التي يوفرها الصراف الألي لإتمام عمليات الدفع بشكل أسرع ويتيح البنك العربي أيضاً لعملائه فرصة إنخاز العديد من الخدمات المصرفية عبر الإنترنت من خلال تطبيقات المواتف الذكية ضمن أعلى مستويات السهولة والأمان ومثال على ذلك تطبيق -عربي موبايل- الذي شكل إضافة نوعية إلى مجموعة خدمات البنك العربي الرقمية، إلى جانب خدمة -عربي أون لاين- التي صممت خصيصاً لمنع عملاء البنك المرونة والسهولة لإتمام كل معاملاتهم المصرفية في وقت وجيز وبكفاءة أكبر. ويسعى البنك العربي دائماً إلى مواصلة جهوده بتقليل خدمات وحلول مصرفيّة توّاكب التطورات الرقمية التي يشهدها القطاع

المصرفي محلياً وإقليمياً وعربياً ويظهر ذلك من خلال خدمات جهاز الإيداع النقدي الذكي وإيداع شيكات التحصيل عن بعد وتحصيل الأموال

النقدية(البنك العربي، 2021)

4. خاتمة:

قمنا من خلال هذه الورقة البحثية بتسلیط الضوء على واقع التحول الرقمي في مجال الصيرفة والبنوك في مختلف الدول العربية والتي تسعى لإنشاء بنوك ذات كيانات رقمية بامتياز في الأسواق المصرفية تقوم بتقدیم جميع خدماتها عبر القنوات الرقمية وهذا ما أحدث نقلة نوعية ومرحلة انتقالية في المسار العملي وساعد على تطوير مختلف الممارسات والتعاملات البنكية وابتكار العديد من التكنولوجيات المستقبلية. وقد توصلنا في هذه الدراسة إلى العديد من النتائج نوجزها فيما يلي:

أن الاستثمار في المجال الرقمي والتحولات التكنولوجية بات ضرورة حتمية بحارة التقدم الحاصل في الدول الأجنبية والاستعداد لبناء مستقبل مصرى رقمي بامتياز.

زيادة معدلات الاستثمار في القطاع المصرفي من خلال بحث وتطوير تكنولوجيات وتطبيقات التحول الرقمي المتمثلة في الذكاء الاصطناعي، الهواتف الذكية وموقع التواصل الاجتماعي، إنترنت الأشياء، آلات الصرف الآلي ATM ... وقد أدى الاعتماد على هذه التقنيات الحديثة إلى سهولة حصول العميل على الخدمة وتعزيز فرص الشمول المالي والتي تعد من الركائز الأساسية في إستراتيجيات الدول للنمو الاقتصادي.

وصول بعض البنوك لمرحلة النضج في مجال تقديم الخدمات الإلكترونية بفضل اعتمادها على أحدث التقنيات التكنولوجية على غرار دولي الإمارات العربية المتحدة والمملكة العربية السعودية حيث تم تصنيفهم من أوائل الدول العربية التي أحرزت تطوراً هائلاً في مجالات التحول الرقمي والتسويق الرقمي عبر التقنيات الذكية.

اعتماد البنوك على تقنيات التسويق الرقمي مثل رسائل البريد الإلكتروني وموقع التواصل الاجتماعي الفيسبوك، الإنستغرام، LinkedIn لشن حملات التوعية والمشورات التفاعلية تفيد بطريقة تقدم الخدمة وبجودتها وترافق العميل في كل رحلاته التسويقية بهدف الاستفادة من الخدمة.

التركيز بدرجة أولى على العميل بإعتباره أساس إستراتيجية التحول والعملية التسويقية لذلك على المؤسسات المالية العمل على التطوير المستمر للم المنتجات والخدمات التي تقدمها من خلال تحين مختلف تطبيقاتها البرمجية ونظمها باستخدام الذكاء الاصطناعي وخاصة تقنية البلوكشين أو كما يطلق عليها بقواعد البيانات المتسلسلة والتي تعتبر من بين أبرز موجات التقنيات الجديدة الناشئة حيث تعمل على تسهيل عمليات الدفع ونظام التحويلات وتتدفق المعلومات دون الحاجة إلى وجود وسيط موثوق به.

5. قائمة المراجع:

• المؤلفات:

- المادي، محمد. (2021). الذكاء الاصطناعي معالله وتطبيقاته وتأثيراته التنموية والمجتمعية. مصر: الدار المصرية البناية.
- لإسكوا الأمم المتحدة. (2020). مؤشر نضوج الخدمات الحكومية الإلكترونية والنقلة GEMS-2020. بيروت.
- بنك القاهرة. (2019). التحول الرقمي بالقطاع المصري. القاهرة مصر.
- شركة KPMG . (2020). المشهد المصري في دولة قطر 2020. قطر.
- فاطمة السبيعي. (2019). دراسات إستراتيجية لإنجاحات تطبيق تقنية البلوكشين في دول الخليج. مركز البحرين للدراسات الإستراتيجية والدولية والطاقة.
- ليلي مطالي. (2016). الوجهين في التسويق الإلكتروني. بيروت لبنان: دار الكتب العلمية.
- ماكتري أند كومباني. (2020). ماكتري بالعربي.
- مجموعة البركة المصرفية. (2018). رحلة البركة نحو التحول الرقمي. الأردن.

محمود حسين الوادي، و علي فلاح الرعيي . (2011). أساليب البحث العلمي مدخل منهجي تطبيقي. عمان، الأردن: دار الماهاج للنشر والتوزيع.

مهره ألل علي، و فخر الدين مقدم. (2018). تطوير الخدمات المصرفية في دولة الإمارات العربية المتحدة. الإمارات : الهيئة الإتحادية للتنافسة والإحصاء.

وزارة الاقتصاد الرقمي والريادة. (2021). الإستراتيجية الوطنية للتحول الرقمي والخطة التنفيذية 2021-2025. الأردن.

• المقالات:

أسرأحمد خميس . (2021). أثر التحول الرقمي على الأداء الوظيفي للعاملين في البنوك التجارية المصرية. المجلة العلمية للدراسات والبحوث المالية والتجارية، ج 3، العدد 1 ص 1006-1010.

• موقع الانترنت:

.www.albayan.ae Consulté le 14/9/2021

إبراهيم باعشن . (2021). البنوك الرقمية واقع جديد في ظل التحول الرقمي متاحة على موقع www.alwatan.com.sa Consulté le 30/8/2021

إتحاد المصارف العربية. (2018). التكنولوجيا المالية والركاء الإصطناعي في القطاع المالي . تم الاسترداد من .https://uabonline.org

إتحاد المصارف العربية. (2021). التحول الرقمي في المنطقة العربية. بيروت: إدارة الابحاث والدراسات. https://uabonline.org Consulté le 01/9/2021

عبد العزيز الغير، و جمال صالح. (2021). التحول الرقمي في القطاع المصري-إتحاد مصارف الإمارات-. تم الاسترداد من .www.alkhaleej.ae

عدنان مصطفى البار، و خالد علي المرحي. (2018). التحول الرقمي كيف ولماذا. متاحة على موقع Consulté le 09/9/2021www.awforum.org

البنك العربي. (2021). البنك العربي يقدم باقة متكاملة من الحلول والخدمات المصرفية الرقمية لعملائه في الإمارات . تم الاسترداد من www.alkhaleej.ae Consulté le 10/09/2021

محمد الصباغ، و فاطمة إمام . (2020). كيف يغير التحول الرقمي شكل وظائف القطاع المصرفي المصري. تم الاسترداد من http://www.almalnews.com Consulté le 14/09/2021

ماس إغناسيو، و كومار كبير. (2008). الأعمال المصرفية بإستخدام الهاتف المحمول: لماذا وكيف ولمن. تم الاسترداد من .www.cgap.org