

التمكين المقاولاتي وأثره على توجه الطلبة نحو مجال المقاولة والعمل الخاص

دراسة باستخدام طريقة SEM-PLS

د. بن ثابت بوزيان

قابدي أمينة

كلية العلوم الاقتصادية والتجارية وعلوم التسيير، مخبر المؤسسات
الصغريرة والمتوسطة بحث وابداع، جامعة معسکر.

كلية العلوم الاقتصادية والتجارية وعلوم التسيير، مخبر المؤسسات
الصغريرة والمتوسطة بحث وابداع، جامعة معسکر.

bbentabet@nomade.fr

gaidi.amina@yahoo.fr

Abstract :

Our study aimed students at second year Master, specialty entrepreneurship. The aim of this study is to identify the extent of the impact of the added variables to the model of planned behavior on entrepreneurial intention. And this was the added variables: perceived risk, and entrepreneurial empowerment.

We saw that Entrepreneurial empowerment an important factor in explaining entrepreneurial intention, Empowerment in this study is the individual's confidence in his ability to do various entrepreneurial tasks, and the ability to control the entrepreneurial process. As we considered in this study , that empowerment is the result of entrepreneurial training, and the students will be well empowered and this is what affects there entrepreneurial intentions.

However, the results were the opposite. Entrepreneurial empowerment not have any significant effect on entrepreneurial intention, and the same case for other variables, except for attitudes.

Keywords : entrepreneurial intention, entrepreneurial empowerment, entrepreneurship students.

المقدمة

أصبحت المقاولة أداة مهمة جداً لبعث النمو الاقتصادي والتنمية في الاقتصاديات الوطنية والإقليمية المختلفة¹ ، و كنتيجة لهذه الأهمية فقد أصبحت حسب سوقاً مع طلب اجتماعي قوي.

فمع مرور الزمن، تتزايد الدراسات و البحوث في مجال المقاولة، من أجل فهم هذه الظاهرة أكثر فأكثر. وباعتبار المقاول هو من يقود هذه الظاهرة، فقد كان محل و محور اهتمام الدراسات من أجل التعرف على سماته الشخصية، دوافعه، تطلعاته...الخ. غير أن هذا النوع من الدراسات لم يركز فقط على المقاول، وإنما ركز كذلك على الأفراد الذين لم يلجوا بعد مجال المقاولة أي الذين هم في المرحلة القبلية للصيغة المقاولاتية، وقد كانت الفئة الطلابية في السنوات النهائية من تكوينها هي المستهدفة أكثر.

لتفسير قرار إنشاء مؤسسة وفهم العوامل المؤثرة عليه، تمت الاستعانة بعدة نظريات ونماذج منها: نظرية السلوك المختلط (1991)، نظرية تكوين الحدث المقاولاتي (1982)، نموذج (1977) Autio،الخ.

¹ LEONG CHEE KEONG, Entrepreneurial intention : An empirical study among open university malaysian students, January 2008, p 1.

نظريه السلوك المخطط هي نظرية مستمدۃ من علم النفس الاجتماعي، ووفقاً لهذه النظرية، التوجہ هو مؤشر التبؤ الوحید و الأفضل بالسلوك¹. وقد تم إدخالها الى مجال المقاولة من طرف ، وأثبتت قوّة تفسيرية عالیة. غير أن هذه الأخيرة تختلف من ثقافة الى أخرى.

و كانت نظرية السلوك المخطط اطار نظري لعدد كبير من الدراسات حول موضوع التوجہ المقاولاتي، كما أنها اطار مفتوح لاضافة متغيرات أخرى ، الأمر الذي أكدته Sandrine Emin (2004). و عليه قمنا بإضافة بعض المتغيرات كالتمكين المقاولاتي، و ادراك الخطر.

استهدفت الدراسة 31 طالب في السنة الثانية ماستر تخصص مقاولة، بجامعة معسکر. و كان اختيار هذه الفئة الطلابية (الطلبة في السنوات النهائية) للأسباب التالية²: أولاً هذه الفئة هي المستخدمة عادة في البحث في المقاولة () Autio et al., (2001; Tkachev & Kolvereid, 1999; Krueger et al., 2000; Fayolle et al., 2006; Veciana, et al., 2005 ثانيا، وفقاً لـ Reynolds et al. (2002). خريجي الجامعة من 25 سنة الى 34 سنة يشكلون فئة تظهر احتمال أعلى في أن يصبحوا مقاولين. ثالثا، هؤلاء الطلبة على أبواب مواجهة اختيار مسارهم المهني. وقد تم اختيار نظرية السلوك المخطط كطار نظري للدراسة.. أما فيما يخص الجانب التطبيقي، فقد تم استخدام طريقة المعادلات البنائية بالاستعانة ببرنامج Smart-Pls، وذلك كون أن النمذجة بالمعادلات البنائية في Smart-Pls، تعامل مع العينات صغيرة الحجم.

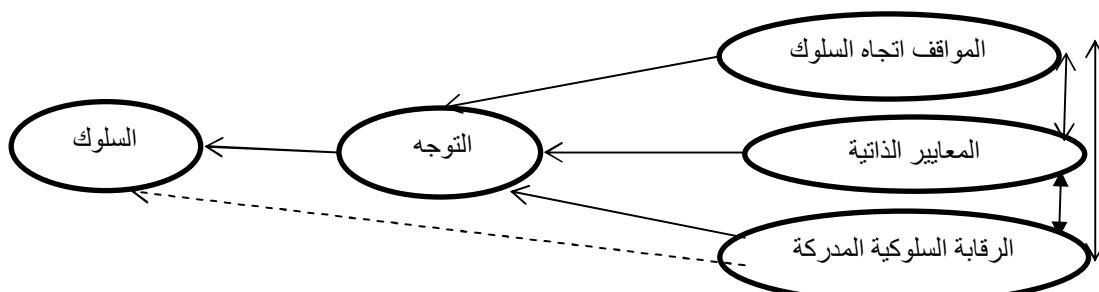
إشكالية الدراسة:

كما سبق و ذكرنا، قمنا بإضافة متغيري التمكين المقاولاتي و ادراك الخطر الى نموذج نظرية السلوك المخطط. وقد ارتئينا أن التمكين المقاولاتي هو متغير مهم في تفسير التوجهات المقاولاتية، خصوصاً وأن الفئة المستهدفة هي طلبة تخصص المقاولة. و عليه تكون إشكالية دراستنا كالتالي:

إلى أي مدى يؤثر كل من التمكين المقاولاتي و ادراك الخطر على التوجہ المقاولاتي للطلبة؟.

الاطار النظري للدراسة

الشكل رقم 01: يوضح نموذج نظرية السلوك المخطط



المصدر: I.Ajzen, The Theory of Planned Behavior, ORGANIZATIONAL BEHAVIOR AND HUMAN DECISION PROCESSES 50, 179-211 (1991), p 182.

¹ Rédha BENREDJEM, La représentation des profils entrepreneuriaux basés sur l'intention entrepreneuriale à travers une typologie, p 2.

² Francisco Linan & J. Carlos Rodriguez- Cohard, Temporal stability of entrepreneurial intentions : a longitudinal study, 48 Congress of the European Regional Science Association, 27-31 August, 2008, Liverpool, UK , p5

تقديم المتغيرات المضافة: التمكين المقاولاتي وادراك الخطر

شهد العالم عامة وبيئة الأعمال على وجه الخصوص تغيرات وتطورات سريعة ومفاجئة والتي لا تزال تجتاز العالم الى يومنا هذا. و كمحاولة لمواكبة هذه التغيرات والتطورات والقدرة على التكيف، والقدم والاستمرار، خاصة بالنسبة للمؤسسات التي تنشط في هذه البيئة الديناميكية ظهر "التمكين (تمكين المسؤولين)" كاستراتيجية لتحقيق ما سبق ذكره. وقد اعتبره الباحثان Conger & Kanungo (1988) مكونة رئيسية لفعالية التنظيمية والتسيرية¹.

استخدم التمكين على نطاق واسع في العلوم التنظيمية. حيث ركز الباحثون التنظيميون عملهم على ممارسة إدارة التمكين بما في ذلك تفويض اتخاذ القرار من المستويات التنظيمية العليا الى المستويات التنظيمية الدنيا، و زيادة فرص الوصول الى المعلومات والموارد بالنسبة للأفراد في المستويات الدنيا². غير أن هذه النظرة للتمكين أصبحت تقليدية، حيث دعا Thomas and Velthouse³ الى البحث عن وجهات نظر بديلة للتمكين، ومنه ظهر التمكين النفسي. ففي هذا السياق يقول Peter Druker (1988):

اهتمام واسع النطاق بالتمكين النفسي أى في الوقت الذي تتطلب فيه المنافسة والتغير العالمي مبادرة الموظف والابتكار.⁴ كما وأشار Whetten & Cameron الى أن "التمكين هو مفتاح لتطوير الخصائص الضرورية مثل هذه البيئة المتغيرة، قائلاً أن To empower means to enable and to develop a sense of self-efficacy⁵

وفي ما يلي سنعرض مختلف تعريفات مفهوم التمكين، بما في ذلك التعريف اللغوية والإصلاحية.

تعريف التمكين:

1. التعريف اللغوي

1.1 في اللغة العربية

- يعرف التمكين حسب ما ورد في معجم لسان العرب (ابن منظور، 1995) بمعنى القدرة،
- أما في معجم الوسيط فإن مكن له في الشيء أي جعل له عليه «سلطاناً (وأمكنه) من الشيء أي جعل له عليه «سلطاناً وقدرة وسهل ويسر عليه⁶.

1.1 في اللغة الإنجليزية

- عرف قاموس إكسفورد الإنجليزي فعل يمكن (Enable) تعني التحفيز من خلال تعزيز الفعالية الشخصية.⁷

¹ CONGER, J.A. & KANUNGO, R. N. (1988) "The empowerment process: Integrating theory and practice", Academy of Management Review, 13(3): 471–482. P 473.

² Spreitzer 1995, P 1443.

³ Gretchen M. Spreitzer, Psychological empowerment in the workplace : Dimentions, measurement, and validation, Academy of management journal, 1995, Vol.38, N°.5, 1442-1465, p .1443

⁴ Drucker, P. F. 1988. The coming of the new organization. Harvard Business Review, 66: 45-53. In SPREITZER, G.M. (1995) "Psychological empowerment in the workplace: dimensions measurements and validation", Academy of Management Journal, 38: 1142–1465.p 1442.

⁵ WHETTEN, D.A.&CAMERON, K.S. (2005), Developing Management Skills, (6th ed.) Pearson : NJ. P 403. In B Urban , Association between Entrepreneurial empowerment and reasons for self-employment, Department of Entrepreneurship, university of Johannesburg, SAJEMS NS 10 (2007) No 3, p 313.

⁶ حسن مروان عفانة، التمكين الإداري وعلاقته بفاعلية فرق العمل-في المؤسسات الأهلية الدولية العاملة في قطاع غزة- دراسة مقدمة لاستكمال متطلبات الحصول على شهادة الماجستير، كلية الاقتصاد والعلوم الإدارية، جامعة الأزهر- غزة، 2013. ص.10.

⁷ CONGER, J.A. & KANUNGO, R. N. (1988) "The empowerment process: Integrating theory and practice", Academy of Management Review, 13(3): 471–482. P 473.

- فعل يمكن To empower يعني منح القوة. وللقوة عدة معانٍ. في المعنى القانوني، القوة تعني السلطة، بحيث تمكين يعني التفويض. كما يمكن أن تستخدم القوة لوصف القدرة، كما في تعريف الفعالية الذاتية ل Conger and Kanungo.¹ To energize To empower يعني نشط.
- قام Stirr بتهجئة الكلمة empower وأعطى لكل حرف منها معنى يجسد خمسة مبادئ التمكين، وهي: التعليم، الدافعية Education، الرغبة في التغيير Willingness to change، وضوح الهدف Purpose، نكران الذات Ego Elimination².

أما باللغة الفرنسية فنجد الكلمة تمكين مرادفة لكلمة AUTONOMISATION، إلا أن هناك العديد من الدراسات تفضل استعمال المصطلح الإنجليزي نظراً لتجسيده المعنى الحقيقي للمصطلح، من حيث القوة، حيث يجدون المصطلح الفرنسي فارغ من حيث المعنى، ولا يؤدي الهدف المقصود³.

2- التعريف الاصطلاحي: (البحوث السابقة حول التمكين).

التمكين مفهوم متعدد الأوجه ولا يمكن رصد جوهره من خلال مفهوم واحد⁴. وعموماً عرف التمكين بطرق مختلفة، معظمها في مجال البحوث التنظيمية، وقد تم تعريفه كما يلي⁵:

- مفهوم تحفيزي للفعالية الذاتية (Conger & Kanungo, 1988).
- فلسفة التفويض (Shackleton cited in Cloete, Crous & Schepers, 2002).
- عملية تبادل sharing مشاركة المعلومات الأساسية التي تمكّن الأفراد وتؤثر على الأداء الوظيفي.
- عملية صنع أم اتخاذ القرار التشاركي (Cloete, Crous & Schepers, 2002).

أما في مجال المقاولة، فيركز التمكين على قدرات الأفراد على السيطرة على مصيرهم الخاص⁶.

و في مقالهما يدعوا الباحثان Krueger & Brazeal (1994)⁷ المعلمين، المستشارين و مستشاري السياسة إلى تمكين المقاولين المحتملين ليكونوا قادرين على اغتنام الفرص التي تقدمها لهم البيئة أم المحيط.

يمكن النظر إلى التمكين من منظورين: الأول يرى التمكين كعملية والثاني يراه كنتيجة⁸. وفي دراستنا هذه نبني المنظور الثاني الذي يرى التمكين كنتيجة، فنحن نعتبر التمكين كنتيجة التكوين المقاولي.

يختزن التمكين فكرة أنه ينبغي على الأفراد أن يكونوا متمكنين لتعظيم الفرص المتاحة لهم رغم وجود قيود⁹. (لازم نضيف فكرة أن التمكين له علاقة بالتغلب على القيود).

¹ Kenneth W. Thomas and Betty A. Velthouse, Cognitive Elements of Empowerment: An "Interpretive" Model of Intrinsic Task Motivation, The Academy of Management Review, Vol. 15, No. 4 (Oct., 1990), pp. 666-681, p667.

² القاضي نجاح، أبعاد التمكين الإداري لدى القيادة التربوية في الجامعات الحكومية في إقليم الشمال وعلاقتها بالتدريب الإداري، جامعة اليرموك، الأردن، على الرابط / ps://alhadidi.wordpress.com/2010/01/22

³ سلامي منيرة، دراسة وتحليل واقع المقاولة النسوية بالجزائر، دراسة ميدانية على عينة من المقاولين، أطروحة مقدمة لنيل شهادة دكتوراه، تخصص تسيير المؤسسات الصغيرة و المتوسطة، جامعة ورقلة، 2015، ص 4-5.

⁴ Thomas & Velthouse, Op.Cit, p668.

⁵ B Urban, Association between Entrepreneurial empowerment and reasons for self-employment, Department of Entrepreneurship, university of Johannesburg, SAJEMS NS 10 (2007) No 3, p 314.

⁶ O'CONNOR, A. & RAMOS, J.M. (2006) "Empowering entrepreneurship through foresight and innovation: developing a theoretical framework for empowerment in enterprise programs", Journal of Developmental Entrepreneurship, 11(3): 1–25, p 4.

⁷ Krueger & Brazeal, entrepreneurial potential and potential entrepreneurs, entrepreneurship theory and practice, spring 1994, 102.

⁸ O'connor, Op.cit, p 42.

⁹ VAN JAARSVELD, M. (2005), The black economic empowerment and skills development: A success in many ways, South African Mercantile Law Journal, 17: 261-275. in Urban, Op.Cit, p315.

و عموماً التمكين المقاولاتي يتعلق بالقدرات المقاولاتية للفرد، وقدرة هذا الأخير على الاستمرار رغم القيود والعرقلات وقدرته على التحكم في العملية المقاولاتية من أجل تجسيده فكرته.

علاقة التمكين بالفعالية الذاتية:

ربط العديد من الباحثين (McClelland 1975, Conger & Kanungo 1988, Thomas & Velthouse 1990, B Urban 2007) التمكين بالفعالية الذاتية، وأروا أن هذين البناين يرتبطان ارتباطاً وثيقاً. فبالنسبة لهم الأفراد المتمكنين يشعرون بفعالية ذاتية أكثر وقيود أقل. الأمر الذي أكد Bandura (1997)¹، حيث أشار إلى أن الفعالية الذاتية هي العامل الأكثر أهمية في التمكين، لأنها تحدد ما إذا كان الأفراد سيحاولون ويستمرون في محاولة إنجاز المهام الصعبة.

كما للتمكين علاقة ببني آخر غير الفعالية الذاتية باعتباره مفهوم معقد. ومن المفاهيم ذات الصلة بمفهوم التمكين، مفهوم "موضع التحكم" Locus of Control. حتى أن Conger & Kanungo (1988) أشاروا أن التمكين اشتقت من البني الأساسية للقوة والتحكم، وهذا إن دل على شيء فإنه يدل على أن التمكين هو تكامل بين القوة والتحكم، وهو ما دفعنا إلى أن نعتبر موضع التحكم كبعد آخر من أبعاد التمكين، بالإضافة إلى الفعالية الذاتية. بالنسبة لـ Thomas & Velthouse (1990)، يرتبط موضع التحكم بالتمكين. فالأفراد ذوي موضع تحكم داخلي يشعرون بأنهم قادرين على تشكيل عملهم وبيئة عملهم، وبالتالي يشعرون بأنهم متمكنين.

اعتبر Menon (2001) في دراسته، ادراك الرقابة أو التحكم بعداً من أبعاد تمكين الموظف. كما أن الموظف الممكن له ادراك رقابة قوي. واستناداً إلى قوله أنه "يجب أن تكون الرقابة المدركة واحدة من الحالات النفسية الأساسية التي تشكل أم تكون تجربة التمكين" فسوف نعتبر الرقابة السلوكية المدركة التي هي متغيرة في نموذج Ajzen كبعد ثالث للتمكين في دراستنا هذه.

موضع التحكم:

قدم هذا المفهوم من طرف Rotter (1966). موضع التحكم كمصطلح يشير إلى درجة افتراض الفرد أو احساسه بمسؤولية النجاح أو الفشل في حياته، بدلاً من الشعور أن العوامل الخارجية مثل الحظ، هي المسقطة.² تمت دراسة موضع التحكم من طرف Leone and Burns (2000) كسمة نفسية ترتبط بالتوقعات المعممة لشخص حول ما إذا سوف يكون قادرًا على السيطرة على الأحداث في حياته.³

وتشير الأدبيات أن موضع التحكم الداخلي يرتبط و يؤثر على التوجه المقاولاتي لخلق مشروع جديد (Perry 1990, Kroek et al 2010, Hansemark 2003).

فحص Hansemark (1998) التغير في موضع التحكم و الحاجة للإنجاز لدى الأفراد في برنامج تعليم المقاولة لمدة 9 أشهر. وقد وجد أن المشاركة في برنامج تعليم المقاولة تزيد الاتجاه الداخلي لموضع التحكم وتزيد كذلك الحاجة للإنجاز.

¹ B Urban, Op.Cit, p 313.

² Fagbohungbe, Oni Bamikole and Jayeoba, Foluso Ilesanmi, Locus of Control, Gender and Entrepreneurial Ability, British Journal of Arts and Social Sciences, ISSN: 2046-9578, Vol.11 No.I (2012), p76.

³ Rozita Mokhtar and Yusurie Zainuddin, ENTREPRENEURIAL INTENTION OF ENGINEERING STUDENTS IN MALAYSIAN POLYTECHNIC INSTITUTIONS: A THEORY OF PLANNED BEHAVIOR APPROACHED, p3

الفعالية الذاتية:

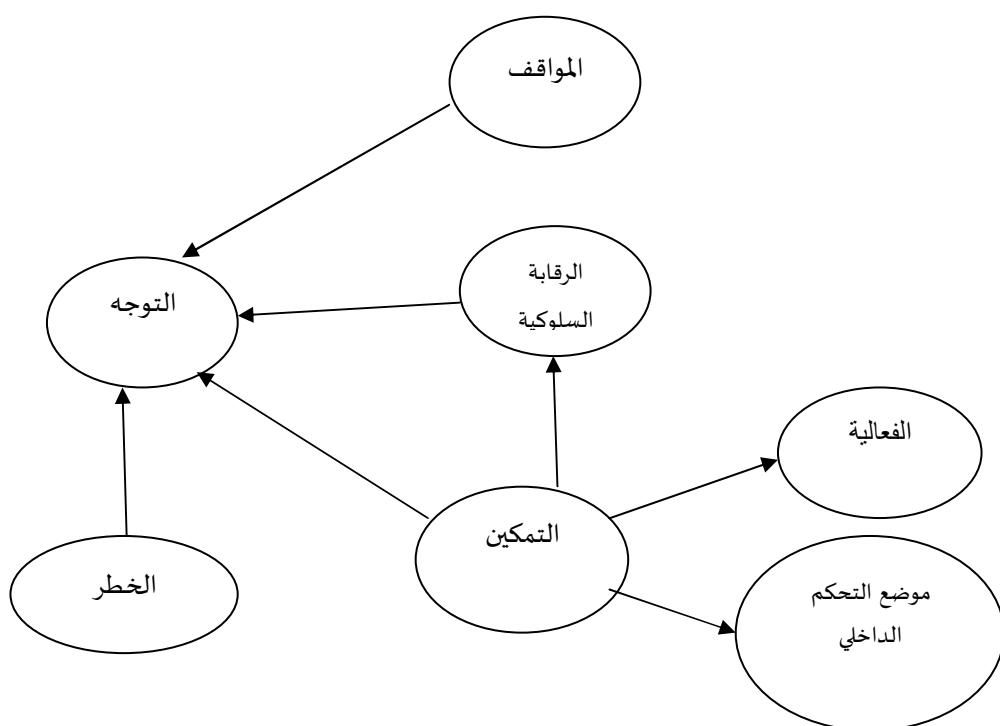
عرف Bandura¹ (1977) الفعالية الذاتية على أنها "ثقة الفرد العامة في قدراته على تحقيق قدر كاف من الأداء". و عرفها Garcia et al (1991)² على أنها : التقييم الذاتي لقدرة الفرد على إنجاز مهمة و ثقة الفرد في امتلاك المهارات الازمة لأداء تلك المهمة.

أثبتت العديد من الدراسات تأثيرها الإيجابي على هذا الأخير كما اعتبرت الفعالية الذاتية مؤشر تنبؤ قوي بالتوجه المقاولاتي. وللفعالية الذاتية المقاولاتية خمسة أبعاد هي³: التعرف على الفرص، التخطيط، تعريف غاية المؤسسة، الكفاءات البشرية و الفكرية، والكفاءات المالية.

ادارك الخطر:

تم في الغالب النظر الى الخطر المدرك كعامل يمنع قرار انشاء مؤسسة. و عليه وبعد ادخال المتغيرات المضافة الى النموذج، سيكون نموذج دراستنا كما يلي:

الشكل رقم 02: يوضح نموذج الدراسة



المصدر: من اعداد الباحثة، بالاعتماد على نموذج نظرية السلوك

¹ Bandura, A, "Self-efficacy: Toward a unifying theory of behavioral change", Psychological Review, 1977, 84 (2), pp. 191-215
² Carmen England Bayron, Social Cognitive Theory, Revista Griot, Volumen 6, Numero.1, Diciembre 2013, p.69.

³ PEGUY ARNAUD DJOUOKEP KAMENI, FACTEURS DE DÉVELOPPEMENT DE L'AUTO EFFICACITÉ ENTREPRENEURIALE DES ÉTUDIANTS UNIVERSITAIRES, MÉMOIRE PRÉSENTÉ À L'UNIVERSITÉ DU QUÉBEC À TROIS-RIVIÈRE, Octobre 2012, p 62-64.

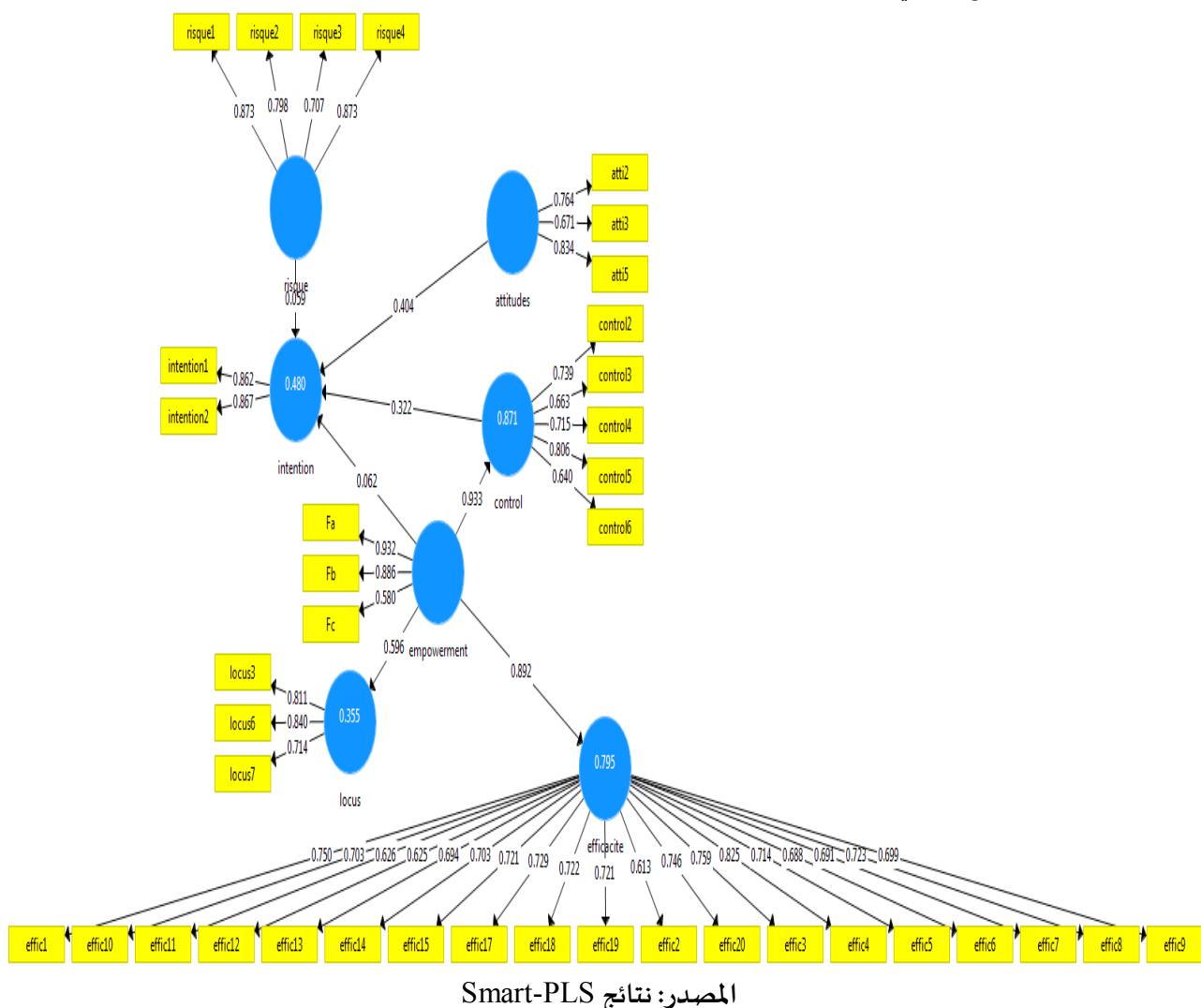
إذا فرضيات الدراسة هي كالتالي:

- ✓ التمكين المقاولاتي هو بناء من الدرجة الثانية، أبعاده هي الرقابة السلوكية المدركة، الفعالية الذاتية المقاولاتية، و موضع التحكم الداخلي.
- ✓ يتأثر التوجه المقاولاتي بكل من المواقف، الرقابة السلوكية المدركة.
- ✓ يتأثر التوجه المقاولاتي بالخطر المدرك من طرف الطلبة
- ✓ يؤثر التمكين المقاولاتي على التوجه المقاولاتي للطلبة.

نتائج الدراسة الميدانية:

يوضح الشكل الآتي النموذج النهائي للدراسة وبعد اختباره باستعمال طريقة Smart-PLS:

الشكل رقم 03: النموذج النهائي للدراسة



1. تقييم النموذج القياسي:**1.1 ثبات الاتساق الداخلي:**

يتطلب اختبار النموذج القياسي تقييم ثبات الاتساق الداخلي، صدق التمييز، والصدق التقاري لبُنى الدراسة. بالنسبة لثبات الاتساق الداخلي، يتم تقييمه من خلال معامل ألفا كرونباخ، ρ_{α} ، ومعامل الثبات المركب (p_c). و الجدول الآتي يوضح نتائج هذا التقييم .

الجدول رقم 01: يوضح نتائج تقييم ثبات الاتساق الداخلي

الثبات المركب (p_c)	ألفا كرونباخ	
0,802	0,629	المواقف
0,839	0,759	الرقابة
0,950	0,945	الفعالية الذاتية
0,856	0,662	التوجه
0,832	0,702	موضع التحكم
0,887	0,855	ادراك الخطر

المصدر: نتائج Smart-Pls

انطلاقاً من الجدول أعلاه، نلاحظ أن قيمة ألفا كرونباخ فاقت المستوى المطلوب (0.7). غير أن هناك بعض الاستثناءات بالنسبة للتوجه والمواقف، حيث كانت قيمة ألفا كرونباخ أقل من 0.7 لتساوي على التوالي: 0.629 ، 0.662 ، 0.662 . و عموماً هي قيم مقبولة . أما الثبات المركب (p_c)، فيفضل أن يكون بين 0.7 و 0.9 . وهو كذلك بالنسبة لنتائج دراستنا، حيث كانت قيمة كما هو موضح أعلاه ضمن المجال [0.950-0.802].

2.1 صدق التقارب:

يتم تقييم الصدق التقاري من خلال تحميلات المؤشرات على متغيراتها الكامنة، و مستخلص التباين المشترك (AVE). بالنسبة للتحميلات (Loadings)، يجب أن تتحمل المؤشرات على متغيراتها الكامنة بقيمة تساوي أو أكبر 50%. أما فيما يخص مستخلص التباين المشترك (AVE)، فقيمه يجب أن لا تقل عن 0.5. الجدول رقم 02 يبرز نتائج اختبار الصدق التقاري، تجب الإشارة إلى أنه تم حذف المؤشرات التي كانت قيمة تحميلها على متغيراتها الكامنة أقل من المستوى المطلوب أي (50%). فقد تم حذف المواقف 1، المواقف 4، الرقابة 1، الفعالية 16، موضع التحكم 1، موضع التحكم 2، موضع التحكم 4 و 5، و ادراك الخطر 5.

الجدول رقم 02، يوضح أن جميع نتائج اختبار الصدق التقاري جاءت محترمة للمستويات المطلوبة.

الجدول رقم 02: يوضح تحميلات المؤشرات (Loadings)

AVE	الخطر	التحكم	التوجه	الفعالية	الرقابة	المواقف
0.577					0,764	المواقف 2
					0,671	المواقف 3
					0,834	المواقف 5
0.511					0,739	الرقابة 2
					0,663	الرقابة 3
					0,715	الرقابة 4
					0,806	الرقابة 5
					0,640	الرقابة 6
				0,750		الفعالية 1
0.504				0,613		الفعالية 2
				0,759		الفعالية 3
				0,825		الفعالية 4
				0,714		الفعالية 5
				0,688		الفعالية 6
				0,691		الفعالية 7
				0,723		الفعالية 8
				0,699		الفعالية 9
				0,703		الفعالية 10
				0,626		الفعالية 11
				0,625		الفعالية 12
				0,694		الفعالية 13
				0,703		الفعالية 14
				0,721		الفعالية 15
				0,729		الفعالية 17
				0,722		الفعالية 18
				0,721		الفعالية 19
				0,746		الفعالية 20
0.748			0,862			التوجه 1
			0,867			التوجه 2
0.624		0,811				التحكم 3
		0,840				التحكم 6
		0,714				التحكم 7
0.665	0,873					الخطر 1
	0,798					الخطر 2
	0,707					الخطر 3
	0,873					الخطر 4

المصدر: نتائج Smart-Pls

3.1 صدق التمييز:

يتم اختباره من خلال التحميلات المتقاطعة (Cross-Loadings)، بمعنى أن ارتباط المؤشرات بمتغيراتها الكامنة يجب أن يكون أعلى من ارتباطها بالمتغيرات الكامنة الأخرى. كذلك هناك معيار آخر لاختبار الصدق التمييزي، وهو معيار Fornell et Larcker. بالنسبة لهذا الأخير يجب أن تكون القيم القطرية أعلى. الجدول رقم 3 ورقم 4، يوضحان نتائج هذا الاختبار.

الجدول رقم 03: يوضح التحميلات المتقاطعة (Cross Loadings)

الخطر	التحكم	التجاه	الفعالية	الرقابة	المواقف	
0,088	0,046	0,400	0,322	0,429	0,764	المواقف 2
0,225	-0,019	0,426	0,478	0,367	0,671	المواقف 3
0,070	0,194	0,517	0,262	0,313	0,834	المواقف 5
0,224	0,398	0,568	0,585	0,739	0,422	الرقابة 2
0,277	0,260	0,407	0,621	0,663	0,279	الرقابة 3
0,369	0,338	0,444	0,473	0,715	0,406	الرقابة 4
0,244	0,230	0,419	0,558	0,806	0,358	الرقابة 5
-0,023	0,241	0,226	0,590	0,640	0,216	الرقابة 6
0,218	0,224	0,334	0,750	0,658	0,432	الفعالية 1
0,081	0,101	0,289	0,613	0,511	0,247	الفعالية 2
0,293	0,285	0,430	0,759	0,598	0,326	الفعالية 3
0,203	0,210	0,389	0,825	0,658	0,379	الفعالية 4
0,149	0,152	0,382	0,714	0,527	0,375	الفعالية 5
0,092	0,100	0,304	0,688	0,573	0,436	الفعالية 6
0,229	0,204	0,224	0,691	0,551	0,309	الفعالية 7
0,207	0,187	0,309	0,723	0,534	0,318	الفعالية 8
0,281	0,253	0,369	0,699	0,560	0,382	الفعالية 9
0,187	0,149	0,404	0,703	0,586	0,251	الفعالية 10
0,164	0,157	0,329	0,626	0,327	0,286	الفعالية 11
0,198	0,103	0,210	0,625	0,379	0,058	الفعالية 12
0,354	0,100	0,458	0,694	0,534	0,275	الفعالية 13
0,223	0,219	0,304	0,703	0,444	0,247	الفعالية 14
0,146	0,176	0,303	0,721	0,446	0,225	الفعالية 15
0,389	0,330	0,498	0,729	0,626	0,365	الفعالية 17
0,377	0,226	0,489	0,722	0,675	0,411	الفعالية 18
0,297	0,271	0,476	0,721	0,673	0,362	الفعالية 19
0,313	0,233	0,361	0,746	0,637	0,388	الفعالية 20
0,153	0,281	0,862	0,490	0,570	0,457	التجاه 1
0,275	0,118	0,867	0,402	0,453	0,572	التجاه 2
0,107	0,811	0,095	0,166	0,310	-0,093	التحكم 3
0,240	0,840	0,237	0,320	0,425	0,163	التحكم 6
0,233	0,714	0,213	0,147	0,217	0,197	التحكم 7
0,873	0,268	0,282	0,318	0,363	0,142	الخطر 1
0,798	0,097	0,045	0,220	0,101	-0,065	الخطر 2
0,707	0,065	0,111	0,219	0,135	0,142	الخطر 3
0,873	0,214	0,193	0,271	0,230	0,172	الخطر 4

المصدر: نتائج Smart-Pls

نلاحظ من الجدول أعلاه أن جميع المؤشرات تتحمل على متغيراتها الكامنة بقيم أعلى من تحملها على باقي المتغيرات الكامنة. كما نلاحظ من الجدول أدناه (الجدول رقم 04)، أن القيم القطرية هي أعلى قيم في المصفوفة. وتمثل القيم القطرية الجذر التربيعي لمستخلص التباين المشترك.

الجدول رقم 04: يوضح معيار Fornell-Larcker

ادراك الخطر	التحكم	التوجه	الفعالية	الرقابة	المواقف
				0,759	المواقف
				0,715	الرقابة
		0,789	0,710	0,458	الفعالية
	0,865	0,515	0,591	0,595	التوجه
0,790	0,230	0,279	0,416	0,108	التحكم
0,815	0,243	0,248	0,333	0,315	ادراك الخطر

المصدر: نتائج Smart-Pls

بعد التحقق من ثبات الاتساق الداخلي، الصدق التقاري، وصدق التمييز، يمكننا ان نخلص الى أن النموذج يتمتع بدرجة مناسبة من الثبات والصدق.

2. تقييم العامل الهرمي من الدرجة الثانية:

اعتبرنا في دراستنا هذه أن التمكين المقاولاتي هو بناء من الدرجة الثانية، يتكون من الفعالية الذاتية المقاولاتية، الرقابة السلوكية المدركة، وموضع التحكم الداخلي.

الجدول رقم 05: يوضح تقييم ثبات وصدق بناء التمكين المقاولاتي

التمكين المقاولاتي		
$P_c = 0,851$, AVE = 0,664, α cronbach = 0.731		
pc	الثبات المركب	التحميل
0,839	0,932	الرقابة السلوكية المدركة
0,95	0,866	الفعالية الذاتية
0,832	0,58	موضع التحكم الداخلي

المصدر: من اعداد الباحثة اعتمادا على نتائج Smart-Pls

نلاحظ من الجدول رقم 05، أن بناء التمكين المقاولاتي أظهر ثبات وصدق مناسبين.

الجدول رقم 06: يوضح مدى ارتباط بناء التمكين المقاولاتي بأبعاده المقترحة

p value	قيمة T	معامل المسار	
0.000	61.204	0.933	التمكين ← الرقابة
0.000	32.221	0.892	التمكين ← الفعالية
0.000	6.011	0.596	التمكين ← موضع التحكم

المصدر: نتائج Smart-Pls

كما نلاحظ من الجدول رقم 04، أن العامل المهم في التمكين المقاولاتي هو الرقابة السلوكية المدركة، تليه الفعالية الذاتية المقاولاتية، ثم موضع التحكم الداخلي.

انطلاقاً من نتائج الجدول رقم 05 والجدول رقم 06، يمكننا القول أنه تم اثبات صحة الفرضية الأولى.

3. تقييم النموذج الهيكلي:

يتم تقييم النموذج الهيكلي واختبار الفرضيات من خلال دراسة معاملات المسار ومستويات معنويتها. بالإضافة إلى معامل التحديد (R^2)، معيار كohen (f^2)، ومعيار ستون جيسر (Q^2).

معامل المسار بين المتغيرين الكامنين لا بد أن يكون قوياً (0.15)، ولا بد أن يكون كل معامل مسار ذي أهمية أحصائية (أي قيمة t الخاصة بكل معامل مسار تساوي أو أكثر من 1.96، أو ما يعني أن p value تساوي كحد أدنى 0.05¹).

الجدول رقم 07: يوضح اختبار العلاقات المفترضة باستخدام تقنية Bootstrapping

p value	T الإحصائية	الانحراف المعياري	متوسط العينة	العينة الأصلية	
0,000	4,784	0,085	0,409	0,404	المواقف \rightarrow التوجه
0,194	1,300	0,247	0,336	0,322	الرقابة \rightarrow التوجه
0,812	0,238	0,260	0,035	0,062	التمكين \rightarrow التوجه
0,579	0,555	0,106	0,079	0,059	ادراك الخطر \rightarrow التوجه

المصدر: نتائج Smart-PLs

نلاحظ من الجدول رقم 07، أن المواقف هي المتغير الوحيد الذي كان له تأثير معنوي على المتغير التابع الذي هو التوجه المقاولاتي، حيث كانت معنويته أقل من 0.05، وقيمة t الإحصائية تساوي 4.784 وهي أكبر من 1.96، أما معامل المسار فهو يساوي 0.404 وهو أكبر من 0.15. وعليه نقبل الفرضية الجزئية المتعلقة بتأثير المواقف على التوجه المقاولاتي. ونرفض الفرضيات الأخرى، حيث لم يكن هناك تأثير معنوي لبقية المتغيرات المستقلة على المتغير التابع (التوجه المقاولاتي).

معايير جودة النموذج:

قيمة R^2 للنموذج تساوي 0.484، وهي قيمة جيدة. قيمة Q^2 فتساوي 0.297. أما قيم معيار كohen (f^2) فيوضّحها الجدول الآتي:

الجدول رقم 08: يوضح معيار كohen (f^2)

التجاه	
0,242	المواقف
0,025	الرقابة
0,001	التمكين
0,006	ادراك الخطر

المصدر: نتائج Smart-PLs

¹ د.عادل العريفي، الدليل المختصر لتحليل البيانات الإحصائية باستخدام طريقة PLS وبرنامج smart PLS، الإصدار الأول، 2014، ص.9.

نلاحظ أن نتائج الجدول رقم 08، تؤكد ما تحصلنا عليه سابقا في الجدول رقم 7. اذ نلاحظ أن للمواقف تأثير معنوي على التوجه المقاولاتي.

الخاتمة:

قمنا من خلال هذه الورقة بدراسة التوجه المقاولاتي لطلبة الماستر تخصص مقاولة. وقد اعتمدنا كاطار نظري على نظرية السلوك المخطط، التي أثبتت جدارة في مختلف المجالات بما فيها مجال المقاولة. غير أنه في دراستنا هذه، قمنا بإدخال متغيرات أخرى ارتأينا أنها مهمة في تأثيرها على التوجه المقاولاتي، وعلى أساس أن الإطار النظري المعتمد مفتوحاً لاضافة متغيرات وقابل للتطوير حسب الباحثين.

تمثلت المتغيرات المضافة في التمكين المقاولاتي و ادراك الخطر. وكان دافع اختيار التمكين المقاولاتي هو أن طلبة المقاولة و بفضل التكوين المتلقى، يشعرون أنهم متمكنين وهذا ما يؤثر إيجابياً على توجهم المقاولاتي. غير أن نتائج الدراسة كانت عكس ذلك، فلم يكن هناك تأثير معنوي لمتغيرات الدراسة على المتغير التابع (التوجه المقاولاتي)، ما عدا المواقف. وهذه الأخيرة، هي المتغير الوحيد الذي أظهر تأثير معنوي على المتغير التابع ($B = 0.404$, $t = 4.784$, $p \text{ value} = 0.000$).

و رغم وجود قوة تفسيرية جيدة للنموذج، فإننا لا نستبعد حاجة هذا الأخير إلى التحسين. فاختلاف القوة التفسيرية للنموذج من بلد لأخر يعود إلى اختلاف الثقافة¹، بالإضافة إلى اختلاف الأوضاع الاقتصادية والاجتماعية، وحتى السياسية....الخ. ففي هذا السياق، نذكر دراسة Engle and al (2010)²: عندما تزداد القدرة التفسيرية للنموذج بين 0.14 و 0.42، فهذا يشير إلى أن الباحثين بحاجة إلى الاعتراف بهذا التباين في فعالية النموذج من بلد لأخر، و اتخاذ إجراءات علاجية لتحسين النموذج المستخدم، أو بناء نموذج جديد.

وعليه ندعو الباحثين إلىأخذ هذه النتائج بعين الاعتبار، و العمل على بناء نموذج يناسب السياق الجزائري.

قائمة المراجع:

- القاضي نجاح، أبعاد التمكين الإداري لدى القادة التربويين في الجامعات الحكومية في إقليم الشمال وعلاقته بالتدريب الإداري، جامعة اليرموك، الأردن، على الرابط [ps://alhadidi.wordpress.com/2010/01/22/](http://alhadidi.wordpress.com/2010/01/22/)
- حسن مروان عفانة، التمكين الإداري و علاقته بفاعلية فرق العمل-في المؤسسات الأهلية الدولية العاملة في قطاع غزة- دراسة مقدمة لاستكمال متطلبات الحصول على شهادة الماجستير، كلية الاقتصاد و العلوم الإدارية، جامعة الأزهر- غزة، 2013.
- سلامي منيرة، دراسة وتحليل واقع المقاولة النسوية بالجزائر، دراسة ميدانية على عينة من المقاولين، أطروحة مقدمة لنيل شهادة دكتوراه، تخصص تسيير المؤسسات الصغيرة و المتوسطة، جامعة ورقلة، 2015
- دعادل العريفي، الدليل المختصر لتحليل البيانات الإحصائية باستخدام طريقة PLS و برنامج Smart PLS. الإصدار الأول، 2014.

المراجع

¹ Alexandros G. Sahinidis, the role OF GENDER ON ENTREPRENEURIAL INTENTION AMONG STUDENTS: AN EMPIRICAL TEST OF THE THEORY OF PLANNED BEHAVIOR IN A GREEK UNIVERSITY, international journal on integrated information management, 2012, volume 1, issue 1, pp. 61-79

² Engle, R., Dimitriadi, N., Gavidia, J., Schlaegel, C., Delanoe, S., Alvarado, I., He, X., Baume, S. and Wolff, B. (2010). Entrepreneurial intent: a 12-country evaluation of Ajzen's model of planned behavior. *International Journal of Entrepreneurial Behaviour and Research*, Vol. 16 No. 1, pp. 35-57.

Alexandros G. Sahinidis, the role OF GENDER ON ENTREPRENEURIAL INTENTION AMONG STUDENTS: AN EMPIRICAL TEST OF THE THEORY OF PLANNED BEHAVIOR IN A GREEK UNIVERSITY, international journal on integrated information management, 2012, volume 1, issue 1, pp. 61-79

B Urban, Association between Entrepreneurial empowerment and reasons for self-employment, Department of Entrepreneurship, university of Johannesburg, SAJEMS NS 10 (2007) No 3.

Bandura, A, "Self-efficacy: Toward a unifying theory of behavioral change", Psychological Review, 1977, 84 (2), pp. 191-215

Carmen England Bayron, Social Cognitive Theory, Revista Griot, Volumen 6, Numero.1, Diciembre 2013, p.69.

CONGER, J.A. & KANUNGO, R. N. (1988) "The empowerment process: Integrating theory and practice", Academy of Management Review, 13(3): 471–482. P 473.

Drucker, P. F. 1988. The coming of the new organization. Harvard Business Review, 66: 45-53. In SPREITZER, G.M. (1995) "Psychological empowerment in the workplace: dimensions measurements and validation", Academy of Management Journal, 38: 1142–1465.

Engle, R., Dimitriadi, N., Gavidia, J., Schlaegel, C., Delanoe, S., Alvarado, I., He, X., Baume, S. and Wolff, B. (2010). Entrepreneurial intent: a 12-country evaluation of Ajzen's model of planned behavior. International Journal of Entrepreneurial Behaviour and Research, Vol. 16 No. 1, pp. 35-57.

Fagbohungbe, Oni Bamikole and Jayeoba, Foluso Ilesanmi, Locus of Control, Gender and Entrepreneurial Ability, British Journal of Arts and Social Sciences, ISSN: 2046-9578, Vol.11 No.I (2012),

Francisco Linan & J. Carlos Rodriguez- Cohard, Temporal stability of entrepreneurial intentions : a longitudianl study, 48 Congress of the European Regional Science Association, 27-31 August, 2008, Liverpool, UK , p5

Gretchen M. Spreitzer, Psychological empowerment in the workplace : Dimentions, measurement, and validation, Academy of management journal, 1995, Vol.38, N° .5, 1442-1465.

Ajzen, The Theory of Planned Behavior, ORGANIZATIONAL BEHAVIOR AND HUMAN DECISION PROCESSES 50, 179-211 (1991)Kenneth W. Thomas and Betty A. Velthouse, Cognitive Elements of Empowerment : An "Interpretive" Model of Intrinsic Task Motivation, The Academy of Management Review, Vol. 15, No. 4 (Oct., 1990), pp. 666-681.

Krueger & Brazeal, entrepreneurial potential and potential entrepreneurs, entrepreneurship theory and practice, spring 1994.

LEONG CHEE KEONG, Entrepreneurial intention : An empirical study among open university malaysias students, January 2008.

O'CONNOR, A. & RAMOS, J.M. (2006) "Empowering entrepreneurship through foresight and innovation: developing a theoretical framework for empowerment in enterprise programs", Journal of Developmental Entrepreneurship, 11(3): 1–25.

Peguy Arnaud Djouokep Kameni, Facteurs De Développement De L'auto Efficacité Entrepreneuriale Des Etudiants Universitaires, Mémoire Présenté A L'université Du Québec A Trois-Rivièrre, Octobre 2012, P 62-64

Rédha BENREDJEM, La représentation des profils entrepreneuriaux basés sur l'intention entrepreneuriale à travers une typologie.

Rozita Mokhtar and Yuserrie Zainuddin, ENTREPRENEURIAL INTENTION OF ENGINEERING STUDENTS IN MALAYSIAN POLYTECHNICS INSTITUTIONS: A THEORY OF PLANNED BEHAVIOR APPROACHED, Spreitzer 1995,

VAN JAARSVELD, M. (2005), The black economic empowerment and skills development: A success in many ways, South African Mercantile Law Journal, 17: 261-275. in Urban, Op.Cit.

WHETTEN, D.A.&CAMERON, K.S. (2005), Developing Management Skills, (6th ed.) Pearson : NJ. P 403. In B Urban Association between Entrepreneurial empowerment and reasons for self-employment, Department of Entrepreneurship, university of Johannesburg, SAJEMS NS 10 (2007) No 3.