

دور حاضنات الأعمال

في تنمية المؤسسات الصغيرة والمتوسطة

يكتب

د. علي قابوسة

كلية العلوم الاقتصادية والتجارية وعلوم التسيير
جامعة الوادي

ملخص

تسعى هذه الورقة البحثية لمعرفة دور حاضنات الأعمال في تنمية المؤسسات الصغيرة والمتوسطة باعتبار أن المؤسسات الصغيرة والمتوسطة تلعب دوراً حيوياً في المجتمع الذي يسعى لتحقيق التنمية الاقتصادية المستدامة والفعالة. ومن هنا نجد أن أفضل الآليات التي ساهمت في تشجيع المؤسسات الصغيرة والمتوسطة هي آلية عمل حاضنات الأعمال، وهذه الآلية تأتي في مقدمة الحلول العملية، والتي قامت بتوظيفها العديد من الدول الصناعية المتقدمة.

Summary

This paper seeks to research to find out the role of business incubators in the development of small and medium enterprises. As the small and medium enterprises play a vital role in the community, which includes Sustainable and effective economic development. Therefore, we find that the best mechanisms that contributed to the promotion of small and medium enterprises are the mechanism of action of business incubators. This mechanism is in the forefront of practical solutions and carried out by many of the advanced industrial countries.

مقدمة:

إن التحولات الاقتصادية المتسارعة على المحيط الدولي فرضت على كافة الدول العربية تبني استراتيجيات قائمة على آليات الاقتصاد الحر وهذا أدى إلى ظهور نمط جديد في مجال الأعمال وهو قطاع المؤسسات الصغيرة والمتوسطة حيث تزايد الاهتمام في الفترة الأخيرة بموضوع هذا القطاع وذلك بالرغم من أن المؤسسات الصغيرة والمتوسطة كانت منذ

الأول من المقومات الأساسية في الاقتصاد الدولي والم المحلي ، حيث أن كل المؤسسات الكبيرة اليوم كانت بدايتها الأولية مؤسسات صغيرة ، وأن المؤسسات الصغيرة الموجودة اليوم ، سوف يصبح العديد منها مؤسسات كبير في المستقبل ، هذا بالإضافة إلى أن المؤسسات الصغيرة بمجملها تشكل قوة اقتصادية كبيرة ، تساهم بجزء كبير من الناتج الداخلي الخام ، كما أنها تلعب دوراً أساسياً في تنمية وتطوير الاقتصاد الوطني إلى جانب تأثيراتها الإيجابية الاجتماعية الواضحة والتي يمكن تحسينها.

إن هذا الدور الحيوي يعمل على تطوير المجتمع والإسراع في عملية التنمية بالشكل الذي يضمن تحقيق التنمية الاقتصادية المستدامة والفعالة ، ولكن المشكل الذي يطرح نفسه هو أن معظم أو ما يقارب 90% من إجمالي عدد هذه المؤسسات معرض لأنواع كثيرة من المخاطر وخاصة في السنوات الأولى من ولادتها ، مما يؤدي إلى فشل وموت الكثير منها ، لذا كانت مختلف الدول العربية ملزمة بأن توفر هذا النوع من المؤسسات عناية خاصة وذلك من خلال دعمها وتشجيعها بتبني إستراتيجية معينة تساعد ليس فقط في خلق فرص عمل جديدة ، بل أيضاً في دفع الاقتصاد والوصول به إلى درجة الذروة في التنمية ، ومن هنا نجد أن أفضل الآليات والتي ساهمت في تشجيع المؤسسات الصغيرة والمتوسطة هي آلية عمل حاضنات الأعمال ، وهذه الآلة تأتي في مقدمة الحلول العملية والتي قامت بها العديد من الدول الصناعية المتقدمة بتوظيفها.

ومن هنا وفي هذه الورقة يحاول الباحث الإجابة عن السؤال الأتي:

ما مدى مساهمة حاضنات الأعمال في نجاح المؤسسات الصغيرة والمتوسطة ؟

وقد قسمت هذه الورقة إلى العناصر التالية:

- 1- ماهية وميلاد حاضنات الأعمال.
- 2- أهداف حاضنات الأعمال ومعوقاتها.
- 3- قياس نجاح حاضنات الأعمال.
- 4- تجارب دولية.

تمهيد :

من المتعارف عليه أن المؤسسات الصغيرة والمتوسطة تفتقر للعديد من مقومات النمو والنجاح لذلك فهي تحتاج لحاضنة الأعمال وخاصة في مراحلها الأولى لدوره حياتها وذلك لضمان تزويدها بمقومات الاستمرار.

١- ماهية حاضنات الأعمال:

لقد أكد معظم بل جل الاقتصاديون على أهمية إنشاء حاضنات الأعمال لحماية المؤسسات الصغيرة والمتوسطة المبتدئة والتي تحتاج إلى دعم خاص ومساندة وحماية حيث تمكنها من تجاوز مرحلة الانطلاق (١ - ٢ سنة) وتدفعها تدريجياً لتصبح قادرة على النمو ومؤهلة للمستقبل.

تعرف حاضنة الأعمال بأنها: (إطار متتكامل من المكان والتجهيزات والخدمات والتسهيلات وأليات المساندة والاستشارة والتنظيم ... الخ) خصصة لمساعدة رواد الأعمال فيبدأ وإدارة وتنمية وتطوير المؤسسات "الإنجابية أو الخدمية أو الاقتصادية أو التقنية المتخصصة في البحث والتطوير" الجديدة ، وحماية ورعاية ودعم هذه المؤسسات، لمدة محدودة "أقل من سنتين في الغالب، ولكنها لا تتجاوز السنوات الثلاث")، بما يخفف عن هؤلاء الرواد المخاطر المعتادة ويوفر لهم المنشآت فرصة أكبر للنجاح ، وذلك من خلال كيان قانوني مؤسس لهذا الغرض، ويتتمتع بالإمكانات والخبرات وال العلاقات اللازمة^(١).

وتعرف كذلك بأنها : "آلية من الآليات المعتمدة لدعم المؤسسات الصغيرة المبتدئة فهي مؤسسة قائمة بذاتها تمتلك بالشخصية الاعتبارية وتتوفر مجموعة من الخدمات والتسهيلات للمؤسسات الصغيرة للتتجاوز أعباء مرحلة الانطلاق، قد تكون حاضنة الأعمال مؤسسة خاصة أو مختلطة أو تابعة للدولة وهذه الأخيرة تعطي لها دعماً أقوى"^(٢).

أي أن حاضنة الأعمال هي عملية وسيطة بين مرحلة بدء النشاط ومرحلة النمو للمؤسسات ، تسهم هذه العملية في تقييم أو تزويد الم Yadidin بالخبراء والمعلومات والأدوات لنجاح المشروع وبذلك فإن حاضنة الأعمال تعتبر برنامج تنموي يساعد في تنويع النشاط الاقتصادي وتكوين الثروة ونشر التكنولوجيا وتسويقها ، وخلق فرص

عمل بالإضافة إلى تخفيض أخطار الاستثمار للمؤسسات الصغيرة والمتوسطة.
- ميلادها التاريخي "حاضنات الأعمال":

يرجع تاريخ حاضنات إلى أول مشروع قمت إقامته في مراكز التصنيع المعروفة باسم Batavia في ولاية نيويورك بالولايات المتحدة الأمريكية ، وذلك عام 1959 عندما قامت عائلة بتحويل مقر شركتها التي توقفت عن العمل إلى مركز للأعمال يتم تأجير وحداته للأفراد الراغبين في إقامة مشروع مع توفير النصائح والاستشارات لهم ، ولاقت هذه الفكرة نجاحاً كبيراً خاصة وأن هذا المبنى كان يقع في منطقة أعمال وقريباً من عدد من المصارف ومناطق التسوق ومطاعم ، وتحولت هذه الفكرة فيما بعد إلى ما يعرف بالحاضنة، ومنذ عام 1959 هناك الآلاف من الشركات الصغيرة والمتوسطة التي أقيمت في هذا المركز، والذي يعمل حتى الآن تحت نفس الاسم القديم ، وهو In dustrial Batavia لكل هذه المحاولة لإقامة حاضنات لم يتم متابعتها بشكل منظم حتى بداية أعوام وإقامة عدد من الحاضنات وفي هذا العام لم يكن يعمل في الولايات المتحدة سوى 20 حاضنة فقط والتي ارتفع عددها بشكل كبير ، وخاصة عند قيام الجمعية الأمريكية لحاضنات الأعمال (NBIA) في عام 1985 من خلال بعض رجال الصناعة الأمريكيين ، وهي مؤسسة خاصة تهدف إلى تشجيع وتنظيم صناعة الحاضنات ، وفي نهاية عام 1997 وصل عدد الحاضنات في الولايات المتحدة إلى حوالي 550 حاضنة ، وذلك من خلال معدل إقامة بلغ حوالي حاضنة في الأسبوع من نهاية عام 1986.

ويرجع تاريخ حاضنات التكنولوجيا إلى بداية عقد الثمانينيات حيث ظهرت الحاجة إلى خلق فعاليات جديدة قادرة على دعم ورعاية الاختراعات والأبحاث التطبيقية والإبداع التكنولوجي ، وتحويلها إلى شركات ورفع فرص نجاحها، وفكرة الحاضنات مستوحاة من الحاضنة التي يتم وضع الأطفال غير المكتملين فيها فور ولادتهم من أجل تنظي صعوبات الظروف الخاصة المحيطة بهم، وذلك عن طريق تهيئة كل السبل من أجل رعايتهم، ثم يغادر الوليد الحاضنة بعد أن تتأكد من صلابته وقدرته على النمو والحياة الطبيعية وسط الآخرين.

وتذكر الدراسات عن التجربة اليابانية في إقامة حاضنات الأعمال، أن أول حاضنة

مشروعات تمت إقامتها في اليابان كانت في خلال عام 1982 حيث قامت الحكومة والشركات الخاصة الكبيرة بتنفيذ وإقامة أولى الحاضنات، ثم قامت بعد ذلك إدارة المدن والأقاليم المختلفة بإقامة عدد آخر من الحاضنات⁽³⁾.

3- أهداف حاضنات الأعمال:

تهدف حاضنات الأعمال بصفة أساسية إلى نجاح المنشآت المتنسبة لها وتحقيق التنمية الاقتصادية بشكل عام، إضافة للأهداف التالية⁽⁴⁾:

1. مساعدة الشباب من خريجي الجامعات على إقامة مؤسساتهم ومشاريعهم الخاصة.
2. توفير بيئة أعمال مناسبة لنمو الأعمال الجديدة في المراحل الأولى من عمرها.
3. تقليل تكاليف التأسيس على المبادر الجديد.
4. دعم المهارات والإبداعات لدى أصحاب المشاريع الصغيرة.
5. إعطاء الفرصة للمشاريع الجديدة للنجاح وتوفير البيئة الملائمة لنشأتها وحياتها في المراحل الأولى.
6. تحويل البحوث والدراسات إلى مشاريع حقيقة ومنتجات يمكن تسويقها.
7. تقديم مشاريع قوية للمجتمع في المستقبل قادرة على الاستمرار والتطوير.
8. تحقيق مبدأ التنمية الاجتماعية من خلال التنمية الاقتصادية لأفراد المجتمع.
9. تعتبر ثقافة تقاسم الأخطار والعمل الجماعي والعمل في شكل شبكات واقتسام المعلومات.
10. ربط المؤسسات المختصة بالقطاعات الصناعية والتجارية محلياً وربما في الدول الصناعية المتقدمة.
11. المساهمة في توطين التكنولوجيا المستوردة والمساعدة في نقل التكنولوجيا من الدول المتقدمة تكنولوجياً وتعزيز استخداماتها وتطبيقاتها في المجتمع المحلي بما يخدم عملية البناء الاقتصادي.

4- مجال حاضنات الأعمال⁽⁵⁾:

تقديم الخدمات الاستشارية المتعلقة بدراسة جدوى المشاريع، و اختيار المواد ، الآلات، المعدات وطرق العمل.

- توفير المباني للمؤسسات الصغيرة بالإضافة إلى أجهزة الاتصال (الفاكس ، الإنترن特، ... الخ).
 - توفير المساندة والاستثمارية المالية، الإدارية والتسويقية.
 - ربط المؤسسة المحضنة بمختلف الجهات الحكومية وغير الحكومية.
 - تقديم الدعم الفني (تصميم وتطوير المنتج، تحسين الجودة).
 - التدريب الإداري أو التقني لعاملي المؤسسة من طرف المؤسسة الخاصة أو هيئات خاصة.
 - تقديم خدمات الصيانة.
- 5- الخدمات الأساسية التي تقدمها حاضنات الأعمال:**
- إن أهم الخدمات الاستثمارية الأساسية التي تقدمها حاضنات الأعمال المختلفة تتلخص في الآتي⁽⁶⁾:
- أ- تطوير مهارات تنظيم الأعمال وتخاذل القرار.
 - ب- إعداد ورش عمل بمواضيع مختلفة.
 - ج- فهم القضايا المالية والتسويقية والأعمال الإدارية.
 - د- إعداد استراتيجيات تناسب متطلبات المشاريع الخاصة.
 - هـ- المساعدة في الوصول إلى السوق وقنوات التوزيع.
 - و- تطوير مهارات الترويج.
 - ز- المساعدة في تطوير استراتيجيات الشركات.
 - حـ- تقديم الخدمات المالية من خلال اتفاقيات خاصة مع برنامج قروض الأعمال الصغيرة في مجال تقنية المعلومات والاتصالات.
- 6- أنواع حاضنات الأعمال:**
- تثل حاضنات المؤسسات أحد أهم أنواع الدعم التي يتم تصميمها لمساندة أصحاب الأفكار الخلاقة والابتكارية الجديدة بمختلف أنواعها، ومساعدتها على التكون والنمو، ومن هذه الأنواع نذكر الآتي⁽⁷⁾:

أ - حاضنة المشروعات العامة "غير التكنولوجية":

وهي تلك الحاضنة التي تعامل مع المشروعات الصغيرة ذات التخصصات المختلفة والمتنوعة في كل المجالات الإنتاجية والصناعية والخدمية دون تحديد مستوى تكنولوجي لهذه المشروعات، وتركز في جذب مشروعات الأعمال الزراعية أو الصناعات الهندسية الخفيفة أو ذات المهارات الحرفية المتميزة من أجل الأسواق الإقليمية بالدرجة الأولى.

ب - حاضنات تكنولوجية :

وهي تمثل الحاضنات ذات وحدات الدعم العلمي والتكنولوجي التي تقام داخل الجامعات ومرافق الأبحاث وتعمل إلى الاستفادة من الأبحاث العلمية والابتكارات التكنولوجية وتحويلها إلى مشروعات ناجحة ، من خلال الاعتماد على البنية الأساسية لهذه الجامعات من معامل وورش وأجهزة بحوث بالإضافة إلى أعضاء هيئة التدريس والباحثين والعاملين كخبراء في مجالاتهم .

ج - حاضنات الأعمال الدولية:

يركز هذا النوع من الحاضنات على التعاون الدولي والمالي والتكنولوجي بهدف تسهيل دخول الشركات الأجنبية إلى هذه الدول من ناحية، وتطوير وتأهيل الشركات القومية للتوسيع والاتجاه إلى الأسواق الخارجية.

د - الحاضنات المفتوحة "الحاضنات بدون جدران":

وتتمثل في الحاضنات التي تقام من أجل تنمية وتطوير المشروعات والصناعات القائمة بالفعل، حيث تقام في أماكن التجمعات الصناعية لتعمل كمركز متتكامل لخدمة ودعم المشروعات المحيطة، وتقوم الحاضنات المفتوحة بكافة أنشطة حاضنات المشروعات التقليدية، من حيث العمل كجهاز وسيطة بين المشروعات والماركيز البحثية والجامعات، ومعامل الأبحاث ومرافق الجودة والجهات الإدارية والحكومية.

هـ - الحاضنات الإقليمية :

وهي التي تهتم بمنطقة جغرافية معينة لتنميتها واستغلال مواردها المحلية.

و- الحاضنات الصناعية :

وهذا النوع من الحاضنات تقام داخل منطقة صناعية حيث ربط المؤسسة المحتضنة

بالمصانع الكبرى بتبادل المنافع وذلك بعد تحديد احتياجات هذه المنطقة من الصناعات والخدمات المساعدة.

ز- حاضنات الأعمال الافتراضية :

حيث تقوم مثل هذه الحاضنات بتقديم كل أنواع خدمات الحاضنات الأخرى ما عدا توفير العقار مثل مراكز تنمية المؤسسات الصغيرة والمتوسطة بالفرق التجارية الصناعية.

ح- حاضنة الإنترن特:

إن تزايد عدد مستخدمي الإنترن特 يدل على استمرار تزايد حجم التجارة عبر الإنترن特 مما يؤدي إلى زيادة الحاجة إلى حاضنات الأعمال التي تساعد مؤسسات الإنترن特 على النمو حتى الوصول لمرحلة النضج ، وتعود رياادة حاضنات الإنترن特 إلى ديفيد ويشول الذي أسس حاضنة سي أم دجي أي في عام 1995م وبيل غروس الذي أسس حاضنته آيديل لاب عام 1996م^(٣).

7- عوامل نجاح حاضنات الأعمال:

هناك الكثير من عوامل النجاح التي يجب أن توفر لنجاح حاضنة الأعمال ولكن تجد الإشارة إلى أن معظم هذه العوامل تعود للجهة المشرفة على الحاضنة، ونذكر منها ما يلي^(٤):

- 1- يجب أن يكون هناكوعي من قبل المقاولين الصغار بالماكاسب التي سوف تقدمها الحاضنات (ثقافة تكنولوجية).
- 2- يجب القيام بدراسات قبل الشروع بأي مشروع وملاحظة مدى إمكانية تطبيقه.
- 3- إشراك القطاع الخاص في الاستثمارات الجديدة.
- 4- استحداث وتطوير التشريعات والأنظمة التي تحكم تعاون القطاعين العام والخاص.
- 5- اختيار مكان جيد أو قريب من المراكز الجامعية والمعاهد لإمكانية تطويره.
- 6- تمويل ودعم المبادرات من قبل الجهات الحكومية والمصارف وتشجيع رأس المال والمخاطر.
- 7- التزام الأطراف المعنية كافة ، من الجهات الحكومية وغير الحكومية.
- 8- إقامة تحالفات بين الجهات المعنية بالتحديد التكنولوجي على الصعيد الإقليمي

لتوفير الموارد الازمة واستغلال المزايا والبني التحتية المتوفرة في بلدان مجاورة.

8- حاضنات الأعمال والتمويل:

في الواقع يختلف قوبل الحاضنات باختلاف أنواعها وأهدافها وطبيعة نشاطها وتقوم جهات مختلفة ، من هيئات عمومية وشركات خاصة ومؤسسات عملية ومنظمات مهنية ومتخصصة بتقديم أنواع الدعم والتمويل اللازم للحاضنات قبل بلوغها مرحلة الاعتماد على التمويل الذائي ، ويأخذ التمويل المقدم من هذه الجهات وغيرها صيغًا مختلفة تكون أحياناً في شكل مباني أو مساهمات مالية حسب آلية معينة إضافة إلى العوائد المتأتية من الخدمات التي تقدمها الحاضنات لأصحاب المشاريع الجديدة ، وتخلاص مصادر التمويل في الآتي⁽¹⁰⁾:

- عوائد الإيجار والخدمات المقدمة للمؤسسات المرتبطة للحاضنة.
- عوائد خدمات مقدمة لجهات خارجية.
- مساعدات وهبات تتلقاها الحاضنة في شكل عيني أو نقدي من جهات مهتمة بالقطاع.
- الرعاية.

9- معوقات حاضنات الأعمال:

رغم أهمية الدور الذي تلعبه حاضنات الأعمال إلا أنه توجد العديد من القيود التي تعيق فعاليتها ودورها، ومن بين هذه المشاكل أو المعوقات ما يليه⁽¹¹⁾:

- ارتفاع مستوى طموح المؤسسات المحتضنة في حين تكون قدرات الحاضنة المالية والبشرية محددة وغير قادرة على استيعاب هذا الارتفاع.
- جودة ونوعية الاتصالات ورد فعل الأطراف التي تستهدفها الحاضنة لتسهيل عمل المؤسسة المحتضنة.

10- جدوى حاضنات الأعمال ودورها في تشجيع الإبداع لدى المؤسسات الصغرى والمتوسطة:

بالرغم من حداثة هذا القطاع فقد أجمع الباحثون على أهميته في دعم المشروعات الجديدة الناشئة وتوسيع قاعدتها والإسهام في نقل وتطوير أفكار الإبداع والابتكارات

الجديدة ، كما أكدت الدراسات التجارب إن إمكانية نجاح المشروعات الصغيرة والمتوسطة التي تخرجت من الحاضنات تفوق بكثير (95%) عن تلك التي تم إنشاؤها خارج الحاضنات (50%) ومن أبرز الأدلة على نجاح هذا القطاع هو سرعة انتشارها في مختلف بلدان العالم ، حيث بلغ عدد الحاضنات في دول العالم خلال الفترة 1980-2001 حوالي (3500) حاضنة موزعة كالتالي:

تأتي الولايات المتحدة الأمريكية في المركز الأول من حيث عدد الحاضنات فلديها حوالي 950 (سنة 2000) حاضنة ويليها الصين واليابان وأوروبا وأيضاً هنالك حوالي 200 حاضنة في فرنسا وحوالي 100 في بريطانيا وحوالي 200 في ألمانيا وهناك حوالي 500 حاضنة تعمل في الدول العربية⁽¹²⁾.

11- مقاييس نجاح حاضنات الأعمال:

يقال نجاح حاضنة الأعمال بعدد المنشآت التجارية (الصغيرة) الجديدة المتخرجة منها خلال فترة محددة (في الغالب ستان) والتي تستمر في التطور بعد تخرجها لتصبح منشآت متعددة أو حتى كبيرة، وبما تتحقق من تشجيع المبادرات وتنمية روح المخاطرة وخلق فرص عمل جديدة مع اجتذاب الصناعات المطلوبة، وما ينتهي عن كل ذلك من أرباح مقبولة لمالكيها وعوائد ضريبية إضافية للحكومة ويقال نجاح الحاضنة التقنية بمقدار ما تتحقق في نشر التقنية وتبني أفكار وبراءات اختراعات الأكاديميين والباحثين تجاريًّا ، ومن الملاحظ أن بعض المنشآت التقنية توسيع من عاملين أو ثلاثة إلى عشرين عاملًا أو أكثر في شهور قليلة وتتوسيع أعمالها بحيث يمكن طرحها في سوق الأسهم من خلال السنوات الأولى من تخرجها ، كما أنه توجد عوامل لابد من توافرها لنجاح هذه الحاضنات⁽¹³⁾:

مدير الحاضنة:

يؤدي مدير الحاضنة دوراً أساسياً في نجاح الحاضنة ، يجب أن تتوفر فيه بعض المهارات بمجال تخطيط الأعمال والإدارة والتسويق والمحاسبة.

دعم المجتمع :

من المهم أن تكسب الحاضنات الدعم المعنوي والعلاقات التجارية للسكان المحليين القاطنين بمكان تواجد الحاضنة، وقد يأتي الدعم من الإمارة أو المحافظة أو من الجامعات

أو الشركات الكبيرة.

انتقاء مشاريع الحاضنة:

كلما كانت معايير اختيار واضحة ومحددة زادت فرص اجتذاب أفكار تمتلك القدرة على النجاح وتبيّن هذه المعايير فيمكن أن تتضمن امتلاك القدرة على النمو السريع Exponential growth وأن تكون متعلقة بتقنيات متقدمة ، تقديم خطة عمل تفصيلية ومحددة ، أن تكون لدى صاحب المشروع المتقدم فكرة مبتكرة أو اختراع الخ.

إمكانية الحصول على التمويل:

إن المتقدمين عادة لالتساب للحاضنة بحاجة إلى التمويل ومعرفة بدائمه المختلفة ، وبمقدور الحاضنة أن تجمع معلومات جيدة عن مختلف مصادر وأنواع التمويل البنكي أو المؤسسي والمنح وصناديق القروض المختلفة وكبار المستثمرين ، وبلورة متطلبات المستثمرين والعمل كحلقة وصل بين الممولين والمستثمرين الكبار.

خلق فرص النجاح:

يمكن تحسين صور الحاضنة من خلال وجود مبني جديد أو مجدد ، وجود صلات بالمؤسسات المحلية متخرجة ناجحة إن الارتباط بالحاضنة وقصص النجاح التي تصنعها كلها أمور تساعد في خلق فرص النجاح مما يفيد الحاضنة ومنتشرتها المختلفة.

التقييم والتحسين المستمر:

إن الحاضنات بحاجة إلى تقييم عملياتها وأدائها على نحو منتظم ولا يشمل ذلك مجرد مراقبة الأداء من حيث نمو المنشآت المتنسبة وحسب ولكن يشمل أيضاً نمو وتطور الشركات بعد تخرجها من الحاضنة... ومثل هذه المعلومات تفيد الحاضنة في تخطيط وتقديم خدماتها .. والأهم من ذلك تسويق نفسها واجتذاب مشاريع ذات نوعية واعدة ومتوقع نموها بصورة غير تقليدية.

12- التجارب الدولية في مجال حاضنات الأعمال:

في الواقع ما زالت التجربة العربية حل الحاضنات في بدايتها ، وما زلال انتشار هذا القطاع والاهتمام به محدوداً بالرغم من أهميته في خلق فرص العمل ونقل وتطوير التكنولوجيا وفي توسيع قاعدة المشروعات الصغيرة وقوية فرصها في النجاح والاستمرار

وقد بدأ الاهتمام بالحاضنات بتزايد في العقد الأخير خاصة في مصر وتونس والغرب والبحرين والأردن والجزائر.

أ- التجربة المصرية:

تعتبر التجربة المصرية في مجال الحاضنات أكبر وأقدم تجربة في الدول العربية ، وقامت هذه التجربة بفضل دور صندوق التنمية الاجتماعية في مصر باعتباره جهة ممولة والجمعية المصرية لحاضنات المشروعات الصغيرة كالوكالة منفذة تعمل على اكتشاف وتأهيل المبادرين^(١٤).

حيث كانت الأهداف الرئيسية من وراء إنشاء هذا الصندوق ما يلي^(١٥):

- 1- تعبئة الموارد المالية والفنية العالمية والمحلية لدعم القدرة المالية والتنظيمية والفنية والإدارية للمؤسسات الصغيرة في مجال الإنتاج والخدمات.
- 2- تقديم نفس الخدمات والمساعدات المقدمة من طرف حاضنات الأعمال ما عدا توفير موقع المشروع (المكان) والتسهيلات المكتبية والاتصالات.

لقد حدد الصندوق خطة لإنشاء 30 حاضنة في مصر ، وحيث تم إنشاء 15 حاضنة قبل سنة 2003 . حيث تستوعب الحاضنة الواحدة حوالي 40 مشروع (مؤسسة صغيرة) ليتم التخرج بعد 3 سنوات معبقاء علاقة انتساب لمساعدة المؤسسات بعد تخرجها ، تقدر تكلفة الحاضنة من 2 إلى 3 ملايين جنيه مصرى ما بين تأهيل الموقع والتشغيل لمدة 3 سنوات ومن أمثلة الحاضنات ما يلي :

حاضنة المنصورة وتلا وأسيوط. حاضنة التبين وجامعة المنصورة - حاضنة الإسكندرية.

ب- التجربة التونسية:

انطلقت هذه التجربة من الاتفاق الإطاري بين وزارة الصناعة والطاقة ووزارة البحث العلمي والتكنولوجيا حول تنمية قطاع الحاضنات في الدولة ، وفي هذا الإطار قامت وكالة النهوض بالصناعة في تونس بالتعاون مع عدد من الجامعات بإقامة مجموعة حاضنات التالية والمبينة بالجدول التفصيلي التالي^(١٦):-

اسم الحاضنة	نابل	صفاقس	قابس	قفصة	رادس	سوسة	حاضنة القبروات
تاريخ التأسيس	أكتوبر 2001	يناير 2002	نوفمبر 2002	مارس 2003	سبتمبر 2003	سبتمبر 2003	يونيو 2004
المساحة	² 380	² 600	² 545	² 362	² 500	² 450	² 350
الطاقة الاستيعابية	8 رياحين	6 ريادين	15 ريادين	13 ريادين	10 ريادين	8 ريادين	8 ريادين
المشاريع المفذة	لا يوجد	4	7	4	9	5	9
مشاريع تحت الاعداد	لا يوجد	6	10	6	5	4	5

تعتبر تجربة الولايات المتحدة الأمريكية من أقدم وأهم التجارب العالمية في مجال الحاضنات وقد تميزت هذه التجربة أكثر من غيرها بالاهتمام المتزايد بتشجيع الابتكار ونقل وتطوير التكنولوجيا والتحديث الدائم في الحضانة بهدف خلق المزيد من فرص العمل وزيادة الشروءة وتطوير القدرات التكنولوجية والصناعية وزيادة الرخاء⁽¹⁷⁾.

إن ما يميز هذه التجربة هو نتيجة فشل ما يقارب من 50 % من المؤسسات الصغيرة وذلك للأسباب المعروفة التي تحد من نشاط هذا النوع من المؤسسات تم إنشاء ما يزيد عن 600 حاضنة تكنولوجية بالولايات المتحدة . وتعتبر حاضنة أوستن التكنولوجية كآلية للحد من نسبة الفشل للمؤسسات الصغيرة . تم تخريج 50 مؤسسة صغيرة من الحاضنة وجاري انتساب 19 مؤسسة ساهمت الحاضنة في خلق 1900 وظيفة جديدة كما فاق إجمالي عوائدها مبلغ 720 مليون دولار خلال العشر سنوات الماضية .

ومن أمثلة المؤسسات المترخصة ما يلي :

شركة PSW لمختصة في مجال التجارة الإلكترونية والتي قد بدأت بحوالي عشرة موظفين أما حالياً يعمل بها 400 موظف ، وفي الربع الأول من سنة 2001 حققت أرباحاً تقدر بـ 10.4 مليون دولار وفي الربع الثاني من نفس وصلت إلى 11 مليون دولار.

شركة CEDRA المختصة بالعلوم والأبحاث الصيدلانية فقد انتسبت للحاضنة سنة 1992 ، تراوح معدل نموها السنوي من 30 إلى 40 % وكانت تشغل 05 موظفين أما الآن فهم يزيدون عن 120 موظفاً⁽¹⁸⁾.

ج - التجربة البريطانية:

تعتبر مراكز المشروعات أو منشآت الأعمال والورش المجتمعية من الملامح المستقرة في معظم المناطق الحضارية والمراكز الريفية هي التطبيق الأول لمبادئ حاضنات الأعمال في المملكة المتحدة وكان ذلك في السبعينيات، أما في أوائل الثمانينيات فقد استخدم على نطاق واسع من مطوري القطاعين الخاص والعام بحلول أواسط الثمانينيات أصبح هذا التطبيق شائعاً إلى حد كبير، وقد أسهمت مساحة أماكن العمل التي يديرها القطاع الخاص وتلك التي تقدمها وكالات مشروعات الأعمال في توفير أماكن العمل التي تحتاجها بشدة الشركات الصغيرة الشابة ومساعدتها على البقاء.

وقد تطور فكر حاضنات الأعمال تطويراً ملحوظاً في المملكة المتحدة ، بعد البداية التي اعتمدت على توفير أماكن العمل المدار في السبعينيات ، تطور الفكر إلى حدائق علوم معترف بها من الجمعية العامة لحدائق العلوم (Ukspa) (19).

د- التجربة اليابانية:

يمكن تلخيص أهم الأساليب اليابانية في مجال دعم التسويق المقدم للمنشآت الصغيرة والمتوسطة فيما يلي :

هيئات التسويق: يوجد في اليابان هيئات حكومية تعمل على تشجيع المشروعات الصغيرة والمتوسطة على غزو الأسواق الدولية بمنتجاتها وذلك بإقامة المعارض الدولية لمنتجات هذه المشروعات ومساعدتها في الحصول على التكنولوجيا المتقدمة وإجراء المفاوضات نيابة عنها في اتفاقيات التصدير واستيراد المواد الخام ومستلزمات الإنتاج. وفي نفس الإطار تنشر الحكومة اليابانية بشكل دوري خططها بشأن مشترياتها من المشروعات الصغيرة والمتوسطة كما يلزم القانون جميع المنظمات الحكومية وشبه الحكومية ببياناتحة الفرصة للمنشآت الصغيرة والمتوسطة للحصول على العقود الحكومية.

برامج التسويق: تقوم هيئات التسويق اليابانية بنشاط كبير في إعداد وتنفيذ برامج التسويق ، وتقوم بإمداد المشروعات الصغيرة بالدراسات التسويقية المختلفة وإطلاعها على أحدث الأساليب للوصول إلى المنتجات التي تتلاءم وفضائل السوق الدولية ، ويرجع البعض السبب الرئيس وراء زيادة ترويج صادرات اليابان إلى الشركة التجارية اليابانية والتي

تعتبر حلقة وصل بأسواق الصادرات العالمية من خلال دورها الحيوي في اكتشاف العديد من الأسواق أما نظام الشركات التعاونية هي شركات مملوكة بالكامل لأصحاب المنشآت الصغيرة والمتوسطة و تعمل في مجال شراء الخامات ومستلزمات الإنتاج وفي مجال تسويق المنتجات والتوزيع والنقل ونقل التكنولوجيا وفي مجالات أخرى⁽²⁰⁾.

هـ- التجربة الجزائرية:

قامت وزارة المؤسسات الصغيرة والمتوسطة في الجزائر بإعداد القانون التوجيهي رقم 01-18 المؤرخ في 12/12/2001 والمتعلق بترقية المؤسسات الصغيرة والمتوسطة الذي دعمت هذا القطاع بالنصوص القانونية . وأمام المشاكل والمعوقات التي تتعرض لها المؤسسات الصغيرة والمتوسطة عكفت الوزارة المكلفة بها على إعداد جملة من التدابير التي من شأنها المساهمة في التخفيف من تلك المشاكل، ومن أهم الإجراءات المتخذة التوجه نحو تبني و تعميم نظام الحاضنات⁽²¹⁾، و نص القانون التوجيهي لترقية المؤسسات الصغيرة والمتوسطة المؤرخ في 12/12/2001 في مادته 12 على إنشاء مشاتل المؤسسات (الحاضنات) لضمان ترقية المؤسسات الصغيرة والمتوسطة. وحسب المرسوم التنفيذي رقم 03-78 المؤرخ في 25/02/2003 المتضمن القانون الأساسي لمشاتل المؤسسات "مشاتل المؤسسات هي مؤسسات عمومية ذات طابع صناعي وتجاري تتمتع بالشخصية المعنوية والاستقلالية المالية". وتأخذ أحد الأشكال التالية⁽²²⁾:

- المحضنة: هيكل دعم يتتكفل بأصحاب المشاريع في قطاع الخدمات.
- ورشة الربط: هيكل دعم يتتكفل بأصحاب المشاريع في قطاع الصناعة الصغيرة والمهن الحرافية.

- نزل المؤسسات: هيكل دعم يتتكفل بأصحاب المشاريع في ميدان البحث. كما يمكن إنشاء مشاتل المؤسسات أيضاً في شكل شركة ذات أسهم تخضع للقانون التجاري.

وتحدف حاضنات الأعمال إلى: تطوير المحيط المؤسسي، تشجيع بروز المشاريع المبتكرة، ضمان ديمومة المؤسسات المراقبة .. ومن أجل ذلك تكلف الحاضنات بالقيام بعدة أدوار، منها:

- احتضان المؤسسات الحديثة.

- تسهيل وإيجار المحلات.

- تقديم الخدمات والإرشادات الخاصة.

هذا، وقد قررت الحكومة في سنة 2003 إنشاء 14 مشتبه، منها 10 محاضن و 04 ورشات ربط. وتتوزع المحاضن في الولايات التالية: الأغواط، باتنة، البليدة، تلمسان، سطيف، عنابة، قسنطينة، وهران، الوادي، تizi وزو، وتقرر في 2004 إنشاء محضنة أخرى مقرها مدينة الجزائر. أما ورشات الربط فتتوزع في الولايات التالية: الجزائر العاصمة، سطيف، قسنطينة، وهران.

ويمكن ذكر أهمية حاضنات الأعمال من خلال النقاط التالية⁽²³⁾ :

- تمثل رافدا من رواد الدخل الوطني، حيث تعمل على تعبئة المدخرات وتوظيفها في إنشاء استثمارات ناجحة،

- تمثل مصدرا من مصادر النمو والإبداع والتجدد

- المساهمة في تطوير القدرة التنافسية والتصديرية للمؤسسات المحلية.

- المساهمة في إيجاد فرص عمل للشباب.

- تعتبر أداة مناسبة للربط بين نتائج البحث العلمي النظرية وتطبيقاتها في واقع استثمارات.

- تحقيق التنمية المحلية والإقليمية من خلال زيادة عدد المؤسسات الصغيرة والمتوسطة التي تسم بسهولة التموضع في المناطق المalle.

- تحسين المؤشرات الاقتصادية الكلية من خلال رفع القيمة المضافة وزيادة معدلات الناتج.

- المساهمة في نقل التكنولوجيا واستحداث تكنولوجيا تتناسب وظروف البيئة المحلية.

- تعمل الحاضنات التكنولوجية على تطوير البنية التكنولوجية المحلية من خلال تسهيل الحصول عليها وتحويل الأبحاث الناجحة إلى فرص استثمارية.

معوقات حاضنات الأعمال في الجزائر:

هناك عدة معوقات وعراقل تواجه حاضنات الأعمال في الجزائر ومنها:

- ضعف التنسيق بين مختلف هيئات التنمية بما في ذلك مؤسسات البحث وقطاع الإنتاج ومؤسسات التمويل.
 - ضعف مشاريع تنمية روح الريادة حيث أن المشاريع الريادية لا تزال غير مستغلة بينما تنشر ذهنية الريع والاستشار سريع المردود والعمولات والسمسرة⁽²⁴⁾.
 - مشكل العقار: الذي يعيق حاضنات الأعمال الخاصة على وجه التحديد.
 - نقص التمويل: حيث أن الحاضنة في الغالب ليست جهة تمويلية وإنما تعمل على الربط بين أصحاب المشاريع وهيئات التمويل.
- الخاتمة:

إن هذه الورقة البحثية ما هي إلا محاولة متواضعة لإعطاء بعض التفسيرات واللاحظات حول ماهية ومهام وأهداف حاضنات الأعمال ودورها في تطوير المؤسسات الصغيرة والمتوسطة ، حيث لوحظ بأنها تهتم كثيراً بالمؤسسات الصغيرة والمتوسطة وقد قمنا بوضع التفسيرات التالية:

1. تعتبر حاضنات الأعمال من الآليات المساندة والناجحة والتي تعمل على زيادة نسبة المؤسسات الصغيرة والمتوسطة من 50% إلى 80% وكذلك زيادة نسبة الإبداع لديها.
 2. وجود الكثير من المعوقات والتي من شأنها الحيلولة دون وصول الحاضنات بشكل عام نحو تحقيق أهدافها المشودة.
 3. يقاس نجاح حاضنات الأعمال بالدرجة الأولى بعدد المؤسسات التي تخرج بها والتي تستمر بدورها بالنمو لتصبح متوسطة وبعد ذلك كبيرة الحجم بحيث تستمرة في خلق فرص عمل جديدة مع اجتذاب الصناعات المطلوبة.
 4. تقوم حاضنات الأعمال بتقديم الأبحاث، المعرفة، الدعم الفني والتمثل في تصميم وتطوير المنتجات.
 5. إن حاضنات الأعمال تعمل على توطيد العلاقة بين الجامعات والمراكم البحثية والشركات الصناعية وكافة المؤسسات التي ترغب في الحصول على الخبرة العلمية والاستفادة من الطاقات الجامعية وهذا ما تحتاج إليه الجامعات.
- الهوامش:

1- حسين رحيم، ترقية شبكة دعم الصناعات والمؤسسات الصغيرة والمتوسطة بالجزائر: نظام المحاضن،

- الملتقى الوطني الأول حول المؤسسات الصغيرة والمتوسطة ودورها في التنمية، كلية علوم التسیر والعلوم الاقتصادية، جامعة عمار تليجي، الأغواط، 8-9 أكتوبر 2002، ص.59.
- رنا أحمد ديب عتياني، حاضرات الأعمال كآلية لدعم منشآت الأعمال الصناعية في عصر العولمة، مجلة روسيكادا، العدد 02، جامعة سكيكدة، الجزائر، ديسمبر 2004، ص.55.
- رنا أحمد ديب عتياني، مرجع سبق ذكره، ص 69-72.
- عبد الرحمن بن عبد العزيز مازى، حاضرات الأعمال أداة فعالة للنمو الاقتصادي وتتوفر البيئة الالزمة لدعایة ونجاح المنشآت الصغيرة وأصحابها من رواد الأعمال وجريدة الوطن، العدد 884، 02 مارس 2003.
- حسين رحيم، مرجع سبق ذكره ، ص.62.
- المنظمة العربية للتنمية الصناعية والتعدين ، الدليل العربي للحاضنات العربية ، أغسطس 2005 ، ص.12.
- نبيل محمد شلبي ، نموذج مقترن لحاضنة تقنية بالمملكة العربية السعودية ، ندوة "واقع مشكلات المنشآت الصغرى والمتوسطة وسبل دعمها وتنميتها" ، الغرفة التجارية الصناعية باليافس ، 8-9/10/2002م.
- المنظمة العربية للتنمية الصناعية والتعدين ، مرجع سبق ذكره ، ص.13.
- رنا أحمد ديب عتياني ، مرجع سبق ذكره ، ص 63-64.
- المنظمة العربية للتنمية الصناعية والتعدين ، مرجع سبق ذكره ، ص.14.
- نبيل محمد شلبي ، مرجع سبق ذكره.
- المنظمة العربية للتنمية الصناعية والتعدين ، مرجع سبق ذكره ، ص.15.
- رنا أحمد ديب عتياني ، مرجع سبق ذكره ، ص 63-64.
- المنظمة العربية للتنمية الصناعية والتعدين ، مرجع سبق ذكره ، ص.16.
- المنظمة العربية للتنمية الصناعية والتعدين ، مرجع سبق ذكره ، ص.18.
- المنظمة العربية للتنمية الصناعية والتعدين ، مرجع سبق ذكره ، ص.19.
- نبيل محمد شلبي ، مرجع سبق ذكره ، ص.19.
- لوي محمد زكي رضوان ، المنشآت الصغيرة والمتوسطة السعودية ، ندوة "المشروعات الصغيرة والمتوسطة في الوطن العربي" ، القاهرة ، 18-22 يناير 2004 م ، ص 129.
- لوي محمد زكي رضوان ، مرجع سبق ذكره ، ص.131.
- ثريا علي حسين الورقلي ، المشروعات الصغيرة والمتوسطة في ليبيا الواقع والطموح ، الملتقى الدولي لمتطلبات وتأهيل المؤسسات الصغيرة والمتوسطة في الدول العربية ، الجزائر ، 17-18 أبريل 2006 ، ص 89-90.
- ثريا علي حسين الورقلي ، مرجع سبق ذكره ، ص.90.
- المجلس الوطني الاقتصادي والاجتماعي، من أجل سياسة تطوير حضانات المؤسسات الصغرى و المتوسطة في الجزائر، جوان 2002 ، ص 19-25.
- شريط غياط ، محمد بوقموم ، حاضرات الأعمال التكنولوجية ودورها في تطوير الإبداع والابتكار بالمؤسسات الصغيرة والمتوسطة ، أبحاث اقتصادية وإدارية ، العدد السادس ديسمبر 2009 ، ص.5.
- بوعمامة نصر الدين وعلي بوعمامة، معوقات تنمية المؤسسات الصغيرة والمتوسطة وسبل تفعيل دورها في الجزائر ، الملتقى الدولي للمؤسسات الصغيرة والمتوسطة ، جامعة سكيكدة يومي 25/26 أفريل 2008 ، ص.3.