

آثار التجارة العربية البينية على الاندماج الاقتصادي الإقليمي: دراسة إحصائية وتحليلية للدول المغاربية.

The Effect of Inter_Arabe _Trade on **Regional Economic Integration: A Statistical and Analytical Study of The Maghreb Countries**

د. مكاوي مكي¹، د. بيدى عيساوي صورية²

¹ جامعة مصطفى اسطنبولي - معسكر (الجزائر)، mekki.mekkaoui@univ-mascara.dz

² جامعة مصطفى اسطنبولي - معسكر (الجزائر)، soria.bidi.aissaoui@univ-mascara.dz

تاریخ الشّرّف: 31/12/2021

تاریخ القبول: 15/12/2021

تاریخ الارسال: 21/10/2021

ملخص :

بعد الاندماج الاقتصادي الإقليمي حافزا قربا للتنمية الاقتصادية استندت عليه العديد من دول العالم وحققت من وراءه مكاسب اقتصادية واجتماعية ترجمت بتحقيق الاندماج المالي والخدماتي والتجاري وهو ما يعرف بالاندماج المتكامل وهو ما تسعى الدول المغاربية الى تحقيقه منذ سنوات عدة غير ان الإصلاحات التي قامت بها في سبيل ذلك لم تلقى انسجاما بينها واقتصرت العلاقات التجارية على التعاقدات الثنائية بين دول المنطقة وقدف هذه الدراسة الى تبيان أهمية التجارة المغاربية البينية في دعم مسار الاندماج الاقتصادي بالمعنى الحقيقي كمجموعة اقتصادية موحدة.

الكلمات المفتاحية: الاندماج الاقتصادي، التجارة البينية، الدول المغاربية، الاندماج المالي.

تصنيف JEL: F36, F15, F01, F02

Abstract :

Regional Economic Integration is a strong catalyst for economic development on which many countries of the world have relied and achieved economic and social gains that have been translated by achieving financial service and commercial integration, which is known as integrated integration which is what the Maghreb Countries have been striving to achieve for several years, but the reforms that they have undertaken for this reason, they did not meet with harmony and trade relation were limited to bilateral contacts between the countries of the region, this study aims to study the importance of Intra_Maghreb Trade in supporting the course of economic integration in the true sense as a unified economic group .

Keywords : Regional Economic Integration, Intra_Maghreb Trade, the Maghreb Countries, financial intergration

JEL Classification : F02, F01, F15, F36

المقدمة:

الاتجاه نحو تحرير العلاقات الاقتصادية الدولية من مختلف التقييد أدى إلى زيادة مستويات الانفتاح التجاري والمالي للأسوق واندماجها، مما تسبب في زيادة التدفقات من رؤوس الأموال والاستثمارات الأجنبية للشركات المتعددة الجنسيات،
ومنا رفع من حاجة اللجوء إلى التعاون والتكامل بيناء كيانات اقتصادية قوية أساسها النهوض والتطور، فحسب Hugon
فإن الاندماج الاقتصادي الإقليمي ومناطق التبادل الحر، انفتاح الأسواق والاستثمارات الأجنبية المباشرة هي مصطلحات
جديدة يرتکز عليها الاقتصاد الدولي الحديث (Hugon, Philippe.2002.p10). فهو يعبر عن إرادة الدول لإقامة فضاء
منظم لتسهيل علاقات التجاورة وتحقيق استراتيجيات موضوعية.

ومن ردود الأفعال للتطورات التي مسّت النظام الاقتصادي العالمي، أن بدأّت معظم دول العالم في تشكيل تكتلات اقتصادية إقليمية أو إحياء القائم منها وذلك وفق ترتيبات تكاملية جديدة مما يخدم تطلعات الدول الأعضاء فيها، ولعل أبرز مثال ناجح في هذا المجال هو تكتل الاتحاد الأوروبي.

ويعد سعي الدول المغاربية لإقامة التكامل الاقتصادي فيما بينها من التجارب التي لم توفق دولها في تحويل اتفاقياتها المبرمة إلى واقع عملي، وفي ظل تفعيل التكامل المغاربي ستبرز الفرص أمام هذه الدول من تطوير اقتصاداتها ورفاهية شعوبها، حيث يعتبر المغرب العربي محور بحثنا الأقل تكتلاً واندماجاً في العالم، إذ تشكل التجارة البينية داخل المنطقة أقل من 5% من إجمالي التجارة المغاربية وهي نسبة أقل بكثير منها في جميع التكتلات التجارية الإقليمية في العالم رغم تمعن جميع دوله بالموقع الاستراتيجي الهام بين الاقتصاديات الأوروبية والأفريقية وتتمتع بكل مقومات التكامل والتكتل التي تسمح له بخلق سوق إقليمي بحجم 100 مليون شخص، مما يجعل المنطقة المغاربية أكثر جاذبية للاستثمارات الأجنبية المباشرة . وقد جاء البحث استكمالاً لبحوث عديدة سبقته حول الاتحاد المغاربي وهي هذا الإطار تدرج إشكالية الدراسة فيما يلي:

هل تساعد التجارة المغاربية البينية في تسريع جهود الاندماج الاقتصادي المغاربي؟

الفرضيات:

التجارية وتأهيل البيئة الاستثمارية.

لا تتوافق عملية الاندماج الاقتصادي بين بلدان المغرب العربي فقط على تنوع الثروات بينها وإنما على إصلاح السياسات التجارية وتأهيل البيئة الاستثمارية.

توحد السياسات الجمركية والاقتصادية ضروري للإصلاح المالي والتبادل التجاري.

أهمية الدراسة: تتضمن أهمية الدراسة في كونها تتم بالتجربة الوحدوية العميقه عمق النضال المغاربي المشترك، وتتعرض لأهم تجارب الوحدوية وذلك بالتعرف على واقعها وإنجازاتها عبر مسارها التكاملية والوقوف على العوامل والتحديات التي تعيشه التجربة التكاملية المغاربية، كما أنها تتضمن مقترنات وحلول لإعادة بعث وتفعيل اتحاد المغرب العربي.

المنهج المتبوع:

تتبع الدراسة المنهج الوصفي التحليلي من خلال التطرق الى اهم الجوانب النظرية للمحاور الأساسية للدراسة إضافة الى تطورات المتغيرات الاقتصادية التي لها صلة مباشرة بالإشكالية والفرضيات المطروحة خلال فترة 2012-2019.

محاور الدراسة:

المحور الأول: المقاربات النظرية والدراسات السابقة للاندماج الإقليمي الاقتصادي.

المحور الثاني: اتحاد المغرب العربي ومسار الاندماج الاقتصادي.

المحور الأول: المقاربات النظرية والدراسات السابقة للاندماج الإقليمي الاقتصادي.

1- مفهوم الاندماج الإقليمي: نظرا لكتافة الدراسات الأدبية حول الاندماج الإقليمي فإنه يجب توضيح المفاهيم المتعلقة به والتي تتغير حسب فروع العلوم المختلفة من اقتصاد التنمية إلى الاقتصاد الدولي والعلوم السياسية.

1-1- تعريف الأقلمة: تعني الأقلمة حسب Siroen العلاقات بين الدول التي تنتمي إلى نفس المنطقة الجغرافية، تكون أكثر أهمية من العلاقات مع باقي الدول وتشمل هذه العلاقات السلع والخدمات وعوامل الإنتاج (Siroen, Jean-Marc. 2004.p62)، بالإضافة إلى التدفقات من رؤوس الأموال في شكل استثمارات أجنبية مباشرة ولكنها ترتبط أكثر بالتقرب الجغرافي والخلفيات التاريخية والثقافية. (Krugman.P. 1991.P485).

1-2- الاندماج الإقليمي:

يعرف Balassa الاندماج الإقليمي على أنه "إجراءات وتدابير تستوجب إزالة كل اشكال التمييز بين المؤسسات الاقتصادية والاستثمارات بين الدول الأعضاء من خلال العمل على إلغاء كل العقبات التي تعرّض التبادلات التجارية في إطار التعاون الاقتصادي مما يقابلها زيادة حجم التبادلات" (Balassa. Bela. 1961.P1). يشير التعريف أن الحكومات التي تسعى إلى الاندماج عليها في البداية تحية الأرضية أو المناخ المناسب الحالي من التعقيدات أو العقبات لتسهيل التبادلات وزيادتها وجذب المزيد من الاستثمارات الخارجية بهدف تحقيق مجموعة من الأهداف التي تعظم المصلحة الاقتصادية المشتركة.

كما عرفه Hugon أن الاندماج الإقليمي هو العمليات التي تشمل التعاون القطاعي وصولا إلى الاتحادات السياسية ونقل السيادة"(Hugon, Philippe. 2003.P13)، وقد ذكر Nicolas في نفس السياق أن الاندماج الإقليمي يشمل جانين الأول اقتصادي بحكم مركز التجارة بين الدول والجانب الثاني المؤسسي بحكم العلاقات بين الدول. (Alia Gana, Yann.R. P26). اي أن الاندماج بمفهومه الصحيح والشامل هو الاندماج المؤسسي للدول خدمة للمصالح الاقتصادية المشتركة.

2- النظريات المفسرة للاندماج الإقليمي:

2-1- النظرية التقليدية للتجارة الدولية: تعتبر المدرسة الكلاسيكية من أهم المدارس الفكرية التي خصص جانب مهم من تحليلها إلى التبادل الدولي وكان أهم روادها: آدم سميث، ديفيد ريكاردو وجون ستيفوارت ميل، الذين حاولوا تفسير التجارة الخارجية انطلاقا مما كان يحدث في بريطانيا العظمى في ذلك الوقت، وقد سادت أفكار هولاء منذ الربع الأخير من القرن الثامن عشر حتى مطلع القرن العشرين (John. Hobson. 2003.P5)، في كل من نظرية النفقات المطلقة، نظرية التكاليف النسبية والطلب المتباين، اشتهرت أفكارهم في تبني نظرية العمل في القيمة عند تحليلهم الاقتصادي، يرجع الفضل في تفسير التجارة الخارجية لآدم سميث لمحاولته تفسير ذلك من خلال مزايا تقسيم العمل والتخصص، حيث يجدر بالدول أن تتحصّص في إنتاج السلع التي تمكنها الظروف المتوفرة لديها أن تتوفر على ميزة مطلقة في إنتاجها ثم تبادل ما يفيض عن

حاجتها من السلع إلى الدول الأخرى، وترجع أول محاولة حدية لتفسير التجارة الدولية والتخصص تفسيرا علميا إلى آدم سميث في نظريته التكاليف المطلقة، ولكن أثار التساؤل عما يكون عليه الحال في دولة لا تتمتع بأي ميزة مطلقة في إنتاج أي سلعة حماس مفكرين آخرين أمثال دافيد ريكاردو الذي يؤكد أن قيام التجارة الخارجية يعتمد على اختلاف التكاليف النسبية التي ترجع إلى اختلاف الأسعار النسبية لعوامل الإنتاج في البلدان المختلفة، مما يسمح لكل بلد استخدام موارد الاقتصادية بكفاءة عالية في إنتاج وتصدير السلع التي يتمتع فيها بميزة نسبية وأن يستورد ما يحتاج إليه من السلع من الدول التي يتميز فيها هي الأخرى بميزة نسبية في إنتاجها وهذا من شأنه أن يتحقق أكبر عائد بشرط سيادة الحرية الاقتصادية والتجارية. معناها الكامل (R. W. Jones. 1956. P1).

ومن النظريات ما جاءت به نظرية وفرة عوامل الإنتاج ويعود الفضل في إبراز الأساس النظري لهذا المتوج في التجارة الدولية إلى الاقتصادي السويدي HECKSCHER في مقال نشره، والذي أكد فيه أن الاختلافات في هبات الدول من عوامل الإنتاج هو شرط أساسي في قيام التبادل الدولي، وقد أكمل مسيرة أفكاره تلميذه أولين نتائج هامة تتعلق بالتبادل الدولي على أساس وفرة الموارد الاقتصادية للدول المتبادلة.

2- نظرية الاتحادات الجمركية (1950): تقوم نظرية الاتحادات الجمركية أو ما يعرف بين الاقتصاديين بقانون "فاينر"، نسبة إلى الاقتصادي جاكوب فاينر والتي تدرس الآثار الناجمة عن إقامة اندماج إقليمي على رفاهية الدول الأعضاء وباقى دول العالم، وكان Viner قد وضع الأساس النظري للأنظمة التجارية التفضيلية من خلال ظهور قوتين متانقضتين هما قوة حلق التجارة وقوة تحويل التجارة، حيث أنه يكون هناك حلق التجارة عندما يتيح تعويض متوج دولة عضو في الاتحاد بواردات أقل تكلفة مصدرها دولة أخرى عضو فإذا كان الاستغلال الكامل للموارد الاقتصادية محقق قبل وبعد الاتحاد فإن هذا يرفع من رفاهية الدول الأعضاء، عن طريق المساهمة في تخصص أكبر وفق مبدأ الميزة النسبية. ويحدث تحويل للتجارة عند ما يتاح تعويض واردات بتكلفة أقل، مصدرها دولة خارج الاتحاد بواردات تكلفتها أعلى من دولة داخل الاتحاد، وهذا يعني تحول الإنتاج من المنتجين الأعلى كفاءة من باقي العالم إلى المنتجين الأقل كفاءة من داخل الاتحاد وهو ما يسيء إلى تخصيص الموارد وإبطال قاعدة الميزة النسبية. (عبد القادر رزيق المحادمي، 2009، ص 10).

3- الدراسات السابقة:

تطرقت العديد الدراسات السابقة إلى إشكالية تأثير الاندماج العربي والمغاربي الاقتصادي من أبرزها:

1-3 دراسة Achy التي اجرتها على عينة مكونة من 146 دولة لفترات فرعية مدة من 1970 و2000 توصل من خلالها إلى الخفاض التجارة البينية بين دول شمال إفريقيا أقل بعشرة مرات مقارنة بإمكاناتها العالمية، استخدم الباحث في الدراسة نموذجا مكونا من جملة من المتغيرات الثقافية والمؤسسية في تطبيق نموذج المربعات الصغرى (Achy, L. 2007).

2-3 دراسة عبد القادر سيد احمد حول إشكالية فشل التكامل المغاربي توصل من الدراسة أن هذه الدول لديها من الإمكانيات ما يسمح لها بالاندماج تتعادل أو تتفوق ما تملكه الدول الأوروبية ولكن الإشكالية تكمل في ضرورة ترشيد النشاط الاقتصادي من خلال تعزيز الاختصاصات وتكميل بعضها البعض. (Abdelkader, S. 1990).

3-3- دراسة Young في سنة 1928 التي توصلت إلى أهمية التكامل الاقتصادي الإقليمي والمكاسب المتوقعة لقيام سوق واسعة تحقق فوائد القدرة التنافسية من خلال زيادة حجم التجارة الدولية وزيادة التمايز والتخصص القطاعي بين الدول الأعضاء توافت هذه الدراسة مع نتائج نظرية Viner سنة 1950، حيث ركزت هذه الدراسة على الجماعة الاقتصادية لدول غرب إفريقيا وتوصلت إلى ضرورة هيكلة السياسات التجارية الوطنية لتعزيز التجارة في المنطقة كما أظهرت الدراسة ضرورة التحكم في التكاليف التجارية دون إغفال العوامل التقليدية (الجغرافية ، النقدية ، اللغوية)، وربطها بجودة المؤسسات.)

Young, A. 1928

3-4- دراسة Kossi Eden Baita التي اجرتها على دول الجماعة الاقتصادية لدول غرب إفريقيا خلال فترة 2005-2014 ومن خلال نموذجه المعتمد توصل إلى أن تأثير الاندماج الاقتصادي الإقليمي على حجم التجارة إيجابي ولكن يازلة الحواجز التجارية، كما أظهرت نتائج تقدير النموذج أن قيمة التجارة الثنائية تزيد بزيادة حجم الاقتصاد وتقل بزيادة المسافات أي أن التقارب الجغرافي عامل مهم في نجاح التكامل (Kossi Eden Baita. 2017).

3-5- دراسة كل من Blancher و Mainguy تطرق الباحثان إلى كل تجارب التكامل الاقتصادي الإقليمي في الدول الأفريقية والأسيوية للمقارنة بينها بداية الدراسة كانت حول علاقة الأقلمة بمؤسسات الدولة والشق الثاني للدراسة كان حول العلاقات التجارية والاستثمارات ودورهما في تفعيل نتائج التكامل الإيجابية، توصلتا من الدراسة ان محاولات الدول الأسيوية كانت حد محدودة بعد الحروب التي شهدتها المنطقة والتي لم تتوافق مع الطموحات السياسية للحكومات، أما الدول الأفريقية فإن مؤسساتها لم تقم بالدور الفعال في احداث الاندماج في ظل سوء الإصلاحات وسوء استغلال الإمكانيات المتوفرة ولكن رغم ذلك شهدت المنطقتان محاولات متكررة للاندماج كتكنل L'UNEOA و CENAC في إفريقيا و تكتلات APEC و L'ASEAN في آسيا.(Blancher, N. Mainguy. 1998).

المحور الثاني: اتحاد المغرب العربي ومسار الاندماج الاقتصادي.

يرتكز الاندماج الإقليمي لدول المغرب العربي على مسار الاندماج التكميلي العميق القائم على تنسيق القواعد والسياسات والمعايير من خلال التجارة البيانية (Escribano, G. Lorca, A. 2003) وهذا ما سناهول التركيز عليه في المحور الثاني للبحث.

1- المحاولات الأولى لتحرير التجارة المغاربية:

تعود المحاولات الأولى لتحرير التجارة المغاربية إلى سنة 1964 بإنشاء اللجنة الاستشارية الدائمة للمغرب العربي (CPCM) في تونس كبرنامج لتحرير التجارة بين الدول الأعضاء ولكن فشل بسبب رفض قوائم المنتجات المراد تحريرها وغياب ليبيا ورفض الجزائر لشرع أي تعرية جمركية.

التوقيع على المعاهدة التأسيسية لاتحاد المغرب العربي في مراكش في 17 فبراير 1989 والتي دخلت حيز التنفيذ في 1 جويلية 1989، أكدت هذه القمة على تعزيز العلاقات بين الدول الأعضاء وتطور شكل هذه العلاقات بعد تحقيق التكامل الكلي بعدها، حيث تم عقد العديد من القمم خلال سنوات التسعينيات ابرزها قمة تونس من 21 إلى 23 جانفي 1990، قمة الجزائر من 21 إلى 23 جويلية 1990، رأس لانوف في ليبيا سنة 1991، قمة الدار البيضاء بالمغرب في سبتمبر 1991،

وكان من أبرز ما تضمنته هذه القمم تحقيق جملة من الأهداف الاقتصادية، كتحرير حركة السلع والأشخاص ورؤوس الأموال بين الدول الأعضاء بالإضافة إلى تنفيذ سياسات مشتركة تضمن تحقيق التنمية الصناعية والزراعية والتجارية من خلال المشاريع المشتركة (Kamel Kasmi 2008).

برامج التكامل الاقتصادي للدول المغاربة مبنية على خطط تعطي الأولوية للقطاعات ذات الأهمية كالزراعة والصناعة والنقل والمواصلات والاستثمارات، مع ضرورة الإسراع في إنشاء منطقة التبادل الحر المغاربية بالتنسيق والتكميل مع منطقة التجارة العربية الحرة، من خلال توحيد السياسات الجمركية وتنسيق السياسات الاقتصادية للإصلاح المالي والنقد والصرف (بودال على، ص 14).

2- دور التجارة المغاربة البيئية في تعزيز الاندماج الإقليمي:

تأسس الاتحاد المغاربي ليدعم وينفذ تطلعات الاقتصاديات العربية في بناء كتلة اقتصادية متكاملة أكثر تماسكا واستمرارية مما كانت عليه المحاولات المغاربة السابقة. وفضلاً عن ذلك فإن هذه المجموعة المتكاملة تمثل، طبقاً لمعاهدة مراكش، مرحلة أساسية في سبيل بناء الوحدة العربية ومنطلقاً نحو اتحاد أوسع يشمل دولاً أخرى عربية وأفريقية.

وبخصوص هذا الموضوع بالذات، توضح المادتان الثانية والثالثة من المعاهدة التأسيسية للأهداف الاجتماعية، السياسية، الثقافية، والاقتصادية للاتحاد، بالنسبة للأهداف الاقتصادية التي لها علاقة بموضوع هذه الدراسة، فهي تتعلق بحرية تنقل الأشخاص وانتقال الخدمات والسلع ورؤوس الأموال بين الدول الأعضاء، وكذا نجح سياسات مشتركة توفر التنمية الصناعية والزراعية والتجارية والاجتماعية للدول الأعضاء و القيام بإنشاء مشروعات مشتركة وإعداد برامج مختلفة ، خاصة أن التكامل الاقتصادي عمل إرادي بين دولتين أو أكثر، يقوم على إزالة كل القيود أو الحواجز الجمركية والكمية على التجارة الدولية في السلع وانتقال عناصر الإنتاج، ويتضمن تنسيقاً للسياسات الاقتصادية وإيجاد نوع من تقسيم العمل بين البلدان الأعضاء بهدف تحقيق مجموعة من الأهداف التي تعظم المصلحة الاقتصادية المشتركة لكل دولة عضو، مع ضرورة توافر فرص متكافئة .

لكن تظل من أبرز الصعوبات التي تواجه دول الاتحاد المغاربي في المجال الاقتصادي، هي إشكالية بناء التكامل في هذا المجال وذلك راجع لطبيعة الصراعات السياسية التي تطفو على السطح، الشيء الذي يحد من تفعيل القرارات والاتفاقيات التي يتم المصادقة عليها، لهذا بات لزاماً على دول الاتحاد المغاربي إعادة النظر في السياسة الاقتصادية المتبعة، وذلك من أجل تفادي المعتقدات الاقتصادية التي يمكن من خلالها التأثير على العجلة التنموية للدول المغاربة. ومن أجل تفصيل بشكل أدق في إشكالية بناء التكامل الاقتصادي المغاربي، هذا التكامل الذي لطالما أرادت دول الاتحاد المغاربي تحقيقه على أرض الواقع، سيتم تخصيص هذه الدراسة للحديث عن دور التجارة المغاربة البيئية في تعزيز الاندماج الإقليمي.

3- تطور حجم التجارة الخارجية للدول المغاربة.

1- التبادلات التجارية بين الدول المغاربة.

الجدول (01): صادرات البضائع الجزائرية (2012-2019).

السنوات	المبالغ
2019	35824
2018	41797
2017	35191
2016	30026
2015	34668
2014	60061
2013	64974
2012	71866

المصدر: الأمانة العامة لاتحاد المغرب العربي. / <https://maghrebbarabe.org>

آثار التجارة العربية البيئية على الاندماج الاقتصادي الإقليمي: دراسة إحصائية وتحليلية للدول المغاربية.

الملحوظ من الجدول الانخفاض المستمر ل الصادرات الخزائر من البضائع بسبب اعتمادها الكلي على المحروقات وانخفاض أداء مؤسساتها الإنتاجية خارجه رغم الجهود المبذولة من أجل التنويع الاقتصادي.

الجدول (02): واردات الجزائر من البضائع (2012-2019).

السنوات	2019	2018	2017	2016	2015	2014	2013	2012
المبالغ	41934	46330	46059	47089	51702	58580	55028	50378

المصدر: الأمانة العامة لاتحاد المغرب العربي. / <https://maghrebbarabe.org>

أما عن قيمة الواردات من البضائع فيلاحظ من الجدول أعلى ارتفاعات وانخفاضات خاصة بعد سنة 2016 يلاحظ انخفاض واضح في حجم الواردات بسبب جهود الحكومة الجزائرية إلى التنويع الاقتصادي وتشجيع الإنتاج المحلي ولكن السبب يرجع أيضاً إلى انخفاض الطلب الكلي والقدرة الشرائية بسبب ضعف العملة المحلية.

3- تطور حجم التجارة الخارجية المغربية.

يتوفر المغرب على ثروات طبيعية هامة، تشمل الموارد الفلاحية والثروات المعدنية والسمكية ونسبة الأراضي الصالحة للزراعة من مساحة المغرب هي 17,79% أي ما يعادل 95 ألف كم مربع، مما يمكنه من إنتاج فلاحي مهم خصوصاً في الحوامض والحبوب والخضروات، معظم هذا الإنتاج يتم تسويقه خارج البلاد. ورغم هذه الوفرة في الموارد الفلاحية إلا أن حجم الاستغلال والإنتاج لا يتناسب مع حجم هذه الموارد الضخمة، الشيء الذي لا يعكس إيجاباً في القيمة المالية الحصلية إجمالاً. كما تتوفر المغرب على ثروة معدنية مهمة، ممثلة أساساً في الفوسفات، حيث يحتضن أكبر احتياطي في العالم لهذا المعدن، ويحتل المرتبة الثالثة عالمياً في الإنتاج بحوالي 29.5 مليون طن سنوياً، وهو ما يدر على الدولة المغربية ما يقارب 14,49 مليار دولار.

الجدول (03): الواردات المغربية من البضائع (2012-2019) الدولار.

السنوات	2019	2018	2017	2016	2015	2014	2013	2012
المبالغ	50734	51038	44490	41391	38100	46283	45190	44872

المصدر: الأمانة العامة لاتحاد المغرب العربي.

إن الفوسفات المغربي يضم في مكوناته معدن اليوتانيوم، المادة التمينية التي تستغل في الصناعة النووية، غير أن المغرب يصدر مواد الفوسفاتية في معظمها كمادة حام إلى الخارج، حيث يعاد تدويرها ومعالجتها، مما يقلل من استفادته من تلك الثروة. الصادرات السلعية المغربية: تتم التجارة الخارجية عبر التصدير والاستيراد، وتتميز المغرب بكون الصادرات عبارة عن مواد حام (63%) وأنصاف المنتجات (22%)، مع ارتفاع أهمية الأجهزة الكهربائية والإلكترونية (69%). تفسر بنية الصادرات المغربية بأهمية الصناعة الاستهلاكية وتشجيع الدولة للصناعات الجديدة (الإلكترونيك) وأهمية المنتجات الفلاحية التسويقية وارتفاع إنتاج الفوسفات. أما الواردات فهي عبارة عن مواد تجهيزية ومصادر الطاقة (43%) ومواد غذائية (21%)، ويمكن تفسير بنية الواردات بضعف إنتاج البترول وعدم تطور الصناعة بشكل كاف.

الجدول (04): الصادرات المغربية من البضائع (2012-2019) الدولار.

السنوات	2019	2018	2017	2016	2015	2014	2013	2012
المبالغ	29132	28609	25272	22661	22334	23920	21972	21446

المصدر: الأمانة العامة لاتحاد المغرب العربي.

3-3- تطور حجم التجارة الخارجية التونسية:

يعد الاقتصاد التونسي اول اقتصاد مغاربي عرف التحرير التدريجي للاستثمار والمبادلات التجارية من اجل الانفتاح الكلي خلال انشاء عدة اتفاقيات أبرزها اتفاقية منطقة التبادل الحر مع الاتحاد الأوروبي التي دخلت حيز التنفيذ في 2008، فتحت لها هذه الأخيرة فرص كبيرة لمواجهة مخاطر الانفتاح وسهلت إمكانية الاندماج بتكليف اقل مقارنة بالمغرب و الجزائر ولكن يبقى مرهونا بتطوير سياسة تنموية موحدة تناسب خصوصيات كل دولة. (Larbi, H. Dridi, R. 2018.P 31).

سجل الميزان التجاري التونسي خلال سنة 2020 تراجعا ب 6,6 مليارات دينار (4,2 مليار دولار) ليصل إلى حدود 12,7 مليار دينار مقابل 19,4 مليار دينار نهاية سنة 2019. فحسب معهد الإحصاء الحكومي، إن العجز التجاري سجل تراجعا قياسيا مدفوعا بالانخفاض حاد في فاتورة الواردات

الصادرات السلعية التونسية:

الجدول (05): الواردات التونسية من البضائع (2012-2019) الدولار.

السنوات	2019	2018	2017	2016	2015	2014	2013	2012
المبالغ	21555	22705	20654	19462	20221	24828	24266	24471

المصدر: الأمانة العامة لاتحاد المغرب العربي. / <https://maghrebarabe.org>.

خلال سنة 2020 شهدت المتبادلات التجارية التونسية مع الخارج بالأسعار الجارية تراجعا في الصادرات بنسبة 11,7% مقابل 7% خلال عام 2019. وقد بلغت قيمة الصادرات 3,8 مليارات دينار مقابل 4,3 مليارات دينار خلال سنة 2019، كما تراجعت الواردات بنسبة 18,7% مقابل 15,5% خلال سنة 2019. في المقابل بلغت قيمة الواردات 1,5 مليارات دينار مقابل 3,6 مليارات دينار تم تسجيلها خلال عام 2019. منذ بدء الجائحة الصحية في تونس أخذ العجز التجاري منحى تنازليا، ليستقر عند تقلص قياسي مع نهاية السنة بسبب تباطؤ الواردات، ولا سيما منها الموجهة للاستثمار والخسائر التوريد في المواد الأساسية منها الطاقة والغذاء والدواء.

الجدول (06): الصادرات التونسية من البضائع (2012-2019) الدولار.

السنوات	2019	2018	2017	2016	2015	2014	2013	2012
المبالغ	14933	15534	14204	13572	14073	16756	17061	17007

المصدر: الأمانة العامة لاتحاد المغرب العربي. / <https://maghrebarabe.org>.

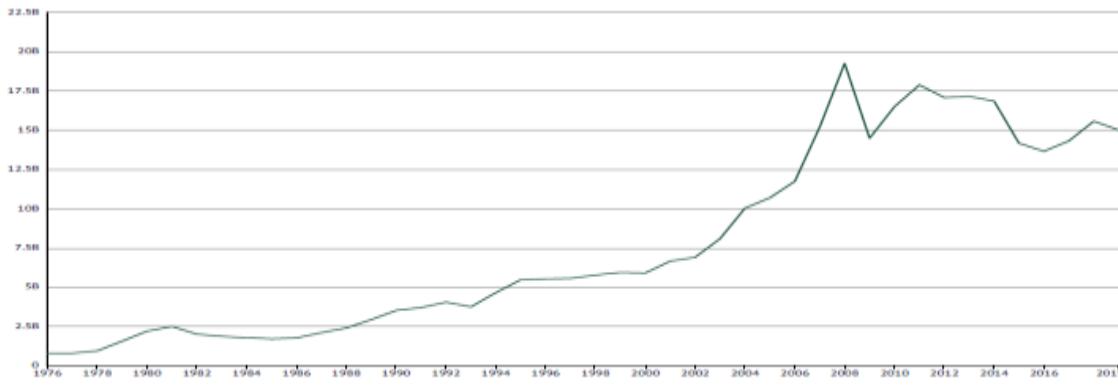
وقد شمل هذا التحسن بشكل رئيسي قطاع المنتجات الزراعية والغذائية بنسبة 64.1 بالمائة وقطاع الصناعات الميكانيكية والكهربائية بنسبة 7.5 بالمائة مقابل نمو في صادرات النسيج والملابس والجلد 7.6 بالمائة مقابل تراجع صادرات الطاقة 67.7 بالمائة والفوسفات ومشتقاته 43 بالمائة.

آثار التجارة العربية البيانية على الاندماج الاقتصادي الإقليمي: دراسة إحصائية وتحليلية للدول المغاربية.

ومقابل تطور طفيف في الصادرات تراجعت الواردات بـ 7.5% مقارنة بذات الفترة من العام 2019 ليبلغ 4.4 مليار دينار، مقابل 5.4% تم تسجيلها خلال نفس الفترة من سنة 2019.

وفسر المعهد تراجع الواردات بنقص في توريد المواد الطاقة بنسبة 48.4 بالمائة والمواد الفوسفاتية ومشتقاتها بنسبة 35.2 بالمائة إلى جانب تراجع واردات مواد التجهيز والمواد الأولية ونصف المصنعة والمواد الاستهلاكية.

الشكل (01): منحني يبين تطور عوائد الصادرات التونسية من 2008 إلى 2019.



المصدر: [/ https://maghrebarabe.org](https://maghrebarabe.org)

3- تطور حجم التجارة الخارجية الليبية:

صادرات ليبيا من السلع للخارج: بلغت صادرات ليبيا سنة 2004 حوالي 14 مليار دولار، تمتل صادراتها في البترول (ويمثل 95.3% من إجمالي الصادرات) أما المواد الكيماوية وتمثل 4.7% من الصادرات (الصودا الكاوية، سماد البيريا، سماد سلفات النشادر، الميثانول، البروبيلين، الإيثيلين، الأحماض، لدائن صناعية)، الحديد ومنتجاته.

الجدول (07): الصادرات الليبية من البضائع (2012-2019) الدولار.

السنوات	المبالغ
2019	24441
2018	24814
2017	18379
2016	9446
2015	11392
2014	20826
2013	46018
2012	61026

المصدر: الأمانة العامة لاتحاد المغرب العربي. [/ https://maghrebarabe.org](https://maghrebarabe.org)

أما بالنسبة لوارداتها فبلغت 6,2 مليار دولار سنة 2004، كان الميزان التجاري فائضا بـ 7,8 مليار دولار ومن أهم وارداتها: آلات ومعدات نقل وتمثل 42.3% من الواردات ومنتجات غذائية وتمثل 17.1% من الواردات أما المنتجات المصنعة تمتل أهميتها في الأجهزة الكهربائية والأدوية والملابس الجاهزة والمنتجات الجلدية والورقية والزجاجية ومواد البناء.

الجدول (08): الواردات الليبية من البضائع (2012-2019) الدولار.

السنوات	المبالغ
2019	14373
2018	12833
2017	11357
2016	8667
2015	16429
2014	18994
2013	27000
2012	22000

المصدر: الأمانة العامة لاتحاد المغرب العربي. [/ https://maghrebarabe.org](https://maghrebarabe.org)

3- تطور حجم التجارة الخارجية الموريتانية.

تعتبر موريتانيا من دول المغرب العربي الغنية بالثروات البترولية والمعدنية والبحرية أيضا حيث تبلغ الاحتياطات المؤكدة من النفط في موريتانيا 600 مليون برميل، ويمثل النفط في السنين الأخيرتين في موريتانيا 3% من الناتج الداخلي الخام، أي ما

يعادل 160 مليون دولار لسنة 2013، حسب إحصاءات البنك الدولي. كما تتوفر موريتانيا على فرص مهمة لاستثمار مصادر طاقوية، حيث تم الكشف عن احتياطات ضخمة من الغاز الطبيعي، مثلما يسودها مناخ شمسي شبه دائم. تملك موارد معدنية هامة، نذكر منها الحديد الذي ينافر إنتاجه 1,1 مليون طن في السنة، وهي نسبة قليلة مقارنة مع المحرون الضخم لهذا المعدن الذي تكتره، كما تعد موريتانيا ثالث مصدر له على مستوى القارة الأفريقية ككل بعد جنوب أفريقيا.

وتصدر موريتانيا كذلك الذهب والنحاس، إذ تنتج بال المتوسط 2000 أونصة ذهبية و45000 طن من النحاس سنوياً، ناهيك عن توفرها على واجهة بحرية، تزخر بثروات سمكية هائلة من حيث الكمية والجودة ولكنها تعاني من ضعف شديد في استغلال ثرواتها، نظراً لخشيشة الدولة وضعف التدبير وشح الاستثمار.

الصادرات الموريتانية من السلع للخارج:

كشف التقرير الاقتصادي والمالي المرفق بم مشروع قانون المالية لسنة 2021، أن معدن الذهب جاء في المرتبة الأولى بين صادرات موريتانيا خلال عام 2020 الجاري من حيث عائداته من العملة الصعبة، وكشف التقرير الذي أعدته وزارة المالية أن عائدات معدن الذهب من الدولار في 2020 تبلغ 780 مليون دولار. (وزارة الاقتصاد والمالية وإصلاح الإدارة، التقرير الاقتصادي والمالي).

ويوضح التقرير أن عائدات الذهب من العملة الصعبة حققت ارتفاعاً مطرداً في السنوات الأربع الماضية، بعد أن وصلت صادراته في 2019 إلى 596، و2018 إلى 420، و2017 إلى 370، و2016 إلى 289. مليون دولار وجاء معدن الحديد في المرتبة الثانية بعد الذهب، حيث تصل عائداته خلال العام الجاري إلى 564 مليون دولار، وعائدات الأسماك 550 مليون دولار، ثم النحاس 106 مليون دولار (الأمانة العامة لاتحاد المغرب العربي).

ويظهر التقرير تراجع عائدات موريتانيا من الحديد والأسماك والنحاس بعد وصولها في 2019 إلى 831 مليون دولار بالنسبة للحديد و712 مليون دولار بالنسبة للأسماك و145 بالنسبة للنحاس.

المجدول (09): الصادرات الموريتانية من البضائع (2012-2019) الدولار.

السنوات	2019	2018	2017	2016	2015	2014	2013	2012	المبالغ
	2480	1920	1722	1401	1389	1935	2652	2641	

المصدر: الأمانة العامة لاتحاد المغرب العربي. <https://maghrebabarabe.org>

المجدول (10): الواردات الموريتانية من البضائع (2012-2019) الدولار.

السنوات	2019	2018	2017	2016	2015	2014	2013	2012	المبالغ
	2874	2664	2094	1900	1948	2646	3044	3129	

المصدر: الأمانة العامة لاتحاد المغرب العربي. <https://maghrebabarabe.org>

4- الهيكل السليعي للتجارة المغاربية الбинية:

تسعى الدول المغاربية في ظل التطورات العالمية الجديدة إلى تحقيق بناحات تنافسية في الأسواق الدولية، الأمر الذي يفرض تحديات عددة تمثل بشكل أساسي في تغيير المزايا التنافسية التقليدية وخلق واكتساب مزايا تنافسية حقيقة تمكّنها من النهوض

بطاقتها المتوفرة واعادة هيكلة الجزء الضعيف منها والتحول من التوجه الداخلي (المحلي) في عملية التنمية الى التوجه الإقليمي (الخارجي) بهدف الوصول الى مرحلة تستطيع فيها البلدان المغاربية الحضور والمنافسة في الأسواق الخارجية.

تملك البلدان المغاربية العديد من الثروات الطبيعية والبشرية وكذا المقومات الاقتصادية للنهوض وتمكنها من انشاء بيئة انتاجية ضخمة وسوق واسعة لتبادل المنتوجات والخدمات، ولهذا تسعى هذه الدول لإقامة تكامل اقتصادي مغاربي اقليمي يزيد من قدراته التفاوضية مع باقي التكتلات الاقتصادية العالمية القائمة حاليا، ولا تزال هذه الدول منحازة الى الدول الصناعية المتقدمة باعتبارها امتداداً مباشرة لأنمط الانتاج والتخصص السائد في التجارة الدولية وهذا يعمل ضد مصالح الدول المغاربية.

4-1- التوجهات التجارية الخارجية بين الدول المغاربية.

شهدت السنوات الأخيرة تراجعاً في درجة الانفتاح التجاري عبر جميع بلدان المغرب العربي، ما عدا المغرب ويتفسق هذا التراجع مع الاتجاهات الدولية، بما في ذلك الضعف العام في النشاط الاقتصادي الدولي خاصة الاستثمار مع تباطؤ وتيرة التحرير التجاري، انخفاض أسعار السلع الأولية كالنفط، تراجع نمو سلاسل القيمة العالمية، ويعزى تراجع الانفتاح التجاري في الجزائر وليبيا وموريتانيا إلى انخفاض أسعار السلع الأولية وعدم كفاية التنوع الاقتصادي بها.

في السنوات الأخيرة، شهد كل من المغرب وتونس تحسناً في مستوى جودة المنتجات وتنوع الصادرات، بينما ظل المستوى ثابتاً عموماً في موريتانيا وتراجع في الجزائر. ونتيجة لذلك، ازداد تغلغل المغرب وتونس ازدياداً كبيراً في أسواق الصادرات مقارنة باقتصادات الأسواق الصاعدة والاقتصادات النامية. ولكن بخلاف المعادن والوقود والإنتاج الحيواني والزيوت النباتية، لا تزال جودة المنتجات التصديرية لبلدان المغرب العربي أقل عموماً منها في اقتصادات الأسواق الصاعدة والاقتصادات النامية الأخرى، لا سيما السلع في قطاعات الصناعة التحويلية والنقل. حيث تتفاوت درجة الترکز السوقي تفاوتاً كبيراً بين بلدان المنطقة.

تعد منطقة المغرب العربي المنطقه التجارية الأقل تكاملاً في العالم لأسباب متنوعة وفقاً لصدقون النقد الدولي، حيث تمتثل التجارة البيئية المغاربية أقل من 5% من إجمالي التجارة في البلدان المغاربية، مقارنة هذا الرقم بالتجارة البيئية في إفريقيا (15%)، أمريكا اللاتينية (18%)، آسيا (51%)، أمريكا الشمالية (54%) وأوروبا (70%) ، أسباب هذا التكامل الضعيف معقدة ومتعددة، بما في ذلك سياسات التجارة والاستثمار التقيدية، والحواجز التجارية العالية والتعرفات غير الجمركية، وعدم كفاية البنية التحتية الاقتصادية والمالية الإقليمية، والاعتبارات الجيوسياسية. بالإضافة إلى ذلك، فإن التوجه التجاري التقليدي نحو أوروبا، والمحاولات الأخيرة للتنوع نحو إفريقيا جنوب الصحراء، ومؤخراً ظهور الصين كسوق تصديرية للمغرب الكبير قلل من اهتمام البلدان المغاربية بتعزيز التكامل داخل المنطقة.

4-2- التكامل بين بلدان المغرب العربي في مجالات التجارة والاستثمار والمال:

لا تتوقف عملية الاندماج الاقتصادي بين بلدان المغرب العربي فقد عند إصلاح السياسات التجارية، بل تنطوي على تأهيل البيئة الاستثمارية وتحسين الحكومة الاقتصادية التي تقضي التخلص من الحواجز الإدارية والتنظيمية التي تشكل عيناً على الشاطئ التجاري والاقتصادي وترفع من تكاليف المعاملات، وفي هذا الشأن اشار تقرير تأدية الاعمال في الدول المغاربية أنها تحتل المراتب المتأخرة في سهولة أداء الاعمال (الحسن عاشي ،2020،<https://carnegie-mec.org/>).

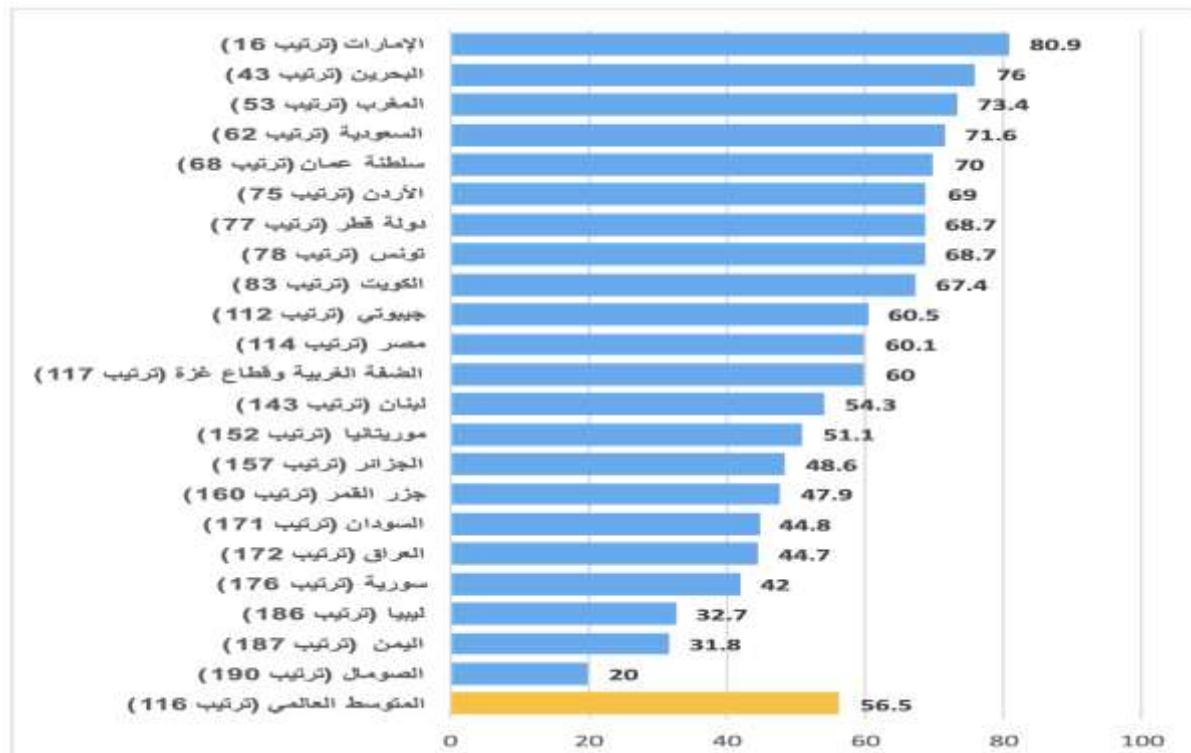
وتشير التقديرات إلى أن إنشاء منطقة للتجارة الحرة بين بلدان المغرب العربي، يمكن أن يُضاعف مستوى التجارة البينية خمسة أضعاف على الأقل في مقابل ما هي عليه اليوم أي أن ثمة بالفعل تكاملاً بين اقتصادات الدول المغاربية، على اعتبار أن الجزائر ولبيبا من بين أكبر البلدان المنتجة للنفط والغاز في أفريقيا، بينما يملك كلٌّ من المغرب وتونس قطاعاً زراعياً وصناعياً متنوعين. وتبثت تجربة الاندماج عبر العالم أن السير قدماً في الاندماج الاقتصادي يولد فرصاً جديدة للتكميل، للاستفادة من المزايا النسبية في كل بلد.

4-3- ترتيب الدول المغاربية حسب مؤشر أداء الأعمال لسنة 2020:

报 告 书 2020， هو منشور رئيسي صادر عن مجموعة البنك الدولي، يمثل الطبعة السابعة عشرة في سلسلة من التقارير السنوية التي تقيس الأنظمة التي تعزز النشاط التجاري وتلك التي تعوقها. يقدم تقرير ممارسة أنشطة الأعمال عدد من المؤشرات التي تتعلق بالأنظمة التجارية وحماية حقوق الملكية التي يمكن مقارنتها عبر 190 اقتصاداً متعدد من أفغانستان إلى زيمبابوي وعلى امتداد الوقت.

ويقيس تقرير ممارسة أنشطة الأنظمة التي تؤثر على 12 مجالاً من مجالات حياة الأعمال التجارية. عشرة من هذه المجالات بدء النشاط التجاري، واستخراج تراخيص البناء، والحصول على الكهرباء، وتسجيل الملكية، والحصول على الائتمان، وحماية المستثمرين الأقلية، ودفع الضرائب، والتجارة عبر الحدود، وإنفاذ العقود، وتسوية حالات الإعسار، مشحولة في نتيجة سهولة ممارسة أنشطة الأعمال والترتيب الساري منها. أيضاً يقيس تقرير ممارسة أنشطة الأعمال مجالين آخرين هما الأنظمة المتعلقة بتوظيف العمال والتعاقد مع الحكومة، ولكنهما غير مدرجين في ترتيب هذا العام. (البنك الدولي 2020.ص1).

شكل (02): ترتيب الدول العربية في مؤشر أداء الأعمال سنة 2020.



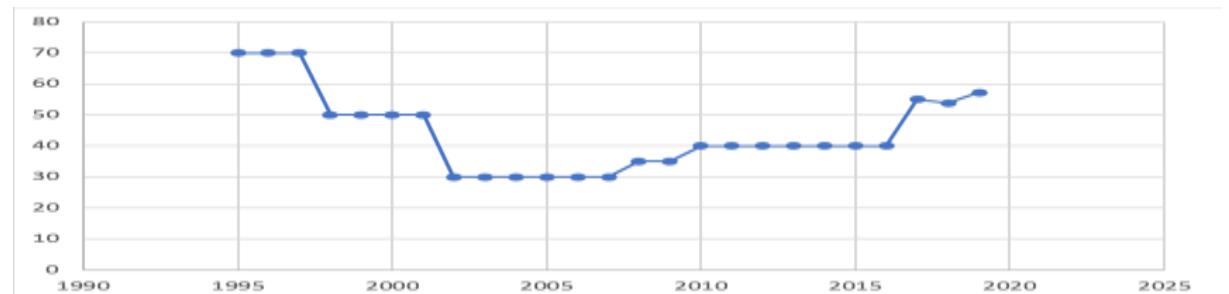
المصدر: تقرير مناخ الاستثمار في الدول العربية 2020.

يشير تقرير مناخ الاستثمار في الدول العربية لسنة 2020 احتلال الجزائر المراتب الأخيرة وتصنيف مناخ الاستثمار بها على أنه الأسوأ في العالم اذ احتلت المرتبة 157 عالميا، والسبب الأساسي راجع إلى عدم اثار جهود الحكومة الجزائرية في تنوع الاقتصاد الجزائري ولم تتمكن السياسات المنتهجة من قبل الحكومة، وفقا للتقرير، من تطوير الصناعات غير النفطية لتقليل نسبة البطالة أو وضع حد لأزمة السكن.

أما عن باقي الدول المغاربية فقد حسنت المغرب من ترتيبها في مناخ أداء الاعمال واحتلت المراتب الأولى على المستوى العربي والشمال الأفريقي باحتلالها المرتبة 53 عالميا. في احراز تقدم مادي في الإصلاحات المؤسساتية خاصة تلك المتعلقة بمكافحة الفساد. وينطبق هذا على تونس أيضا التي حسنت من ترتيبها لهذا المؤشر إلى المرتبة 78 على المستوى العالمي والمرتبة الثامنة عربيا، في حين تبقى كل من ليبيا وموريتانيا والجزائر في المراتب الأخيرة. (Doing business database. 2020)

وقد استند التقرير إلى مجموعة من المؤشرات الفرعية المشكّلة للمؤشر النهائي والمحددة للمراتب النهائية للدول والمتمثلة في مؤشر حقوق الملكية التي طالما ربط الباحثون بين حماية حقوق الملكية والتقدم الاقتصادي، وتعتبر مؤسسة حقوق الملكية من بين المؤسسات الاقتصادية الأكثر أهمية لتشجيع الاستثمار الخاص، فمن دون حماية الملكية الخاصة تتعرض مجهودات المستثمرين غير الخمينين بنفوذهم أو القريبين من السلطة للنهب وهو ما يقضي على المحفزات على الاستثمار حيث تتطلب حماية حقوق الملكية وتنفيذ العقود والالتزام بما من الأطراف المتعاقدة مؤسسات قانونية متينة وتشترك الاقتصادات التي لا تحمي فيها المؤسسات القضائية الملكية الخاصة في انخفاض المحفزات على الاستثمار المادي والاستثمار البشري والخلق والإبداع. ويشكل المؤشر الخاص بحماية الملكية الخاصة أحد أهم المؤشرات التي يتضمنها تقرير "مارسة الأعمال" الذي يصدره البنك الدولي، ربما بسبب اقتناص الخبراء القائمين عليه أن التزام الحكومات بذلك من الصعب أن يتحقق، وهو إصلاح يتطلب زمانا طويلا نسبيا مقارنة بالتغيير على مستوى المؤشرات التقنية التي يعتمدها التقرير الابتكار والضرائب والتكنولوجيا ومستوى الفساد وجودة البنية التحتية وحجم الأسواق، إضافة إلى مؤشرات الحرية الاقتصادية والمالية.

الشكل (03): تطور مؤشر حقوق الملكية للدول المغاربية.



المصدر: المؤسسة العربية لضمان الاستثمار والائتمان على الصادرات، النشرات الفصلية 2019، 2020.

لا تتحذل البلدان المغاربية الخمسة أيام بلدان منطقتها شريكا تجاريأ أساسيا لها، فمعظم الأنشطة التجارية لبلدان المغرب العربي تتم مع أوروبا، وهو ما يعكس حزريا الأوضاع التاريخية وطبيعة السلع الأولية التجارية والجهود المبذولة مؤخرا من جانب البلدان بهدف تحرير التجارة مع أوروبا. ومثل بلدان الاتحاد الأوروبي، لا سيما فرنسا وإيطاليا وإسبانيا التي تعد الاقتصادات المتقدمة الأقرب جغرافيا من المغرب العربي، مقصد ملا يزيد على نصف صادرات جميع البلدان المغاربية ما عدا موريتانيا وفي

تونس والجزائر فقط، تمثل الصادرات إلى بلدان المغرب العربي نسبة كبيرة من مجموع التجارة حوالي 10% و4% من الصادرات على الترتيب (محمد مصباح، رشيد اوراز، تقرير الاندماج المغاربي 2020).

وقد أشار تقرير لصندوق النقد الدولي سنة 2018 أن زيادة التكامل بين البلدان المغاربية يتضمن انعكاسات إيجابية من الناحية الاقتصادية، بحيث سيجعل المنطقة أكثر جاذبية للاستثمار الأجنبي المباشر وسيساعد على خفض تكاليف التجارة داخل المنطقة وحركة رأس المال والحركة العمالية، وزيادة كفاءة تحصيص الموارد، كما أنه سيجعل المنطقة المغاربية أكثر مرونة لمواجهة الصدمات وتقلبات السوق.

5- تطوير البنية الأساسية المخصصة للنقل والمواصلات بين دول الاتحاد المغاربي:

يتحلى ضعف وتخلف قطاع النقل والمواصلات بين الدول المغاربية في قلة قنوات التصدير والاستيراد وأماكن الشحن والتغليف، الأمر الذي يستلزم سياسة مشتركة لإنشاء شبكة واسعة من السكك الحديدية وتوحيد خطوطها وإقامة أساطيل بحرية وبحرية لمواجهة احتياجات التنمية الاقتصادية والعمل على توسيع قاعدة التبادل التجاري، فالعبرة ليست في اتخاذ القرارات وإنما في حرية انتقال السلع والأشخاص فقط وإنما في توفير الإمكانيات الازمة لذلك. (بكادي مسعود، 2016، ص 119)



6- فجوة جاذبية الاستثمارات الأجنبية المباشرة:

تعبر فجوة الجاذبية عن التحدي الذي تواجهه الدول المغاربية من أجل تحسين موقعها التنافسي فهي تسعى لاستقطاب الاستثمار الأجنبي فمن خلال رصد وتقسيم نتائج مؤشر جاذبية الاستثمار يتبين أن غالبية الدول المغاربية تشكو من نقاط ضعف أهمها: العوامل الخارجية الإيجابية ولاسيما انخفاض مستوى التقدم التكنولوجي وارتفاع معدل التضخم ونسبة عجز الميزانية العمومية إلى الناتج المحلي الإجمالي وتحديات على مستوى البيئة المؤسسية، وبيئة أداء الأعمال وتدني مستوى رأس المال البشري والأداء اللوجستي. (ولد حام الطالب مصطفى، ص 179).

وتشير الإحصائيات إلى أن معظم البلدان المغاربية استطاعت في السنوات الأخيرة تسجيل إيرادات معتبرة في حجم الاستثمارات الأجنبية المباشرة الواردة بفعل التحسن الكبير الذي شهدته بيئة الاعمال، غير أن هذه الاستثمارات تركزت بقوة في قطاعات معينة وهذا يشير إلى عدم التنوع الاقتصادي لهذه البلدان.

ويعود السبب أيضاً في انخفاض حجم الاستثمارات الأجنبية إلى الدول المغاربية أو حتى الاستثمارات البيئية، مما أثر على حصيلتها من الاستثمارات لذلك لارتفاع حصة المنطقة ضعيفة مقارنة بباقي التكتلات الإقليمية عبر العالم، إضافة إلى ضعف حجم التدفقات من الاستثمارات العربية البيئية هذا يدل على ضعف وتأخر الاندماج الاقتصادي والمالي والتجاري المغاربي.

الجدول (11): التكلفة الاستثمارية لمشاريع الأجنبي المباشر في بعض دول المنطقة المغاربية لعام 2019.

الدول	التكلفة (مليون دولار)	نسبة التغير	نسبة من الإجمالي
المغرب	3.069	33-	5
تونس	2.519	352	4
الجزائر	2.316	75-	4

Source: world investment report 2019 CNUCED

الجدول (12): إجمالي الاستثمارات الأجنبية في المنطقة العربية (المليون دولار):

الدول المستقبلة	عدد المشاريع
الجزائر	24
العراق	13
المغرب	111
تونس	31
موريطانيا	2
ليبيا	2

المصدر: المؤسسة العربية لضمان الاستثمار والائتمان على الصادرات، تقرير سنة 2019.

يبين الجدول تفاوت في حجم التدفقات الوافدة من الاستثمارات الأجنبية المباشرة نحو الدول المغاربية مقارنة بالدول العربية ككل، فيما يختص المغرب فقد نالت نصيب لا يأس به من عدد المشاريع مقارنة بكل من الجزائر وليبيا وموريتانيا وتونس والسبب راجع إلى الجهود الملموسة التي تبذلها المغرب في سبيل تحسين مناخها الاستثماري منها محاولة تخفيض تكلفة الاستثمارات إلى ما يتناسب ومتطلبات المستثمرين الأجانب والعرب.

7- الاندماج المالي المغاربي:

لا يزال الاندماج المالي بين الدول المغاربية محدوداً جداً لاختلاف القطاعات المالية المغاربية في مستويات التنمية وتفاوتات في عمليات التحرير المالي حيث أشارت الدراسات أن المغرب هي الأكثر توسيعاً في المجال المالي بين الدول المغاربية بامتلاكه نظاماً مالياً نشطاً تهيّن عليه البنوك الخاصة المتواجد حالياً في أكثر من 22 دولةً إفريقية ولكن في المقابل يبقى تواجده في الدول المغاربية محدوداً جداً يقتصر على تواجد بنك وفا بتونس و موريتانيا ، لكن هذا لم يمنع هذه الدول من محاولة تطوير نظامها المالي عبر ادخال تطبيقات التكنولوجيا المالية عبر استحداث الأطر التنظيمية في الخدمات المالية الرقمية والأموال(ظافر سعيدان 2016، ص 17) و اصطلاح القطاع المالي، أما عن افتتاح الأسواق المالية المغاربية فلا يزال محتشماً وبعيداً عن توسيع أسواق رؤوس الأموال في اتحاد المغرب العربي ،تفعيل هذا الاندماج من شأنه جلب الاستثمارات الأجنبية الضخمة للمنطقة خاصة المؤسسات الصناعية التي ترى في المغرب العربي سوقاً مغرياً لكلفة الإنتاج المتدنية و يكسبها العديد من الامتيازات و

المكاسب على الصعيد الاقتصادي والاجتماعي باتخاذ إجراءات مشتركة فيما بينها بالتسريع في إنشاء منطقة تبادل حر وإلغاء التدابير الرقابية المفروضة على تدفقات رؤوس الأموال وتعزيز البورصات الوطنية وربطها بعضها البعض.

الخاتمة:

الخاتمة درجة التكاملية بين اقتصاديات الدول المغاربية وعدم وجود تخصص حقيقي في الانتاج يقصر بدرجة كبيرة الانخراط في مستوى التجارة بين هذه الدول كما تشكل الاختلافات في المصالح الاقتصادية واستمرار الممارسات الادارية الخمائية عقبات خطيرة أمام تنفيذ القرارات المتخذة مما يؤكّد صحة الفرضية المطروحة ويمكن القول أيضاً أن عدم كفاية الميادين الأساسية للنقل والاتصالات السلكية واللاسلكية وضعف تداول المعلومات الاقتصادية وصعوبة تسوية التبادلات تمثل أيضاً عوامل تعيق العلاقات بين هذه الدول وتحد من امكانيات التكامل الإقليمي، هذا يزيد من تكاليف المعاملات ويقلل بشكل كبير من تطور التجارة. ولكن هذا لا يعني ان تبذل الدول المغاربية المزيد من الجهدات لتدارك التأخر في اقتصاداتها بسبب تحالفها لأهمية الاندماج والعمل على تحقيق مبدأ التكامل في كل القطاعات الاقتصادية بما فيها المالية لحل مشكل نقص الموارد المالية الذي تعاني منه بعض هذه الدول باتخاذ إجراءات مستعجلة مشتركة كفيلة بتفعيل التكامل والاندماج الذي طالما طمحت إليه أي ان زيادة مستويات التبادلات التجارية بين الدول المغاربية من شأنه ان يحفز العمل الى تطلعات اقتصادية اكثر كانت في السابق تشكل عقبات في المجال المالي والصناعي والتعاون التكنولوجي .

المراجع:

1. بكادي مسعود، التكامل الاقتصادي بين دول المغرب العربي -رؤية تحليلية تقييمية لما هو كائن وما ينبغي أن يكون المجلة الجزائرية للاقتصاد والإدارة، العدد 08 -أبريل 2016.
2. بودلال علي، تجربة التكامل الاقتصادي لدول اتحاد المغرب العربي تشخيص الواقع وتحديات المستقبل مجلة التكامل الاقتصادي المجلد 2، العدد 1، 1 -35.
3. ظافر سعيدان، الأنظمة المصرفية المغاربية :الواقع والأفاق، تقرير اتحاد المصارف المغاربية 2016 -2017.
4. عبد القادر رزيق المحامي، التكامل الاقتصادي العربي في مواجهة جدلية الإنتاج والتبادل، الطبعة الأولى، ديوان المطبوعات الجامعية، الجزائر، 2009.
5. محمد مصباح، رشيد اوراز، تقرير الاندماج المغاربي 2020: الشراكات الاقتصادية بدليل عن الجمود السياسي، المعهد المغربي لتحليل السياسات، مارس 2020.
6. ولد حام الطالب مصطفى، خصائص الاستثمار الأجنبي المباشر في بلدان المغرب العربي (دراسة تحليلية) ، جامعة نواكشوط العصرية.
7. البنك الدولي، قياس أنشطة الاعمال، تقرير ممارسة أنشطة الأعمال 2020.
8. تقرير مناخ الاستثمار في الدول العربية 2020.
9. المؤسسة العربية لضمان الاستثمار والاتساع على الصادرات، النشرات الفصلية 2019,2020.
10. Abdelkader. (1990). Maghreb, quelle intégration à la lumière des expériences dans le tiers monde ? e Colloque intermaghrébin sur

- l'intégration maghrébine, Casablanca. Revue Tiers Monde, t. XXXIII, no 129, janvier-mars 1992. pp. 67-97
11. Achy, L. (2007). Le commerce inter-régional : l'Afrique du Nord est-elle une exception ? L'année du magreb, 501-520.
12. Alia Gana, Yann.R. La régionalisation du monde. KARTHALA. p26. pp105-276.
13. Balassa. Bela. (1961). The theory of economic integration : Towards a theory of economic integration, Kyklos, no 1 Richard D. Irwin. 74. (1-5)
14. Blancher, N. Maingy, C. Les Trajectoires Comparées Des Processus Régionalisation En Afrique Sud-Saharienne Et En Asie Orientales. Revue Tiers Monde, XXXI n155, 505-528.
15. Escribano, G. Lorca, A. (2003). La politique commerciale du Maroc ; entre libéralisation et modernisation. Université à distance, UNED. ESPAGNE.
16. Hugon, Philippe (2002). Les économies en développement au regard des théories de la régionalisation Fait partie d'un numéro thématique : régionale, Revue Tiers Monde pp 9-25.
17. Hugon, Philippe. (2003). Les économies en développement à l'heure de la régionalisation. KARTHALA Edition. pp 1-336.
18. John. Hobson. International trade an application of economic theory. Batouche books. London. 2003(1-175).
19. Kamel Kasmi. (2008). L'intégration sous-régionale des Etats du Maghreb : quel avenir dans le contexte de la politique européenne de voisinage ? pp. 71-99. Revue Juridique De L'ouest. <https://www.persee.fr/>
20. Kossi Eden Baita. (2017). Intégration régionale et échanges commerciaux : une analyse empirique dans les pays de la Communauté économique des états de l'Afrique de l'Ouest (CEDEAO), 1-28.
21. Krugman. (1991). Increasing returns and economic geography. Journal of political Economy. v99. Issue 3. .483 .499.
22. Larbi, H. Dridi, R. (2018). Vers une croissance plus inclusive en Tunisie. N1486. OCDE Publishing. pp1-43
23. R. W. Jones. Factor Proportions and the Heckscher-Ohlin Theorem. The Review of Economic Studies

- 24.Siroen, Jean-Marc. (2004), La régionalisation de l'économie mondiale. La decouverte.pp1-128.
- 25.Vol. 24, No. 1 (1956 - 1957), pp. 1-10. Published By : Oxford University Press.
- 26.Young, A. (1928). Increasing returns and economic Progress. The economic journal 38N Published By : Oxford University Press (152) pp. 527-542.
- 27.Doing business database.2020
- 28.: الأمانة العامة لاتحاد المغرب العربي.
<https://maghrebarabe.org>
- 29.وزارة الاقتصاد والمالية وإصلاح الإدارة، التقرير الاقتصادي والمالي، المملكة المغربية،
<https://www.finances.gov.ma>